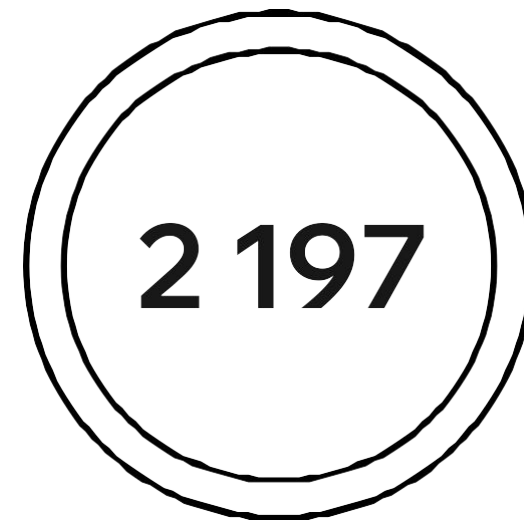
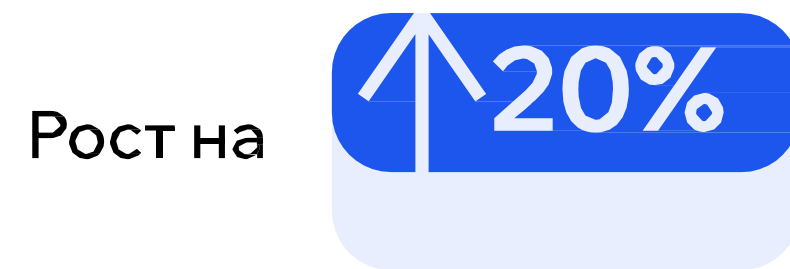
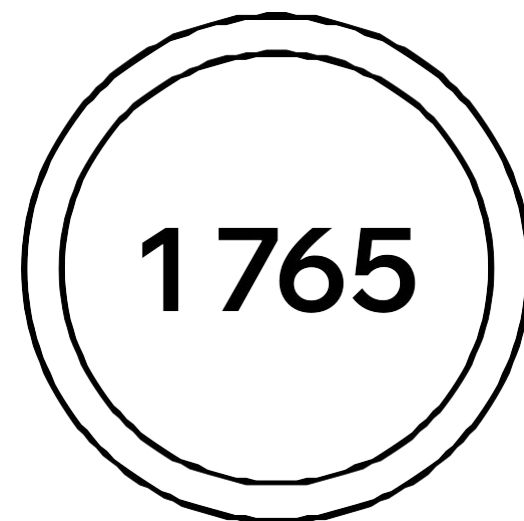


# Краткий отчет по итогам работы юридического отдела **2023** года

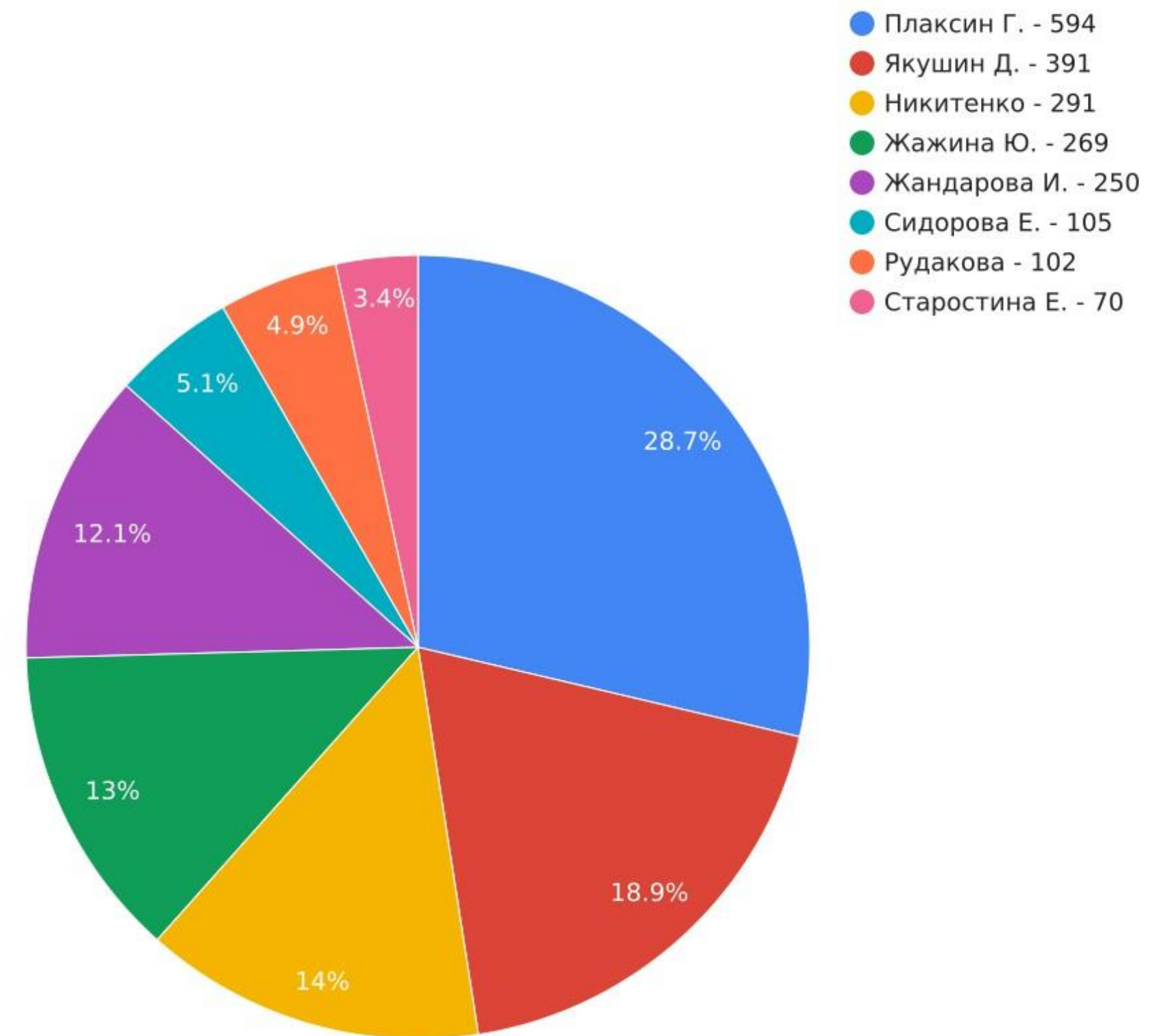
Согласование договоров в 1С ДО за 2023 год:



ДО за 2022 год: Общее количество:



Общее количество единиц без анализа сложности и количества итераций, в т.ч. по сотрудникам:



# Корпоративные процедуры и юрлица

- **Гиссистемы** – вывод Григорьева М, избежание негативных последствий для Н-Системса, не решен вопрос о распределении доли 48%;
- **Ситивеб** – изменение адреса местонахождения ООО «Ситивеб» 11.09.2023 г. (перевод в г. Москва);
- **Н-Системс** – открыт филиал в Кыргызстане, исправление ситуации;
- **«АРФУ»** – осуществлена государственная аккредитация в качестве ИТ-организации, включена в реестр Минцифры 26.04.2023 г.

# Регистрация программ для ЭВМ

## Роспатент:

- BPMSoft, BPMSoft 1.0;
- Norbit BI;
- Регистрация договора отчуждения исключительных прав Rightway.

## РОПО (Реестр отечественного ПО):

- BPMSoft;
- Rightway (НОРБИТ);
- NORBIT SRM – Подача заявления и актуализация сведений по запросу Минцифры.

## Налоговые правоприменения при включении ПО в РОПО

1. Выстраивание договорного процесса в связи с неприменением НДС для BPMSoft.
2. Изменение договорной схемы работы для направления Rightway в связи с применением НДС по ставке 0 и изменением законодательства в этой части для ПО как услуга.

Выстроена лицензионная схема для лицензионного и партнерского договора по NBT.

Выстроена договорная схема для ПСАП Winbite.

# Взаимодействие внутри компании

- **Департамент развития** – доклад и автоматизации в ДО, как быстро согласовать договор;
- **Омни** – проведены встречи по договорам и представлена матрица по работе с условиями для отдела продаж;
- **КЭДО** – сделаны все документы для перехода на КЭДО по всем компаниям, проведена встреча с работниками по переданным и их защите, даны разъяснения сотрудникам, связанные с внедрением КЭДО в компаниях;
- **КСУП**- проводим согласование крупных проектов в сроки.

Подготовлены документы для развертывания военных столов.

# **Юридическое сопровождение проблемных проектов как возможность преодоления конфликтов с заказчиками**

**АО «ЭнергосбыТ Плюс» с 2021 – 2023 годы**

**ООО «Центр здоровья» (портал на Битрикс24)**

**ООО «Бергауф»**

# ПЛАНЫ ПО РАЗВИТИЮ

1. Расстановка юристов по специализациям (отраслям права) и проведение внешнего обучения, выбор программ и сроков обучения на год.
2. Развитие юридических услуг для акселераторов и стартапов, поиск ниши продаж.
3. Возможен уход сотрудника и требуется две штатные единицы.

# ЦЕЛИ

1. Снижение нагрузки на младших юристов– применение или внедрение в ДО механизмов проверки шаблонов посредством программных продуктов.
2. Недопущение конфликтов с заказчиками и сопровождение проектов сложных проектов. Конфликт всегда стоит дороже.
3. Упорядочивание и систематизации в связи с ростом бизнеса, выстраивание внутренних бизнес-процессов для избежание негативных последствий (примеры, МСП, найм самозанятых, НДС и изменение договоров, контроль для налоговых проверок и аудита и др.).
4. KPI – сроки согласований, количество итераций по договорам с заказчиками и продажам.