

# МАРКЕТИНГ- ПЛАН КОМПАНИИ БИОЗАН





**БИОЗАН –  
БИОЛОГИЧЕСКАЯ  
ЗДРАВНИЦА  
АНТИПАРАЗИТАРНОГО  
НАПРАВЛЕНИЯ**



# Почему выбирают БИОЗАН?

## Почему с БИОЗАН выгодно?

1

Высокая финансовая грамотность. БИОЗАН выстраивает честные, бережные и открытые отношения с партнерами

2

Продукт БИОЗАН высокого качества с подтвержденной эффективностью, уникальный, натуральный, безопасный

3

В БИОЗАН надежный, просчитанный, щедрый маркетинг-план, выгодный для всех уровней партнеров

4

БИОЗАН расширяет ассортимент, появляются новые квалификации, растет количество лидеров и дилерских центров, следует выбранной стратегии развития

5

В БИОЗАН на высоком уровне организована логистика, профессиональное программное обеспечение, выгодные условия для развития дилерских центров

# Наши преимущества :

1	Регистрация за счет БИОЗАН, демократичный ежемесячный личный объем – 1,5 тыс. руб.
2	Скидка 25% на продукт для партнеров (сразу при регистрации)
3	Подарочный бонус за повторную закупку от 1,5 тыс. руб. – 40%
4	Подарочный бонус за повторную закупку от 3 тыс. руб. – 50%
5	Ежемесячные акции (мгновенные подарки)
6	Щедрые выплаты от структуры по 7 уровням
7	Лидерские бонусы от 3% до 15%. Компрессия
8	Бонусы за стабильность (планшет, айфон, путешествие, денежные вознаграждения от 250 тыс. руб. до 1 млн. руб.)

# Посчитаем выгоду партнера

5



**Пример. Цена без регистрации:**

**ФОРМУЛА ЖИЗНИ – 1010 руб.**

**ФОРМУЛА CHONDRO – 1010 руб.**

**Цена после реграции:**

**ФОРМУЛА ЖИЗНИ – 750 руб.**

**ФОРМУЛА CHONDRO – 750 руб.**

**Ваша выгода:  $260+260=520$  руб.**

**Дополнительно, в следующем месяце, с этих объемов, вы получите подарочный бонус за повторную закупку в размере **600 руб.****

**ТАКИМ ОБРАЗОМ, ОБЩАЯ ВЫГОДА ОТ ЭТОЙ ЗАКУПКИ:  $520+600=1120$  руб.**

# Подарочный бонус за повторную закупку

За вашу активность, то есть за повторную закупку в следующем месяце, компания БИОЗАН благодарит вас и начисляет подарочный бонус( П.Б)

В январе ваш личный объем = **1500 руб.** (750 б.)

В феврале ваша повторная закупка = **1500 руб.** (750 б.)

Подарочный бонус **40% (600 рублей)**  
от предыдущей закупки

В марте ваш личный объем = **3000 руб.** (1500 б.)

В апреле ваша повторная закупка = **1500 руб.** (750 б.)

Подарочный бонус **50% (1500 рублей)**  
от предыдущей закупки

П.Б выдается **ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО** продуктом в любом дилерском центре компании БИОЗАН и начисляется с рублей  
1 подарочный бонус = 1 рубль

# Ежемесячные акции (мгновенные подарки)

Каждый месяц компания объявляет акции за личную активность.

В зависимости от объема вашей личной закупки, вы получаете в подарок от компании продукт.

Каждый месяц в акции участвует разный продукт.

Например, в июле 2020 года, при личной закупке на 3000 руб., партнеры получили подарок – пластырь для стоп, на 5500 руб. – шампунь «Формула укрепления», на 8000 руб. – пептиды.



3000  
руб.

5500  
руб.

8000  
руб.

# Основной вид дохода в БИОЗАН

## ОТ СТРУКТУРЫ

Выплаты по уровням – это самая справедливая система распределения процентов. В каждой компании своя балловая наполняемость, с которой производятся выплаты/начисления.

**В БИОЗАН 1 балл всегда равен 2  
рублям.**

**В БИОЗАН по мере роста  
товарооборота команды  
увеличиваются выплаты по уровням**



# СТАТУСЫ БИЗНЕС-ПАРТНЕРА (первый этап/начальный уровень)

СТАТУС	Младший менеджер	Менеджер	Старший менеджер
Групповой объем	до 9,9 тыс. б.	от 10 тыс. б.	от 20 тыс. б.
1 уровень	20%	20%	20%
2 уровень	10%	10%	10%
3 уровень	5%	8%	10%
4 уровень	5%	8%	10%
5 уровень	5%	5%	5%

1. Для получения бонусов от структуры необходимо 1 раз закрыть квалификацию младший менеджер. Для этого необходимо единовременно купить продукт на 5500 руб. (2750 баллов).
2. При увеличении группового товарооборота – увеличиваются выплаты по уровням

# СТАТУСЫ БИЗНЕС-ПАРТНЕРА (второй этап/лидерский уровень)

СТАТУС	Лидер	Старший лидер	Координатор	Старший координатор	Управляющий
Групповой объем	от 30 тыс. б.	от 70 тыс. б.	от 150 тыс. б.	от 250 тыс. б.	от 450 тыс. б.
Лидерский бонус	+3%	+4%	+5%	+6%	+7%
1 уровень	25%	25%	25%	25%	30%
2 уровень	15%	15%	15%	15%	15%
3 уровень	10%	12%	12%	12%	12%
4 уровень	10%	10%	10%	10%	10%
5 уровень	5%	5%	5%	5%	5%
6 уровень	5%	5%	5%	5%	5%
7 уровень		5%	5%	5%	5%

1. При переходе на второй этап дополнительно выплачиваются лидерские бонусы.
2. Увеличиваются выплаты по уровням.
3. Открываются 6 и 7 уровни, при наличии отрыва 10% и 20% соответственно

# СТАТУСЫ БИЗНЕС-ПАРТНЕРА (третий этап/директорский уровень)

СТАТУС	Директор	Серебряный директор	Золотой директор	Платиновый директор
Групповой объем	от 700 тыс. б.	от 1 млн. б.	от 1,5 млн. б.	от 2,5 млн. б.
Лидерский бонус	+8%	+10%	+12%	+15%
1 уровень	30%	30%	30%	30%
2 уровень	15%	15%	15%	15%
3 уровень	12%	12%	12%	12%
4 уровень	10%	10%	10%	10%
5 уровень	5%	5%	5%	5%
6 уровень	5%	5%	5%	5%
7 уровень	5%	5%	5%	5%

1. Увеличиваются проценты с первого уровня – до 30%.
  2. Увеличивается лидерский бонус до 15%.
- Но включается разница в процентах.  
Если вы вышли на 15%, а под вами партнер также вышел на 15%, то лидерский бонус с его объемов вам не начисляется, но вы получите разницу в процентах ото всех, кто вышел менее, чем на 15%.
- Пример. Ваш партнер закрыл квалификацию «лидер» и вышел на 3%, на всю глубину структуры до бесконечности вы получите дополнительный лидерский бонус 12%. Других ограничений нет.

# СТАТУСЫ БИЗНЕС-ПАРТНЕРА

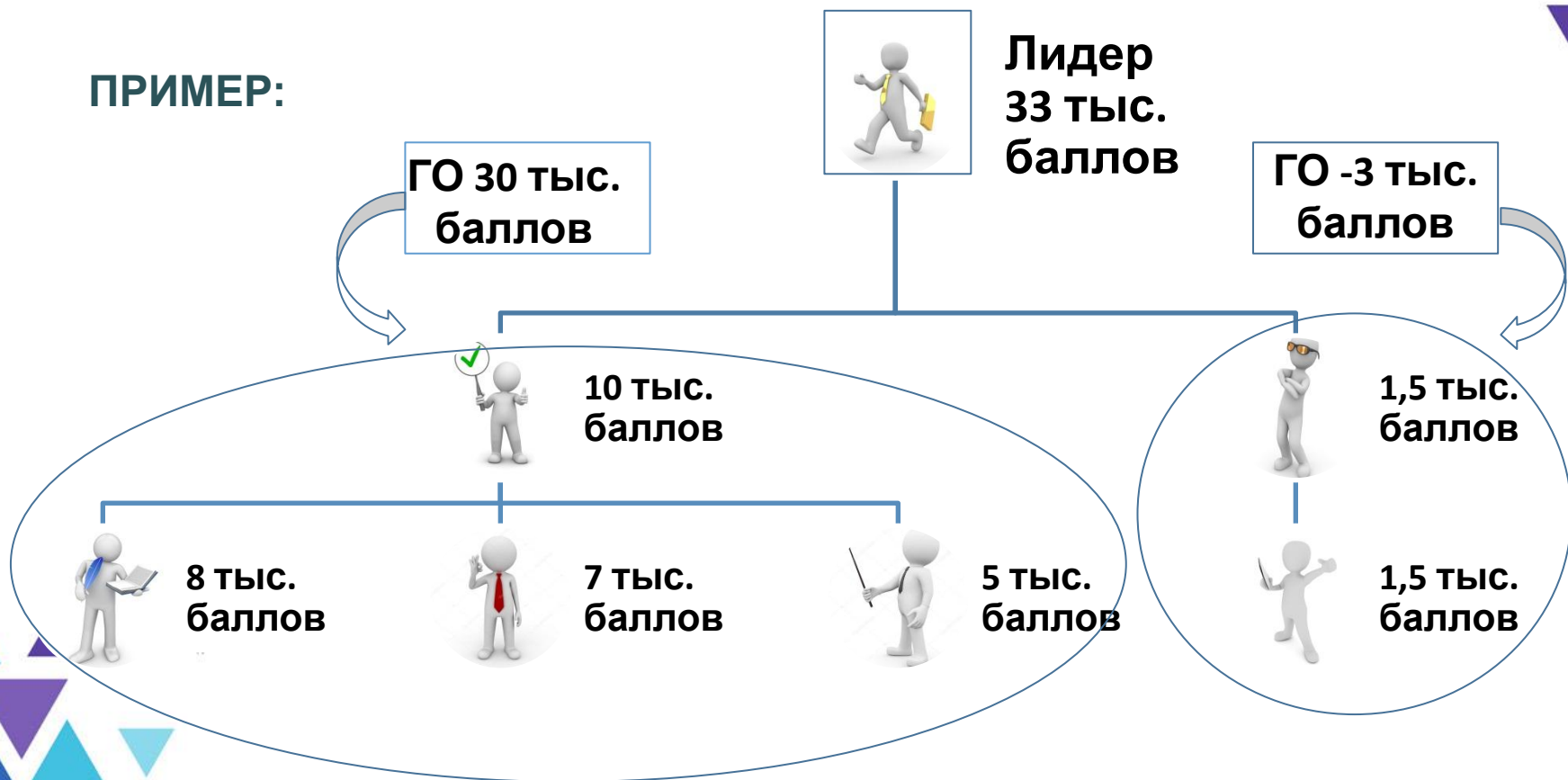
СТАТУС	Младший менеджер	Менеджер	Старший менеджер	Лидер	Старший лидер	Координатор	Старший координатор	Управляющий	Директор	Серебряный директор	Золотой директор	Платиновый директор
Групповой объем	до 9,9 тыс. б.	от 10 тыс. б.	от 20 тыс. б.	от 30 тыс. б.	от 70 тыс. б.	от 150 тыс. б.	от 250 тыс. б.	от 450 тыс. б.	от 700 тыс. б.	от 1 млн. б.	от 1,5 млн. б.	от 2,5 млн. б.
Лидерский бонус	—	—	—	+3%	+4%	+5%	+6%	+7%	+8%	+10%	+12%	+15%
1 уровень	20%	20%	20%	25%	25%	25%	25%	30%	30%	30%	30%	30%
2 уровень	10%	10%	10%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%
3 уровень	5%	8%	10%	10%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%
4 уровень	5%	8%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
5 уровень	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
6 уровень				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
7 уровень					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%

Для получения бонусов по уровням, необходимо закрыть статус младшего менеджера, то есть совершить единоразовую закупку продукции БИОЗАН на 5,5 тыс. руб. (2750 б.), и в последующем каждый объем должен составлять не менее 1,5 тыс. руб. (750 б.) ежемесячно.

# БОКОВОЙ ОТРЫВ

Для того, чтобы соответствовать выплатам по статусам, необходимо делать боковой отрыв не менее 10% от своего ключевого партнера. Начиная со статуса «старший лидер» отрыв должен составлять фиксировано не менее 15 тыс. баллов

**ПРИМЕР:**



Боковой отрыв слабой структуры = 10% от объема сильной структуры, лидер получает проценты (выплаты) в соответствии со статусом по уровням – 25, 15,10,10,5,5% , открывается 6 уровень

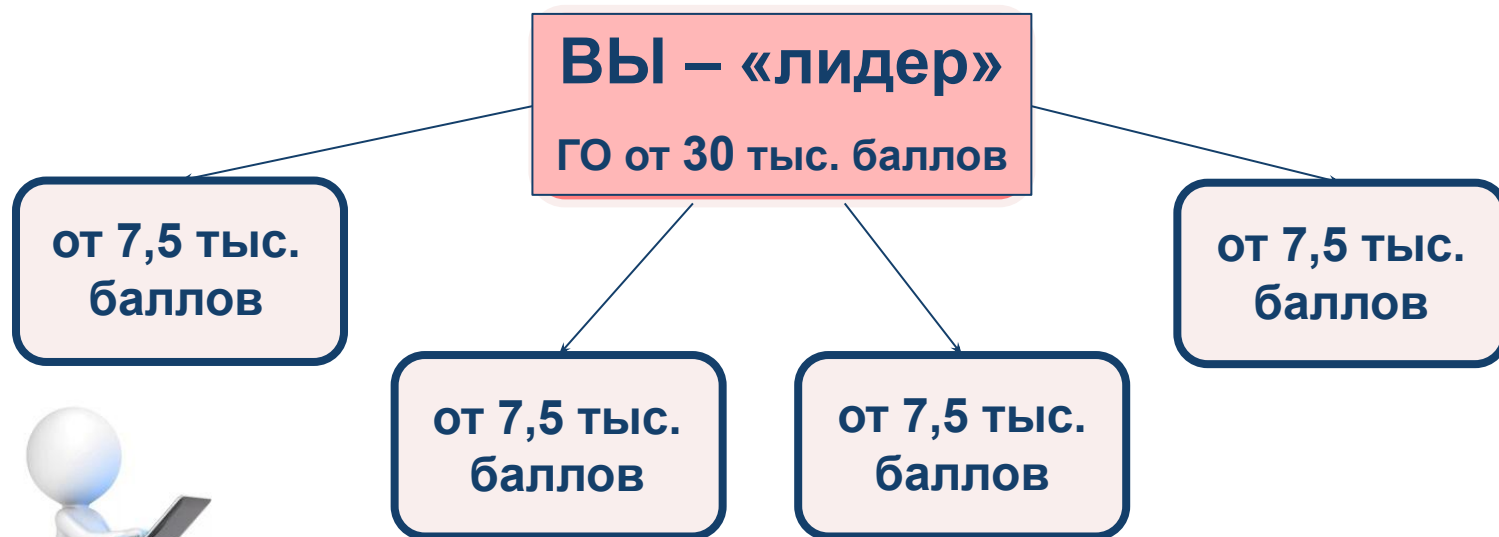


# БОНУС ЗА СТАБИЛЬНОСТЬ

1  
5



**Стабильность – удержание определенного группового объема в течение 7 месяцев в 4 структурах**



**За указанную стабильность бизнес-партнер, закрывший статус «лидер», получает в подарок от компании БИОЗАН планшет**

# БОНУС ЗА СТАБИЛЬНОСТЬ



## СТАРШИЙ ЛИДЕР

**70 тыс. баллов**, в каждой из 4-х структур не менее 17,5 тыс. баллов

**В ПОДАРОК - iPhone**



## КООРДИНАТОР

**150 тыс. баллов**, в каждой из 4-х структур не менее 37,5 тыс. баллов

**В ПОДАРОК – путешествие в Турцию**



## СТАРШИЙ КООРДИНАТОР

**250 тыс. баллов**, в каждой из 4-х структур не менее 62,5 тыс. баллов

**В ПОДАРОК – путешествие в ОАЭ**



## УПРАВЛЯЮЩИЙ

**450 тыс. баллов**, в каждой из 4-х структур не менее 112,5 тыс. баллов

**В ПОДАРОК – путешествие на Мальдивы**

**Обращаем внимание!!! С учетом политической и эпидемиологической обстановки в мире, страна может быть изменена.**



# БОНУС ЗА СТАБИЛЬНОСТЬ



## ДИРЕКТОР

**700 тыс. баллов**, в каждой из 4-х структур не менее 175 тыс. баллов

**В ПОДАРОК –  
250 000 рублей**



## СЕРЕБРЯНЫЙ ДИРЕКТОР

**1 млн. баллов**, в каждой из 4-х структур не менее 250 тыс. баллов

**В ПОДАРОК –  
350 000 рублей**



## ЗОЛОТОЙ ДИРЕКТОР

**1,5 млн. баллов**, в каждой из 4-х структур не менее 375 тыс. баллов

**В ПОДАРОК –  
700 000 рублей**



## ПЛАТИНОВЫЙ ДИРЕКТОР

**2,5 млн. баллов**, в каждой из 4-х структур не менее 625 тыс. баллов

**В ПОДАРОК –  
1 000 000 рублей**

# ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ БИОЗАН



В 2020-2022 годах планируется:

- .....  
Расширить сеть представительств компании в России и странах СНГ  
.....
- .....  
Ввести в ассортимент компании уникальную продукцию  
.....
- .....  
Организовать масштабные семинары и обучающие программы для бизнес-партнеров компании  
.....
- .....  
Внедрить инновационные методы развития бизнеса  
.....

# КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ



<https://biozan.ru>

**БИОЗАН**



<https://vk.com/club151983975>

**БИОЗАН**



[info@biozan.ru](mailto:info@biozan.ru)

**БИОЗАН**



8 (3472) 988-007

8 961-365-7223 (Whatsapp)

**БИОЗАН**