

Социальная стратификация и социальная мобильность

1. Социальное неравенство
2. Понятие и сущность социальной стратификации
3. Основные типы стратификационных систем
4. Социальная мобильность
5. Основные виды социальной мобильности

1. Социальное неравенство

Главной чертой человеческого сообщества является социальное неравенство, возникающее вследствие социальных различий, социальной дифференциации

Социальными называют различия, которые порождены социальными факторами:

- разделение труда (работники умственного и физического труда)
- уклад жизни (городское и сельское население)
- выполняемые функции
- уровень достатка и т.д.

Социальные различия это прежде всего статусные различия

Социальные различия указывают на

- **несхожесть выполняемых человеком функций в обществе**
- **разные возможности**
- **разные позиции**
- **несовпадение прав и обязанностей людей**

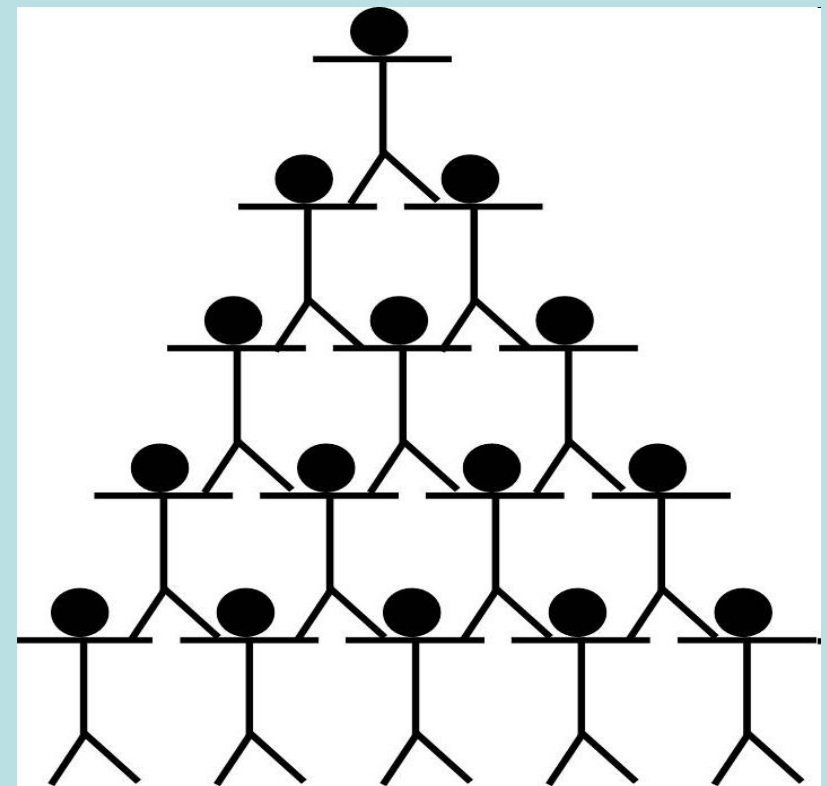
Социальное неравенство

неравномерное
распределение дефицитных
ресурсов общества — денег,
власти, образования и
престижа — между
различными стратами и
слоями населения

Неравенство можно представить в виде шкалы

Универсальным
измерителем
неравенства
в современном
обществе
выступают деньги

богатые



бедные

Общество не только крайне дифференцировано и состоит из множества социальных групп, классов, общностей, но и **иерархизировано**:

одни слои всегда обладают большей властью, большим богатством, имеют ряд явных преимуществ и привилегий по сравнению с другими

Природа неравенства

ТЕОРИИ ФУНКЦИОНАЛИЗМА: ПООЩРЕНИЕ САМЫХ ЛУЧШИХ

Одно из самых первых объяснений неравенства было предложено Эмилем Дюркгеймом. В работе "О разделении общественного труда" (1893)

Э. Дюркгейм

сделал вывод, что во всех обществах одни виды деятельности считаются наиболее важными, чем другие. В одном обществе высоко ценится достижение религиозного спасения. Другое общество считает социальной ценностью материальное богатство

Все функции общества

– закон, религия, семья, труд и т. д. могут образовывать иерархию в соответствии с тем, насколько высоко они ценятся

И чем функция важнее, тем больше привилегий и ответственности у человека, который ее выполняет (например, наивысшее положение в традиционных обществах занимают представители религиозного культа)

Люди обладают разной мерой таланта, умения и т. д.

Общество должно позаботиться о том, чтобы самые способные и компетентные выполняли наиболее важные функции; в свою очередь это определяет различные вознаграждения

Кингсли Дэвис, Уилбер Мур

Каждое общество обладает определенным набором благ, которые нужно распределить между всеми членами данного общества

Такая причина заставляет общество размещать индивидов в определенной иерархии и распределять в рамках нее своих членов по различным социальным позициям

Для того, чтобы стимулировать данные распределения

общество использует различные виды выгод,
которые можно использовать как стимулы

Чтобы стимулирование было эффективно,
выгоды должны распределяться не
равномерно, а в зависимости от позиции в
общественной иерархии или в социальной
структуре общества

Таким образом, вознаграждение становится
частью устройства данного общества и ведет за
собой возникновение стратификации

Вознаграждение происходит за счет:

- предметов, обеспечивающие средства существования и комфорт
- средств для удовлетворения различных склонностей и развлечения
- средств для укрепления чувства собственного достоинства и самовыражения

ПО МНЕНИЮ Т. ПАРСОНСА

социальное неравенство для того, чтобы быть признано легитимным, должно получить моральную санкцию, а также быть признано справедливым

Именно моральная оценка является основанием для социальной стратификации и главным критерием ранжирования

Критерии социального неравенства по Парсонсу

- 1) качественные характеристики, присущие людям от рождения (национальная принадлежность, пол, родственные связи)
- 2) ролевые характеристики (должность, уровень знаний, профессиональной подготовки и т.п.)
- 3) «характеристики обладания» (наличие собственности, материальных и духовных ценностей, привилегий и т.д.)

Структурный функционализм (Э.Дюркгейм, Т.Парсонс, Р. Мертон и др.)

объясняет неравенство исходя из дифференциации социальных функций, выполняемых различными слоями, классами, общностями. Функционирование, развитие общества возможно только благодаря разделению труда между социальными группами: одна из них занимается производством материальных благ, другая — созданием духовных ценностей, третья — управлением и т.д.

В обществе должны быть специальные механизмы

поощряющие людей, выполняющих более важные социальные функции, например неравномерность в распределении доходов, вознаграждения за труд, привилегий, повышающая значимость той или иной статусной позиции

ТЕОРИЯ М. ВЕБЕРА: БОГАТСТВО-ПРЕСТИЖ-ВЛАСТЬ

В основе иерархии в любом обществе лежат три независимых фактора, таких как собственность, власть и престиж
Различия в собственности порождают экономические классы

различия в доступе к власти создают политические партии

а различия в престиже порождают страты, или статусные группировки

ТЕОРИИ КОНФЛИКТА: К.Маркс

Главный источник неравенства - частная собственность на средства производства (совокупность средств и предметов труда, используемых людьми в процессе производства материальных благ и услуг), порождающая социальное расслоение общества, появление антагонистических классов



Капиталистическая эксплуатация – это присвоение капиталистами продуктов труда рабочего, произведенных в прибавочное рабочее время.

Представим себе рабочий день продолжительностью 14 часов.



Каким образом капиталист может увеличить прибыль?

1. Уменьшить необходимое рабочее время, заменив ручной труд машинами.
2. Увеличить прибавочное рабочее время, а следовательно продолжительность рабочего дня.

Социальное неравенство имеет **негативный характер**

Учитывая, что социальная дифференциация ведет к образованию классов, задача состоит в их уничтожении. Значит следует постепенно сближать характер умственного и физического, промышленного и сельскохозяйственного труда, лишая оснований для классового деления общества и приближаясь к коммунистическому, бесклассовому обществу

Чтобы решить задачу уничтожения социального неравенства

надо уравнивать людей

Эту задачу марксистская социология
решает путем «воспитания нового
человека»

СССР



СССР



Последователь марксизма Г. Терборн

выделяет три измерения неравенства:

- витальное,
- экзистенциальное
- ресурсное

Витальное (биологическое) неравенство

характеризуется разными
показателями
продолжительности жизни,
состояния здоровья и т.п.

По мнению Г. Терборна,

со второй половины
XX века витальное
неравенство
усилилось в
странах Африки и
других регионах в
связи с
распространением
там заболеваний



Экзистенциальное неравенство

проявляется в результате воздействия культурных факторов и социализации индивида,

Экзистенциальное неравенство уменьшается со второй половины XX века, поскольку активизируется деятельность различных меньшинств за свои права

Ресурсное неравенство

выражается в распределении материальных ресурсов в социальной системе.

Ресурсное неравенство, особенно экономическое, всегда растет

Таким образом

существует тесная взаимосвязь между ростом неравенства и ростом конфликтности в обществе

Процесс неравенства углубляется не только в национальных государствах, но и в глобальном мировом пространстве, а социальные конфликты пронизывают различные уровни социума и все глобальное пространство

2. Понятие и сущность социальной стратификации

Понятие
**«социальная
стратификация»**
используют для
описания
неравенства
различных
социальных групп



В соответствии с ежегодным отчетом швейцарского банка Credit Suisse

экономическое неравенство в России
продолжает увеличиваться **самыми**
быстрыми темпами в мире.

В нашей стране сохраняется и
самое большое на планете
имущественное неравенство



Социальная стратификация

(от лат. *stratum* — слой, настил и *facere* — делать)

это система, включающая множество социальных образований, представители которых различаются между собой неравным объемом власти и материального богатства, прав и обязанностей, привилегий и престижа

Стратификация имеет существенные характеристики, отличающие ее от простого расслоения:

1. Верхние слои находятся в более привилегированном положении (в отношении обладания ресурсами или возможностями получения вознаграждения) по отношению к нижним слоям
2. Верхние слои значительно меньше нижних по количеству входящих в них членов общества

Основой социальной структуры общества, по мнению марксистов, является **класс**

«Классами называются большие группы людей, различающиеся по их месту в исторически определенной системе общественного производства, по их отношению (большей частью закрепленному и оформленному в законах) к средствам производства, по их роли в общественной организации труда, а следовательно, по способам получения и размерам той доли общественного богатства, которой они располагают»

Класс различается по:

- месту в системе общественного производства
- отношению к средствам производства;
- роли в общественной организации труда
- способам и размерам получаемого богатства

Главный источник неравенства

частная собственность,
порождающая социальное
расслоение общества,
появление антагонистических
классов

Социальное неравенство имеет негативный характер

Учитывая, что социальная дифференциация ведет к образованию классов, задача состоит в их уничтожении. Значит следует постепенно сближать характер умственного и физического, промышленного и сельскохозяйственного труда, лишая оснований для классового деления общества и приближаясь к коммунистическому, бесклассовому обществу

В советской социологии существовала теория «двух с половиной классов».

С точки зрения этой теории самым прогрессивным (определяющим развитие общества), передовым (на который в социальном, интеллектуальном и нравственном плане следовало равняться другим классам) был **рабочий класс**. Его союзником в построении коммунизма был **класс колхозного крестьянства**

Интеллигенция, не обладающая всеми признаками класса получила статус «прослойки» и считалась ведомой, должна была равняться на прогрессивный класс в построении коммунистического общества

Стратификационная теория возникла во многом как результат непринятия марксистско-ленинской теории классовой борьбы

М. Вебер подвергает сомнению марксовую конструкцию социального расслоения общества
Вебер расширяет число критериев, определяющих принадлежность к той или иной страте

Кроме экономического (отношения к собственности и уровню доходов), он вводит такие критерии, как **социальный престиж** и принадлежность к **определенным политическим кругам (партиям)**

Под престижем

понималось обретение человеком от рождения или благодаря личным качествам такого социального статуса, который позволял ему занять определенное место в социальной иерархии.

Именно престижу как основанию «особого рода монополии» на положение в обществе придается особая значимость в веберовском определении: «Социальная страта – это множество людей внутри большой группы, обладающих определенным видом и уровнем престижа, полученного благодаря своей позиции, а также возможности достичь особого рода монополии».

Страты различаются по:

- уровню доходов
- основным чертам образа жизни
- включенности во властные структуры
- отношениям собственности
- социальному престижу
- самооценке своей позиции в обществе

Критерии страты по П.А. Сорокину

Характер труда (профессия)

Квалификация

Образование

Роль в управлении производством

Доход

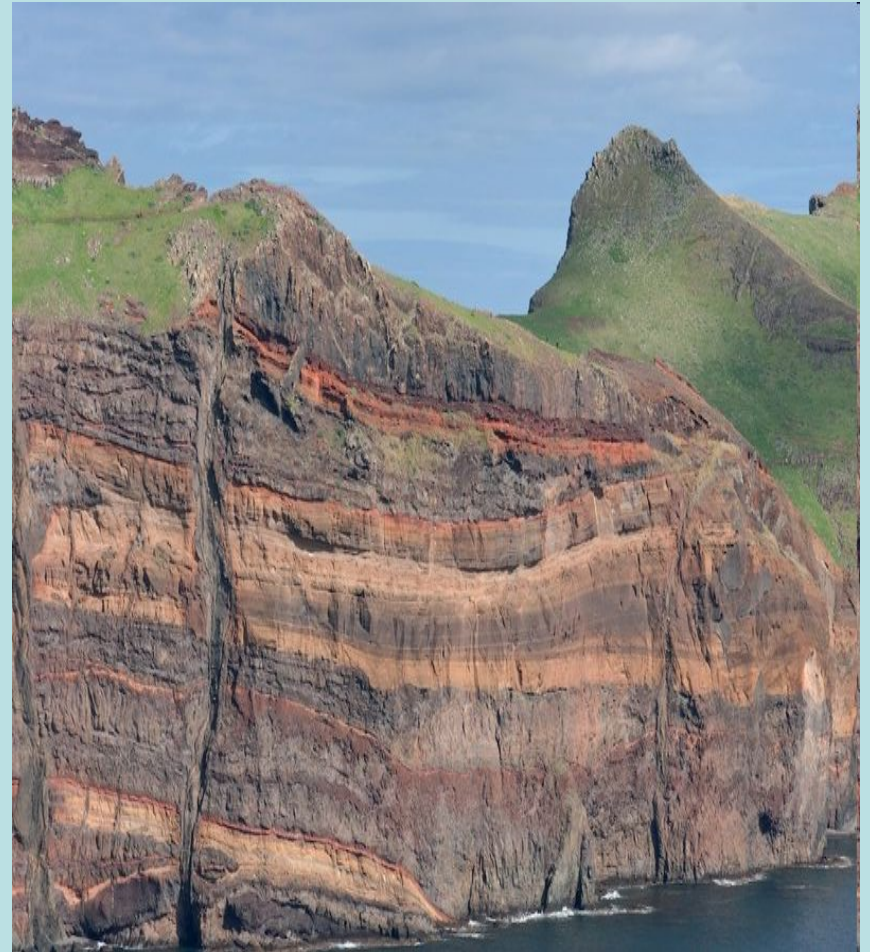
Основное различие стратификационного и классового подходов состоит в том

что в рамках последнего главенствующее значение имеют **экономические факторы**, все остальные критерии являются их производными.

Стратификационный подход исходит из учета не только экономических, но и политических, собственно социальных, а также социально-психологических факторов. При этом подразумевается, что между ними не всегда возникает жесткая связь: высокое положение по одной позиции может сочетаться с низкой по другой.

Понятие «страта»

попало в
социологию из
геологии, где под
ним понимают слои,
пласты
разнородных
образований
в геологической
структуре Земли.



Под стратой (от лат. *stratum* — слой, настил)

в социологии понимается реальная, эмпирически фиксируемая общность, социальный слой, группа людей, объединенная каким-либо общим социальным признаком (имущественным, профессиональным, уровнем образования, властью, престижем и др.).

3. Основные типы стратификационных систем

- Физико-генетическая система.
- Рабовладельческая система.
- Кастовая система.
- Сословная система.
- Этакратическая система.

Физико-генетическая стратификационная система

В её основе лежит дифференциация социальных групп по «естественным», социально-демографическим признакам.

Здесь отношение к человеку или группе определяется полом, возрастом и наличием определенных физических качеств — силы, красоты, ловкости.

Соответственно, более слабые, обладающие физическими недостатками считаются ущербными и занимают приниженное общественное положение. Неравенство утверждается в данном случае существованием угрозы физического насилия или его фактическим применением, а затем закрепляется в обычаях и ритуалах.

Рабовладельческая стратификационная система

Эта система основана на прямом насилии. Неравенство здесь детерминируется не физическим, а военно-юридическим принуждением.

Социальные группы различаются по наличию или отсутствию гражданских прав и прав собственности.

Определенные социальные группы этих прав лишены совершенно и, более того, наравне с вещами превращены в объект частной собственности. Причем **положение это чаще всего передается по наследству** и таким образом закрепляется в поколениях.

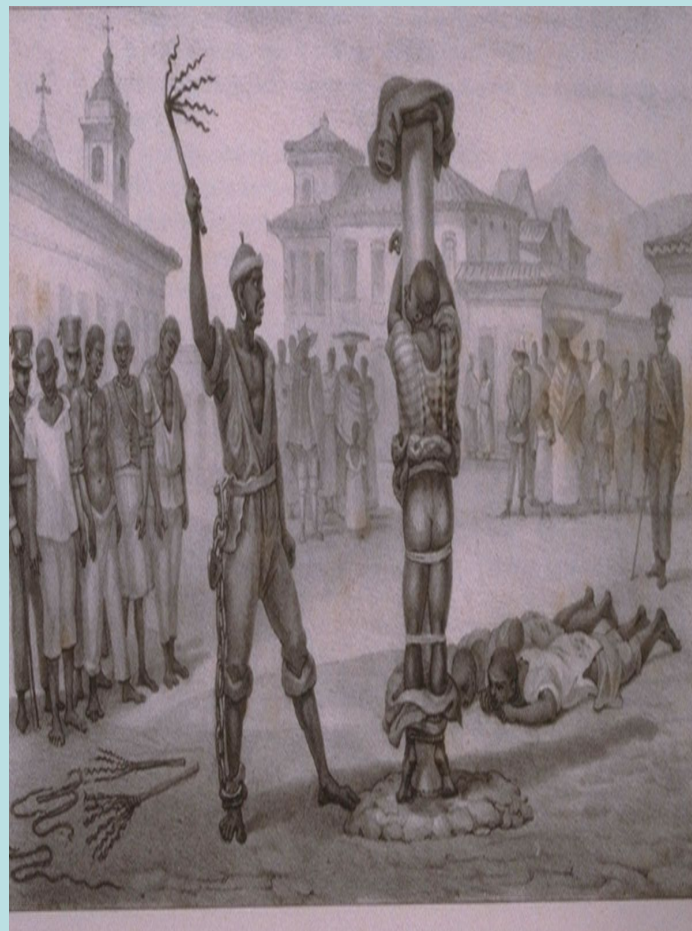
Примеры рабовладельческих систем

- античное рабство, где число рабов порою превышало число свободных граждан,
- холопство на Руси времен «Русской правды»,
- плантационное рабство на юге Североамериканских Соединенных штатов до гражданской войны 1861-1865 гг.

Античное рабство



Плантационное рабство



Причины рабства

- Долговое обязательство, когда человек, оказавшийся не в состоянии заплатить долги, попадал в рабство к своему кредитору.
- Нарушение законов, когда казнь убийцы или грабителя заменяли на рабство, т.е. виновника передавали пострадавшей семье в качестве компенсации за причиненное горе или ущерб.
- Война, набеги, покорение, когда одна группа людей завоевывала другую и победители использовали часть пленников в качестве рабов.

Гарриет Бичер-Стоу

Хижина дяди Тома

Торговцы живым товаром обычно из кожи вон лезут, стараясь поддерживать среди невольников бесшабашное веселье, ибо это лучший способ отвлечь их от мыслей о своем положении. Люди, которые вершат судьбу негра с той минуты, как его продают на Севере, и до тех пор, пока он не попадет на Юг, прилагают немало усилий к тому, чтобы сделать свой товар ко всему равнодушным, бесчувственным, грубым. Работорговец собирает партию невольников в Виргинии или Кентукки и гонит их в какую-нибудь здоровую местность на откорм. Сыты они там бывают по горло и все-таки нет-нет, да и затоскуют, а чтобы не тосковали, к ним приставляют скрипача и велят плясать и веселиться под музыку. Но попадаются среди них такие, кому пляски и пение не идут на ум, кто не перестает думать о жене, детях, о родном доме. И этих считают строптивыми, опасными и обращаются с ними соответственно. А какого обращения

можно ждать от работорговцев - людей жестоких и к тому же ни перед кем не отвечающих за свои действия! "Будь молодцом - веселым, бойким, особенно когда ты на виду, - внушают негру, - иначе не попасть тебе к хорошему хозяину, да и от работорговца влетит, если он не сбудет тебя с рук".

Кастовая стратификационная система

В ее основе лежат этнические различия, которые, в свою очередь, **закрепляются религиозным порядком** и религиозными ритуалами.

Каждая каста представляет собой замкнутую, насколько это возможно, **эндогамную группу**, которой отводится строго определенное место в общественной иерархии. Это место появляется в результате обособления особых функций каждой касты в системе разделения труда.

Существует четкий перечень занятий, которыми члены этой касты могут заниматься: жреческие, воинские, земледельческие. Поскольку положение в кастовой системе передается по наследству, возможности социальной мобильности здесь крайне ограничены. И чем сильнее выражена кастовость, тем более закрытым оказывается данное общество.

Касты в Индии



Брахман



Неприкасаемый



Отдельное сословие не входящее в систему четырех варн, именно они занимаются самыми грязными и непристижными видами деятельности, в том числе подготовкой к кремации и непосредственно самой кремацией.

Занятие этим делом делает неприкасаемых одними из самых богатых в городе, ведь за одну кремацию родственники усопшего платят до ста долларов.

Сословная стратификационная система

В этой системе группы различаются **юридическими правами**, которые, в свою очередь, жестко связаны с их обязанностями и находятся в прямой зависимости от этих обязанностей. Причем последние подразумевают обязательства перед государством, закрепленные в законодательном порядке. Одни сословия обязаны нести ратную или чиновничью службу, другие — «тягло» в виде податей или трудовых повинностей.

Сословие

социальная группа,
обладающая закрепленными
в обычае или законе и
передаваемыми по
наследству правами и
обязанностями.

Для сословной организации

характерна иерархия, выраженная в неравенстве их положения и привилегий.

Классический образец сословной организации - феодальная Франция, где с 14-15 вв. общество делилось на высшие сословия (дворянство и духовенство) и непривилегированное третье сословие (ремесленники, купцы, крестьяне).

В России со 2-й пол. 18 в. утвердилось сословное деление на дворянство, духовенство, крестьянство, купечество, мещанство. С развитием капиталистических отношений происходит разрушение сословий, однако сословные традиции сохраняются и в некоторых современных обществах.

Этакратическая стратификационная система

В ней дифференциация между группами происходит по их положению во властно-государственных иерархиях (политических, военных, хозяйственных), по возможностям мобилизации и распределения ресурсов, а также по тем привилегиям, которые эти группы способны извлекать из своих властных позиций.

Формальные ранги, которые группы занимают в соответствующих властных иерархиях

определяют степень **материального благополучия**, **стиль жизни** социальных групп, так же как и ощущаемый ими **престиж**.

Все прочие различия — демографические и религиозно-этнические, экономические и культурные — играют производную роль.

Социально-профессиональная стратификационная система

Здесь группы делятся по содержанию и условиям своего труда. Особую роль выполняют квалификационные требования, предъявляемые к той или иной профессиональной роли — обладание соответствующим опытом, умениями и навыками. Утверждение и поддержание иерархических порядков в данной системе осуществляется при помощи сертификатов (дипломов, разрядов, лицензий, патентов), фиксирующих уровень квалификации и способность выполнять определенные виды деятельности

Действенность квалификационных сертификатов

поддерживается
силой государства
или какой-то другой
достаточно мощной
корпорации
(профессиональног
о цеха)



Примеры социально- профессиональной стратификационной системы

Это строй ремесленных цехов средневекового города и разрядная сетка и современная государственная промышленность, система аттестатов и дипломов о полученном образовании, система научных степеней и званий, открывающих дорогу к более престижным рабочим местам

Классовая стратификационная система

Принадлежность к классам — буржуа, пролетариев, самостоятельных фермеров и т. п. — не регламентируется высшими властями, не устанавливается законодательно и не передается по наследству (передаются имущество и капитал, но не сам статус). В чистом виде классовая система вообще не содержит никаких внутренних формальных перегородок (экономическое преуспевание автоматически переводит вас в более высокую группу)

Социологическое исследование под руководством У.Л. Уорнера

было проведено в 30—40-е гг.
в ряде американских городов
с целью изучить их
стратификационную структуру

Высший высший класс составляет элиту (1,44%)

«Пропуском» в этот слой служат унаследованное богатство и социальная известность семьи; как правило, это старые поселенцы, состояние которых увеличивалось на протяжении нескольких поколений. Они очень богаты, но не выставляют богатство напоказ.

Социальная позиция представителей этого элитарного слоя настолько безопасна, что они могут отступать от принятых норм, не опасаясь лишиться при этом своего статуса.

Низший высший класс (1,56%)

это профессионалы в своей области, получающие чрезвычайно высокий доход. Они заработали, а не унаследовали свое положение. Это богатые выскочки, нувориши, т.е. активные люди с большим количеством материальных символов, подчеркивающих их статус: самые большие дома в лучших районах, самые дорогие автомобили, бассейны и т.д.

Высший средний класс (10,22%)

люди, для которых главным является карьера. Основой карьеры может стать высокая профессиональная, научная подготовка или опыт управления бизнесом. Представители этого класса очень требовательно относятся к образованию своих детей, для них характерно несколько выставленное напоказ потребление. Дом в престижном районе для них является главным признаком их успеха и их достатка

Низший средний класс (28,12%)

типичные американцы, являющиеся примером респектабельности, добросовестного отношения к работе, верности культурным нормам и стандартам. Представители этого класса также большое значение придают престижности своего дома. Они не всегда уверены в наличии у себя хорошего вкуса и поэтому приобретают стандартные мебель и украшения, в отличие от потребителей высшего среднего класса, которые более свободно экспериментируют с новым стилем

Высший низший класс (32,60%)

люди, ведущие обычную жизнь, наполненную повторяющимися из дня в день событиями. Представители этого класса проживают в непрестижных районах города, в небольших домиках или квартирах. К этому классу относятся строители, подсобные, рабочие и другие, труд которых лишен творчества. От них требуется наличие лишь среднего образования и некоторых навыков; работают они обычно вручную

Низший низший класс (25,22%)

люди, находящиеся в крайне бедственном положении, имеющие проблемы с законом. К ним относятся, в частности иммигранты неевропейского происхождения. Человек из низшего класса отвергает нормы средних классов и старается жить сегодняшним днем, тратя большую часть своих доходов на питание и делая покупки в кредит

В современных обществах и обычно выделяют три класса:

- **ВЫСШИЙ**
- **средний**
- **НИЗШИЙ**

Высший класс

современных индустриальных обществах состоит преимущественно из представителей влиятельных и богатых династий.

К примеру, в Соединенных Штатах более 30% всего национального богатства сконцентрировано в руках 1% верхушки собственников. Владение столь значительной собственностью обеспечивает представителям этого класса прочность положения, которое не зависит от конкуренции, падения курса ценных бумаг и пр. Они имеют возможность влиять на экономическую политику и политические решения, что нередко помогает сохранять и преумножать семейное благосостояние

Средний класс

включает в себя наемных работников – чиновников среднего и высшего уровня, инженеров, преподавателей, руководителей среднего звена, а также владельцев небольших магазинов, предприятий, ферм

На самом высоком своем уровне – состоятельные профессионалы или управляющие крупными компаниями – средний класс сливается с высшим, а на самом низком уровне – занятые рутинными и низкооплачиваемыми видами работ в сфере торговли, распределения и транспорта – средний класс сливается с низшим

Рабочий класс

традиционно включает в себя наемных рабочих, занятых физическим трудом в добывающем и производственном секторах экономики, а также тех, кто выполняет низкооплачиваемую, низкоквалифицированную, не охваченную профсоюзами работу в индустрии услуг и розничной торговле.

Существует разделение рабочих на квалифицированных, полуквалифицированных, неквалифицированных,

что, естественно, отражается на уровне заработной платы.

В целом для рабочего класса характерны отсутствие собственности и зависимость от высших классов в отношении получения средств к существованию — заработной платы. С этими условиями связаны относительно низкие стандарты жизни, ограниченный доступ к высшему образованию и исключение из сфер принятия важных решений

Андеркласс

Во второй половине XX в. в промышленно развитых странах произошел общий сдвиг в экономике от производственного сектора к сектору услуг, что привело к сокращению численности рабочих.

В Соединенных Штатах, Великобритании, в других странах упадок в добывающей и обрабатывающей отраслях промышленности привел к появлению постоянного ядра безработных, оказавшихся в стороне от главного экономического потока.

Эта новая прослойка постоянных безработных или неполностью занятых рабочих была определена социологами как низший класс

Культурно-символическая стратификационная система

Дифференциация возникает здесь из различий доступа к социально значимой информации, неравных возможностей фильтровать и интерпретировать эту информацию, способностей быть носителем сакрального знания (мистического или научного)

В древности эта роль отводилась жрецам, магам и шаманам, в средневековье — служителям церкви, составляющим основную массу грамотного населения, толкователям священных текстов, в новое время — ученым, технократам и партийным идеологам

Культурно-нормативная стратификационная система

характерна дифференциация, построенная на различиях уважения и престижа, возникающих из сравнения образов жизни и норм поведения, которым следует данный человек или группа

Отношение к физическому и умственному труду, потребительские вкусы и привычки, манеры общения и этикет, особый язык (профессиональная терминология, местный диалект, уголовный жаргон) — все это ложится в основу социального деления

Причем, происходит не только разграничение «своих» и «чужих», но и ранжирование групп («благородные — не благородные», «порядочные — не порядочные», «элита — обычные люди — дно»)

Тип системы	Основа дифференциации	Способ детерминации различий
рабовладельческая	Права гражданства и собственности	Военное принуждение, кабальное право
кастовая	Религиозное и этническое разделение труда	Религиозный ритуал, этническая замкнутость
сословная	Обязанности перед государством	Правовое оформление
классовая	Размеры доходов и собственности	Рыночный обмен
Физико-генетическая	Пол, возраст, физические данные	Физическое принуждение, обычай
Этакратическая	Ранги во властной иерархии	Военно-политическое господство
Социально-профессиональная	Род, занятий и квалификация	Образовательные сертификаты
Культурно-символическая	Сакральное знание	Религиозное, научное и идеологическое манипулирование
Культурно-нормативная	Нормы поведения, стили жизни	Моральное регулирование, подражание

4. Социальная мобильность

В научном мире основоположником теории социальной мобильности в России и за рубежом признается русско-американский ученый

Питирим Александрович Сорокин,
детально изложивший суть данного процесса в ставшей классической книге «Социальная мобильность», изданной в США в 1927 году

Под социальной мобильностью

П.А. Сорокин понимал «любое перемещение индивидуального или социального объекта или ценности – всего, что создано или модифицировано человеческой деятельностью, - из одного положения в другое»

Открытые и закрытые системы стратификации

Открытая система стратификации - социальная структура, члены которой могут менять свой статус относительно легко

В открытых системах стратификации каждый член общества может изменять свой статус, подниматься или опускаться по социальной лестнице на основе собственных усилий и способностей

Закрытая система стратификации

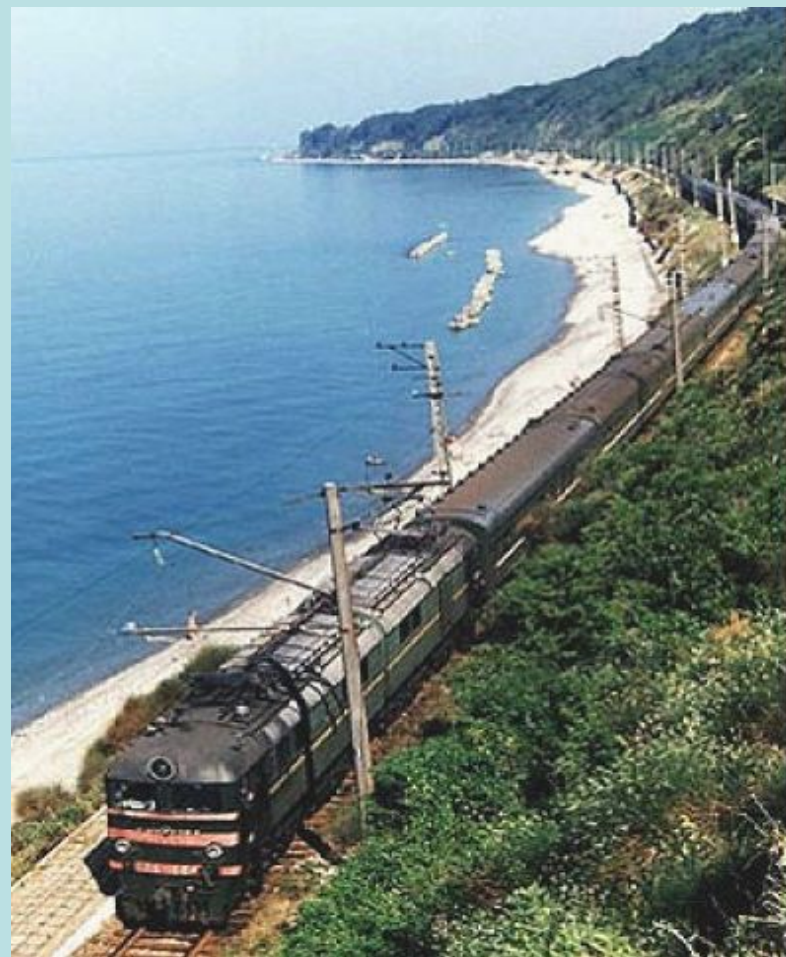
Структура, члены которой с
большим трудом могут
изменить свой статус

Существуют два основных типа социальной мобильности:

- Горизонтальная**
- Вертикальная**

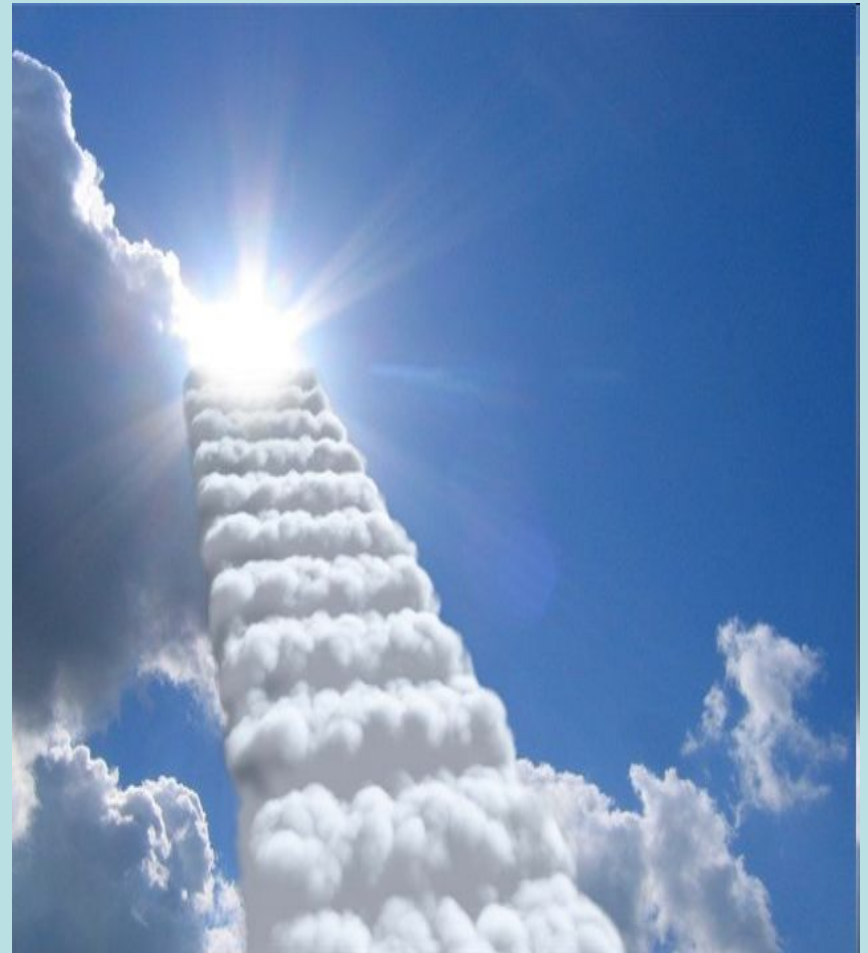
Под горизонтальной социальной мобильностью

подразумевается
переход индивида
или социального
объекта из одной
социальной группы
в другую,
расположенную на
одном и том же
уровне



Под вертикальной социальной мобильностью

подразумеваются те отношения, которые возникают при перемещении индивида или социального объекта из одного социального пласта в другой



Разновидностью горизонтальной мобильности служит географическая мобильность

подразумевает не изменение
статуса или группы, а
перемещение из одного места в
другое при сохранении прежнего
статуса

В зависимости от направлений перемещений

существует два типа вертикальной мобильности: восходящая и нисходящая, т. е. социальный подъем и социальный спуск

Как правило, восхождение — явление добровольное, а нисхождение — принудительное

Нисходящая мобильность и самоубийство

В Америке сложился общепринятый стереотип самоубийцы

Он ассоциируется с бизнесменом, потерявшим свое состояние, который замирает перед прыжком из окна небоскреба

Уровень самоубийств

действительно повышается в
периоды резкого
экономического спада, но
понижается в условиях
процветания

«Лифты» социальной мобильности

Армия функционирует в качестве канала особенно эффективно в военное время. Крупные потери среди командного состава приводят к заполнению вакансий из нижних чинов

Солдаты продвигаются благодаря таланту и храбрости. Повысившись в звании, они используют полученную власть как канал для дальнейшего продвижения и накопления богатств

Наполеон Бонапарт



начал службу в войсках в 1785 в чине младшего лейтенанта артиллерии; выдвинулся в период Великой французской революции

В ноябре 1799 совершил государственный переворот, в результате которого стал первым консулом, фактически сосредоточившим в своих руках с течением времени всю полноту власти; в 1804 провозглашен императором

«Лифты» социальной мобильности

Церковь как канал
социальной
мобильности
переместила
большое число
людей с низов до
вершин общества



Помимо восходящей мобильности церковь была каналом и нисходящей

Тысячи еретиков,
язычников,
врагов церкви
были отданы под
суд, разорены и
уничтожены



«Лифты» социальной мобильности

Институт образования, какую бы конкретную форму он ни приобретал, во все века служил мощным каналом социальной мобильности



«Лифты» социальной мобильности

Семья и брак
становятся
каналами
вертикальной
мобильности в том
случае, если в союз
вступают
представители
разных социальных
слоев



Факторы восходящей индивидуальной мобильности:

- социальный статус семьи,
- уровень полученного образования,
- национальность,
- физические и умственные способности, внешние данные,
- полученное воспитание,
- место жительства,
- выгодный брак.

Вертикальная социальная мобильность

измеряется при помощи двух
главных показателей:

- **дистанция мобильности**
- **объем мобильности**

Дистанция мобильности

— количество ступенек, на которые удалось подняться или пришлось спуститься индивидам.

Нормальной дистанцией считается перемещение на одну-две ступени вверх или вниз. Большинство социальных перемещений происходит именно так. Ненормальная дистанция — неожиданный взлет на вершину социальной лестницы или падение к ее основанию.

Под объемами мобильности

понимается число индивидов, которые переместились по социальной лестнице в вертикальном направлении за определенный промежуток времени.

Объем, исчисляемый количеством переместившихся индивидов, называется абсолютным, а отношением этого количества по всему населению — относительным объемом и указывается в процентах. Совокупный объем, или масштаб мобильности, определяет количество перемещений по всем стратам вместе, а дифференцированный — по отдельным стратам, слоям, классам.

Социальная мобильность

- мобильность как добровольное перемещение
- циркуляция индивидов в рамках социальной иерархии и мобильность, диктуемая структурными изменениями (например, индустриализацией и демографическими факторами)

П.А.Сорокин

наряду с мобильностью
определенных лиц, он придавал
большое значение так
называемой групповой
мобильности

Межпоколенная и внутрипоколенная социальная мобильность

- «Межпоколенная мобильность предполагает, что дети достигают более высокой социальной позиции либо опускаются на более низкую ступеньку, чем их родители, например сын шахтера становится инженером
- Внутрипоколенная мобильность наблюдается там, где один и тот же индивид на протяжении жизни несколько раз меняет социальные позиции независимо от положения родителей. Иначе она называется социальной карьерой»

Межпоколенная мобильность (интергенерационная мобильность)

определяется сравнением социального статуса родителей и их детей в определенный момент карьеры тех и других (например, по рангу их профессии в приблизительно одинаковом возрасте)

Исследования показывают, что значительная часть, возможно даже большинство, российского населения перемещается хотя бы немного вверх или вниз в классовой иерархии в каждом поколении

Внутрипоколенная мобильность (интрагенерационная мобильность)

предполагает сравнение социального статуса личности в течение продолжительного времени

Результаты исследований свидетельствуют о том, что многие россияне в течение своей жизни меняли род занятий

Однако мобильность у большинства носила ограниченный характер. Перемещения на короткое расстояние являются правилом, а на большое – исключением

Социальная
мобильность

Горизонтальная

Территориальная
Религиозная
Политическая
Семейная

Вертикальная

Межпоколенная

Индивидуальная

Внутрипоколенная

Групповая

Восхождение

Нисхождение

Восхождение

Нисхождение

Американский социолог Р. Парк в своем эссе «Человеческая миграция и маргинальный человек»

В 20-е гг. прошлого века ввел понятие маргиналов (от лат. *margo* — край), т. е. людей, не признающих ценностей и норм своего слоя, общества и, таким образом, «выпадающих на обочину», становящихся изгоями.

Маргинальный человек

– это иммигрант, полукровка, который одновременно живет в двух мирах. Главное, что определяет природу маргинального человека – чувство моральной дихотомии, раздвоения и конфликта, когда старые привычки отброшены, а новые еще не сформированы

Это состояние связано с периодом переезда, перехода, определяемого как кризис

Комплекс черт личности маргинального человека, описанный Парком

серьезные сомнения в своей личной ценности,
неопределенность связей с друзьями и
постоянную боязнь не рисковать унижением,
болезненную застенчивость в присутствии
других людей, одиночество и чрезмерную
мечтательность, излишнее беспокойство о
будущем и боязнь любого рискованного
предприятия, неспособность наслаждаться и
уверенность в том, что окружающие
несправедливо с ним обращаются

Комплекс черт личности маргинального человека, описанный Парком

серьезные сомнения в своей личной ценности,
неопределенность связей с друзьями и
постоянную боязнь не рисковать унижением,
болезненную застенчивость в присутствии
других людей, одиночество и чрезмерную
мечтательность, излишнее беспокойство о
будущем и боязнь любого рискованного
предприятия, неспособность наслаждаться и
уверенность в том, что окружающие
несправедливо с ним обращаются

«Маргинальный человек – это тип личности, который проявляется в то время и в том месте, где из конфликта рас и культур начинают появляться новые сообщества, народы, культуры. Судьба обрекает этих людей на существование в двух мирах одновременно; вынуждает их принять в отношении обоих миров роль космополита и чужака. Такой человек неизбежно становится (в сравнении с непосредственно окружающей его культурной средой) индивидом с более широким горизонтом, более утонченным интеллигентом, с более независимыми и рациональными взглядами. Маргинальный человек всегда более цивилизованное существо»

Маргинальность (от лат. *margo* — граница, грань, край, *marginalis* — находящийся на краю)

- понятие, традиционно используемое в социальной философии и социологии для анализа пограничного положения личности или группы по отношению к какой-либо социальной общности.

Выделяются три измерения процесса маргинализации:

- экономическое — маргинализация как "относительная депривация", отстранение от деятельности и потребления;
- политическое — поражение в гражданских/политических правах (de facto или de jure), лишение права выборов; отстранение от участия в обычной политической деятельности и от доступа к формальному политическому влиянию;
- социальное — маргинализация как потеря общественного престижа: деклассирование, стигматизация и т.п. маргинальных групп .