

Поможем вашей компании сделать следующий большой шаг

Консультационные услуги для нефтегазовой отрасли

bidsmart

Услуг

И 01. Тендерный консалтинг

Комплексное сопровождение процесса участия в тендере на всех этапах, чтобы обеспечить конкурентное участие и увеличить шансы компании на победу в тендере

02. ОТ, ТБ и ООС консалтинг

Комплексное сопровождение процесса участия в тендере на всех этапах, чтобы обеспечить конкурентное участие и увеличить шансы компании на победу в тендере

03. Международный консалтинг

Поддержка иностранных компаний, планирующих участвовать в проектах в казахстанском промышленном секторе

04. Оптимизация закупочных процессов

Услуги по оптимизации закупочных процессов, включая комплексный анализ текущих процессов, выявление неэффективных областей и возможностей для улучшения

05. Продвижение казахстанских производителей и поставщиков в нефтегазовой и нефтесервисной сфере

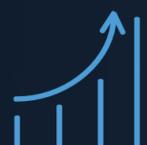
Оказание содействия казахстанским производителям и поставщикам в продвижении казахстанских товаров/услуг в соответствии с требованиями индустрии

Тендерный

консалтинг

Наша команда обладает обширным опытом работы и экспертизой в организации закупок в нефтегазовой сфере.

Мы глубоко разбираемся в процессах, специфичных требованиях и особенностях закупок крупных нефтяных операторов, что позволяет нам предоставлять наилучшие рекомендации и стратегии для выигрышных тендерных предложений.



Повышение шанса победы в тендере



Аутсорсинг процесса сборки документов



Своевременная подача соответствуя требованиям



Гарантируем проход по технической части



Тендерный консалтинг

1 предоставляем комплексное сопровождение компании в процессе участия в тендере, которое включает

Аналитика

- Анализ и разъяснение тендерных требований

- Анализ потребностей, целей и задач клиента, компетенций компании, ресурсов, внутренних процедур на соответствие

Итог на этом этапе: понимание требований тендерным требованиям и реального потенциала, правильная оценка собственных возможностей

2 видение компании

Планирование

- Разработка оптимальной стратегии по участию в тендере

Итог на этом этапе: план подготовки компании к участию в тендере в соответствии с видением клиента, его техническими возможностями и требованиями конечного заказчика

3

Организационные работы

- Организация рабочего процесса по подготовке качественного и своевременного тендерного предложения;

Итог на этом этапе: вовлеченная команда клиента с четким пониманием задач, сроков, ответственности, работа с их мотивацией, четко организованный процесс

Тендерный консалтинг

4

Работа с документацией

- Сбор и проработка документации (опросники, внутренние процедуры, план выполнения проекта, ресурсы для реализации проекта, подтверждение опыта и компетенций компании и тд) для подачи тендерного предложения совместно с Клиентом
- Обеспечение соответствия тендерным требованиям, оценка, анализ документов, предоставление обратной связи по их соответствию и необходимым корректировкам и доработка документов по необходимости;

Итог на этом этапе: качественно сформированный пакет технической документации в соответствии с требованиями заказчика

5

Ценообразование

- Разработка стратегии ценообразования и ведения переговоров, содействие в подготовке коммерческого предложения

Итог на этом этапе: конкурентное коммерческое предложение с учетом требований объема работ и всех затрат, необходимых на исполнение проекта

Тендерный консалтинг

6

Отправка тендерного предложения

- Контроль корректности и полноты пакета документов, финализация общего пакета документов и подача тендерного предложения

Итог на этом этапе: своевременно поданное тендерное предложение в соответствии с требованиями

7

Сопровождение

- Гарантированное сопровождение Клиента после подачи предложения на всех дальнейших этапах вплоть до заключения договора, включая переговоры, аудит, проработка договора с третьей стороной

Итог на этом этапе: подписанный договор с третьей стороной или мотивированный отказ

ОТ, ТБ и ООС консалтинг

Мы предоставляем услуги по аудиту и консалтингу в сфере ОТ, ТБ и ООС

- Разъяснение применимых требований
в области ОТ, ТБ и ООС
- Анализ текущей системы охраны труда
и техники безопасности
- Разработка/улучшение политик,
процедур, инструкций в области ОТ, ТБ и
ООС в соответствии с применимыми требованиями
и передовыми практиками

Цель работы: Разработка системы менеджмента в области охраны труда, техники безопасности и охраны окружающей в соответствии с нормативными требованиями и передовыми отраслевым практикам в целях повышения безопасности и снижения рисков.



Процедуры по ТБ
в соответствии
с требованиями



Аутсорсинг
процесса сборки
документов

Международный консалтинг

Мы оказываем консалтинг для иностранных производителей и поставщиков товаров и услуг, в том числе:

- Анализ казахстанского рынка, оценка возможностей и рисков;
- Маркетинг и продвижение товаров/услуг на казахстанском рынке (business development) с учетом целей и потенциала компании, отрасли и
- Поиск надежных и подходящих специфика рынка местных партнеров, поставщиков и их предварительная квалификация для оптимального выбора и успешного взаимодействия;
- Юридическая и нормативная экспертиза
- Разработка эффективных коммуникационных стратегий, которые позволяют успешно взаимодействовать с местными клиентами, партнерами и органами власти
- Содействие по налаживанию местной инфраструктуры
- Управление и координация реализации проекта на местном уровне

Цель работы:

Успешный старт и реализация проектов в казахстанском промышленном секторе с учетом особенностей рынка, что позволит закрепиться на рынке РК после выполнения дебютного проекта

Оптимизация закупочных процессов

Мы предоставляем индивидуальные решения для повышения общей эффективности закупочной деятельности:

- Анализ текущих процессов и потребностей клиента
- Систематизация процессов закупок на основании передовых практик и стандартов, выстраивание эффективных бизнес-процессов
- Разработка стандартов и процедур в области закупок
- Улучшение ключевых показателей эффективности
- Внедрение отчетности и аналитики для принятия эффективных управленческих решений
- Внедрение разработанных решений, обучение сотрудников, управление изменениями, поддержка и мониторинг для оценки эффективности проделанной работы

Цель работы:

Формирование эффективной закупочной деятельности и улучшение ключевых показателей эффективности по закупкам.

Что в конечном итоге приводит к **повышению производительности, снижению себестоимости и повышению прибыльности, улучшению качества и надежности товаров и услуг компании** и обеспечивает конкурентоспособность на рынке.

Продвижение казахстанских производителей и поставщиков в нефтегазовой сфере

Мы предлагаем услуги по продвижению товаров/услуг казахстанских производителей и поставщиков для заказчиков в нефтегазовой и нефтесервисной сфере:

- Анализ и разъяснение требований в нефтегазовой и нефтесервисной сфере
- Предварительная оценка и анализ соответствия товара/услуги международным стандартам качества и требованиям индустрии
- “Product design”, ребрендинг и позиционирование товара/услуги на рынке
- Разработка рекомендаций для приведения компании в соответствии с международными стандартами и требованиями нефтегазовой индустрии
- Профессиональная презентация продукта или услуги, которая привлечет внимание и заинтересует потенциальных клиентов из нефтегазовой отрасли
- Оказание содействия во взаимодействии с потенциальными заказчиками, чтобы обеспечить максимальное соответствие их требованиям

Цель работы:

Продукт казахстанского производителя/поставщика, который может успешно конкурировать с международными аналогами на рынке