



# Бизнес-план "Сеть сервисных центров по ремонту электроники"

Трифонов Всеволод

Кулагин Илья

# Социальная значимость проекта



## Новые рабочие места

Каждый новая офисная точка будет обеспечивать до четырех рабочих мест



## Снижение безработицы

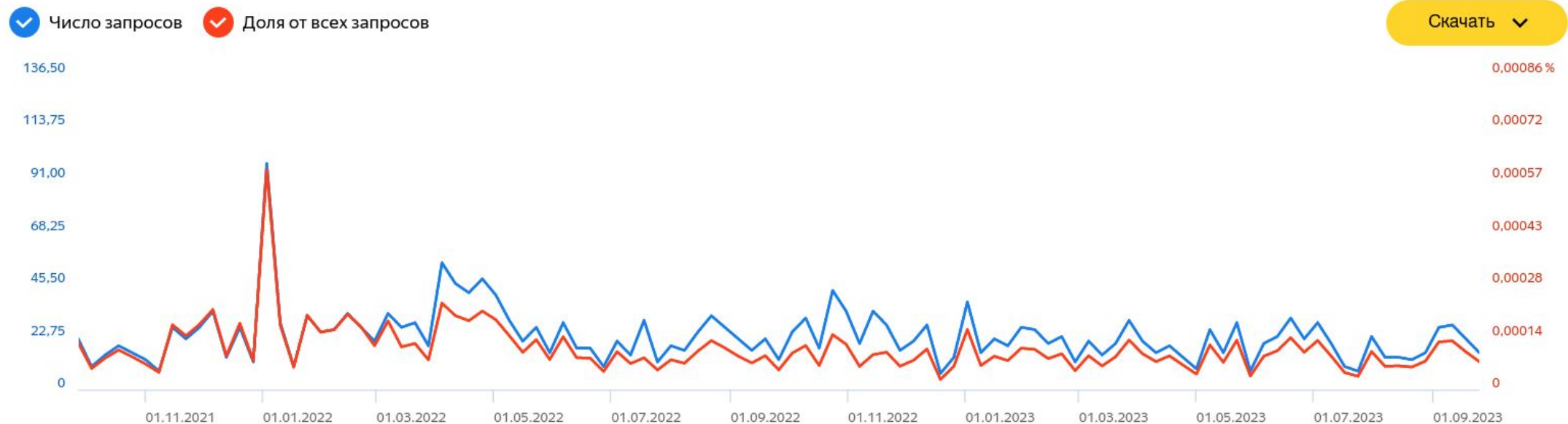
Новые рабочие места позволят снизить уровень безработицы в регионе



## Экономическая выгода

За счет более дешевого ремонта старой электроники не придется тратить бюджет на покупку новой

# Анализ положение дел в отрасли



## Анализ положение дел в отрасли

	Название организации	Юридический адрес	Сильные стороны	Слабые стороны
1	Pedant.ru	г. Москва, ул. Покровская, д. 1/13/6 стр.2 офис 35	Крупная сеть сервисов по всей стране, комплексное обслуживание, широкий выбор услуг	Высокая цена, сомнительная гарантия качества обслуживания из за того, что сервисы открываются под брендом сторонними предпринимателями
2	FixService24	г. Саратов, Волжский переулок, д. 15 корпус 1	Низкая цена услуг	Встречается низкокачественный ремонт, долгое обслуживание
3	Хатико Сервис	г. Саратов, ул. Большая Казачья, 23/27	Широкий ассортимент услуг	Чрезвычайно долгое обслуживание, низкое качество, высокие цены
4	Точка сборки	г. Саратов, ул. Большая Казачья, 105	Широкий ассортимент услуг, местонахождение в центре города, быстрый ремонт	Высокая цена
5	IT-Smile	г. Саратов, ул. Политехническая, 2	Наличие выездного ремонта, низкая цена услуг	Низкоквалифицированные специалисты, долгое обслуживание, отсутствие гарантии
6	Goblin's Workshop	г. Саратов, ул. Луговая, 55/65	Высокий уровень квалификации сотрудников, быстрое и качественное обслуживание, средний уровень цен по сравнению с качеством услуг	Наличие лишь 2-х точек в Саратове, отсутствие широкой сети сервисов

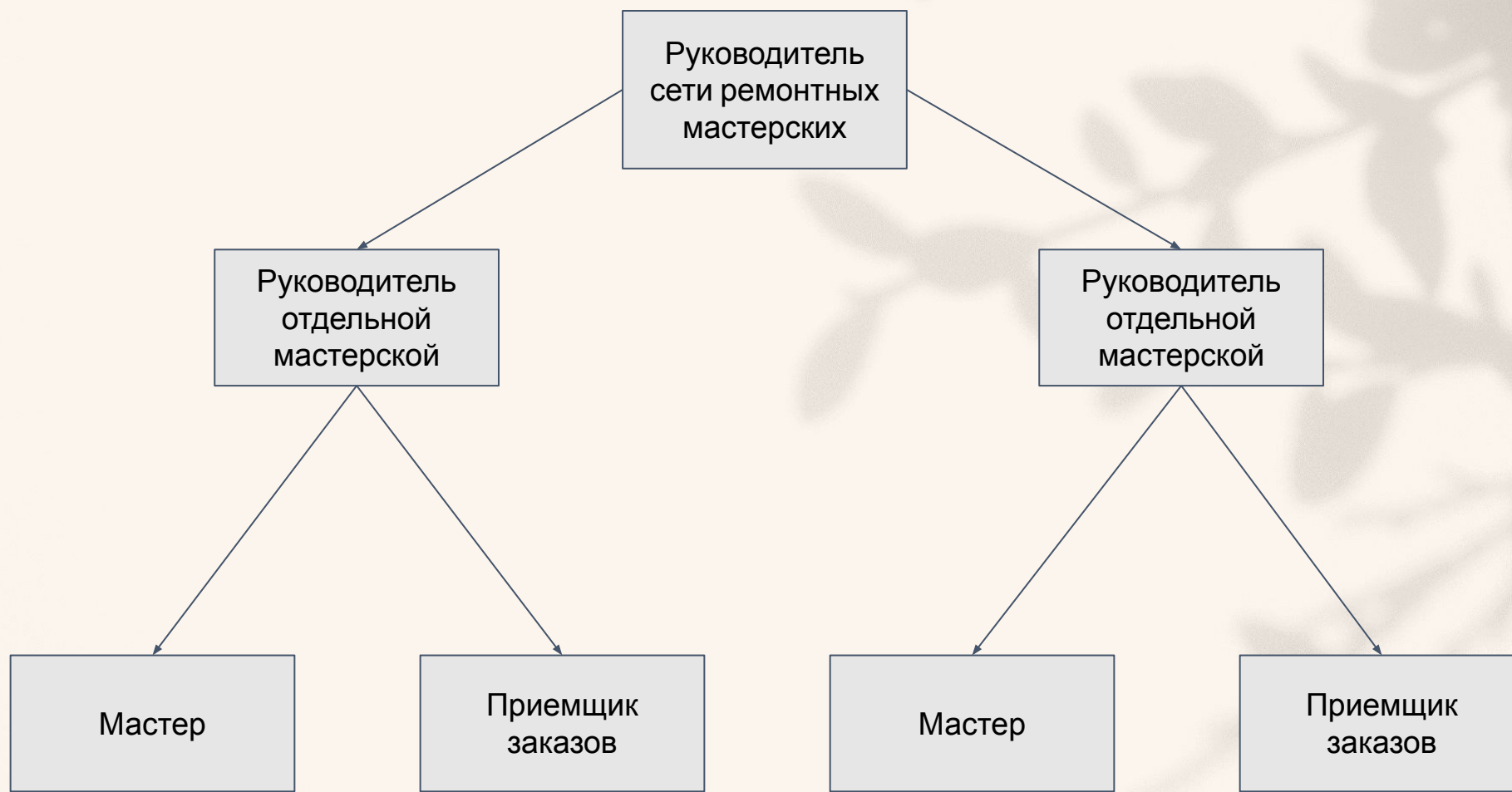
# Производственный план

- Регистрация бизнеса как ИП;
- Поиск и аренда помещений;
- Закупка оборудования;
- Поиск и заключение договоров с поставщиками;
- Наем персонала;
- Проведение рекламной кампании.

# План маркетинга

	Название организации	Замена корпуса	Замена батарей	Замена экрана	Обновление ПО
1	Pedant.ru	3000	2000	3500	1100
2	FixService24	1050	1500	1200	1000
3	Хатико Сервис	5600	3000	5500	900
4	Точка сборки	2500	1800	2500	1000
5	IT-Smile	2000	1300	2300	900
6	Goblin's Workshop	1500	1800	2000	1000
	<b>Средняя цена</b>	<b>2 608</b>	<b>1 900</b>	<b>2 833</b>	<b>983</b>

# Организационный план



# Закупка необходимого оборудования

Для функционирования сервисного центра необходимо закупить следующее оборудование:

- МФУ;
- Ноутбуки;
- Компьютеры;
- Спец. инструмент;
- Канцелярские принадлежности;
- Терминалы для оплаты;
- Программное обеспечение.



# Финансовый план

Инвестиции на открытие	
Наименование	Сумма
Регистрация ИП	1 500
Закупки мебели	127 000
Закупка оборудования	335 000
Разработка сайта	40 000
Рекламная кампания	30 000
Косметический ремонт	30 000
Оформление фасада + вывеска	25 000
<b>Итого</b>	<b>588 500</b>

Ежемесячные траты	
Выплата ЗП рабочим	257 000
Аренда помещения	25 000
Коммунальные платежи	6 000
Поддержание рекламной кампании	15 000
Хостинг и обслуживание сайта	6 000
Расходники	5 000
Прочие расходы	5 000
<b>Итого</b>	<b>319 000</b>

# Оценка эффективности проекта

## Чистый приведенный эффект

При:

- процентной ставке в 13%;
- начальных вложениях в размере 588 000 руб.

Получаем  $NPV = 335\,664,33$  руб.

# Оценка эффективности проекта

При нынешних условиях и затратах **срок окупаемости равен три года.**

Внутренняя норма доходности рассчитывалась при следующих параметрах:  $i_1 = 10\%$ ,  $i_2 = 30\%$ .

При данных ставках дисконтирования получаются следующие NPV:  $NPV_1 = 533\,288,18$ ,  $NPV_2 = -357\,791,16$  руб.

Тогда внутренняя норма доходности, прибыли (**IRR**) получается на уровне **71%**.

**Индекс рентабельности** при вышеуказанных параметрах выходит на уровне **5,4** единиц.

Спасибо за  
внимание