# Интернет сайт для магазина восточных сладостей

Мусихин Леонид Эдуардович 211-321

### Тематика

#### Тематика

Сайт для магазина, который продает восточные сладости.

#### Назначение веб-сайта

Предоставить пользователю удобный и красивый интерфейс, что повысит шансы на приобретение товара.

## ЦА

пол: **любой**, возраст: **25+**,

семейное положение: любое,

уровень владения компьютером (начальный, продвинутый, средний): **достаточный, чтобы открыть сайт и сделать** 

заказ,

частота пользования интернетом (редко – раз в неделю, средне

- каждый день, часто - каждый день несколько часов):

достаточная, чтобы открыть сайт и сделать заказ,

уровень образования: любой,

уровень оборудования (экономичный – простой офисный

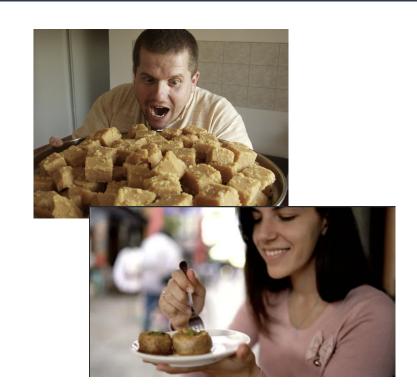
компьютер, средний, продвинутый): любой,

тип соединения с интернетом (мобильный, проводной): любой

интересы: культура востока, сладости.

доход: средний+

местоположение: любое, чаще Москва.



## Ключевой персонаж

имя: Варвара

Возраст: 33

Семейное положение: ЗаМУЖеМ

Род занятий: Учитель. Достаток: средний.

География: живет в России, Москва.

Внешность: Обычный человек, с виду образованная.

Биография, личные качества: Интересуется культурой Востока.

Интересы: культура Востока, путешествия, сладости.

Цель: приобрести восточную сладость.

Действия для достижения цели: зайти на сайт, выбрать товары, добавить товары в

корзину, оформить и оплатить заказ.

Потребность: ПОЕСТЬ СЛАДКОГО.

**Навыки с компьютером, ограничения**: достаточные навыки работы с компьютером для онлайн заказа с сайта, есть доступ в интернет, нет ограничений.

Обстановка пользования: СОВЕРШИТ ЗАКАЗ В СВОБОЛНОЕ ВРЕМЯ



## Вывод по ключевому персонажу

Делаем вывод, что посетители будут не совсем молодого возраста, которые с легкостью пользуются интерфейсами. Посетители скорее среднего возраста, которые часто работают за пределами компьютера, могут быть немного далеки от интернет сайтов, надо делать интерфейс проще и интуитивно понятным, особо выделить такие места на сайте как "Каталог" и "Корзина". Средний пользователь хочет быстро зайти, выбрать товар и оформить заказ, чтобы потом поесть сладкого. В среднем у людей нет никаких ограничений и интерфейс не должен подстраиваться под какую-то группу особенных лиц.

## Бриф заказчика

- 1. Что продает магазин? Восточные сладости
- 2. Укажите названия брендов-конкурентов. pahlava.msk.ru, sladkoru.ru, дамасскийпекарь.рф, turkish-bazar.ru, sultan-shop.ru.
- 3. Чем ваш магазин отличается от конкурентов, какие у него преимущества? Контроль качества, известные поставщики, лучший дизайн, юзабилити, образ, ассортимент, наличие опта, бесплатная доставка в мск.
- 4. Опишите, пожалуйста, свою целевую аудиторию, на которую рассчитана реклама. Людей 25+, интересующиеся культурой Востока и сладостями.
- 5. Какая цветовая гамма предпочтительна? **Теплые тона: желтый, бордовый..**
- 6. Какие технологические требования? Ассортимент в каталоге по категориями, онлайн оформление и оплата корзины.



## Бриф пользователя

- 1. Что пользователи ожидают от сайта (основные необходимые возможности сайта)? Легкость выбора товара, легкость оформления заказа, ощущение качества товара и добросовестности поставщика.
- 2. Пользуются ли они подобными сайтами конкурентов? Почему? Пока нет вашего сайта, приходится пользоваться сайтами конкурентов.
- 3. Какие недостатки у сайтов конкурентов? Бывает тяжело найти интересующий товар, много ненужного. Иногда сложно оформить заказ.
- 4. Какого функционала не хватает? Секции лучшие товары (хиты) и товары со скидками.
- 5. Какие пожелания пользователей к сайту, какие потребности, по мнению пользователей, должен удовлетворять сайт? **Удобный каталог только со сладостями**, ощущение качества, легкость оформления заказа.
- 6. Какие пожелания пользователей к сайту, какие потребности, Важна ли вам секции на главной странице: лучшие товары (хиты) и товары со скидками? Да
- 7. Какой дизайн вам приятней: цветной или строгий? Цветной и современный



## Вывод по брифам

- Современным дизайн под восточность.
- Информацией о поставщиках и качестве товара, чтобы пользователь доверял нам.
- Каталогом только с восточными сладостями по категориям, чтобы пользователь не искал желаемую сладость среди восточной одежды, косметики...
- Легкостью оформления заказа (понятная корзина и онлайн оплата).
- Информацией о преимуществах: опт, бесплатная доставка в мск.
- Секциями лучшие товары (хиты) и товары со скидками.

## Карта СЈМ пользователя

Стадии путешествия	Мотивация	Поиск в интернете	Выбор сайта	Поиск на сайте	Сбор	Сомнения	Получение предложения	Оформление
Активность	Насладиться сладостями, провести сравнение восточных сладостей с тем, что написано в книгах.	Заходит на первый сайт в поиске	Поиск лучшего сайта, который удовлетворяет потребностям и вызывает доверие	в каталоге	Добавление понравившихся товаров в корзину	Сомнения перед оформлением заказа, большая цена, да и отзывов нет	Покупатель получает скидку 15% на первый заказ и бесплатную доставку	Оформление заказа через корзину
Чувство	3	1	2	2	3	1.5	5	3
Чувство график	·							
Опыт		Первый сайт в поиске представляет восточный "базар", найти нужное сложно, доверия не	Лучшим сайтом оказывается на 6 месте	Удобный каталог без лишних товаров, не достаточно фотографий, не достаточно описания	Добавление в корзину товаров для дальнейшего оформления заказа	Не достаточно низкие цены	Заказ за хорошую цену	Ввести свои данные и оплатить заказ, после получить
Опыт		представляет восточный		лишних товаров, не	товаров для дальнейшего			данные и

## Анализ карты СЈМ пользователя

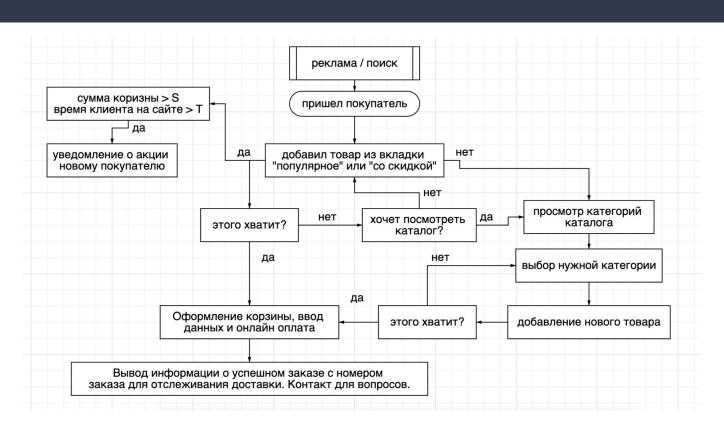
Первый раз мы могли потерять Марию на нежелании искать наш сайт на 6 месте в поиске. Решение - Улучшить рекламу сайта

Второй раз мы могли потерять Марию на нехватке отзывов. Решение - Собрать отзывы к каждому товару.

Третий раз мы могли потерять Марию на высоких ценах. Решение - выдать скидку на первый заказ

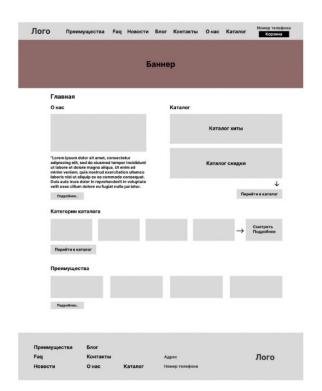


## Карта сайта



# Варфреймы

### Главная



В хедере находится лого (левый верхний угол, куда посмотрит юзер первым делом), потом меню с ссылками на другие странички, в конце меню главная ссылка - на каталог, так же права номер и корзина. Далее идут хлебные крошки.

Далее идет баннер для разделения контента с хедером и дать промежуток для траектории F и Z.

Исходя из Диаграммы Гутенберга в правом нижнем углу фолда расположена главная ссылка - на каталог, так же это кнопка находится на пути по F и Z паттерну.

Так же потом по траектории F и Z находится кнопка в каталог « Смотреть подробней» и по F на вертикальном пути находится «Перейти в каталог». Секции «О нас» и «Преимущества» имеют подробные странички, на это указывают менее заметные кнопки «Подробнее», которые также находятся на вертикальном пути F.

В футере находится дублирование хедера.

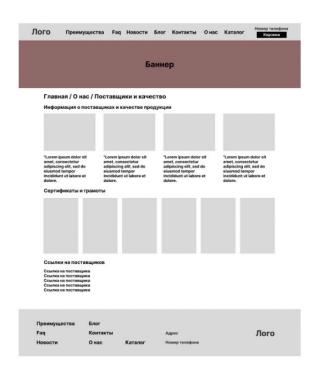
### Онас



К хлебным крошкам добавилось «О нас».

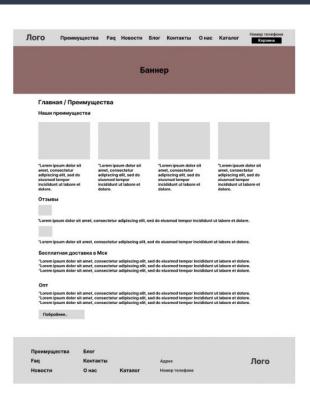
Далее секция с фото и текстом о компании, ниже секция с краткой информацией о поставщиках и качестве и переход на подробную страничку.

## Поставщики и качество



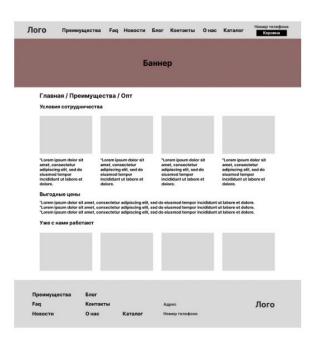
К хлебным крошкам добавилось «Поставщики и качество». Простая информационная страничка с 2мя секциями.

## Преимущества



К хлебным крошкам добавилось «Преимущества». Информационная страничка с преимуществами, отзывами, информацией о доставке и опте, дополнительная информация о опте открывается при клике на кнопку «Подробнее».

### Опт



К хлебным крошкам добавилось «Опт». Здесь информационная страничка с подробным описание условия опта и его преимуществ.

## Вопрос-Ответ



Лого

Преимущества

Faq

Новости

Блог

Онас

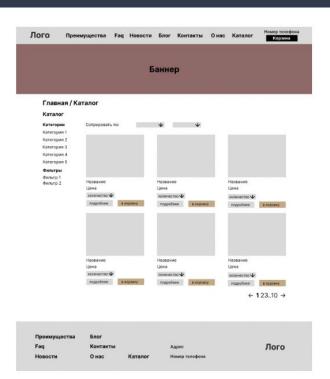
Контакты

Каталог

Номер телефона

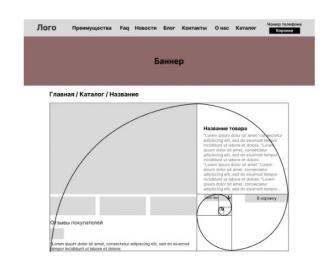
К хлебным крошкам добавилось «Вопрс-Ответ». Информационная страничка с частыми вопросами и ответами на них.

#### Каталог



К хлебным крошкам добавилось «Каталог». Слева по вертикальной траектории F находится фильтр по категориям и фильтрам. Остальная страничка заполнена секцией товаров. Сортировкой можно выбрать по возрастанию или убыванию будет идти данная сортировка. Карточка товара состоит из картинки, названия, цены, количества товара(которое пойдет в корзину) в виде выпадающего списка и две кнопки «подробнее» и «в корзину», основная кнопка - « в корзину» разположена в правом нижнем углу карточки. Также товары показываются по 6 карточек, посмотреть следующие можно с помощью пагинации в правом нижнем углу.

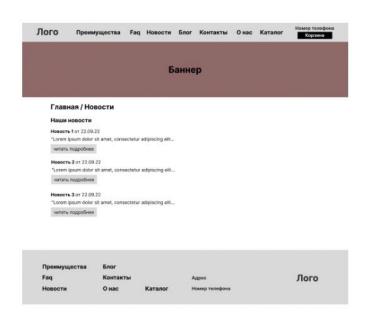
## Карточка отдельного товара



К хлебным крошкам добавилось название товара. Расположение элементов было сделано опираясь на «Золотое сеченеи». В карточке товара есть его фоторафии, название товара, описание, которое, если не помещается, сворачивается, и его можно открыть нажав на троеточие. Можно выбрать количество товара, используя выпадающие список, так же имеется кнопка «В корзину», нажав на которую, товар отправится в корзину в выбранном количестве. Под фотографиями расположены отзывы покупателей.

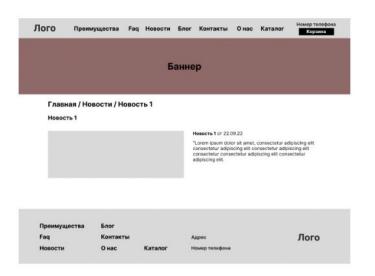


### Новости



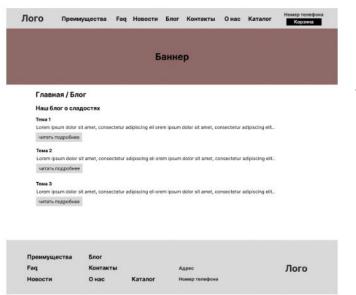
К хлебным крошкам добавилось «Новости». Страница содержит список новостей, их название, дату, и краткий текст, при нажатии на кнопку «читать подробнее» открывается подробная страница новости.

## Подробная информация новости



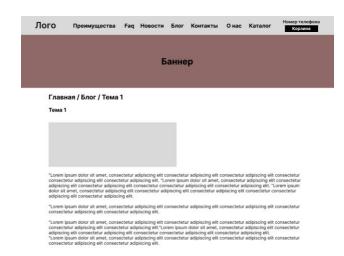
К хлебным крошкам добавилось название новости. Страница содержит фотографию к новости, название, дату и подробное описание.

#### Блог



К хлебным крошкам добавилось «Блог». Страница содержит список тем, их название и краткий текст, при нажатии на кнопку «читать подробнее» открывается подробная страница темы.

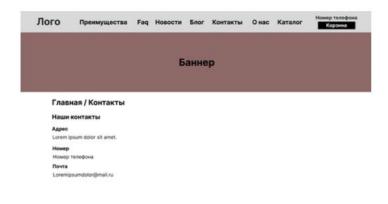
## Подробная информация блога



К хлебным крошкам добавилось название темы. Страница содержит фотографию к теме, название и описание, раскрывающее тему.



### Контакты



К хлебным крошкам добавилось «Контакты». Страница содержит контакты и адреса компани.

Пренмущества Блог Faq Контакты Адрес Лого Новости О нас Каталог Номер телефона

## Мудборд



Целью моего продукта является продать восточные сладости, стилем я должен передать атмосферу востока и ее культуру, чем вызвать доверие покупателей как традиционный ма- газин прямиком с тех мест. Несомненно, такой стиль привлечет любителей востока и за- помнится им.

Изучив гамму востока и составив мудбоард, я пришел к теплым тонам для дизайна.

Используются теплые тона, оттенки красного, нет разных негармоничных цветов разного смысла и темы, все около восточные и культурно приближенные к нему.

## Шрифты

Garamond a b c d e f g h i j k l m n o p q r s t u v w x y z

Verdana Regular
ABCDEFGHIJKLMNOPQRSTUVWXYZ
abcdefghijklmnopqrstuvwxyz123

Так как я разрабатываю магазин, где будут продавать традиционные продукты (восточные сладости), шрифт должен немного отличаться от формального шрифта, например roboto, он должен быть стилистически привлекательным. Я выбрал два шрифта, "Превосходно" подходящих друг другу по сайту pomelnikov.com/font-pair: Verdana и Garamond. Verdana будет представлять более формальный шрифт, Garamond более стилистически привлекательный с засечками.

## Подбор фотографий

#### Логотип



Баннер



Онас



Товар

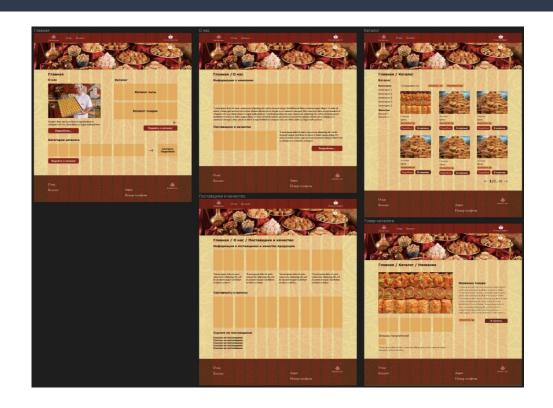


## Оптимизаций фотографий

Используются легкие форматы для фотографий - jpeg и wepb, фотографии сжаты и имеют оптимальный размер, равный используемому на сайте

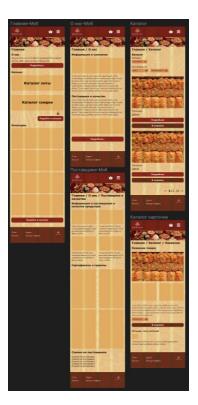
## Выбор модульной сетки десктоп

Я выбрал сетку из 12 столбцов за счет ее высокого количества кратности на 2,3,4,6.

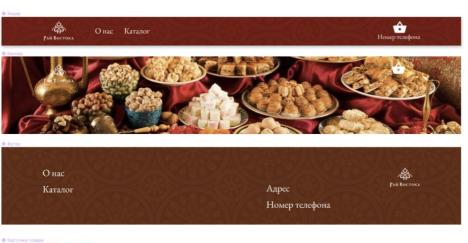


## Модульная сетка мобильного

В мобильной версии содержится 4 колонки



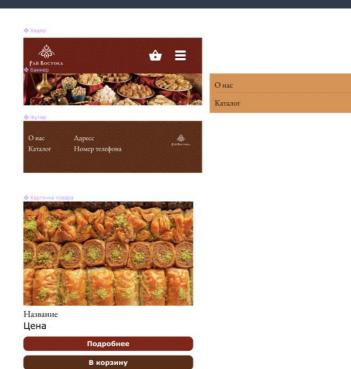
## UI Kit десктопа

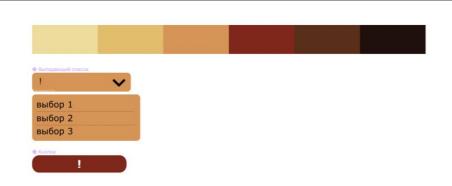




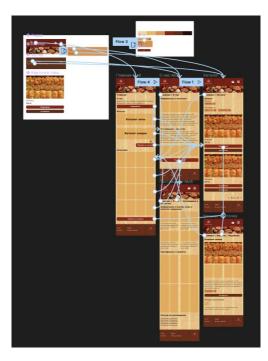


## UI Kit мобильного





## Связи прототипов





# Спасибо за внимание!