

# *Бизнес-план открытия студии депиляции*



БИКИНИ КАК У БОГИНИ

# КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ

- На сегодняшний день депиляция – это один из самых известных методов удаления нежелательных волос на теле.
- Конкуренция велика, так как помимо восковой и сахарной депиляции, существует еще лазерная эпиляция, электро-эпиляция, фото-эпиляция.
- На сегодняшний день я являюсь сертифицированным мастером депиляции и в дальнейшем планирую открыть свою

# ОПИСАНИЕ УСЛУГ

Студия депиляции будет оказывать следующие виды услуг:

Удаление волос на таких зонах, как:

- ноги – голень/полностью;
- подмышечные впадины;
- бикини – классическое/глубокое;
- руки – до локтя/полностью;
- спина;
- живот;
- лицо.



Целевая аудитория – в основном женщины, также могут мужчины от 16 до 100 лет, можно от 14 лет, но с согласием родителей, либо законных представителей.

Режим работы: с 10:00 до 18:00 с пятью выходными днями в месяц.

# ОКАЗАНИЕ УСЛУГ

Цены на услуги депиляции устанавливаются исходя из затрат на оборудование, закупку расходных материалов, затрат на коммунальные услуги и т.д.

Услуга	Цена, руб.
Голень	600 руб
Подмышечные впадины	250 руб
Классическое бикини	550 руб
Глубокое бикини	800 руб
Спина полностью	550 руб
Поясница	450 руб
Живот	450 руб
Руки полностью	650 руб
Руки до локтя	550 руб
Лицо (за каждую зону)	150 руб

# ПЛАН МАРКЕТИНГА

Я планирую проводить рекламную деятельность, для этого буду использовать печатную рекламу в виде листовок, а также ведение социальных сетей.

В листовках будет размещаться краткая информация о салоне, его местонахождение, контактный телефон, логотип.

№	Вид рекламы	Количество	Цена	Сумма, руб
1	Листовки	2500	2 руб/шт	5000
2	В соц. сетях	5	1000 руб	5000
Итого:				10000



«W|(S)»



«**Wax**|(**Sugar**)» - студия депиляции, которая окажет качественное удаление нежелательных волос на вашем теле. Мы работаем с 10:00 до 18:00.

г. Керчь, ул. Ворошилова, 1,  
+79780197969 – Вероника.

# ПЛАН ПРОИЗВОДСТВА

- Расходные материалы:

Наименование	Сумма, руб
Воск гранулированный (1 кг)	1600
Воск кассетный (24 шт)	4900
Шпатели широкие (500 шт)	486
Перчатки (50 пар)	580
Бандажные полоски (100 шт)	240
Сахарная паста мягкая (500 гр)	521
Сахарная паста средняя (500 гр)	536
Сахарная паста плотная (500 гр)	550
Лосьон до депиляции (200 мл)	250
Лосьон после депиляции (200 мл)	316
Тальк (250 гр)	280
Косметическая вода (150 мл)	270
Антисептик для обработки поверхностей (1000 мл)	300
Салфетки безворсовые (100 шт)	235
Бумажные полотенца (2 уп)	190
Одноразовые простыни на кушетку	725
Антисептик кожный	150
Маска медицинская (50 шт)	200
Бахилы (100 шт)	162
Масло для удаления остатков воска	347
Дезинфицирующее средство для обработки пинцетов (1000 мл)	521
Крафт пакеты (50 шт)	210
Шпатели узкие (50 шт)	128
Пинцеты (5 шт)	292
<b>Итого:</b>	<b>13989</b>

- Необходимое оборудование:

Наименование	Сумма, руб
Кушетка	9200
Сухожар	2000
Стеллаж	2700
Лампа	1000
Вешалки для одежды	1500
Воскоплав баночный	550
Воскоплав кассетный	1199
Контейнер для дезинфекции пинцетов	246
Рабочий столик	1800
<b>Итого:</b>	<b>20195</b>



# ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН:

услуга	цена	в день		в месяц	
		кол-во	сумма	кол-во	сумма
Ноги полностью	900 руб	2	1800	14	12600
Голень	600 руб	2	1200	8	4800
Подмышечные впадины	250 руб	4	1000	25	6250
Классическое бикини	550 руб			9	4950
Глубокое бикини	800 руб	3	2400	16	12800
Спина полностью	550 руб			5	2750
Поясница	450 руб			4	1800
Живот	450 руб	2	900	9	4050
Руки полностью	650 руб			5	3250
Руки до локтя	550 руб	2	1100	6	3300
Лицо (за каждую зону)	150 руб	2	300	25	3750
			8700		60300

## ПОСТАВЩИКИ:

ITALWAX, ARAVIA, LuckyHouse, Elastik, Elседа.

# ПОСТАВЩИКИ

- ITALWAX (воск пленочный, воск теплый)
- ARAVIA (лосьон до/после депиляции, тальк)
- LuckyHouse (шпатели, салфетки)
- Elastik (сахарная паста, лосьон успокаивающий)
- Elsedá (сахарная паста, тальк, лосьон до/после депиляции, средство против вросших волос)

# ПЛАН ПРОДАЖ

Средний чек	536 рублей
Посетителей за день	около 5-7 человек
Выручка за день	около 5000 руб
Выручка за месяц	около 50000 руб

# ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ ПЛАН

<b>Мероприятие</b>	<b>Сроки</b>	<b>Ответственный</b>
Регистрация	14 дней	Гусельникова В.А.
Заключение договоров	14 дней	Гусельникова В.А.
Подготовка помещений	5 дней	Гусельникова В.А.
Завоз и установка оборудования, инвентаря	10 дней	Гусельникова В.А.
Разработка визиток, сайта	14 дней	Гусельникова В.А.

# ОЦЕНКА РИСКА

1. Доход зависит от количества клиентов;
2. Трудоемкость процесса (необходимо быть очень аккуратным и внимательным, обязательно использовать одноразовые расходники, соблюдать протокол проведения процедуры, тщательно обрабатывать поверхности после каждого клиента и т.д.);
3. Большие физические нагрузки;
4. Высокий уровень стресса (в случае возникновения любой конфликтной ситуации с клиентом, важно сохранять спокойствие и уметь правильно выйти из сложившейся конфликтной ситуации).

# ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

- Систематическое повышение квалификации;
- Совершенствование своих навыков;
- Участие в вебинарах и семинарах.

**Спасибо за  
внимание!**