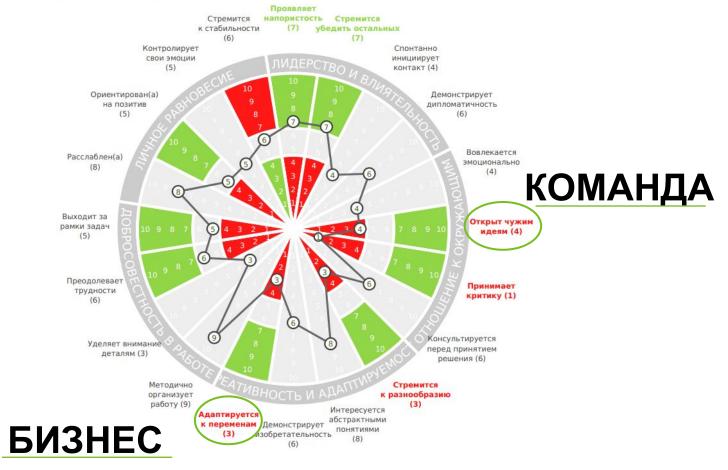
## АКСЕЛЕРАТОР 2023

АНДРЕЕВА ЕСЕНИЯ

20 ДЕКАБРЯ 2023

## Карьерный путь

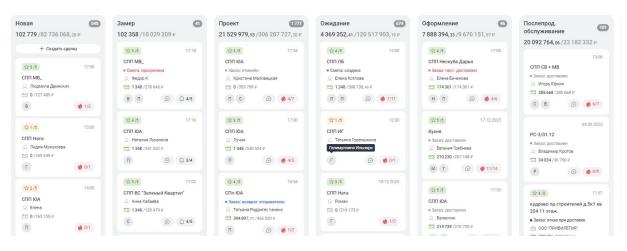
## ПРЕДИКТИВНАЯ МОДЕЛЬ



# УВЕЛИЧЕНИЕ КОНВЕРСИИ В ПРОЕКТНЫХ ПРОДАЖАХ ОТДЕЛА КУХНИ ЧЕРЕЗ РАБОТУ С АКТИВНОЙ БАЗОЙ КЛИЕНТОВ

#### **LEROY MERLIN**

# КАНБАН. ЧТО ЭТО?







## КАНБАН



СРЕДНИЙ ТОВАРООБОРОТ СПП ПО СТРАНЕ

## **3AMEP**

Количество сделок 50 клиентов

25 в стадию проекта



#### Выводы:

- Потенциально заработанный ТО
  25 × 150 = 3.75 млн;
- **2.** Проект < 2-х месяцев в стадии проекта;
- **3.** Проект > 2-х месяцев в стадии ожидания.

## ОЖИДАНИЕ

Количество сделок 25 клиентов



#### Выводы:

- 1. 120 дней;
- **2.** Несвоевременная информация о покупках у конкурента;
- 3. Мониторинг.



80%

10

## Ожидание

- Больше 2-х месяцев;

Звонок 1 раз в 14 дней.

## Продажа

-OC в процессе и по завершению;

Звонок через 3 дня.





1 СПП

Продуктивность-47 тыс./ч Замер-18 % Средний чек-163 тыс.

Фактический кейс сотрудника

2 СПП

Продуктивность-24 тыс./ч Замер-22 % Средний чек-157 тыс.



8 часов работы

1.Отработка клиентов из базы; 2.Приведение канбана к стандарту;

3. Работа во "втором контакте".

## ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ТОВАРООБОРОТ В СТАТУСЕ-ЗАМЕР

#### СПП

Четкая структура, Регламент по работе внутри проекта;

Подтверждение гипотезы/ корректировка относительно всех СПП в процессе;

5% конверсия обработки канбана.

#### Клиент

#### МП4:

- Сервис сверхожиданий;
- Фокус на продаже сложных проектов: качество предложения и услуг, упрощенный путь клиента от выбора до реализации.

### Компания

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ТО: 3086 кл.× 150 тыс.руб × 0,05= 23,145 млн.