

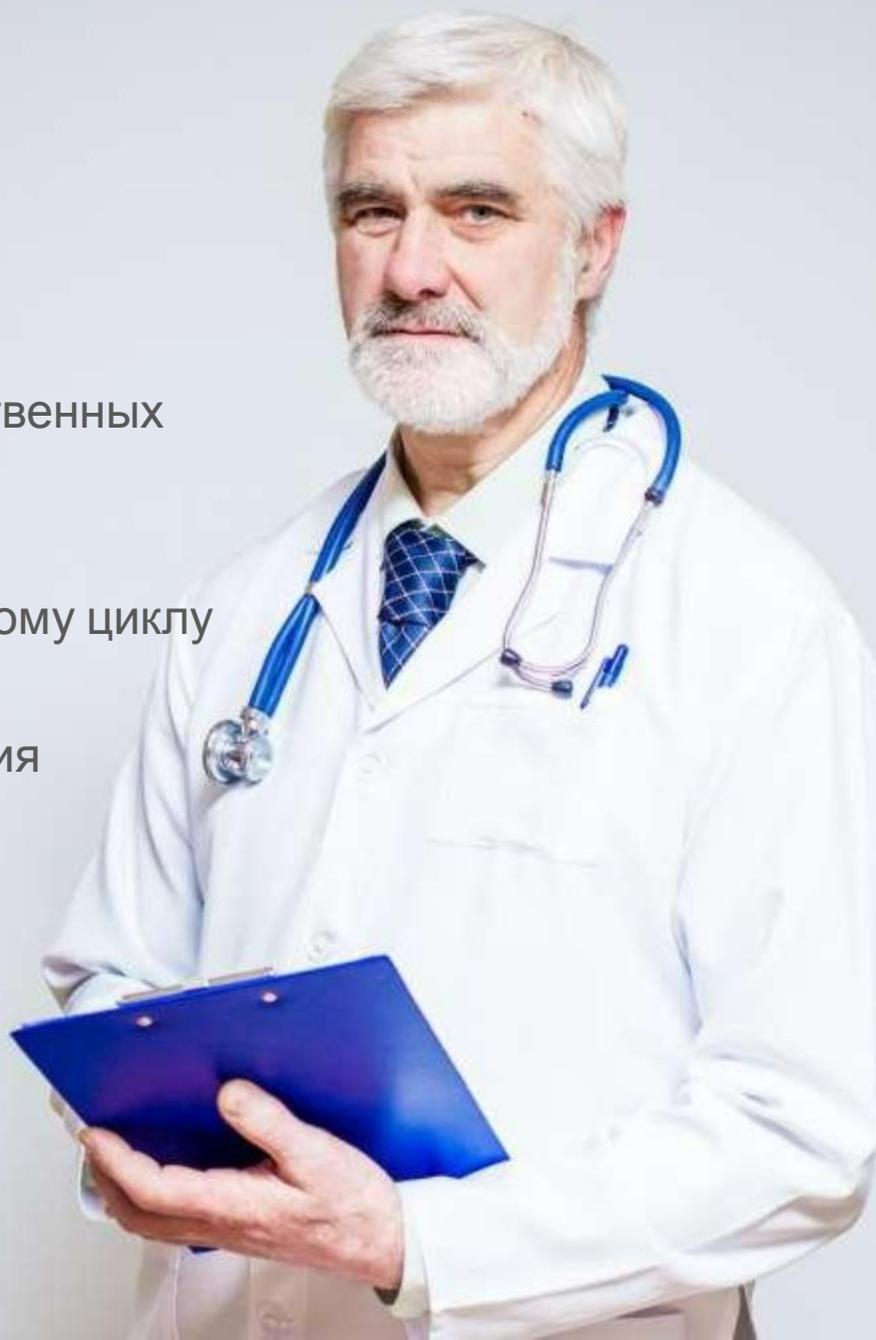


ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

Разработка и производство отечественных
инновационных (биотехнология и тонкий
органический
синтез) лекарственных средств по полному циклу
на

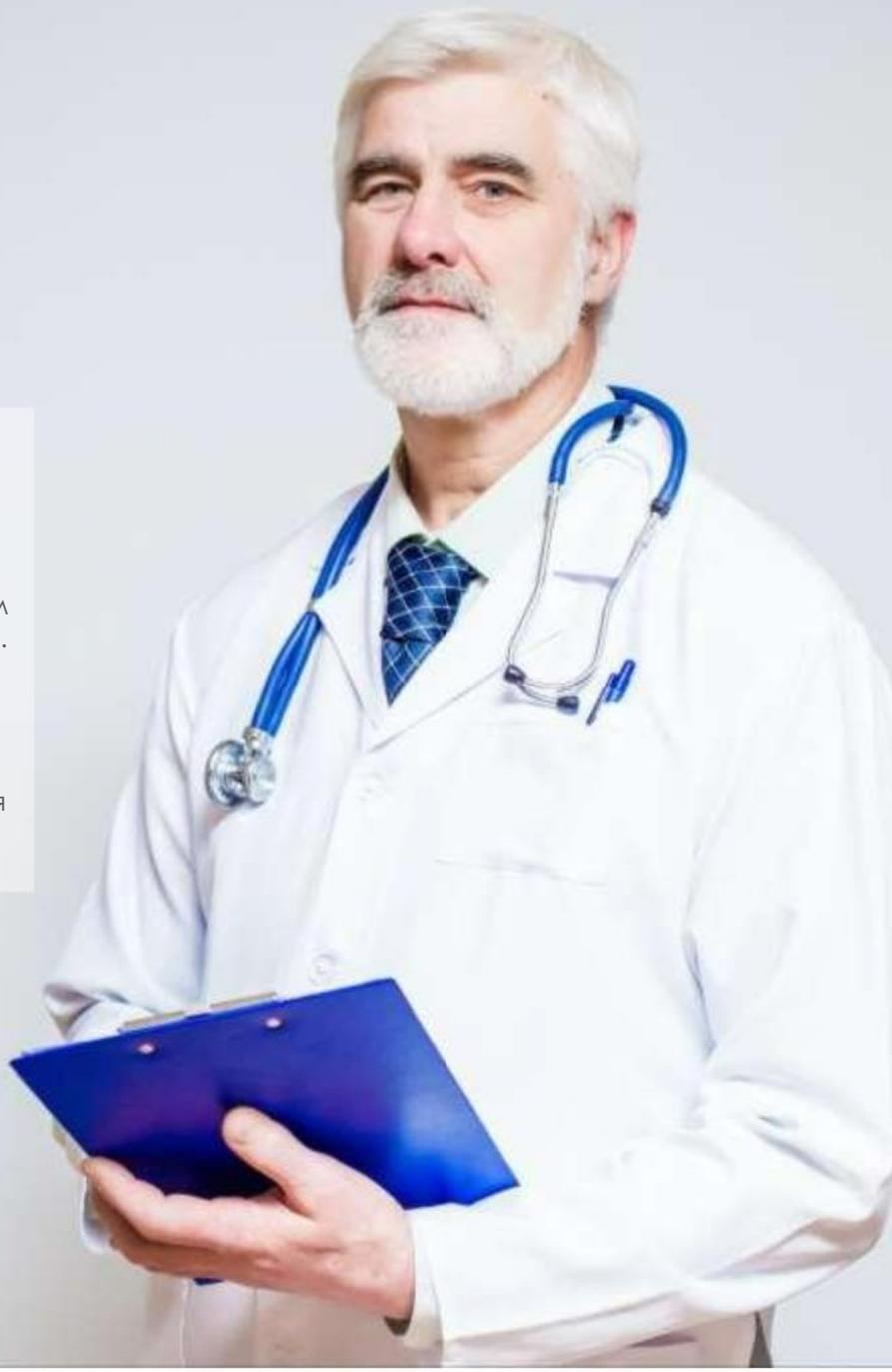


базе действующего предприятия



МЕМОРАНДУМ КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТИ

Вся информация, представленная в данной презентации, является строго конфиденциальной. Ознакомление с содержанием возможно только с согласия Element Capital или его представителя. Знакомящийся с настоящими презентационными материалами берет на себя ответственность и гарантирует нераспространение содержащейся в них информации без предварительного согласия Element Capital. Запрещается копировать как полностью презентационные материалы, так и отдельные части. Запрещается передавать информацию третьим лицам.



СОДЕРЖАНИЕ ДОКУМЕНТА

01 ПРОЕКТ

Описание проекта04

Статус проекта04

ОАО «Марбиофарм» - информация...06

Препараты ОАО «Марбиофарм».....08

Дополнительное оборудование.....10

Предпосылки реализации проекта12

Миссия проекта14

Цели проекта14

Проблематика фарм сегмента16

Эффект от создания проекта18

Партнеры проекта20

02 ПРЕПАРАТЫ

Структура доп. фармацевтического портфеля18

Трекрезан24

Аллокин-альфа.....26

Селанк28

Милаформ30

Юнитен.....30

АнтОрекс.....32

Промил.....32

Суворэкс.....34

Актофлор-С34

Б-300.....36

Креафен.....36

Перфторан.....38

Айривакс.....40

Юнивак.....40

IGF-Плазм44

Голдстим.....44

Анаплазм.....46

Местамидин.....48

ИНФа -2Е50

Эксин52

ИНФ в 1А54

Дженерики (МАБЫ)56

Аспаразумаб58

Синдеказумаб58

Рефнот60

03 РЫНКИ ПРЕПАРАТОВ ПО АНАТОМО-ТЕРАПЕВТИЧЕСКО-ХИМИЧЕСКОЙ КЛАССИФИКАЦИИ И БАД (АТХ)

Рынки препаратов по АТХ классификации.....62

Рынок БАД73

04 РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ФАРМ ОТРАСЛИ

Государство и отрасль.....74

Государственное финансирование отрасли.....76

Фармацевтическая промышленность в РФ.....78

Производство ЛЛ в России82

Фармацевтические кластеры России.....84

R&D.....86

Рынок контрактного производства.....92

Этапы разработки препаратов.....94

05 РЫНОК

Объем мирового фарм рынка и его особенности.....96

Крупнейшие игроки мирового рынка.....98

Тенденции фармацевтического рынка100

Российский фармацевтический рынок102

Сегментация продаж препаратов104

Двигатели фарм рынка России.....106

Структура аптечных продаж ГЛС.....108

Заболеваемость населения110

Импорт и экспорт ГЛС в России.....112

Рынок АФИ (субстанций)114

Тенденции фармацевтического рынка РФ.....116

Фарм рынок на ГЛС120

06 ВОЗРАЖЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ

Конкуренты122

07 ИВЕНВЧЕУСРНТИЦЕ ИНИВЕИСПТИОЦГИЛИ

Инвестиционная активность в РФ.....130

Структура венчурных инвестиций в РФ131

IPO в мире132

Рынок M&A в мире.....136

Рынок M&A в России.....140

08 КОМАНДА ПРОЕКТА, ПЕРСОНАЛ

Команда проекта, структура собственности144

История развития148

Персонал предприятия.....150

09 МАРКЕТИНГ

Рекламная стратегия152

Методы завоевания и удержания клиентов.....154

Структура цен. Ценовая политика предприятия156

Программа производства и сбыта продукции.....160

10 ИНВЕСТИЦИИ, ФИНАНСОВЫЙ БЛОК

Инвестиционная потребность, условия сделки.....162

План реализации проекта.....163

Покупка Марбиофарм164

Приобретение активов165

Финансовые показатели183

SWOT анализ188

Анализ рисков.....189

ПОТРЕБНОСТЬ ПРОЕКТА

5,1 МЛРД.РУБ.
ИНВЕСТИЦИОННАЯ
ПОТРЕБНОСТЬ

100% Доля потенциального инвестора

12 МЛРД. РУБ.
(ВКЛЮЧАЯ ТЕРМИНАЛЬНУЮ
СТОИМОСТЬ) | 7 МЛРД.РУБ.
ЧИСТАЯ NPV

57,8 %, IRR
5 ЛЕТ,
ОКУПАЕМОСТЬ

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

ПРОИЗВОДСТВО ИННОВАЦИОННЫХ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ НА БАЗЕ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ «МАРБИОФАРМ» И СОЗДАНИЕ R&D ЦЕНТРА

Предприятие будет обеспечивать бесперебойный выпуск широкой номенклатуры качественной фармацевтической продукции (готовых лекарственных средств, БАДов и субстанций) по полному циклу для удовлетворения потребностей всех групп населения в лекарственных препаратах.

Создание R&D центра планируется на основе Института экспериментальной медицины, Санкт-Петербург.

Только передовые разработки по направлениям борьбы с онкологическими заболеваниями, генно-терапевтические препараты, препараты, направленные на регенерацию тканей, генно-инженерные вакцины, заменители крови, дженерики

РЯД ПРЕПАРАТОВ – НЕ ИМЕЮТ МИРОВЫХ АНАЛОГОВ



СТАТУС ПРОЕКТА

- Имеется предварительный интерес к продаже предприятия со стороны собственника
- Имеется портфель новых препаратов (**30 шт.**) – относительного портфеля «Марбиофарм» в 70 шт.
- Разработана новая концепция развития предприятия

7 НОВЫХ
ПРЕПАРАТОВ
ПРИСУТСТВУЮТ
НА РЫНКЕ*

и

18 ИННОВАЦИОННЫХ
ПРЕПАРАТОВ В
ТЕЧЕНИИ 4-7 ЛЕТ

30 НОВЫХ ПРЕПАРАТОВ НА
РАЗЛИЧНЫХ СТАДИЯХ
РАЗРАБОТКИ И РЕГИСТРАЦИИ В марбиофарм

*Из нового pipeline препаратов

18 + 30

ПРЕПАРАТОВ
В ТЕЧЕНИИ
БЛИЖАЙШИХ 4-7 ЛЕТ

марбиофарм

ОАО «МАРБИОФАРМ» - ИНФОРМАЦИЯ

- **ОАО «Марбиофарм»** — это крупное, современное, динамично развивающееся фармацевтическое предприятие, находящееся в городе Йошкар-Ола.
- **Численность персонала** — более 830 человек
- **Объем производства** — более 900 млн. руб. в год
- **Площадь** — 13,23 га
- **Номенклатура продукции** — более 70 наименований лекарственных средств, биологически активных и пищевых добавок, субстанций.

ОАО «Марбиофарм» остается предприятием полного технологического цикла — от химического синтеза субстанций до получения на их основе готовых лекарственных препаратов.

Завод стабильно развивается, что подтверждается следующими показателями:

- Более 70 лет на фармацевтическом рынке;
- Качество продукции обеспечивается Системой менеджмента качества;
- 28% препаратов входит в список ЖНВЛП по итогам 2015 г.;
- Множество наград за качество продукции, в том числе Международная Бриллиантовая Звезда качества — за высокое качество Аскорбиновой кислоты.

5 Производственных цехов в структуре производства предприятия

СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ВИДОВ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ФОРМ

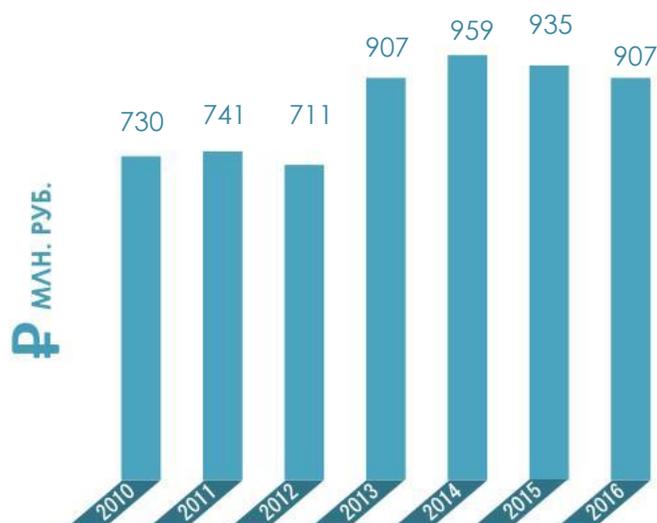




30 НОВЫХ ПРЕПАРАТОВ НА РАЗЛИЧНЫХ СТАДИЯХ РАЗРАБОТКИ И РЕГИСТРАЦИИ

- ▶ Деятельность по производству реализуется на основании лицензии на осуществление производства лекарственных средств № 12491-АС-П от 03.07.2013 года, выданной Министерством промышленности и торговли Российской Федерации. Срок действия лицензии — бессрочно.
- ▶ На осуществление оборота наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров имеется лицензия № ЛО-12-03-000047 от 29.07.2013 года.
- ▶ Визитной карточкой завода являются препараты под собственным торговым знаком ГриппоФлю® — для лечения симптомов простуды и гриппа в форме дозированных порошков — саше.

ВЫРУЧКА ПРЕДПРИЯТИЯ



В продуктовой портфеле компании насчитывается более 70 лекарственных препаратов основных фармакотерапевтических направлений: витаминные и поливитаминные препараты, витаминные и витаминно-минеральные комплексы, анальгезирующие ненаркотические средства, нестероидные противовоспалительные препараты, средства для лечения желудочно-кишечных заболеваний, метаболические средства, препараты для лечения сердечно-сосудистых заболеваний, противомикробные и противопаразитарные средства, антисептические и ранозаживляющие противовоспалительные средства, средства устранения симптомов ОРЗ и простуды, противовирусные средства.

ПРЕПАРАТЫ ОАО «МАРБИОФАРМ»

ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ

АНТИСЕПТИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА	БОЛЕУТОЛЯЮЩИЕ, ЖАРОПониЖАЮЩИЕ, ПРОТИВОВОСПАЛИТЕЛЬНЫЕ СРЕДСТВА	ВИТАМИННЫЕ ПРЕПАРАТЫ	ПРЕПАРАТЫ ЛЕЧЕНИЯ ОРГАНОВ ДЫХАНИЯ И ПИЩЕВАРЕНИЯ	ПРОТИВОАЛЛЕРГИЧЕСКИЕ И МЕТАБОЛИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ	ПСИХОНЕВРОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ	СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТЫЕ ПРЕПАРАТЫ
ЭТИЛОВЫЙ СПИРТ	ГРИППОФЛЮ АНАЛЬГИН АЦЕТИЛСАЛИЦИЛОВАЯ КИСЛОТА ЦИТРАМАРИН ДИМЕКСИД ИБУПРОФЕН РИМАНТАДИН	АЕВИТ АЕКОЛ АЛЬФА-ТОКОФЕРОЛА АЦЕТАТ АСКОРБИНОВАЯ КИСЛОТА АСКОРУТИН ГЕКСАВИТ ГЕНДЕВИТ ГЛУТАМЕВИТ РЕВИТ РЕТИНОЛА АЦЕТАТ УНДЕВИТ ФОЛИЕВАЯ КИСЛОТА	АЦЕТИЛЦИСТЕИН МЕТРОНИДАЗОЛ ТРИГИДРОСОЛЬ	ДИАЗОЛИН	ГЛУТАМИНОВАЯ КИСЛОТА КАРБАМАЗЕПИН ПИРАЦЕТАМ	АСПАРКАМ АТЕНОЛОЛ БОЯРЫШНИКА НАСТОЙКА ВАЛИДОЛ КОРВАЛОЛ МЕТОПРОЛОЛ ПУСТЫРНИКА НАСТОЙКА



28% от общего объема производства лекарственных средств составляет перечень «Жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов».

ДРУГАЯ ПРОДУКЦИЯ КОМПАНИИ

БАДЫ	ПИЩЕВЫЕ ДОБАВКИ	СУБСТАНЦИИ	ДЕЗИНФИЦИРУЮЩИЕ СРЕДСТВА
АСКОРБИНОВАЯ КИСЛОТА-МАРБИОФАРМ	АСКОРБИНОВАЯ КИСЛОТА	N-НИКОТИНОИЛ-ГАММА-АМИНОМАСЛЯНОЙ КИСЛОТЫ НАТРИЕВАЯ СОЛЬ	ПЕРЕКИСЬ ВОДОРОДА
ВИТАМАРИЭЛЬ-ИММУН	МАЛЬТИТ	ЖЕЛЕЗА ФУМАРАТ	
ВИТАМАРИЭЛЬ-КРЕПЫШ	КСИЛИТ	КАЛЬЦИЯ КАРБОНАТ	
ВИТАМАРИЭЛЬ-МАМА	СОРБИТ ПИЩЕВОЙ (ПОРОШОК)	АСКОРБИНОВАЯ КИСЛОТА	
ВИТАМАРИЭЛЬ-ЭРУДИТ		ЛИПОВАЯ КИСЛОТА	
ВИТАМАРИЭЛЬ® – КАЛЬЦИЙ Д3 ФОРТЕ		МЕТИОНИН	
ВИТАМАРИЭЛЬ® – МАРБИОФАРМ ТАБЛЕТКИ БЕЗ САХАРА		ЯНТАРНАЯ КИСЛОТА	
ГЛЮКОЗАМИН			
ЧЕРНИКА ФОРТЕ С ЛЮТЕИНОМ			
РЫБИЙ ЖИР			
СИРОПЫ			
ЯНТАРНАЯ КИСЛОТА			



Высокое качество продукции ОАО «Марбиофарм» отмечено многими наградами.

Продукция предприятия неоднократно становилась победителем, дипломантом и финалистом конкурсов:

- «100 лучших товаров России»
- «Лучшие товары Республики Марий Эл».

На ОАО «Марбиофарм» работает служба качества, в которую входят два подразделения, подчиненные Директору по качеству – Отдел контроля качества и Отдел обеспечения качества.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОЩНОСТЬ
ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО
ПРОИЗВОДСТВА

>55 МЛН. ШТ.
ГОТОВОЙ
ПРОДУКЦИИ В ГОД

-  1 шт. Линии асептического розлива в стеклянные ампулы производительностью до 6 000 единиц в час
-  1 шт. Линия розлива в преднаполненные шприцы и стеклянных картриджей производительностью до 3 000 единиц в час
-  1 шт. Линия розлива нестерильных растворов во флаконы до 100 мл
-  2 шт. Участок лиофильной сушки
-  1 шт. Линия розлива назальных, офтальмологических капель, юнидозы
-  1 шт. Линия асептического розлива во флаконы 2-20 мл
-  1 шт. Линия асептического розлива во флаконы 20-200 мл
-  1 шт. Участок производства фармацевтических субстанций методами биотехнологического синтеза
-  1 шт. R&D центр

ГЛС – готовые лекарственные средства

8

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ
ЛИНИЙ БУДЕТ НА
ЗАВОДЕ



ПРЕДПОСЫЛКИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Фармацевтическая промышленность России является одним из наиболее привлекательных инвестиционных направлений. В рамках продолжающейся модернизации отечественной отрасли в условиях целенаправленной политики государства по обеспечению лекарственной безопасности страны формируется спрос на оперативное создание современных производственных площадок

Во всем мире фармацевтическая отрасль считается высокодоходной, быстрорастущей, наукоемкой и перспективной отраслью промышленного производства

На современном этапе развития российской экономики при определенных условиях именно фармацевтика может стать «толчком» реального инновационного развития страны



+58%

Рост доли использования отечественных препаратов за последние три года

+8%

Фармацевтический рынок России стремительно развивается. Ежегодно его объем увеличивается примерно на 7-9%



Фармацевтика – в условиях кризиса не демонстрирует сильного падения, несмотря на общую волатильность других сегментов



В 2016 году Россия заняла восьмое место по объему рынка лекарственных средств среди успешных и развитых рынков других стран

43

\$
млрд.

СРЕДНЯЯ ВЫРУЧКА КАЖДОЙ
КОРПОРАЦИИ ИЗ ТОП-10 МИРОВЫХ
ФАРМ КОМПАНИЙ В 2016 ГОДУ

МИССИЯ ПРОЕКТА



- УВЕЛИЧЕНИЕ РЕСУРСОВ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ОРГАНИЗМА В ПРОДЛЕНИИ ЖИЗНИ И УЛУЧШЕНИИ ЕЕ КАЧЕСТВА
- ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ ВЫСОКОЭФФЕКТИВНЫМИ И БЕЗОПАСНЫМИ ЛЕКАРСТВЕННЫМИ СРЕДСТВАМИ, ЯВЛЯЮЩИМИСЯ РЕЗУЛЬТАТАМИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВЕДУЩИХ НАУЧНЫХ КОЛЛЕКТИВОВ В ОБЛАСТИ БИОМЕДИЦИНЫ

ЦЕЛИ ПРОЕКТА

01 Создание передовой инфраструктуры для разработки и оперативного внедрения в производство и медицинскую практику инновационных лекарственных средств

02 Разработка технологических платформ инновационных лекарственных средств в актуальных областях (онкология, аутоиммунные, инфекционные, нейродегенеративные, редкие заболевания, регенеративная медицина)

03 Разработка пула инновационных лекарственных средств самого высокого мирового уровня, постановка их на производство и внедрение в медицинскую практику



04 Создание высокоэффективного R&D центра в области биомедицины

05 Защита и управление на территории РФ и за рубежом интеллектуальной собственности (ИС); формирование на ее основе высокой капитализации компании (гудвилл)

06 Войти в Топ-5 фармацевтических компаний РФ

07 Производство и реализация на территории РФ и третьих стран высокоэффективных дженериковых препаратов

**ВОЙТИ В ТОП-5
ФАРМ
КОМПАНИЙ НА
ТЕРРИТОРИИ РФ**

ПРОБЛЕМАТИКА ФАРМ СЕКТОРА

01 ЗАВИСИМОСТЬ ОТ ИМПОРТНЫХ ПРЕПАРАТОВ 02 03

Фармацевтическая отрасль не способна удовлетворить внутренний спрос на современные лекарственные препараты. При этом большая доля импортных субстанций в составе отечественных ГЛС

СЛАБЫЕ ПОЗИЦИИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ГЛС

Отечественная продукция слабо востребована на Западе по причине устаревших технологий производства, и потерявшего свою эффективность ассортимента

ОТСУТСТВИЕ ИННОВАЦИОННЫХ РАЗРАБОТОК

Основная специализация отечественных производителей сконцентрирована в основном на создании непатентованных препаратов (аналоги дженерики)

71%

Лекарств производится за пределами России и ввозятся из-за рубежа

менее 10%

Лекарств идет на экспорт в Европу. Основное экспортное направление ГЛС приходится на страны СНГ и бывшего СССР

более 70%

Лекарств производимых на территории РФ являются дженериками

В стране остро ощущается недостаточно быстрое развитие отечественного производства ГЛС для обеспечения населения эффективными и доступными препаратами в достаточном объеме и ассортименте. Масштаб планируемого к созданию холдинга выходит за рамки регионального, и будет иметь серьезное влияние на развитие всей фармацевтической отрасли России и экспортного потенциала

71%

ДОЛЯ
ИМПОРТНЫХ
ПРЕПАРАТОВ

ЭФФЕКТ ОТ СОЗДАНИЯ ПРОЕКТА

РЕНТАбельность
более
30%

РАЗВИТИЕ ВЫСОКОРЕНТАбельНОГО ФАРМ БИЗНЕСА



Разработка и внедрение новейших фармацевтических технологий



Обеспечение населения и медицинских учреждений инновационными ГЛС



Развитие фармацевтического экспортного потенциала



Повышение престижа отечественной биомедицинской отрасли



Выполнение задач, предусмотренных Государственной программой ХэлсНэт



Импортозамещение иностранной продукции и субстанций



Лекарственная безопасность за счет производства РЕАЛЬНО полного цикла: фармацевтических субстанций (АФИ) и готовых ГЛС



Появление структуры, работающей по полному циклу создания ГЛС: идея - научная разработка - технология - производство - медицинская практика



Пополнение государственного бюджета за счет **налоговых отчислений**



Создание новых рабочих мест

30%

**СРЕДНЯЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО
БИЗНЕСА**

ПАРТНЕРЫ ПРОЕКТА



ОАО «Усолье-Сибирский химфармзавод»

- Завод производит ряд лекарственных средств, в числе которых Фенибут, Трекреазан, Андипал, Фталозол, Ксантинола никотинат и др.
- Номенклатура предприятия порядка 55 наименований
- В данный момент на заводе работают 486 человек, в ближайшее время будет создано еще порядка 200 рабочих мест
- В 2014 году ОАО «УСФХЗ» вошло в состав Байкальского фармацевтического кластера



Solopharm (ООО «Гротекс»)

- Завод «Solopharm» по производству препаратов в виде жидких стерильных лекарственных форм построен в 2013 году по международным стандартам качества GMP
- Номенклатура предприятия включает инъекционные и инфузионные растворы, офтальмологические, отоларингологические, пульмонологические, ревматологические, косметические и гастроэнтерологические препараты



ФГБНУ «ИЭМ» - Институт экспериментальной медицины

- В 12 научно-исследовательских отделах Института трудятся 9 академиков и членов-корреспондентов РАН, 50 докторов и 102 кандидата наук
- Развиваются направления исследований: молекулярная биотехнология и биофармация, синтез и конструирование биологически активных пептидов, рекомбинантных вакцин против актуальных инфекций
- В 2014 году создана уникальная патогенными вирусами лаборатория для работы с



ФГУП «Гос. НИИ ОЧБ» ФМБА России

- Многопрофильный научно-производственный комплекс с наукоемким производством и специалистами, способными осуществлять полный цикл работ от исследований до создания промышленных технологий по выпуску ГЛС нового поколения
- Разрабатываются ГЛС на основе рекомбинантных природных белков, синтетических пептидов, а также бактериальные терапевтические средства



ЗАО «Р-Фарм»

- Оборот компании в 2015 году – более 77 млрд. руб.
- Компания работает на всей территории РФ, странах СНГ, США, Германии, Японии и Индии. Более 60 филиалов и представительств.

Участие в проекте:

- Контрактное производство ГЛС
- Контрактный хим. синтез субстанций
- Совместная разработка ГЛС
- Доклинические исследования
- Клинические исследования



ОАО «Национальная иммунобиологическая корпорация»

- Учреждено 29 октября 2013 года с целью создания холдинговой компании Государственной корпорации «Ростех» в области разработки и производства иммунобиологической продукции
- Основные направления развития — разработка и производство продукции: вакцины Национального календаря профилактических прививок (НКПП), противотуберкулезные лекарственные препараты, препараты крови, лекарственные препараты для лечения ВИЧ и гепатитов, инсулины и его аналоги



ФГУП СПБНИИВС ФМБА РОССИИ

- Более 120 лет осуществляет научную разработку и производственный выпуск профилактических, диагностических и лечебных медицинских препаратов
- Состав продукции: вакцины против гриппа герпеса; аллергены (туберкулин); препараты для диагностики туберкулёза, сифилиса, кишечных и кокковых инфекций; судебно-медицинские сыворотки



ФГБУ «НИИ онкологии им. Н.Н. Петрова» Минздрава РФ

- Многопрофильное клиническое, научное и учебное учреждение в области онкологии
- 11 научных подразделений, 12 клинических отделений, 3 амбулаторно-диагностических отделения
- Коллектив составляет > 1000 сотрудников, среди которых ведущие специалисты отечественной онкологии: члены-корреспонденты РАН, профессора, доктора и кандидаты медицинских наук, врачи высшей врачебной категории



ФГБУ «Российский онкологический научный центр им. Н. Н. Блохина» МР

- В центре представлены все существующие виды онкологической помощи
- 3 филиала: Алтайский филиал в Барнауле, Приволжский филиал в Республике Татарстан и НП филиал «Наукопрофи»
- На базе Центра работают 8 кафедр
- Коллектив составляет 13500 человек.



ФГБУ НИИДИ ФМБА России

- Предоставлению мед помощи для детей и взрослых, которые столкнулись с инфекционными, паразитарными и прочими заболеваниями
- На сегодняшний день ФГБУ НИИДИ ФМБА России является крупнейшим научно-лечебно-учебным учреждением, в котором имеются все условия для проведения научных исследований, проведения и обеспечения высококачественной медицинской помощи непрерывного последиplomного образования
- Каждый год в Институте обучается около 20 аспирантов и клинических ординаторов, до 100 врачей на рабочих местах

Участие в проекте:

- Контрактное производство ГЛС
- Контрактный хим. синтез субстанций
- Совместная разработка ГЛС
- Доклинические исследования
- Клинические исследования

СТРУКТУРА ДОП. ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ПОРТФЕЛЯ



■ ОРИГИНАЛЬНЫЕ ГЛС
■ ГЛС - ДЖЕНЕРИКИ
■ БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНЫЕ ДОБАВКИ (БАД)

ГЛС и БАД в продаже: ● Сроки вывода в продажу, в рамках проекта:



*Частичное производство на аутсорсинге

7

ПРЕПАРАТОВ
ПРИСУТСТВУЮТ
НА РЫНКЕ

7

ПРЕПАРАТОВ
ВЫЙДУТ НА РЫНОК
В ТЕЧЕНИИ 2-3 ЛЕТ

ПРЕПАРАТ: ТРЕКРЕЗАН



В ПРОДАЖЕ С 2014 Г.



ОРИГИНАЛЬНЫЙ
БЕЗРЕЦЕПТУРНЫЙ ГАС

55% ПРОЦЕНТ СНИЖЕНИЯ
ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ
ОРЗ

70% ПОВЫШАЕТ
КЛЕТочный
ИММУНИТЕТ В 2 РАЗА
И ГУМОРАЛЬНЫЙ
ИММУНИТЕТ НА 70%

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Стимуляция клеточного, гуморального иммунитета и системы альфа- и гамма-интерферонов (иммуномодулятор)

ОСОБЕННОСТИ

- Укрепляет иммунитет (профилактика и лечение гриппа, ОРВИ и других вирусных и бактериальных заболеваний)
- Повышает физическую, умственную работоспособность
- Антибиотикотерапия. При вторичных иммунодефицитных состояниях
- Снимает алкогольный абстинентный синдром
- Низкая токсичность

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Терапевты
- Инфекционисты
- Иммунологи

АФИ*

Оксиэтиламмония
метилфеноксиацетат

1400 ШТ. УПАКОВОК ПРОДАНО
В 2016, НА 157 МЛН. РУБ. В
ОПТОВЫХ ЦЕНАХ

500 МЛН. РУБ. ОБЪЕМ
ПРОДАЖ ПРЕПАРАТА В
РОЗНИЧНЫХ ЦЕНАХ



ПАТЕНТ ТОВ. ЗНАК



СПИСОК
ЖНВЛС**



ДЖЕНЕРИК

Препарат был создан группой Академика М.Г.Воронкова. Изначально позиционировался для снижения побочных эффектов при химиотерапии и радиотерапии онкологических заболеваний. Трекрезан обладает свойствами индуцировать образования эндогенных цитокинов – интерлейкина 12 (ИЛ 12), а также интерферонов альфа и гамма. Этим объясняется широкий спектр действия препарата, а также возможность создания на основе молекулы линейки препаратов. Есть патент на индуктор ИЛ 12, а также товарный знак Трекрезан

* Активный фармацевтический ингредиент



70

НА

%

ПОВЫШАЕТ ГУМОРАЛЬНЫЙ
ИММУНИТЕТ

ПРЕПАРАТ: АЛЛОКИН-АЛЬФА



ЗАРЕГИСТРИРОВАН В 2003 Г.



**ОРИГИНАЛЬНЫЙ
РЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС**

7000

**РУБ. СРЕДНЯЯ ЦЕНА
ЗА КУРС**

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Противовирусный и иммуномодулирующий препарат российского производства. Эффективен против герпеса (вирус папилломы человека) и ВПЧ.

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Стимулирует выработку собственного интерферона человека
- ▶ Стимулирует работу натуральных киллеров – иммунных клеток, которые убивают вирус
- ▶ В комплексе с другими препаратами используют в терапии пациентов с острым гепатитом В средней степени тяжести

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Терапевты
- ▶ Инфекционисты
- ▶ Вирусологи

АФИ

Аллоферон

ДО 98% ИЗЛЕЧЕНИЯ ПО ОТЗЫВАМ ВРАЧЕЙ И ПАЦИЕНТОВ



ПАТЕНТ ТОВ. ЗНАК



СПИСОК
ЖНВЛС



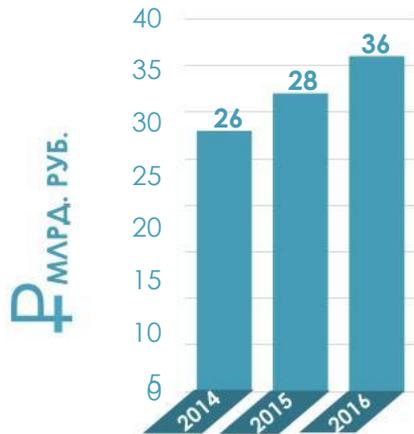
ДЖЕНЕРИК

В 2003 году в России зарегистрирован Аллокин-альфа («BRAND-PHARM», Москва) - отечественный противовирусный препарат нового типа, разработанный международным коллективом ученых, препарат запатентован в России, США, Японии, Южной Корее и странах Евросоюза. Применение Аллокина-альфа в качестве противовирусного препарата одобрено Минздравом РФ (Рег.№ 002829/01 от 22.09.03г.)



РЫНОК ПРОТИВОВИРУСНЫХ СРЕДСТВ

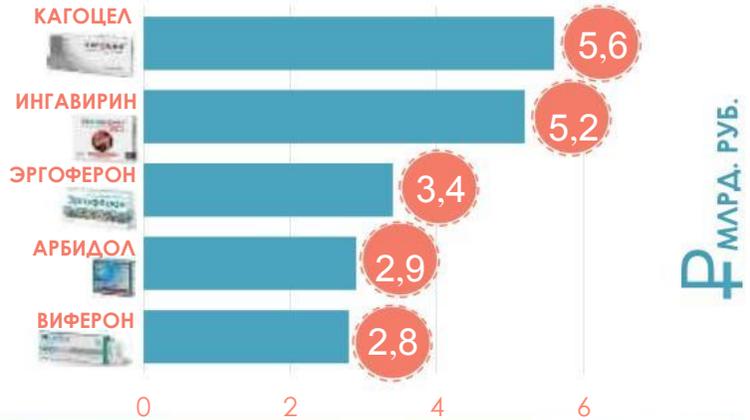
РЫНОК ПРОТИВОВИРУСНЫХ ПЕРПАРАТОВ, В РУБ.



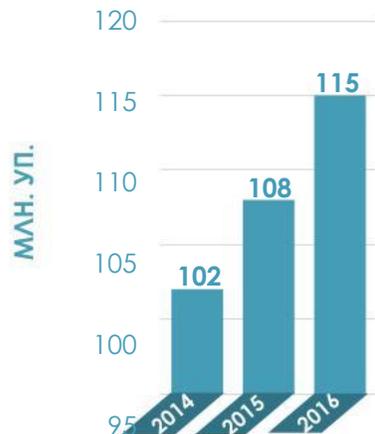
10

МЕСТО ЗАНИМАЮТ
ИММУНОМОДУЛЯТОРЫ
В СТОИМОСТНОМ
ОБЪЁМЕ
КОММЕРЧЕСКОГО
РЫНКА РФ

ТОП-5 БРЕНДОВ ЗА 2016 Г.



РЫНОК ПРОТИВОВИРУСНЫХ ПЕРПАРАТОВ, В ШТ.



По структуре продаж лекарственных препаратов розничного коммерческого рынка России за 2015г. иммуномодуляторы занимают 10 место в стоимостном объёме составляя **17,7 млрд. руб.** (3,13% рынка), а в количественном выражении - 53 млн. упаковок

332^{РУБ.}

СРЕДНЕВЗВЕШЕННАЯ
РЫНОЧНАЯ ЦЕНА ЗА 1
УПАКОВКУ



Источник:
IMS HEALTH



ПРЕПАРАТ: СЕЛАНК



В ПРОДАЖЕ С 2013 Г.



«ЖЕНСКАЯ ВИАГРА»

ОТСУТСТВИЕ НА РЫНКЕ ПРЕПАРАТА С АНАЛОГИЧНЫМ ЭФФЕКТОМ

ПЕРСПЕКТИВНО ВЫКУПИТЬ ПРАВА НА ПРЕПАРАТ И ПОЗИЦИОНИРОВАТЬ ЕГО КАК «ЖЕНСКУЮ ВИАГРУ»

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Анксиолитик (средство для снижения тревожности, депрессий, утомляемости, стрессовости)

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ **Средство, активирующее половую функцию у женщин**
- ▶ Снимает тревожность и проявление психоэмоциональной перегрузки
- ▶ Устраняет причины нарушений на биохимическом уровне, а не их симптомы
- ▶ Адаптирует и регулирует работу нейронов, сбивую ритмом жизни
- ▶ Высокая степень безопасности, отсутствие привыкания

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Терапевты
- ▶ Психологи
- ▶ Неврологи

АФИ

Синтетический гептапептид

6 МЛН. РУБ. ОБЪЕМ ПРОДАЖ ПРЕПАРАТА В РОЗНИЧНЫХ ЦЕНАХ ПО ГОДУ

На рынке продается без особого успеха, т.к. МИП уже продвигает на рынок препарат «Семакс» идентичными свойствами



ПАТЕНТ ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ДЖЕНЕРИК ЖНВЛС



Разработан в Институте молекулярной генетики РАН. Позиционируется как анксиолитик (средство для снижения тревожности). При клинических исследованиях Академик С.Б.Середенин обнаружил «побочный эффект»: появление оргазма у фригидных женщин. Получен патент РФ «Средство, активирующее половую функцию», авторы А.И.Орлов, С.Б.Середенин, П.Д.Шабанов. В настоящее время производится малым инновационным предприятием ИМГ РАН, позиционируется как анксиолитик.



РЫНОК ПРЕПАРАТОВ ДЛЯ КОРРЕКЦИИ ЭРЕКТИЛЬНОЙ ДИСФУНКЦИИ

Рынок препаратов активирующих половую функцию у женщин - не сформирован. В связи с этим рассматривается «мужской» сегмент.

ДИНАМИКА РЫНКА, В РУБ.



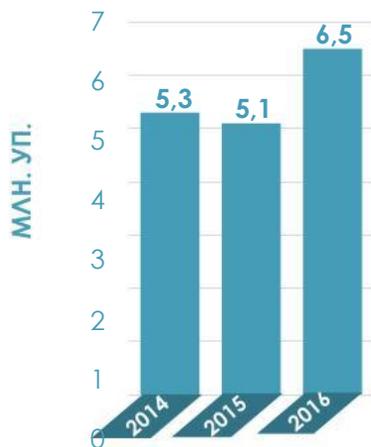
1

МЕСТО
ЗАНИМАЕТ
СИЛДЕНАФИЛ
(АФИ ВИАГРЫ)

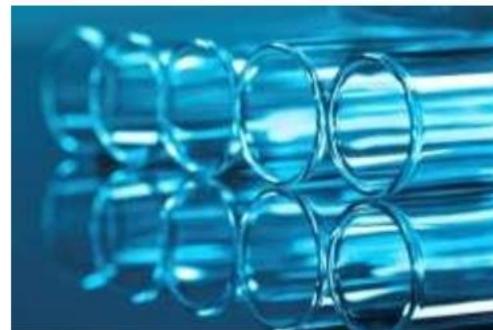
ТОП-3 ОСНОВЫ ГЛС ЗА 2016 Г.



ДИНАМИКА РЫНКА, В ШТ.



- Среднегодовой темп роста за последние 3 года составил 11% в упаковках и 13% в рублях
- Драйверами роста рынка выступили препараты на основе силденафила и тадалафила, на 3-ем месте с 5% варденафил
- На долю силденафила по итогам 2016 года пришлось 60% продаж в рублях, тадалафила – 30%



2263 РУБ.
СРЕДНЕВЗВЕШЕННАЯ
РЫНОЧНАЯ ЦЕНА ЗА 1
УПАКОВКУ



Источник:
IMS HEALTH

КОМБИНИРОВАННЫЕ ХИМ ПРЕПАРАТЫ

МИЛАФОРМ

ОРИГИНАЛЬНЫЙ РЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Снижение веса, плюс психокорректор

ОСОБЕННОСТИ

- Меньше противопоказаний и побочных эффектов
- Цена ГЛС ниже, чем у конкурентов
- Снимает депрессивные состояния, улучшает эмоциональный фон.



СРОК РАЗРАБОТКИ (4-7 ЛЕТ)

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Диетологи
- Эндокринологи

АФИ

Липоевая кислота, тетриндол



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ДЖЕНЕРИК ЖНВЛС



ЮНИТЕН

БЕЗРЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Антиастенический препарат

ОСОБЕННОСТИ

- Высокая эффективность
- Устраняет и ослабляет беспокойство, тревогу, страх, внутреннее эмоциональное напряжение и раздражительность
- Разработан в середине 2000 годов



СРОК РАЗРАБОТКИ (1-3 ГОДА)

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Терапевты

АФИ

Оксиэтиламмония метилфеноксиацетат



ПАТЕНТ ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ЖНВЛС



ДЖЕНЕРИК

АНАЛОГОВ В МИРЕ НЕТ



**МИЛАФОРМ
ЦЕНА ГЛС НИЖЕ,
ЧЕМ У КОНКУРЕНТОВ**

ПРЕПАРАТЫ: АнтОрекс



СРОК РАЗРАБОТКИ (4-7 ЛЕТ)



**ПРОДОЛЖИТЕЛЬНЫЙ ЭФФЕКТ
ПОСЛЕ ПРЕКРАЩЕНИЯ ПРИЕМА**

ОРИГИНАЛЬНЫЙ
БЕЗРЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Антиалкогольное средство

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Уменьшает влечение к алкоголю, снижая вероятность рецидивов
- ▶ Продолжительный эффект после окончания приема
- ▶ Снижает поведенческие проявления зависимости от алкоголя
- ▶ Нормализует условно-рефлекторную деятельность

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Наркологи

АФИ

Оригинальная белковая молекула (27 а.о.). Антагонист рецепторов орексина 1-го типа (OX1)



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК
ЖНВАС



ДЖЕНЕРИК

ПРЕПАРАТЫ: ПРОМИЛ



**ОРИГИНАЛЬНЫЙ
ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ
ПРЕПАРАТ**

ОРИГИНАЛЬНЫЙ
РЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Анксиолитик - психокорректор (средство для снижения тревожности, депрессий, стрессовости)

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Обладает антидепрессивными, анксиолитическими, активизирующими, ноотропными и актопротекторными свойствами
- ▶ Безопасность, «мягкость» действия

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Терапевты
- ▶ Психологи
- ▶ Неврологи

АФИ

Пиразидол, бемитил



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК
ЖНВАС

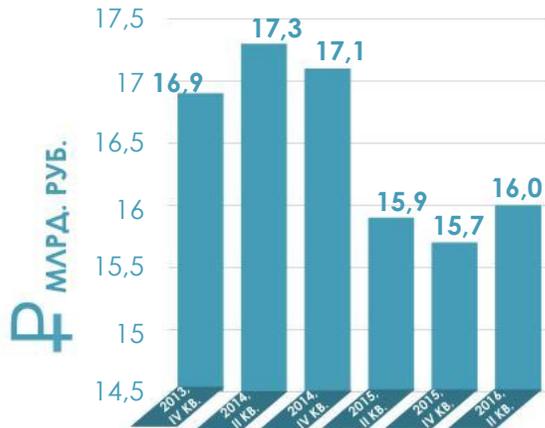


ДЖЕНЕРИК

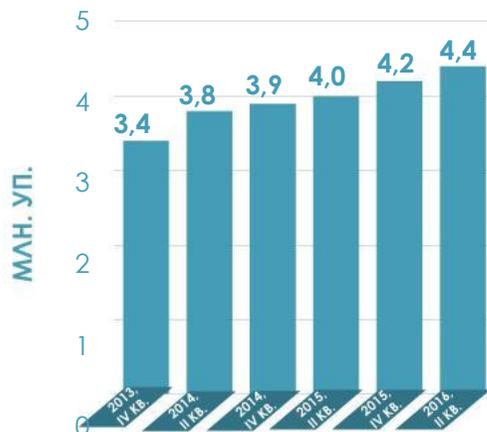


РЫНОК АНКСИОЛИТИКОВ

ДИНАМИКА РЫНКА, В РУБ.



ДИНАМИКА РЫНКА, В ШТ.

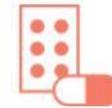


Источник:
IMS HEALTH

- Объем потребления анксиолитиков неуклонно **снижается совокупно на 3,9% за последние два года**. Это произошло на фоне значительного роста цены упаковки и итоговой цены препарата, приведший к резкому снижению спроса в натуральном выражении
- Снижение потребления анксиолитиков продиктовало коррекцию ценовой стратегии производителей, в итоге в 2016 г. **темпы роста цен на эти препараты снизились в 2 раза**, что не замедлило сказаться положительным образом на росте потребления в натуральном выражении



273 РУБ.
СРЕДНЕВЗВЕШЕННАЯ
РЫНОЧНАЯ ЦЕНА ЗА 1
УПАКОВКУ



ПРЕПАРАТ: СУВОРЭКС (является БАДом)



**НОВЫЙ ПРОБИОТИК НА
РОССИЙСКОМ РЫНКЕ**

ОРИГИНАЛЬНЫЙ
БЕЗРЕЦЕПТУРНЫЙ БАД

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Пробиотик

ОСОБЕННОСТИ

- Штаммы оригинальные, получены в лаборатории член – корреспондента А.Н. Суворова
- Доказанная эффективность и безопасность
- Требуемая дозировка для достижения пробиотического эффекта



СРОК РАЗРАБОТКИ (1-3 ГОДА)

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Гастроэнтерологи
- Инфекционисты
- Педиатры
- ЛОР

АФИ

Лиофильно высушенные пробиотические штаммы, бифидобактерии, лактобациллы и энтерококки



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ДЖЕНЕРИК ЖНВАС



ПРЕПАРАТЫ: АКТОФЛОР – С (является БАДом)



**ПЕРВЫЙ МЕТАБИОТИК В
ЮНИДОЗАХ**

ОРИГИНАЛЬНАЯ
БЕЗРЕЦЕПТУРНАЯ БАД

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Устранение дисбактериоза и восстановление нормальной микрофлоры кишечника

ОСОБЕННОСТИ

- Не дает микробной нагрузки
- Устойчив к действию антибиотиков
- Уникальная форма выпуска
- Одной упаковки хватает на курс



В ПРОДАЖЕ С 2016 Г.

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Гастроэнтерологи
- Инфекционисты
- Педиатры
- ЛОР

АФИ

Ацетат натрия, молочная кислота, янтарная кислота, муравьиная кислота, аминокислоты



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



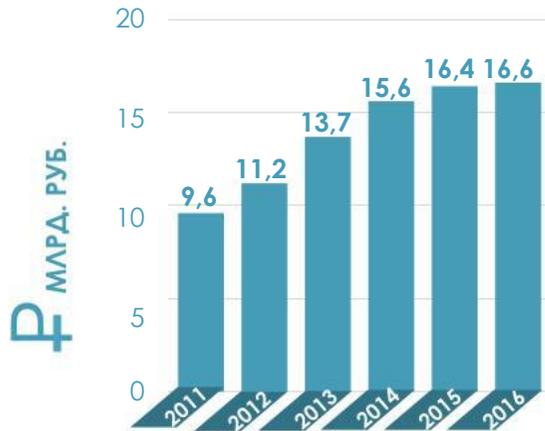
СПИСОК ДЖЕНЕРИК ЖНВАС



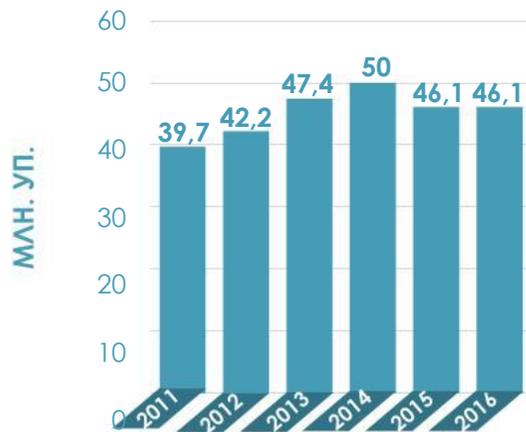


РЫНОК ПРЕПАРАТОВ ДЛЯ НОРМАЛИЗАЦИИ КИШЕЧНОЙ МИКРОФЛОРЫ

ДИНАМИКА РЫНКА, В РУБ.



ДИНАМИКА РЫНКА, В ШТ.



Источник:
IMS HEALTH

ТОП-5 БРЕНДОВ ЗА 2016 Г.



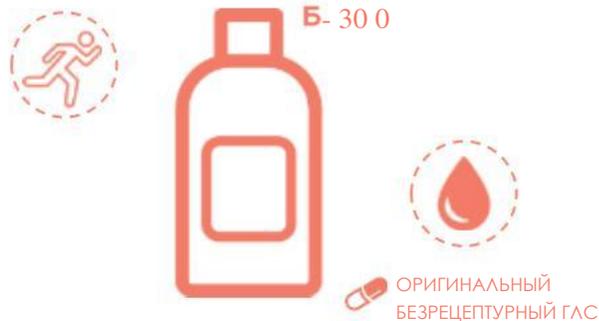
- Рынок стабильно растет до 2014 года, однако в 2015 году положительная динамика сменилась на отрицательную (см. «Динамика рынка, в шт.»)
- ТОП-5 брендов контролируют более 60% процентов рынка и в упаковках, и в рублях



235 РУБ.
СРЕДНЕВЗВЕШЕННАЯ РЫНОЧНАЯ ЦЕНА ЗА 1 УПАКОВКУ



ПРЕПАРАТ: Б-300



ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

«Энергетический коктейль»

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Не содержит кофеин и таурин
- ▶ Доказанность энергизирующего эффекта
- ▶ Общеукрепляющее иммуностимулирующее действие
- ▶ Пролонгированность действия



СРОК РАЗРАБОТКИ (4-7 ЛЕТ)

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Спортивные врачи



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК
ЖНВЛС



ДЖЕНЕРИК

АФИ

Трекрезан – 100мг,
Бемитил – 300мг,
Витамин РР– 20мг

ПРЕПАРАТ: КРЕАФЕН (является БАДОМ)



ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Спортивная добавка для увеличения силы, мышечной массы и кратковременной анаэробной выносливости

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Повышенная биодоступность
- ▶ Пролонгированность действия
- ▶ Требуемый эффект достигается при приеме 1 капсулы 125 мг раз в два дня (норма приемов аналогов 30 г посуточно)



СРОК РАЗРАБОТКИ (1-3 ГОДА)

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Спортивные врачи



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК
ЖНВЛС



ДЖЕНЕРИК

АФИ

Фенилкреатин

СУТОЧНАЯ НОРМА МЕНЬШЕ 70 МГ

КРЕАФЕН

СУТОЧНАЯ
НОРМА

МЕНЬШЕ 70 МГ

ПРЕПАРАТ: ПЕРФТОРАН



В ПРОДАЖЕ С 2017 Г. (ООО «Гротекс»)



ОРИГИНАЛЬНЫЙ
РЕЦЕПТУРНЫЙ ГАС

**ИМЕЕТСЯ ЭКСПОРТНЫЙ
ПОТЕНЦИАЛ, ПРЕЖДЕ
ВСЕГО В МЕКСИКУ И
ЛАТИНСКУЮ АМЕРИКУ**

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Кровезаменитель с функцией переноса кислорода

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ **Единственный кровезаменитель с кислородтранспортной функцией**
- ▶ Сильно снижает риски тромбообразования
- ▶ Не требует проверки на наличие вирусов в донорской крови
- ▶ Использование в группах населения, которые по религиозным соображениям отказываются от переливания крови
- ▶ Уменьшает расход донорской крови в 1,5 - 2 раза
- ▶ Подходит для любых групп крови и резус-факторов
- ▶ Улучшает свойства эритроцитов

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Хирурги
- ▶ Трансплантологи
- ▶ Реаниматологи
- ▶ Кардиохирурги

АФИ

Стойкая эмульсия перфторулеводородов

1 МЛРД. РУБ. ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ РЫНОК ГОС. ЗАКУПОК. ПО 100 ТЫС. ФЛАКОНОВ В ГОД, ПО ЦЕНЕ В 10 000 РУБ.



ЛИЦЕНЗИЯ ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ДЖЕНЕРИК ЖНВАС



В СМИ Перфторан также известен как «голубая кровь». По состоянию на 2010 г. данный препарат допущен к клиническому использованию в России, Казахстане, Киргизии, Украине и Мексике, с января 2014 г. в Узбекистане

Перфторан используется итальянским хирургом Серджио Канаверо в экспериментах по трансплантации головы



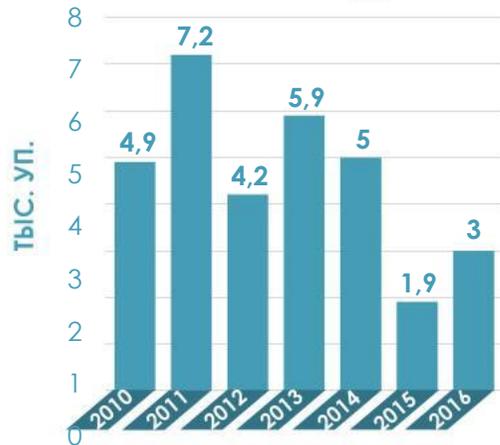
ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ ПЕРФТОРАНА



■ Благодаря широкому спектру применения препарата Перфторан получил **популярность не только на госпитальном рынке, но и на коммерческом**



4142 ^{РУБ.}
 СРЕДНЯЯ
 РЫНОЧНАЯ ЦЕНА
 ЗА 1 УПАКОВКУ
 ПЕРФТОРАНА



Источник:
 DSM group,
 Element Capital

ПРЕПАРАТЫ: ГЕННОИНЖЕНЕРНЫЕ ВАКЦИНЫ



СРОК РАЗРАБОТКИ (4-7 ЛЕТ)



АНАЛОГОВ В МИРЕ НЕТ

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Вакцина пневмококковая
рекомбинантная

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Патент РФ вошел в число 100 лучших патентов РФ в 2014г.
- ▶ Проведены доклинические исследования
- ▶ Идет зарубежное патентование по системе РСТ, в частности, получен патент США

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Терапевты
- ▶ Иммунологи
- ▶ Педиатры

АФИ

Химерные белки, с иммуногенными и консервативными эпитопами поверхностных белков патогена



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ДЖЕНЕРИК ЖНВЛС



АНАЛОГОВ В МИРЕ НЕТ

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Вакцина гриппозная поливалентная
рекомбинантная

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Имеется патента РФ
- ▶ Проведены доклинические исследования
- ▶ Идет зарубежное патентование по системе РСТ, в частности, получен патент США

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Терапевты
- ▶ Иммунологи
- ▶ Педиатры

АФИ

Химерные белки, с иммуногенными и консервативными эпитопами поверхностных белков



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ДЖЕНЕРИК ЖНВЛС



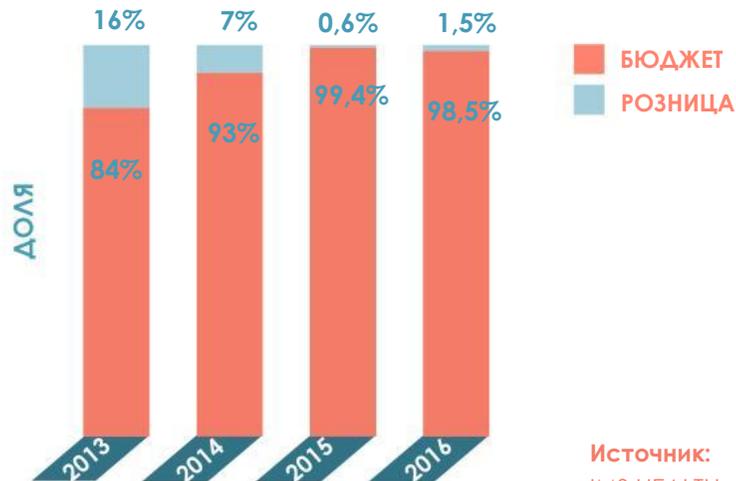


- В 2016 году государство потратило на прививки от гриппа **более 11 млрд. руб.** Большая часть средств ушла на закупку российских вакцин компании «Нацимбио»
 - На закупку пневмококковых вакцин государство потратило – **5 млрд. руб.**
 - Основной покупатель на рынке вакцин – государство.**
- Гистограмма «СООТНОШЕНИЕ БЮДЖЕТНЫХ И КОММЕРЧЕСКИХ ПРОДАЖ ВАКЦИН ДЛЯ ПРОФИЛАКТИКИ ГРИППА» ярко это отражает

ТОП-5 БРЕНДОВ ПО ПРОГНОЗАМ НА 2020 Г.



СООТНОШЕНИЕ БЮДЖЕТНЫХ И КОММЕРЧЕСКИХ ПРОДАЖ ВАКЦИН ДЛЯ ПРОФИЛАКТИКИ ГРИППА, %



Источник:
IMS HEALTH

ВАКЦИНА	ПРОИЗВОДИТЕЛЬ	ПОКАЗАНИЯ
PREVVAR 13		ПНЕВМОККОВЫЕ ИНФЕКЦИИ
PENTACEL		ДИФТЕРИЯ, СТОЛБНЯК, КОКЛЮШ, ПОЛИОМИЕЛИТ, ХИБ-ИНФЕКЦИЯ
GARDASIL		ВИРУС ПАПИЛЛОМЫ ЧЕЛОВЕКА
FLUZONE		ГРИПП
PEDIARIX		ДИФТЕРИЯ, СТОЛБНЯК, КОКЛЮШ, ПОЛИОМИЕЛИТ, ГЕПАТИТ В

Источник:
EvaluatePharma

ПРЕПАРАТЫ: ГЕНОТЕРАПЕВТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ

РАЗРАБОТКА ПЕРВЫХ В КЛАССЕ ГЕНОТЕРАПЕВТИЧЕСКИХ ПРЕПАРАТОВ ДЛЯ РЕГЕНЕРАЦИИ ТКАНЕЙ ЧЕЛОВЕКА:



хрящевой
ткани



нервной
ткани



мышечной
ткани



мягких
тканей



при
старении



после
радиации



при
онкологии



рецепторов на
поверхности
клеток



утраченных
функций
органов



Регенерация базируется на технологии введения особой формы ДНК, которая работает в организме млекопитающих в течении 10 дней, не встраивается в геном, и по истечении 10 дней полностью элиминируется из организма



Такая технология позволяет осуществлять выработку кодируемого белка, в результате чего интегральная часть фармакокинетической кривой делается существенно больше, чем при разовом введении препаратов, существующих на данный момент

Непрерывное, фоновое воздействие позволяет сделать регенераторные процессы более эффективными, а необходимость дозировки раз в 10 дней существенно упрощает режим введения препаратов, делая достаточным для оценки терапевтического эффекта однократного введения.



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК СПИСОК ДЖЕНЕРИК ЖНВАС



ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ТЕРАПИИ ОНКОЛОГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ

В разработке подходы для создания ДНК-препаратов, которые будут кодировать образование эндогенных моноклональных антител (МАб)

Плазмидная ДНК, кодирующая:

- образование эндогенного соматотропина
- образование эндогенного инсулиноподобного фактора роста IGF-1



Перспективно применение в спортивной медицине, для терапии генетически обусловленных заболеваний и как средство двойного назначения

ГЕНОТЕРАПЕВТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ

РЕГЕНЕРАЦИЯ БАЗИРУЕТСЯ
НА
ТЕХНОЛОГИИ ВВЕДЕНИЯ
ОСОБОЙ ФОРМЫ ДНК

ПРЕПАРАТЫ: ГЕНОТЕРАПЕВТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ



СРОК РАЗРАБОТКИ (1-3 ГОДА)



IGF- ПЛАЗМ



ОРИГИНАЛЬНЫЙ
БЕЗРЕЦЕПТУРНЫЙ
ГЛС

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Регенерация нервной ткани

ОСОБЕННОСТИ

- Обеспечивает регенерацию нервной ткани
- Обеспечивает повышенную экспрессию инсулиноподобного фактора роста в организме в течение 5-10 дней (продолженное действие)
- Быстрое восстановление организма после нагрузок и травм за счет индукции эндогенного инсулиноподобного фактора роста

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Спортивные врачи
- Геронтологи

АФИ

Плазмидная ДНК, кодирующая продукцию IGF1



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ДЖЕНЕРИК ЖНВЛС



ГОЛДСТИМ



ОРИГИНАЛЬНЫЙ
РЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Регенерация нервной и мышечной ткани

ОСОБЕННОСТИ

- Особенно эффективно увеличивает выносливость и быстрое восстановление организма после нагрузок

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Спортивные врачи
- Геронтологи

АФИ

Плазмидная ДНК, кодирующая продукцию MGF и IGF1



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ЖНВЛС



ДЖЕНЕРИК



Рынок геннотерапевтических препаратов – отсутствует. Только по одному препарату одобрено в ЕС и России

Glybera стал первым геннотерапевтическим препаратом, одобренным Европейским агентством лекарственных средств. Одноразовое применение обходилось в \$1,6 млн. Средство предназначено для лечения дефицита липопротеиназы – редкого заболевания. Сегодня дефицит липопротеиназы диагностируется примерно у 1–2 человек из миллиона. В европейских странах таких пациентов насчитывается не более нескольких сотен. Сегодня цена препарата значительно снизилась – до \$1 млн.



62 МЛН. РУБ.
СРЕДНЕВЗВЕШЕННАЯ
РЫНОЧНАЯ ЦЕНА ЗА
КУРС



EUROPEAN MEDICINES AGENCY
SCIENCE · MEDICINES · HEALTH



ОДОБРЕННО ЕВРОПЕЙСКИМ
АГЕНСТВОМ ЛЕКАРСТВЕННЫХ
СРЕДСТВ

Неоваскулген – первый российский геннотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза



111 ТЫС. РУБ.
СРЕДНЕВЗВЕШЕННАЯ
РЫНОЧНАЯ ЦЕНА ЗА 1
УПАКОВКУ

ПРЕПАРАТЫ: ГЕНОТЕРАПЕВТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ



СРОК РАЗРАБОТКИ (4-7 ЛЕТ)

Генная терапия с использованием невирусных систем доставки на основе плазмидных конструкций представляет многообещающую стратегию по разработке эффективных, безопасных препаратов длительного действия. Плазмидная конструкция несет все необходимые элементы для синтеза целевого белка в организме человека после внутримышечной инъекции. Синтез целевого белка в очень маленьких терапевтических количествах продолжается в течение длительного периода от нескольких недель до нескольких месяцев. Генотерапевтические препараты на основе невирусной системы доставки отнесены к 5-му классу практически нетоксичных веществ



АНАПЛАЗМ



ОРИГИНАЛЬНЫЙ
РЕЦЕПТУРНЫЙ ГАС

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Анальгетик неопиоидный
продолженного действия

ОСОБЕННОСТИ

- Аналогов в мире нет
- Начато международное патентование по системе PCT

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Терапевты
- Хирурги
- Травматологи

АФИ

Плазмидная ДНК,
кодирующая
продукцию
альфа-дефенсины
(пептид NP-1)



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК
ЖНВАС



ДЖЕНЕРИК

10 СУТОК - СРОК
ДЕЙСТВИЯ

Пептид NP-1 (пептид нейтрофилов 1 из кролика). Сам пептид не вызывает анальгетического эффекта, это связано с его низкой стабильностью в крови, реакциями иммунной системы, низкой биодоступностью и необходимостью частого применения. Эти ограничения были успешно преодолены путем включения оптимизированного гена, кодирующего пептид NP-1, в состав генотерапевтической конструкции на основе невирусной системы доставки



РЫНОК АНАЛЬГЕТИКОВ

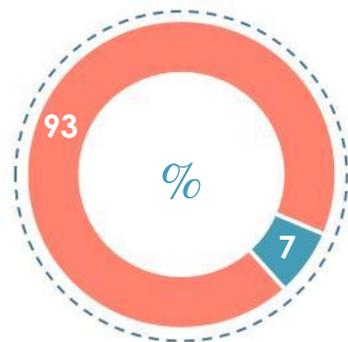
- По данным DSM Group, анальгетики занимают около **3% рынка лекарств в стоимостном выражении**
- За последние пять лет группа анальгетиков в среднем росла на 5% в деньгах. В упаковках отмечается ежегодное падение - в среднем на 9% в год
- Основной объём препаратов-анальгетиков относится к безрецептурному отпуску (93% в упаковках, 83% в деньгах) и не входят в список ЖНВЛП (70% в упаковках, 92% в деньгах)
- Основной канал потребления препаратов, которые относятся к анальгетикам - это аптечные продажи: 94% продаж в деньгах приходится на покупки населения за счёт собственных средств. В упаковках доля аптечных продаж свыше 95%

ТОП-5 БРЕНДОВ ЗА 2016 Г.



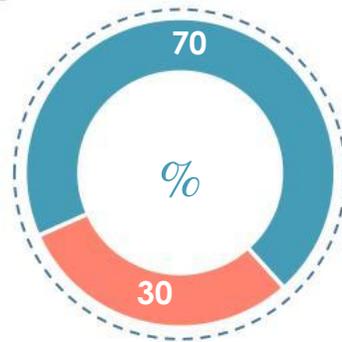
Источник:
IMS HEALTH

ОТПУСК АНАЛЬГЕТКОВ В УПАКОВКАХ ЗА 2016 Г.



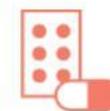
■ БЕЗРЕЦЕПТНЫЕ
■ РЕЦЕПТУРНЫЕ

СПИСОК ЖНВЛП В УПАКОВКАХ ЗА 2016 Г.



■ ВХОДЯТ В СПИСОК ЖНВЛП
■ НЕ ВХОДЯТ В СПИСОК ЖНВЛП

215 РУБ. 3 УП.



СРЕДНЕДУШЕВОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ АНАЛЬГЕТИКОВ В ГОД

ПРЕПАРАТ: МЕСТАМИДИН



СТАДИЯ РЕГИСТРАЦИИ (ООО «Гротекс»)



ОРИГИНАЛЬНЫЙ
БЕЗРЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛАС

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Антисептическое и дезинфицирующее средство

ОСОБЕННОСТИ

- Флакон с распылителем со складывающейся канюлей (для труднодоступных мест)
- Антисептические свойства октенидина усиливаются в водном растворе с добавлением феноксиэтанола

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Терапевты
- Дерматологи

АФИ

Октенидин,
феноксиэтанол



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК
ЖНВЛС



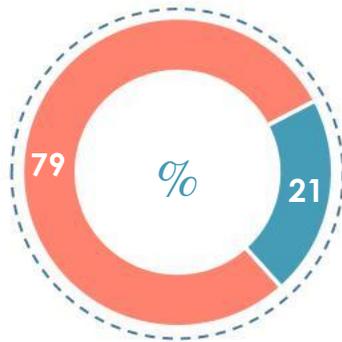
ДЖЕНЕРИК

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ: Компания «Solopharm»



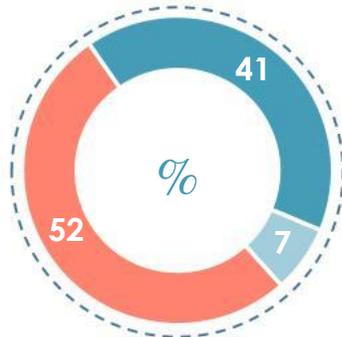
РЫНОК АНТИСЕПТИКОВ И ДЕЗИНФИЦИРУЮЩИХ ПРЕПАРАТОВ

ДЕЗИНФЕКЦИОННЫЕ СРЕДСТВА, 2017 Г.



■ СРЕДСТВА ДЕЗИНФИЦИРУЮЩИЕ
 ■ КОЖНЫЕ АНТИСЕПТИКИ

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПО СЛОЖНОСТИ СОСТАВА, 2017 Г.



■ ДВА ВЕЩЕСТВА
 ■ ОДНО ВЕЩЕСТВО
 ■ ТРИ ВЕЩЕСТВА



11
 МЕСТО ЗАНИМАЕТ МИРАМИСТИН ПО ЦЕЛЕННОСТНОМУ ОБЪЕМУ ПРОДАЖ НА ЯНВАРЬ 2017 СРЕДИ ГЛС



ТОП БРЕНДЫ

Мирамистин – антисептик широкого спектра действия, применяемый во многих областях медицины: травматологии, гинекологии, хирургии, комбустиологии (лечение тяжелых ожоговых поражений), дерматологии, стоматологии и отоларингологии

Хлоргексидин – антисептик, дешевый аналог Мирамистина, с менее широким спектром действия. Однако Мирамистин остается исключительно российским лекарством, в то время как Хлоргексидин — общепризнанный препарат, который применяют во всем мире.



250 РУБ.

СРЕДНЯЯ РЫНОЧНАЯ ЦЕНА ЗА 1 УПАКОВКУ МИРАМИСТИНА



Источник: DESREESTR

ПРЕПАРАТЫ: ЭУКАРИОТИЧЕСКИЕ БЕЛКИ



СРОК РАЗРАБОТКИ (1-3 ГОДА)



СОМАТОТРОПИН



БЕЗРЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

РЕГИСТРАЦИЯ В 2017 Г.

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Соматотропный гормон роста (белок)

ОСОБЕННОСТИ

- Зарегистрирован как косметическое средство
- Идут работы по созданию пролонгированной формы (до 7 дней) и оральной (таблетки под язык)
- Более высокая удельная активность
- Уменьшение побочных эффектов

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Педиатры
- Эндокринологи
- Спортивные врачи

АФИ

Соматотропин



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ЖНВЛС



ДЖЕНЕРИК

СРОК РАЗРАБОТКИ (4-7 ЛЕТ)

ИНТЕРФЕРОН α - 2E



ОРИГИНАЛЬНЫЙ РЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Противовирусный, иммуномодулирующий, противоопухолевый ГЛС

ОСОБЕННОСТИ

- Более высокая удельная активность
- Близость структуры к человеческим белкам за счет гликозилирования;
- В технологии: отсутствие концевого метионина, отсутствие бактериальных эндотоксинов, отсутствие необходимости рефолдинга белковых молекул

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Иммунологи
- Вирусологи

АФИ

Эукариотический ИНФ α



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ЖНВЛС



ДЖЕНЕРИК



РЫНОК СТЕРОИДОВ/ГОРМОНОВ

- ▶ Главным производителем Соматотропина является **Китай**
- ▶ Препараты, производством которых занимаются в Китае, отличаются средним качеством и самыми низкими ценами
- ▶ Главный недостаток Соматотропина – очень высокая стоимость препарата и большой риск покупки подделки



8640 РУБ.
СРЕДНЯЯ РЫНОЧНАЯ
ЦЕНА ЗА 1 УПАКОВКУ
ГОРМОНА РОСТА



ТОП-5 ПОПУЛЯРНЫХ БРЕНДОВ



Источник:
4RAMA

ПРЕПАРАТ: ЭКСИН



СРОК РАЗРАБОТКИ (1-3 ГОДА)



ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Лечение грибка ногтей

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▣ Терапевты
- ▣ Микологи
- ▣ Дерматологи

АФИ

Арилнитропропан

ОСОБЕННОСТИ

- ▣ Препарат уже испытали, в результате чего он показал высокую эффективность, также^а испытывали на культуре грибов в Институте глубоких микозов
- ▣ Эффект выше, чем у существующих препаратов - аналогов

ПРЕПАРАТЫ СРАВНЕНИЯ

- ▣ «Экзодерил», продажи в РФ 50 млн. долл. в год,
- ▣ «Ламизил», продажи порядка 40 млн. долл. в год.



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК
ЖНВАС



ДЖЕНЕРИК

Патент, действующий до 2021 года оформлен на Австралийскую фирму г-жи Руденко (сотрудник ученый ИЭМ) (Суворов, Агаджанян, Орлов – основная команда проекта). Патент можно забрать за роялти, оформив лицензионное соглашение по территории



РЫНОК ПРОТИВОГРИБКОВЫХ ПРЕПАРАТОВ

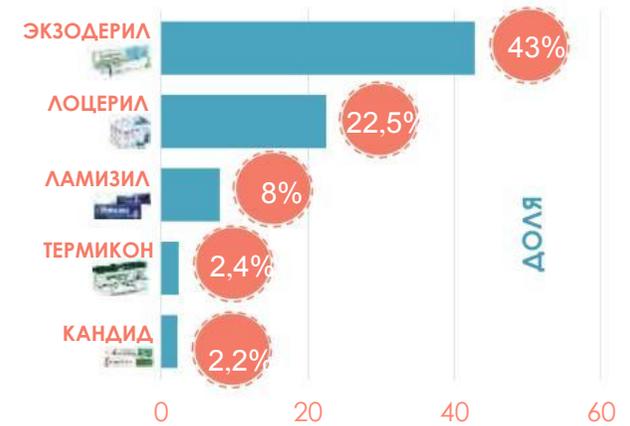
- По данным IMS Health, объем рынка противогрибковых ГЛС в 2015 г. составляет немногим больше **8 млрд руб.**, в аптеках продано **19,3 млн упак. препаратов для лечения микозов**
- С течением времени на рынке антигрибковых средств происходит изменение спроса на препараты разных ценовых сегментов. В 2015 г. **максимальный спрос приходился на ГЛС от 100 до 500 руб.**
- По итогам 2015 г. лидерство на рынке сохраняет ТМ «**Экзодерил**»



361 РУБ.
СРЕДНЯЯ РЫНОЧНАЯ
ЦЕНА ЗА 1 УПАКОВКУ
ЭКЗОДЕРИЛА



ТОП-5 БРЕНДОВ ЗА 2016 Г.



Источник:
IMS HEALTH

ПРЕПАРАТЫ: ДЖЕНЕРИКИ



СРОК РАЗРАБОТКИ (1-3 ЛЕТ)



ИНТЕРФЕРОН β 1A



РЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Рецидивирующий рассеянный
склероз

ОСОБЕННОСТИ

- Связывается со специфическими рецепторами на поверхности клеток организма человека и запускает сложный каскад межклеточных взаимодействий, приводящий к интерферон-обусловленной экспрессии многочисленных генных продуктов и маркеров
- Препарат оказывает иммуномодулирующее, антипролиферативное и противовирусное действие
- Данный интерферон способствует снижению повреждений нервной системы, которые возникают при рассеянном склерозе
- Входит в Перечень (распоряжение Правительства РФ № 2782-р от 30.12.2014): ЖНВЛП, 7 нозологий

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Иммунологи
- Вирусологи

АФИ

Эукариотический
ИНФ β



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК ДЖЕНЕРИК
ЖНВЛС



ИНФ β 1А

ВХОДИТ В ПЕРЕЧЕНЬ
ЖНВЛП, 7
НОЗОЛОГИЙ

ПРЕПАРАТЫ: ДЖЕНЕРИКИ (МОНОКЛОНАЛЬНЫЕ АНТИТЕЛА - МАБ)



СРОК РАЗРАБОТКИ (4-7 ЛЕТ)

“”

МАбы - наиболее быстро растущая в мире группа препаратов. Не менее 6 МАБов имеют в мире объем продаж более 5 млрд. долл. в год каждый. В РФ госзакупки превышает 500 млн. долл. в год



РЕЦЕПТУРНЫЙ ГАС

В 2

РАЗА ВЫШЕ НА ВЫХОДЕ ЧИСТОГО БЕЛКА



ПАТЕНТ ТОВ. ЗНАК СПИСОК ЖНВЛС

ДЖЕНЕРИК

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

- Полный цикл производства, включая производство субстанции, что обеспечит реальную лекарственную безопасность
- Штаммы – продуценты получены на основе эукариотической экспрессионной системы LONZA, обладающей значительно более высокой продукцией целевых белков, в отличие от ранее используемых экспрессионных систем CHO
- Выход чистого белка в два раза выше по сравнению с оригинаторами

РИТУКСИМАБ

- Моноклональное антитело (МАБ). Взаимодействует с рецептором CD20
- Применяется в онкологии (лейкозы) и лечении аутоиммунных заболеваний, ревматоидного артрита
- Рынок РФ более 10 млрд. руб.

ТРАСТУЗУМАБ

- Моноклональное антитело (МАБ). Взаимодействует с рецептором HER2neu
- Применяется в онкологии (рак молочной железы)
- Рынок РФ более 5 млрд. руб.

ЦЕТУКСИМАБ

- Моноклональное антитело (МАБ). Взаимодействует с рецептором EGFR
- Применяется в онкологии (рак кишечника)
- Перспективен для
- Рынок РФ более 2 млрд. руб.

БЕВАЦИЗУМАБ

- Моноклональное антитело (МАБ). Взаимодействует с рецептором VEGF
- Применяется в онкологии и офтальмологии
- Тормозит рост сосудов
- Рынок РФ более 5 млрд. руб.

ИНФЛИКСИМАБ

- Моноклональное антитело (МАБ). Взаимодействует с фактором некроза опухоли альфа (ФНО альфа)
- Применяется для лечения аутоиммунных заболеваний, ревматоидного артрита

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА РЫНОК ДЖЕНЕРИКОВ В РОССИИ

Российский рынок все больше ориентируется на дженерики. Средняя стоимость дженерика составляет 110 рублей, оригинального препарата – 370, то есть в 3,5 раза больше. Наибольший удельный вес оригинальных препаратов в ценовом сегменте от 500 рублей и выше – 58%, дженериков – в ценовом сегменте от 150 до 500 рублей (49%). В натуральном выражении дженерики в основном представлены в ценовом сегменте ниже 50 рублей (46%)

+5,3% Составил рост продаж дженериков в 2016 году, они составили 837,7 млрд. руб., в 2015 году продажи составили 793,17 млрд. руб.

СТРУКТУРА АПТЕЧНЫХ ПРОДАЖ ДЖЕНЕРИКОВ



ТОП-10 ФАРМПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПО ДОЛЕ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ДЖЕНЕРИКОВ

Натуральный объем, %			Стоимостный объем, %		
КОМПАНИЯ	2014г.	2015г.	КОМПАНИЯ	2014г.	2015г.
«Фармстандарт»	6,98	7,59	Teva	4,4	3,8
ПХ «Фарм-центр»	3,25	3,72	Novartis	4,1	3,8
«Биотэк»	3,61	3,22	Sanofi	3,2	2,9
Stada	3,01	3,12	Stada	2,7	2,7
«Верофарм»	2,74	3,07	Berlin-Chemie	3,2	2,7
Тульская фарм. фаб.	1,38	2,17	Bayer	3,1	2,6
«Отисифарм»	1,91	2,09	Pfizer	2,8	2,6
Татхимфармпрепараты	2,23	2,05	KRKA	2,6	2,4
Teva	1,87	1,99	Gedeon Richter	2,5	2,3
«Озон»			«Фармстандарт»	2,0	2,3

В общем объеме продаж дженериков более половины приходится на следующие группы:

- препараты, влияющие на пищеварительный тракт и обмен веществ (20,5%)
- препараты для лечения заболеваний сердечно-сосудистой системы (14,1%)
- препараты для лечения заболеваний нервной системы (31,9%)

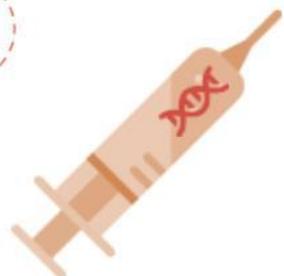
Доля дженериковых препаратов отечественного производства составила 33%, что на 2% выше, чем за аналогичный период прошлого года

ПРЕПАРАТЫ: МОНОКЛОНАЛЬНЫЕ АНТИТЕЛА (МАБ)



СРОК РАЗРАБОТКИ (4-7 ЛЕТ)

АСПАРАЗУМАБ



ОРИГИНАЛЬНЫЙ
РЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

АНАЛОГОВ В МИРЕ НЕТ

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Терапия широкого спектра онкологических заболеваний. Возможно также применение в терапии атеросклероза

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Патент РФ вошел в число 100 лучших патентов РФ в 2015 г.

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Онкологи

СОСТАВ

Моноклональное антитело к аспарагиновой эндопептидазе С13 (Легумайн)



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК

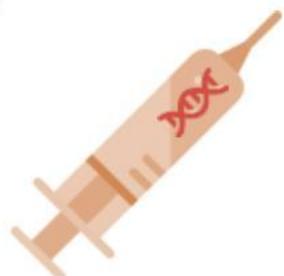


СПИСОК
ЖНВЛС



ДЖЕНЕРИК

СИНДЕКАЗУМАБ



ОРИГИНАЛЬНЫЙ
РЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

АНАЛОГОВ В МИРЕ НЕТ

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Перспективен для терапии широкого спектра онкологических заболеваний

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Имеется два патента РФ
- ▶ Синдекан-1 экспрессируется клетками абсолютного большинства человеческих злокачественных опухолей

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- ▶ Онкологи

АФИ

Моноклональное антитело к Синдекану-(CD138)



ПАТЕНТ



ТОВ. ЗНАК



СПИСОК
ЖНВЛС



ДЖЕНЕРИК

АСПАРАЗУМАБ
СИНДЕКАЗУМАБ

НЕ ИМЕЮТ
АНАЛОГОВ

ПРЕПАРАТ: РЕФНОТ



ЗАРЕГИСТРИРОВАН В 2009 Г.



ОРИГИНАЛЬНЫЙ
РЕЦЕПТУРНЫЙ ГЛС

1000
РУБ. СРЕДНЯЯ ЦЕНА
ЗА УПАКОВКУ

ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ ОБЛАСТЬ

Препарат обладает прямым противоопухолевым действием *in vitro* и *in vivo* на различных линиях опухолевых клеток, по спектру цитостатического и цитотоксического воздействия на опухолевые клетки отвечает ФНОα человека

ОСОБЕННОСТИ

- Увеличивает эффективность химиопрепаратов: актиномицина Д, цитозара, доксорубицина, 5-фторурацила и др. против опухолевых клеток слабо чувствительных к ним,
- Модифицирует резистивность опухолевого действия химических цитостатиков в случаях множественной лекарственной устойчивости опухолевых клеток
- Не оказывает цитотоксического действия на нормальные клетки, а в высоких концентрациях *in vitro* даже стимулирует пролиферацию клеток селезенки и лимфатических узлов

ЛЕЧАЩИЕ ВРАЧИ

- Онкологи

АФИ

Фактор некроза опухолей-тимозин альфа 1 рекомбинантный - 100 000 ЕД.

В 100 РАЗ МЕНЬШЕ
ТОКСИЧНОСТИ,
ЧЕМ У ФНО
(ФАКТОР НЕКРОЗА
ОПУХОЛИ)



ПАТЕНТ ТОВ. ЗНАК



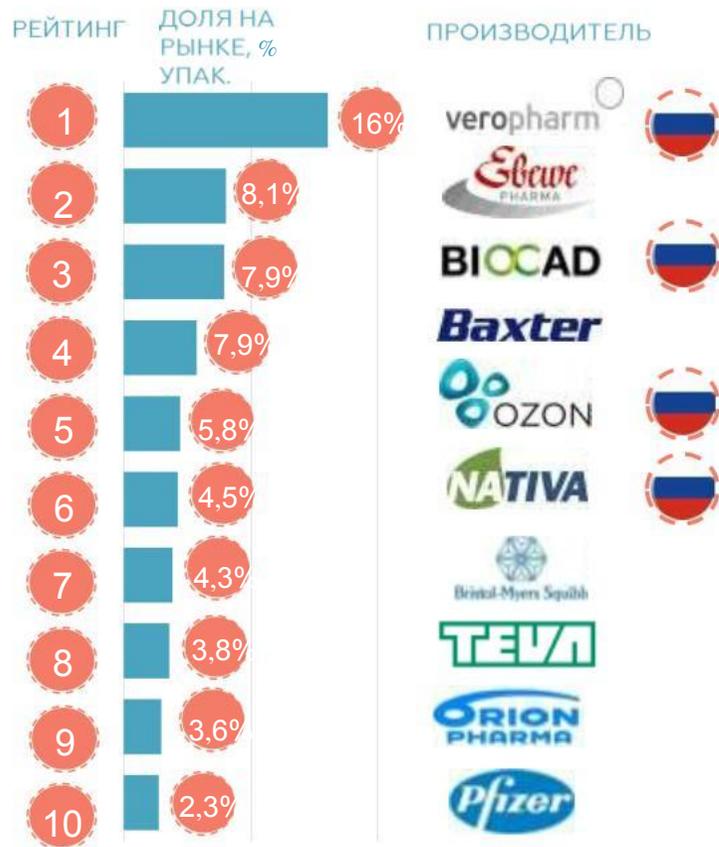
СПИСОК ДЖЕНЕРИК ЖНВЛС

В 2009 году ООО «Рефнот-Фарм» получило лицензию на производство и реализацию субстанции ФНО-Т и первого и единственного, в настоящее время в России, запатентованного и официально зарегистрированного отечественного лекарственного препарата РЕФНОТ® в лекарственной форме - лиофилизат для приготовления раствора для внутримышечного и подкожного введения.



РЫНОК ПРЕПАРАТОВ ДЛЯ БОРЬБЫ С ОНКОЛОГИЕЙ

РЕЙТИНГ КОРПОРАЦИЙ ПО ОБЪЕМАМ ПРОАДЖ ЗА 9 МЕС. 2016 Г.



Источник:
IMS HEALTH

ТОП-5 БРЕНДОВ ЗА 9 МЕС. 2016 Г.



Источник:
ОНКОЛОГИЯ СЕГОДНЯ

- По прогнозам аналитиков, к 2022 г. общий объем продаж ТОП 15 противоопухолевых препаратов составит около 90 млрд долл.
- Бесспорным лидером является швейцарская компания Roche (3 препарата из ТОП5)



АТС-ГРУППА: «ПИЩЕВАРИТЕЛЬНЫЙ ТРАКТ И ОБМЕН ВЕЩЕСТВ»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



Источник:
DSM group



- В 2016 году препараты группы «Пищеварительный тракт и обмен веществ» сохраняют лидирующую позицию в структуре розничных продаж (19%) в натуральном выражении, показывают положительную динамику

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ
- ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ СВЯЗАННЫХ С НАРУШЕНИЕМ КИСЛОТНОСТИ
- ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ РАССТРОЙСТВ ЖКТ
- ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ ПЕЧЕНИ И ЖЕЛЧЕВЫВОДЯЩИХ ПУТЕЙ
- **СЛАБИТЕЛЬНЫЕ**
- **ПРОТИВОДИАРЕЙНЫЕ ПРЕПАРАТЫ**
- ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ОЖИРЕНИЯ (ИСКЛЮЧАЯ ДИЕТИЧЕСКИЕ ПРОДУКТЫ)

- ПРЕПАРАТЫ, СПОСОБСТВУЮЩИЕ ПИЩЕВАРЕНИЮ (ВКЛЮЧАЯ ФЕРМЕНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ)
- СРЕДСТВА ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ САХАРНОГО ДИАБЕТА
- ВИТАМИНЫ
- **ОБЩЕТОНИЗИРУЮЩИЕ ПРЕПАРАТЫ**
- АНАБОЛИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ СИСТЕМНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
- СТИМУЛЯТОРЫ АППЕТИТА
- ПРОЧИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ ЖКТ И НАРУШЕНИЯ ОБМЕНА ВЕЩЕСТВ

РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

АКТОФЛОР-С является БАДом, но по терапевтической области применения ГЛС конкурирует с группой препаратов из подразделов «СЛАБИТЕЛЬНЫЕ» и «ПРОТИВОДИАРЕЙНЫЕ ПРЕПАРАТЫ»

ТРЕКРЕЗАН, ЮНИТЕН, Б-300 входят в подраздел «ОБЩЕТОНИЗИРУЮЩИЕ ПРЕПАРАТЫ»



АТС ГРУППА: «ПРЕПАРАТЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА КРОВЕТВОРЕНИЕ И КРОВЬ»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



- В 2016 году группа «Препараты, влияющие на кроветворение и кровь» остались на одном уровне в общем стоимостном объеме
- Продажи ГЛС в натуральном выражении показывают положительную динамику относительно 2015 на 8,8%

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- АНТИКОАГУЛЯНТЫ
- ГЕМОСТАТИКИ
- АНТИАНЕМИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ
- ПЛАЗМОЗАМЕЩАЮЩИЕ И ПЕРФУЗИОННЫЕ РАСТВОРЫ**
- ПРОЧИЕ ГЕМАТОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ

РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

ПЕРФТОРАН входит в подраздел «ПЛАЗМОЗАМЕЩАЮЩИЕ И ПЕРФУЗИОННЫЕ РАСТВОРЫ»



АТС ГРУППА: «ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТОЙ СИСТЕМЫ»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



Источник:
DSM group



- В 2016 году показатели группы «Препараты для лечения заболеваний сердечно-сосудистой системы» выросли с 12,6%(2015 г.) до 12,82% в общем стоимостном объеме продаж ГЛС. Продажи в натуральном выражении увеличились относительно 2015 на 16 млн. упаковок

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- **ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ СЕРДЦА**
 - АНТИГИПЕРТЕНЗИВНЫЕ ПРЕПАРАТЫ
 - ДИУРЕТИКИ
 - ПЕРИФЕРИЧЕСКИЕ ВАЗОДИЛАТОРЫ
 - АНГИОПРОТЕКТОРЫ
 - БЛОКАТОРЫ КАЛЬЦИЕВЫХ КАНАЛОВ
 - ПРЕПАРАТЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РЕНИН-АНГИОТЕНЗИНОВУЮ СИСТЕМУ
 - ГИПОЛИПИДЕМИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ

РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

АСПАРАЗУМАБ может быть применен в терапии атеросклероза, поэтому конкурирует с препаратами подраздела «ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ СЕРДЦА»



АТС ГРУППА: «ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ КОЖИ»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



Источник:
DSM group

- В 2016 году группа «Препараты для лечения заболеваний кожи» выросли с 6,2% (2015 г.) до 6,3 % в общем стоимостном объеме
- Продажи ГЛС в натуральном выражении показывают положительную динамику относительно 2015 на 5,9 %

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- ПРОТИВОГРИБКОВЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ КОЖИ**
 - ДЕРМАТОПРОТЕКТОРЫ
 - ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ РАН И ЯЗВ
 - ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗУДА (ВКЛЮЧАЯ АНТИГИСТАМИННЫЕ ПРЕПАРАТЫ И АНЕСТЕТИКИ)
 - ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ПСОРИАЗА
 - КОРТИКОСТЕРОИДЫ ДЛЯ МЕСТНОГО ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ КОЖИ
- АНТИСЕПТИКИ И ДЕЗИНФИЦИРУЮЩИЕ ПРЕПАРАТЫ**
 - ПЕРЕВЯЗОЧНЫЙ МАТЕРИАЛ
 - ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ УГРЕЙ И СПИ

РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

ЭКСИН: подраздел «ПРОТИВОГРИБКОВЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ КОЖИ»

МЕСТАМИДИН: подраздел «АНТИСЕПТИКИ И ДЕЗИНФИЦИРУЮЩИЕ ПРЕПАРАТЫ»



АТС ГРУППА: «ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ УРОГЕНИТАЛЬНЫХ ОРГАНОВ И ПОЛОВЫЕ ГОРМОНЫ»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



Источник:
DSM group



- В 2016 году группа «Препараты для лечения заболеваний урогенитальных органов и половых гормонов» не показали динамику в стоимостном объеме продаж в натуральном выражении, показывают положительную динамику относительно 2015 на 3,7%

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- АНТИСЕПТИКИ И ПРОТИВОМИКРОБНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ГИНЕКОЛОГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ
- ПРОЧИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ГИНЕКОЛОГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ**
- ПОЛОВЫЕ ГОРМОНЫ И МОДУЛЯТОРЫ ПОЛОВОЙ СИСТЕМЫ
- ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ УРОЛОГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ

РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

СЕЛАНК предположительно подраздел «ПРОЧИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ГИНЕКОЛОГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ»; мужской аналог (ВИАГРА) входит подраздел «ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ УРОЛОГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ»



АТС ГРУППА: «ГОРМОНАЛЬНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ СИСТЕМНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ (ИСКЛЮЧАЯ ПОЛОВЫЕ ГОРМОНЫ)»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



- В 2016 году группа «Гормональные препараты для системного использования (исключая половые гормоны)» занимают 5,1% в общем стоимостном объеме продаж ГЛС, однако, если анализировать стоимостные показатели, то в 2016 они увеличились на 6,9%, относительно 2015 года
- Продажи в натуральном выражении показывают положительную динамику относительно 2015 на 2 млн. упаковок

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- ГИПОТАЛАМО – ГИПОФИЗАРНЫЕ ГОРМОНЫ И ИХ АНАЛОГИ
- КОРТИКОСТЕРОИДЫ ДЛЯ СИСТЕМНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
- ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЫ
- ГОРМОНЫ ПОДЖЕЛУДОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ
- ПРЕПАРАТЫ, РЕГУЛИРУЮЩИЕ ОБМЕН КАЛЬЦИЯ

РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

СОМАТОТРОПИН входит в подраздел «ГИПОТАЛАМО – ГИПОФИЗАРНЫЕ ГОРМОНЫ И ИХ АНАЛОГИ»



АТС ГРУППА: «ПРОТИВОМИКРОБНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ СИСТЕМНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



Источник:
DSM group



- В 2016 году показатели группы «Противомикробные препараты для системного использования» упали с 8,03% (2015 г.) до 7,9 % в общем стоимостном объеме
- Продажи ГЛС в натуральном выражении показывают положительную динамику относительно 2015 на 8,6 %

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- АНТИБАКТЕРИАЛЬНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ СИСТЕМНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
- ПРОТИВОГРИБКОВЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ СИСТЕМНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
- ПРЕПАРАТЫ, АКТИВНЫЕ В ОТНОШЕНИИ МИКОБАКТЕРИЙ
- ПРОТИВОВИРУСНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ СИСТЕМНОГО ПРИМЕНЕНИЯ
- ВАКЦИНЫ** СЫВОРОТКА И ИММУНОГЛОБУЛИНЫ

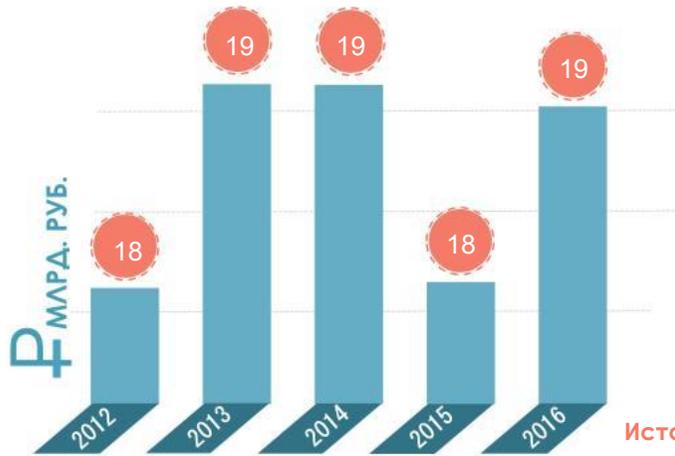
РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

АЙРИВАКС
ЮНИВАК } подраздел «ВАКЦИНЫ»



АТС ГРУППА: «ПРОТИВООПУХОЛЕВЫЕ ПРЕПАРАТЫ И ИММУНОМОДУЛЯТОРЫ»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



Источник:
DSM group



- В 2016 году показатели группы «Противоопухолевые препараты и иммуномодуляторы» выросли с 3,1 % (2015 г.) до 3,2 % в общем стоимостном объеме продаж ГЛС
- Продажи натурального в выражении выросли на 2 млн. упаковок

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- ПРОТИВООПУХОЛЕВЫЕ ПРЕПАРАТЫ
- ПРОТИВООПУХОЛЕВЫЕ ГОРМОНАЛЬНЫЕ ПРЕПАРАТЫ
- ИММУНОСТИМУЛЯТОРЫ
- ИММУНОДЕПРЕССАНТЫ

РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

РИТУКСИМАБ
ТРАСТУЗУМАБ
ЦЕТУКСИМАБ
БЕВАЦИЗУМАБ
ИНФЛИКСИМАБ
АСПАРАЗУМАБ
СИНДЕКАЗУМАБ
РЕФНОТ

подраздел
«ПРОТИВО-
ОПУХОЛЕВЫЕ
ПРЕПАРАТЫ»

АЛЛОКИН- АЛЬФА, ИФН β 1А

и ИФН α 2Е: подраздел
«ИММУНОСТИМУЛЯТОРЫ»



АТС ГРУППА: «ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ КОСТНО – МЫШЕЧНОЙ СИСТЕМЫ»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



- В 2016 году группа «Препараты для лечения заболеваний костно-мышечной системы» упали с 8,03% (2015 г.) до 7,9 % в общем стоимостном объеме продаж
- Продажи в натуральном выражении показывают положительную динамику относительно 2015 на 4,3 %

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- ПРОТИВОВОСПАЛИТЕЛЬНЫЕ И ПРОТИВОРЕВМАТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ
- ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ МЕСТНОГО ПРИМЕНЕНИЯ ПРИ БОЛЕВОМ СИНДРОМЕ ПРИ ЗАБОЛЕВАНИЯХ КОСТНО-МЫШЕЧНОЙ СИСТЕМЫ
- МИОРЕЛАКСАНТЫ
- ПРОТИВОПОДАГРИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ
- ПРОЧИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ КОСТНО – МЫШЕЧНОЙ СИСТЕМЫ

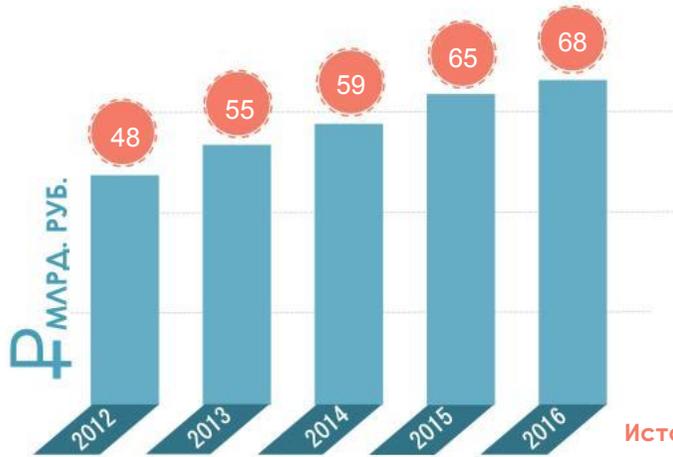
РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

ГЕННОТЕРАПЕВТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ по терапевтической области применения ГЛС (регенерация тканей) конкурирует с группой препаратов из подразделов «ПРОЧИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ КОСТНО – МЫШЕЧНОЙ СИСТЕМЫ»



АТС ГРУППА: «ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



Источник:
DSM group



- В 2016 году показатели группы «Препараты для лечения заболеваний нервной системы» упали с 11,62% (2015г.) до 11,2% в общем стоимостном объеме
- Продажи ГЛС в натуральном выражении показывают отрицательную динамику второй год подряд

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- АНЕСТЕТИКИ
- АНАЛЬГЕТИКИ**
- ПРОТИВОЭПИЛЕПТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ
- ПРОТИВОПАРКИНСОНИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ
- ПСИХОЛЕПТИКИ**
- ДРУГИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ**

РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

АнтОрекс:
подраздел «ДРУГИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ»

АНАПЛАЗМ:
подраздел «АНАЛЬГЕТИКИ»

МИЛАФОРМ и ПРОМИЛ: подраздел «ПСИХОЛЕПТИКИ»



АТС ГРУППА: «ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ РЕСПИРАТОРНОЙ СИСТЕМЫ»

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



- В 2016 году показатели группы «Препараты для лечения заболеваний респираторной системы» выросли с 12,34% (2015 г.) до 12,6% в общем стоимостном объеме продаж ГЛС
- Продажи в натуральном выражении показывают положительную динамику относительно 2015 на 4,2%

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- НАЗАЛЬНЫЕ ПРЕПАРАТЫ
- ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ ГОРЛА
- ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ОБСТРУКТИВНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ ДЫХАТЕЛЬНЫХ ПУТЕЙ
- ПРЕПАРАТЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ПРИ КАШЛЕ И ПРОСТУДНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЯХ
- ДРУГИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ ОРГАНОВ ДЫХАНИЯ

РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

АЙРИВАКС является вакциной, но по терапевтической области применения ГЛС конкурирует с группой препаратов из подраздела «ДРУГИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ ОРГАНОВ ДЫХАНИЯ»



БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНЫЕ ДОБАВКИ

СТОИМОСТНОЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ГЛС РОЗНИЧНОГО КОММЕРЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ



Источник:
DSM group



- Третий год подряд БАД сохраняют объем продаж на одном уровне
- Продажи в натуральном выражении с 2013 года сокращаются (на 14,5%)

ПОДРАЗДЕЛЫ ДАННОЙ ГРУППЫ

- БАД, ДЕЙСТВУЮЩИЕ НА ОРГАНИЗМ В ЦЕЛОМ
- БАД, ВЛИЯЮЩИЕ НА РЕПРОДУКТИВНУЮ СИСТЕМУ
- БАД, ДЕЙСТВУЮЩИЕ НА ПИЩЕВАРИТЕЛЬНУЮ СИСТЕМУ
- БАД, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФУНКЦИИ ЦЕНТРАЛЬНОЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ
- БАД ДЛЯ ПОХУДЕНИЯ И ОЧИЩЕНИЯ ОРГАНИЗМА
- БАД ДЛЯ ПОДДЕРЖАНИЯ ФУНКЦИЙ СЕРДЕЧНО – СОСУДИСТОЙ СИСТЕМЫ
- БАД, ДЕЙСТВУЮЩИЕ НА ОРГАНЫ ЧУВСТВ
- БАД, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ДЛЯ УСТРАНЕНИЯ РАЗЛИЧНЫХ ПРОБЛЕМ С КОЖЕЙ И ВОЛОСАМИ

- БАД, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ПРИ ЗАБОЛЕВАНИЯХ КОСТНОЙ СИСТЕМЫ
- БАД, ПОДДЕРЖИВАЮЩИЕ ФУНКЦИИ ИМУННОЙ СИСТЕМЫ
- БАД, ДЕЙСТВУЮЩИЕ НА КРОВЕТВОРНУЮ СИСТЕМУ
- БАД, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ПРИ ЗАБОЛЕВАНИЯХ ДЫХАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ
- БАД, ДЕЙСТВУЮЩИЕ НА МОЧЕВЫДЕЛИТЕЛЬНУЮ СИСТЕМУ
- БАД, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФУНКЦИЮ ЖЕЛЕЗ ВНУТРЕННЕЙ СЕКРЕЦИИ
- БАД, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ПРИ ОТРАВЛЕНИЯХ И ИНТОКСИКАЦИЯХ

РЕЛЕВАНТНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ХОЛДИНГА

АКТОФЛОР-С входит в подраздел «ДРУГИЕ БАД, ВЛИЯЮЩИЕ НА ПРОЦЕСС ДЕТОКСИКАЦИИ»

СУВОРЭКС: входит в подраздел «ДРУГИЕ БАД, ВЛИЯЮЩИЕ НА ПРОЦЕСС ДЕТОКСИКАЦИИ»

КРЕАФЕН: входит в подраздел «БАД, ДЕЙСТВУЮЩИЕ НА ОРГАНИЗМ В ЦЕЛОМ»

ГОСУДАРСТВО И ОТРАСЛЬ

- 20 09
- Отменен НДС на оборудование для фармпроизводства
 - Утверждена стратегия «Фарма 2020»

- 20 10
- Принят Федеральный закон № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств»
 - Утвержден перечень стратегически значимых ГЛС

- 20 11
- Утверждена ФЦП «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности РФ до 2020 года (дальнейшую перспективу)»
 - Принят Федеральный закон № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан»
 - Утвержден перечень ЖНВЛП
 - Введено государственное регулирование цен

- 20 12
- Указ Президента России № 598 (90% по номенклатуре ЖНВЛП к 2018 году)
 - утверждена ПП «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности» на 2013-2020 годы (№ 2057-р)

- 20 13
- Расширены функции Минпромторга России в части контроля за соблюдением требований Правил GMP
 - Издан приказ № 916 «Об утверждении Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств»

- 20 14
- Вступление в силу российских «Правил GMP»
 - Приказ Минэкономразвития России № 155 о 15% преференции для отечественных лекарственных средств
 - Более 40 законопроектов, касающихся сферы здравоохранения

- 20 15
- Проект «третий лишний»
 - Проект изменений постановления Правительства РФ 719 о критериях отнесения ГЛС к произведенному в России
 - Проект ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ в части розничной торговли лекарственными препаратами дистанционным способом», предполагающий возможность продажи лекарств через интернет

- 20 16
- Правительство РФ утвердило паспорт приоритетных проектов по основному стратегическому развитию Российской Федерации «Здравоохранение»
 - В Госдуме создан Экспертный совет по развитию биотехнологий, фарм- и медпромышленности

- 20 17
- Постановление Правительства РФ № 145 от 08.02.2017 г. «Об утверждении Правил формирования и ведения в единой информационной системе в сфере закупок каталога товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд и Правил использования указанного каталога»
 - Проект «Методические рекомендации для участников эксперимента по маркировке контрольными (идентификационными) знаками и мониторингу отдельных видов лекарственных препаратов для медицинского применения»
 - Проект постановления Правительства РФ «Об особенностях описания лекарственных препаратов для медицинского применения, являющихся объектом закупки»

- 20 18
- 90% отечественных ГЛС по номенклатуре ЖНВЛП

- 20 20
- Переход фармацевтической промышленности на инновационную модель
 - Доля отечественных ГЛС 50% в денежном выражении
 - Увеличение объема экспорта в 8 раз в сравнении с 2010 г.



На фармацевтическом рынке России продолжается эпоха перемен государственных инноваций. Реформа фармацевтического рынка еще не закончена, и в будущем ожидают новые положительные изменения

Учитывая высокую значимость фармацевтической отрасли, государство расширит преференции для отечественных производителей и введет послабления законодательном плане применительно к фармацевтической отрасли



ОБЪЕМ ВЛОЖЕНИЙ В ФАРМАЦЕВТИЧЕСКУЮ ОТРАСЛЬ



За последние 7 лет фармацевтическая отрасль привлекла свыше 130 млрд руб. частных инвестиций иностранных и отечественных компаний при объеме средств бюджета в размере более 40 млрд руб. (объем иностранных инвестиций оценивается в 1 млрд. евро)

В ФАРМ СЕГМЕНТ ВЕРЯТ И АКТИВНО ИНВЕСТИРУЮТ

Динамика последних лет свидетельствует о стабильном запуске производственных фарм предприятий



ГОСУДАРСТВЕННОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ОТРАСЛИ

СУБСИДИИ, ЛЬГОТНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ



Выделено на реализацию проектов по организации производства субстанций из средств бюджета было выделено 200 млн руб. на 2015–2017 годы (противоопухолевые средства, аутоиммунные заболевания)



Размер субсидий на компенсацию клинических исследований лекарственных препаратов и производство фармацевтических субстанций



По программе «Проекты развития» Фонд Развития Промышленности (ФРП) может предоставить займы от 50 до 300 млн рублей на срок до 5 лет по ставке 5% годовых – при условии софинансирования не менее 50% от стоимости проекта



Федеральная целевая программа «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности Российской Федерации на период до 2020 года дальнейшую перспективу»



Выделено в 2017 году на ФЦП «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности российской федерации на период до 2020 года дальнейшую перспективу» *

ОБЯЗАТЕЛЬНАЯ ГОС ЗАКУПКА ПРЕПАРАТОВ



Выделено на закупку препаратов по программе «7 высокозатратных нозологий»



Правительство выделило регионам на закупку лекарств для льготных категорий граждан

* Федеральный закон от 19.12.2016 N 415-ФЗ «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов»

СУММАРНЫЕ ГОС РАСХОДЫ НА ЛЕКАРСТВЕННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ (ЛО)*



Источник:
ASTON GROUP

- Суммарные государственные расходы на лекарственное обеспечение упали на 2 млрд. руб. (287 млрд. – 2015г., 285 млрд. - 2016 г.)
- В 2016 г. Москва и МО занимают первое место по объему государственного финансирования лекарственного обеспечения (100,3 млрд. руб.)

* На основании официальных данных МЗ РФ, ФЗ о федеральном бюджете и региональных бюджетах на 2015 и 2016 гг.

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ В РОССИИ

В 2016 году стартовал второй этап госпрограммы, предусматривающий переход отрасли на инновационную модель развития. По данным Минпромторга, в разработку лекарственных средств вовлечены порядка 20 отечественных вузов и институтов, более 25 учреждений РАН и РАМН, порядка 250 частных и государственных организаций-производителей и разработчиков



СОЗДАНИЕ НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ

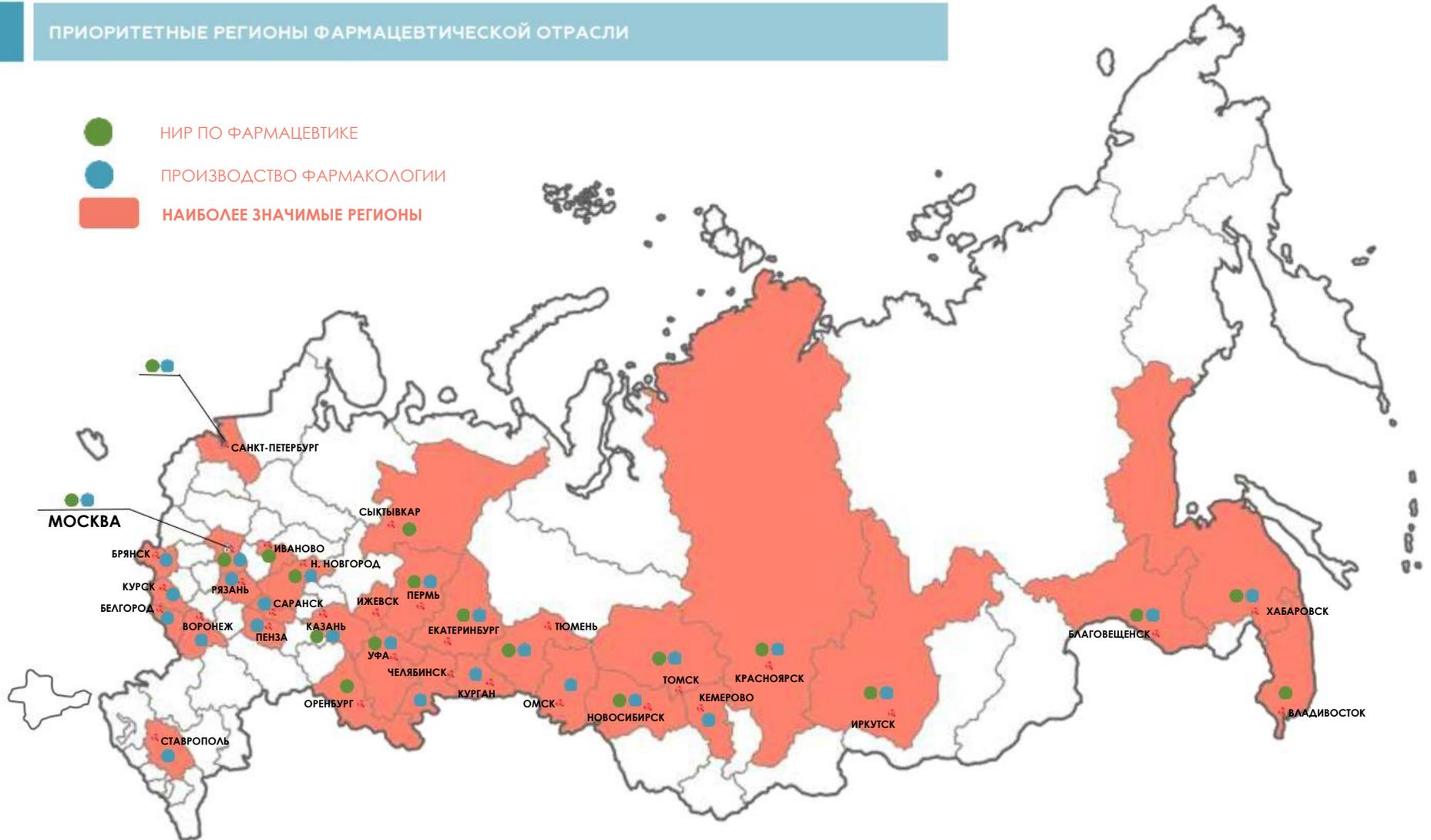
Название	Описание	Год реализации	Стоимость проекта
Новое производство в Братске (Фармасинтез)	На заводе будут выпускать активные фармацевтические субстанции для выпуска инновационных ГЛС и производить препарат перхлозон, который необходим для изготовления противотуберкулезного средства.	2017	1,4 млрд. руб.
Новое производство в Рязанской области(Фармимэкс и Octapharma)	Завод по производству полного цикла препаратов на основе плазмы крови в Скопинском районе Рязанской области.	2022	6 млрд. руб.
Alfa Wassermann	Локализации производства оригинальных препаратов Неотон и Флюксум на московской производственной площадке ООО «Добролек», входящего в состав вертикально-интегрированного холдинга «Фармэко».	2017	н/д

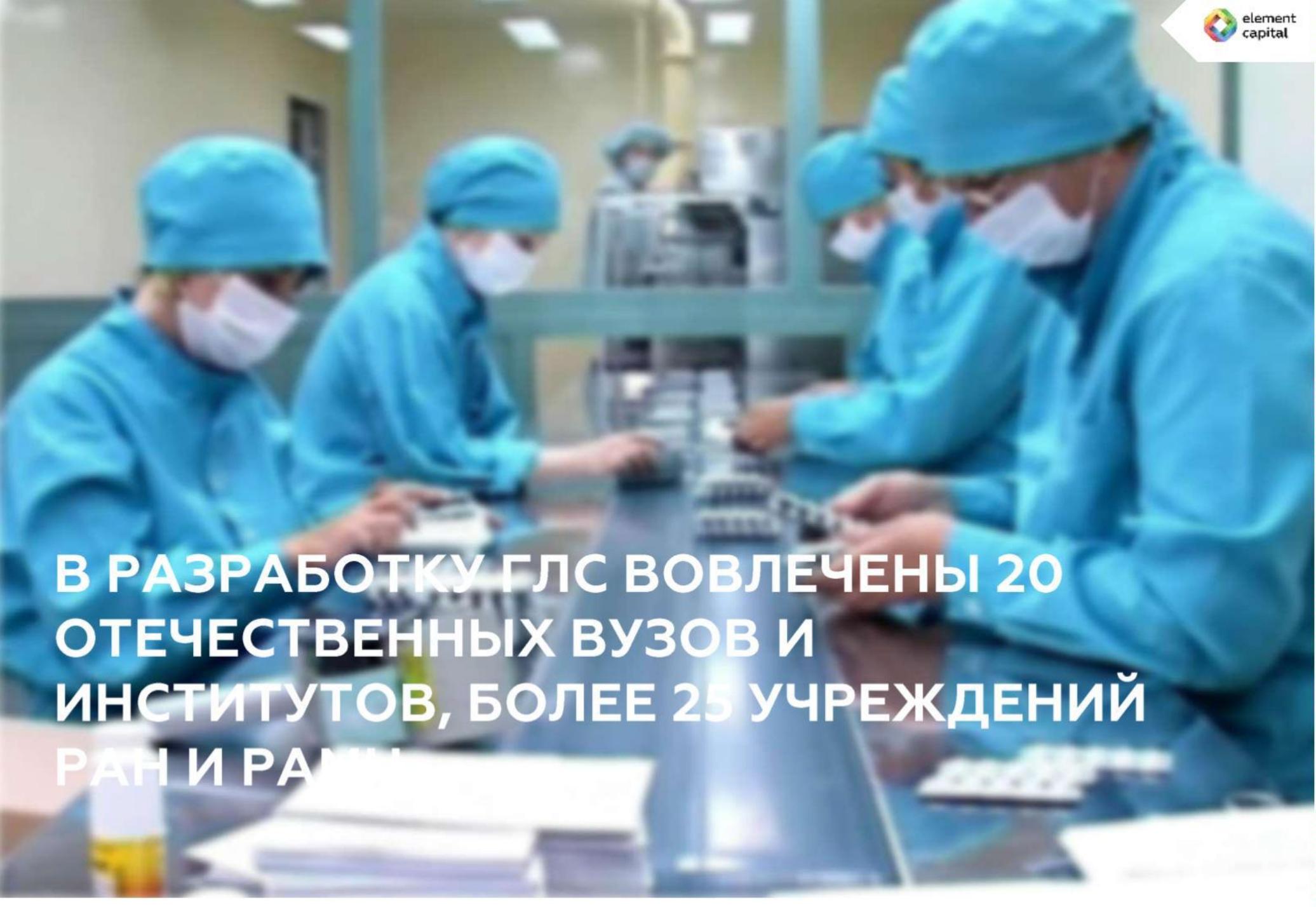
Название	Описание	Год реализации	Стоимость проекта
Модернизация завода «Фармасинтез-Тюмень»	Завод будет ежегодно производить продукцию общей стоимостью 5 млрд рублей. На заводе запущено производство инфузионных растворов, в дальнейшем планируется выпуск гормональных препаратов.	2018	677 млн. руб.
Новое производство в Волжском	Планируется наладить производство субстанции для дальнейшего синтеза 20 наименований лекарственных составов для изготовления готовых медицинских препаратов на Московском эндокринном заводе, а также пищевого желатина, который в настоящее время в России не выпускается.	2018	7 млрд. руб.
Центр ДКИ (BIOCAD)	Строительство и организация центра доклинических исследований, а также производства химических субстанции и готовых форм.	2017 - 2027	3,1 млрд. руб.
Новое производство в Иркутске (Фармасинтез)	Открытие цеха малотоннажного производства.	2017	650 млн. руб.
Новое производство в Кургане (Велфарм)	22 декабря 2016 года в Кургане было открыто импортозамещающее производство лекарственных препаратов, соответствующее международным стандартам GMP. Ассортиментный ряд предприятия – более 60 лекарственных средств, 37 из которых являются импортозамещающими.	2016	1,1 млрд. руб.
Новое производство в Бийске (Эвалар)	Новое производство БАД и лекарственных средств откроется в Бийске ориентировочная мощность первой линии, предназначенной для выпуска лекарств и БАД составит 1 млрд таблеток и капсул в год. Выйти на максимальную мощность — 6 млрд таблеток и капсул в год — планируется к 2021 году.	2018	5 млрд. руб.



ПРИОРИТЕТНЫЕ РЕГИОНЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

- НИР ПО ФАРМАЦЕВТИКЕ
- ПРОИЗВОДСТВО ФАРМАКОЛОГИИ
- НАИБОЛЕЕ ЗНАЧИМЫЕ РЕГИОНЫ



A photograph of several scientists in a laboratory setting. They are wearing blue lab coats, blue hairnets, and white face masks. They are gathered around a table, working with various pieces of laboratory equipment, including what appears to be a pipette and some containers. The background shows a typical laboratory environment with shelves and equipment.

**В РАЗРАБОТКУ ГЛС ВОВЛЕЧЕНЫ 20
ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ВУЗОВ И
ИНСТИТУТОВ, БОЛЕЕ 25 УЧРЕЖДЕНИЙ
РАН И РАМН**

ПРОИЗВОДСТВО ГЛС В РОССИИ

с 2013 года в России открыта 21 фармацевтическая производственная площадка, из которых 8 построено иностранными фармпредприятиями. Это говорит о высокой стабильности российского рынка лекарственных средств и о том, что иностранные партнеры выстраивают стратегию развития на российском рынке. В 2017 году российские компании планируют открыть еще 4 завода

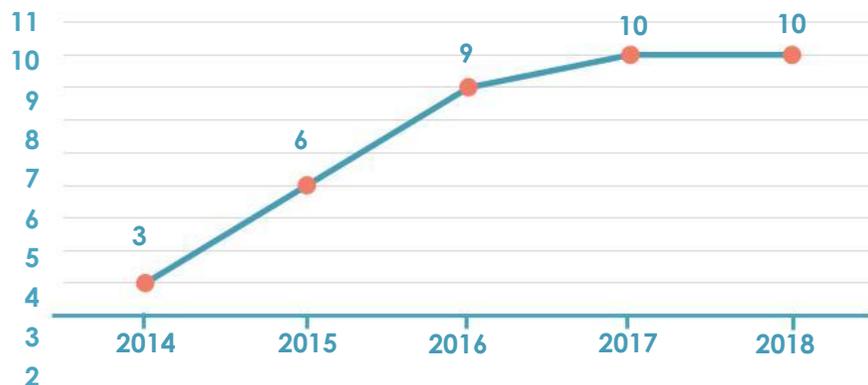
В 2016 году российские фармацевтические компании произвели и отгрузили лекарственных препаратов на сумму 314,5 млрд. рублей. В натуральном выражении объемы отгрузки увеличились на 7,6% и составили 4,3 млрд. упаковок лекарственных средств



+23,7%

Составил рост произведенных и отгруженных российскими фармацевтическими компаниями лекарственных препаратов в стоимостном выражении относительно 2015 года. По оценкам экспертов показатели развития отечественных производителей за 2016 год значительно превышали среднерыночные

КОЛИЧЕСТВО СОЗДАНЫХ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ ЦЕНТРОВ ПО РАЗРАБОТКЕ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ И МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ МИРОВОГО УРОВНЯ (НАКОПЛЕННЫЙ ИТОГ)



КОЛИЧЕСТВО ПРЕДПРИЯТИЙ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ И МЕДИЦИНСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, ГДЕ ПРОИЗВЕДЕНО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ПЕРЕООРУЖЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА (НАКОПЛЕННЫЙ ИТОГ)

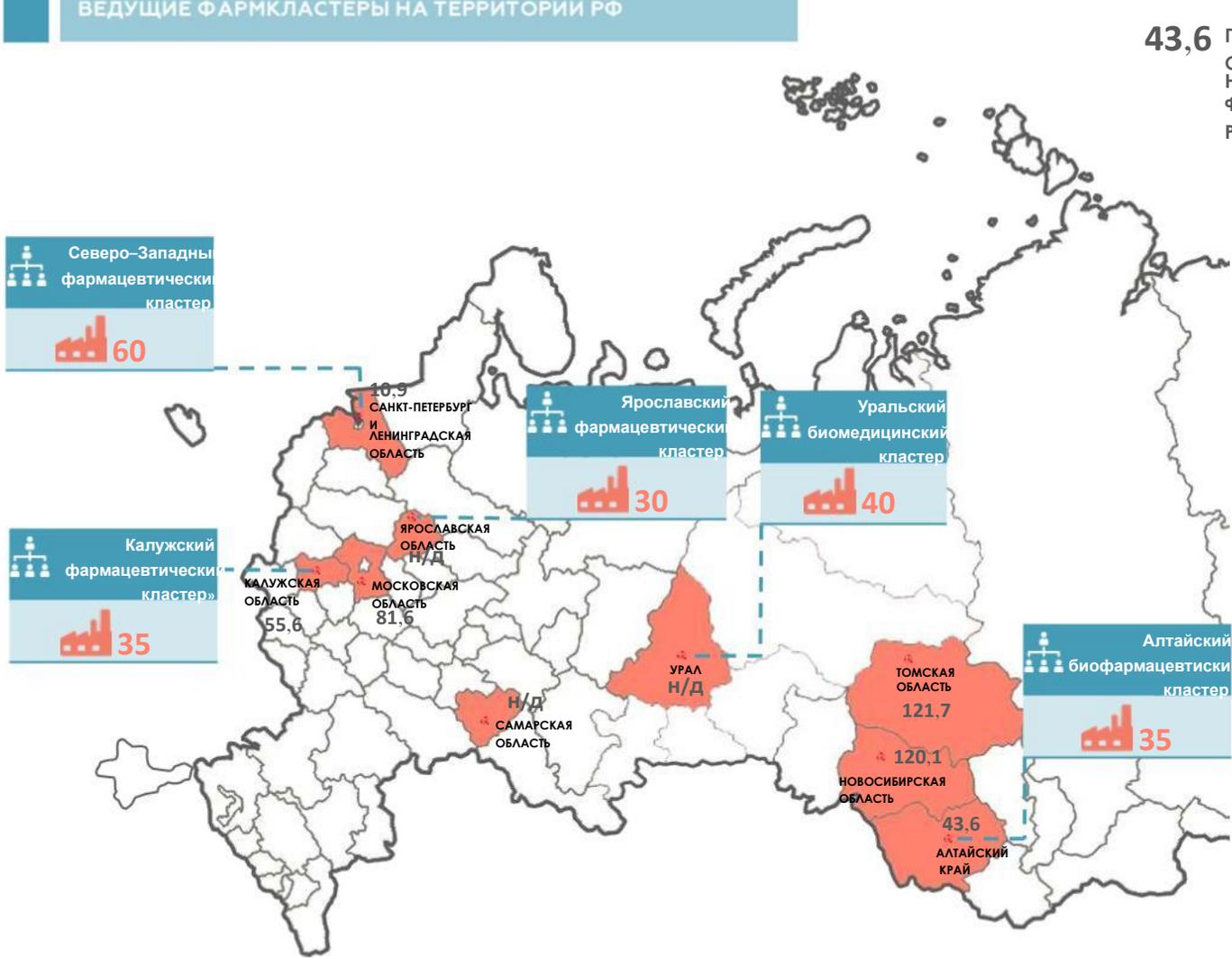


4, млрд. упаковок

РОССИЙСКИЕ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ
КОМПАНИИ ПРОИЗВЕЛИ И ОТГРУЗИЛИ
3 ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ КЛАСТЕРЫ РОССИИ

ВЕДУЩИЕ ФАРМКЛАСТЕРЫ НА ТЕРРИТОРИИ РФ



43,6 ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА, ВЫДЕЛЕННЫЕ НА РАЗВИТИЕ ФАРМКЛАСТЕРОВ, МЛН. РУБ.

30 КОЛИЧЕСТВО УЧАСТНИКОВ КЛАСТЕРА

КЛАСТЕРИЗАЦИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

ОБЩЕЕ ЧИСЛО КЛАСТЕРНЫХ ПРОЕКТОВ ПРИБЛИЖАЕТСЯ К 15, НАИБОЛЕЕ РАЗВИТЫМИ ЯВЛЯЮТСЯ 5 КЛАСТЕРОВ (СМ. КАРТУ)

Кластерный подход был определен в 2009 г. как приоритетный в «Стратегии развития фармацевтической промышленности РФ на период до 2020 год»

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КОМПАНИЙ:

- Синергетический эффект совместной деятельности
- Включение в состав партнеров органов государственной власти и органов местного самоуправления
- Масштабное привлечение частного капитала
- Условия сотрудничества и иностранных специалистов российских
- Наличие налоговых льгот

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ КЛАСТЕРЫ РОССИИ

ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ВЕДУЩИХ ФАРМКЛАСТЕРОВ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИИ

НАЗВАНИЕ КЛАСТЕРА	ЯДРО КЛАСТЕРА	ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ	ОБЩИЙ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ 2008-2015 Г. МЛРД. РУБЛЕЙ.	ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ (Санкт –Петербург, Ленинградская область)	Северная звезда, АстраЗенека, Новартис Фарма, Герофарм, Научно – Производственная фирма «КЕМ»	доклинические исследования, разработка средств профилактики иммуномодуляторы	82,6	функционирует в ОЭЗ, налог на прибыль для участников кластера до 13,5%, особый таможенный режим
КАЛУЖСКИЙ (Обнинск)	Группа компаний STADA CIS, Хемофарм, Ново Нординск, Берлин-Фарма, АстраЗенека, Индастриз, Мир-Фарм, БИОН, Сфера-Фарм	разработка, синтез и внедрение в производство инновационных субстанций	122	70% продукции –инновации, сбалансированная цепочка по разработке и внедрению готовой фарм продукции
ЯРОСЛАВСКИЙ (Ярославль, Переславль-Залесский)	Такеда, Тека, Р-Фарм, Фармославль, НТфарма	производство инновации и терапевтических био препаратов, кожные антисептики 5-го поколения	62,1	Координатор научной деятельности НИИ эпидемиологии и микробиологии имени Н.Ф. Гамалеи РАМН
УРАЛЬСКИЙ (Новоуральск)	Медсинтез, Bayer, Завод Дизэт, Уральский стекольный завод	производство инсулина	139	на базе кластера успешно работают НИЦ, лаборатории, образовательные структуры и клиники, исполнитель проекта по созданию центров амбулаторного диализа
АЛТАЙСКИЙ (Бийск)	Эвалар, Алтайвитамины, Алтайский букет, Федеральное казенное предприятие, Бийский олеумный завод	тонкий органический синтез, биотехнологический синтез, создание новых БАД	46,8	Эвалар совместно с Мартин Бауэр выращивают лекарственные травы для предприятий кластера (предгорье Алтая)

R&D В МИРЕ

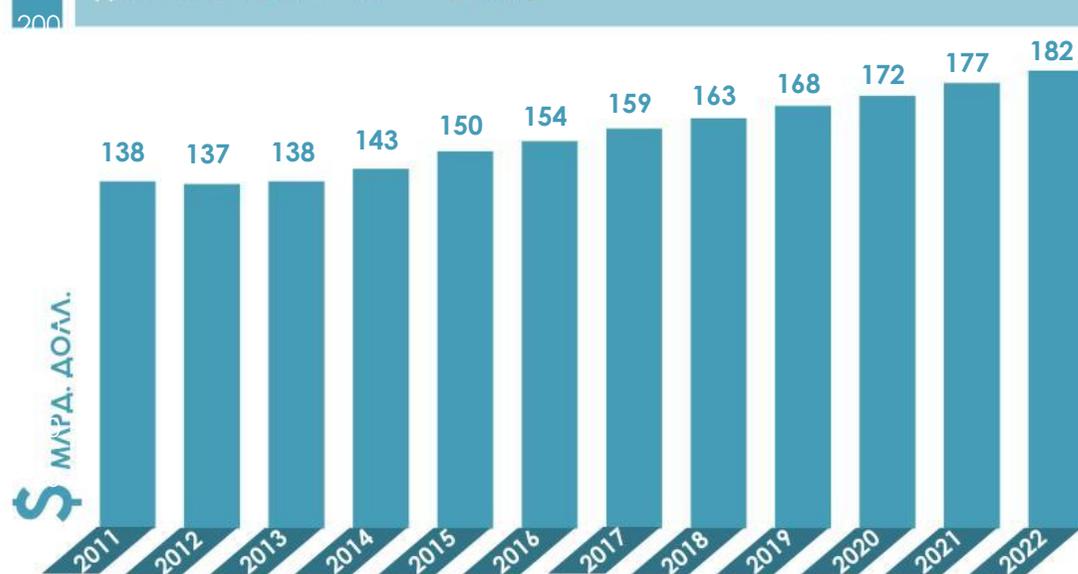
Фармацевтическая и биотехнологическая отрасль занимает особое место в мировой экономике. Это самая высокотехнологичная индустрия по объему абсолютных и относительных затрат на R&D

На исследования в данной отрасли у компаний стабильно уходит от 15 до 20% выручки ежегодно

Лидером в данной области на сегодняшний день является США, которые произвели более половины всех новых молекул за последнее десятилетие

2,8% Средний ожидаемый ежегодный рост затрат на R&D во всем мире в период с 2016 по 2022 года

ДИНАМИКА ЗАТРАТ НА R&D В МИРЕ



Источник: EvaluatePharma World Preview 2016



ТОП10 ФАРМ КОМПАНИЙ ПО ЗАТРАТАМ R&D

Компания	Затраты на R&D 2015г.	Затраты на R&D от годовой ВЫРУЧКИ
Roche	\$ 9.67 млрд.	19 %
J&J	\$ 9 млрд.	13 %
Novartis	\$ 8.9 млрд.	18 %
Pfizer	\$ 7.7 млрд.	15.7 %
Merck	\$ 6.7 млрд.	17 %
Bristol-Myers Squibb	\$ 5.9 млрд.	36 %
AstraZeneca	\$ 5.6 млрд.	25 %
Sanofi	\$ 5.6 млрд.	14.7 %
Eli Lilly	\$ 4.8 млрд.	24 %
GlaxoSmithKline	\$ 4.38 млрд.	12.9 %

ОТ 15% ДО

ЕЖЕГОДНЫЕ ЗАТРАТЫ НА R&D
20% ОТНОСИТЕЛЬНО ВЫРУЧКИ

R&D В МИРЕ

14%

химических молекул становятся препаратами

4%

биологических молекул становятся препаратами

Аналитики отмечают снижение эффективности научных исследований, связанных с разработкой новых лекарств. При этом процент отсева зависит от стадии разработки. На доклинической стадии из сотен, а иногда и тысяч молекул, находящихся на этапе скрининга, только одна получает одобрение. На первой фазе клинических исследований (КИ), успешными оказываются в среднем 20% препаратов

Однако крупные мировые фарм производители не только не прекращают, но и наращивают инвестиции в создание новых лекарственных молекул. Открытия в биологии и медицине, сделанные в последние несколько лет, открывают перед инновационными фарм компаниями новые возможности. В то же время наличие нерешенных проблем здравоохранения, старение населения, растущие требования к качеству жизни, стимулируют фарм производителей к разработке и выводу на рынок инновационных лекарств

ДИНАМИКА ЗАТРАТ НА R&D В МИРЕ

Наименование	Компания	Терапевтическая сфера	Прогнозируемый объем продаж в 2022 г.	NPV
Осревус	Roche	Рассеянный склероз	\$ 3,96 млрд.	\$ 16,97 млрд.
Дупилумаб	Sanofi	Заболевания кожи	\$ 3,73 млрд.	\$ 12,89 млрд.
Озанимод	Celgene	Заболевания ЖКТ	\$ 2,11 млрд.	\$ 9,46 млрд.
Дурвалумаб	AstraZeneca	Онкопатология	\$ 1,67 млрд.	\$ 8,28 млрд.
Абемациклиб	Eli Lilly	Онкопатология	\$ 1,62 млрд.	\$ 7,92 млрд.
Велипариб	AbbVie	Онкопатология	\$ 1,71 млрд.	\$ 7,5 млрд.
Семаглутид	Novo Nordisk	Сахарный диабет	\$ 2,36 млрд.	\$ 6,89 млрд.
Адуканумаб	Biogen	Болезнь Альцгеймера	\$ 0,94 млрд.	\$ 6,89 млрд.
LEE011	Novartis	Онкопатология	\$ 1,41 млрд.	\$ 6,37 млрд.
Эмицизумаб	Roche	Гемофилия типа А	\$ 1,77 млрд.	\$ 6,34 млрд.

Компания «Roche» будет локомотивом фармацевтической отрасли в отношении выхода перспективных инновационных проектов к 2022 г. Основные усилия по выведению инновационных препаратов будут прилагаться за пределами онкологического портфеля компании, в таких терапевтических направлениях, как рассеянный склероз, Альцгеймера, гемофилия и возрастная макулярная дегенерация

Источник:
EVALUATE PHARMA

КОМПАНИЯ «ROCHE»

ЛОКОМОТИВ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ
ОТРАСЛИ В ОТНОШЕНИИ ВЫХОДА
ПЕРСПЕКТИВНЫХ ИННОВАЦИОННЫХ
ПРОЕКТОВ К 20 22 Г.

R&D В РФ

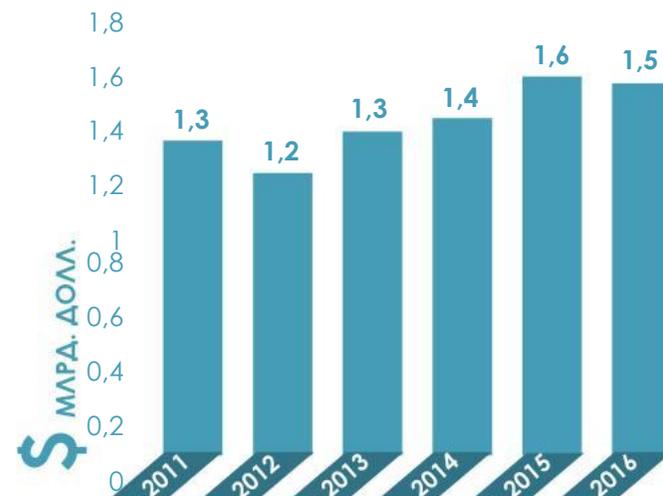
В регионах России работает около 10 фармацевтических кластеров, и только малая часть резидентов производят лекарства «по полному циклу» - от субстанций до готовой формы. По подсчетам специалистов, создание нового лекарственного препарата - процесс дорогой и очень трудозатратный

Однако объем ежегодных финансовых вливаний в создание новых лекарств в России составляет около \$60 млн, в то время как в США на исследования и разработки новых препаратов тратится в год не менее \$60 млрд.

Но даже в США в год регистрируется около 40 - 45 новых молекул, причем там свои разработки регистрируют не только американские фарм компании, но и инноваторы из других стран мира. В России в год регистрируется в среднем по 3 инновационной молекуле

\$ 1,5 млрд. Стоит в среднем создание нового лекарственного препарата в США с нуля - от субстанций до готовой формы

СРЕДНЯЯ СТОИМОСТИ РАЗРАБОТКИ ГЛС



R&D - это самая дорогостоящая часть процесса в отрасли. R&D для внутреннего рынка звучит оксюмороном, потому что инвестиции огромные, а российский фарм рынок невелик - чуть больше 1% мирового. Делая ставку на внутренний рынок, вряд ли удастся вернуть вложенное. Поэтому любой процесс R&D, который ведут российские компании здесь или за рубежом, должен в итоге привести к появлению препаратов, продаваемых во всем мире.





БОЛЕЕ 10
КЛАСТЕРНЫХ ПРОЕКТОВ В РОССИИ

РЫНОК КОНТРАКТНОГО ПРОИЗВОДСТВА

“ ”

Инновационным фарм компаниям с ростом конкуренции как в своем сегменте, так и со стороны новых игроков (дженериковые производители, растущие компании из развивающихся стран) приходится искать пути оптимизации бизнеса и сокращения издержек, передавая ряд ключевых функций на аутсорсинг и сосредотачиваясь на своих основных компетенциях – R&D и коммерциализации



ДИНАМИКА МИРОВОГО РЫНКА КОНТРАКТНОГО ПРОИЗВОДСТВА ФАРМАЦЕВТИКИ, 2014- 20 20



+8,4%

Среднегодовой темп прироста 2015-2020

Источник:
Frost&Sullivan

15-20% Высокий уровень затрат на R&D заставляет фармацевтические компании переходить на контрактное производство

Уровень затрат на R&D

Такие компании предпочитают аутсорсинг в развивающихся странах, особенно хорошо эта тенденция заметна в странах БРИК. Правительства этих стран, включая и Россию, стимулируют развитие внутреннего производства, поощряя иностранных инвесторов кооперироваться с национальными игроками

109 B\$

МЛРД. ДОЛЛ. МИРОВОЙ
РЫНОК КОНТРАКТНОГО
ПРОИЗВОДСТВА

Этапы разработки препаратов

Время на разработку, годы

0-3



Базовые исследования

Этап направлен на поиск перспективных соединений.

- ▶ Поиск кандидатных молекул, обладающих интересующей биологической активностью
- ▶ Предварительная проверка биологической активности и безопасности (эффективность и безопасность инвитро и инвиво)
- ▶ Лабораторное масштабирование

1-3



Доклинические исследования

Испытания вне человеческого тела. Молекулы – кандидаты проходят испытания на клеточном уровне (in vitro) и на животных (in vivo).

Одной из главных целей доклинического изучения является определение безопасности изучаемых соединений, а именно исследование общетоксических свойств и специфических видов токсичности.

Другой, не менее важной целью доклинического исследования является изучение фармакодинамики нового препарата, а именно изучение фармакологической безопасности и специфической фармакологической активности

1-3



Клинические исследования

I фаза

В данной фазе принимает участие 20-100 здоровых добровольцев.

Изучается возможная дозировка препарата и побочные эффекты.

II фаза

В данной фазе принимает участие 100 – 500 добровольцев-пациентов.

Изучается действие лекарства и его безопасность.

III фаза

В данной фазе принимает участие не фиксированное минимальное кол-во пациентов. Начиная от 5 человек и более (в зависимости от типа болезни, на которое направлено лечение). Сравняется эффективность нового лекарства в сравнении с существующими методами лечения

0,5



Регистрация ГЛС

Отправив регистрационное досье в уполномоченные органы отдельных стран, компания уже начинает готовить производственные мощности для выпуска нового лекарства.

Прохождение экспертизы оценки пользы/риска лекарства также является неотъемлемым этапом его регистрации на территории РФ

0-5



Вывод на рынок и начало медицинского применения

В большинстве стран цены на инновационные лекарства, которые только выводятся на рынок, определяются в результате переговоров местными регулирующими органами.

В некоторых странах компании могут определить цену самостоятельно

20



Окончание патентной защиты

После того как срок защиты активного вещества лекарства истек, другие производители получают право выпускать дженерики этого препарата

ОБЪЕМ МИРОВОГО ФАРМ РЫНКА И ЕГО ОСОБЕННОСТИ



Мировой фармацевтический рынок – один из самых быстро и динамично развивающихся товарных рынков в мировой экономике. Фармацевтический рынок - это один из важнейших секторов для экономики страны. Уровень его развития характеризует о грамотно выстроенной системе здравоохранения, которая обеспечивает высокий уровень трудоспособности населения и рост качества его жизни. В 2016 году мировой фармацевтический рынок показал устойчивый рост, несмотря на сложную политическую обстановку в мире, которая по мнению экспертов должна была его замедлить.



МИРОВОЙ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ РЫНОК



1,2 ТРЛ. ДОЛЛ МИРОВОЙ ОБЪЕМ РЫНКА В 2016 ГОДУ

Совокупные темпы годового роста мирового фармацевтического рынка в ближайшие 5 лет составят около 5-9%. Драйверами роста мирового фармрынка являются развивающиеся рынки (в их число входит и Россия) — в 2013–2016 гг. среднегодовые темпы прироста/убыли объема продаж фармпродукции, по прогнозам, составят 11–14%, в то время как для развитых рынков этот показатель будет находиться на уровне около 1–4% (а в некоторых странах ожидается убыль)

~50%



Порядка 50% объемов мирового фармацевтического рынка в денежном выражении приходилось на регион Северной Америки (США и Канада), 22% - на Европу (включая рынок России) и 8% - на Японию



На рынке Европы Россия занимает 7 место по объему продаж фармацевтической продукции (по данным EFPIA)

12, T\$

ТРЛ. ДОЛЛ. ОБЪЕМ
МИРОВОГО РЫНКА

КРУПНЕЙШИЕ ИГРОКИ МИРОВОГО РЫНКА

10
" "

Глобальный фармацевтический рынок продолжает расти, конкуренция в нем не ослабевает. Традиционно крупнейшие и влиятельнейшие корпорации мира продолжают держать планку



ОБЪЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФАРМ КОМПАНИЙ (ТОП-10) ЗА 2016 Г



Источник:
MIRPHARMA

Johnson & Johnson

- В 2015 году выпустила препарат Darzalex против множественной миеломы; Remicad и Simponi самые продаваемые продукты

Bayer

- В 2014 году компания вышла с 7-ого места на 2-ое; выпустила пять препаратов: Xarelto, Eylea, Stivarga, Xofigo и Adempas

Novartis

- Самые успешные направления: онкология, иммунология, дерматология, препараты для улучшения зрения и биоаналоги

Pfizer

- В 2015 году вакцины Prevnar принесли 6,25 млрд, а Лирика — 4,83 млрд.

Roche

- Специализируются на биотехнологиях, онкологии, лабораторной диагностике, в 100 странах в Roche занята в общей сложности более 100 000 сотрудников, основные продажи: онкологические препараты Avastin, Herceptin и Perjeta



Johnson & Johnson
ТОП-1 СРЕДИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФАРМ
ОРГАНИЗАЦИЙ ПО ОБЪЕМУ РЕАЛИЗАЦИИ ЗА 2016
ГОД

ТЕНДЕНЦИИ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА

01 02

СМЕЩЕНИЕ РЫНКА НА ВОСТОК

В стремлении искать новые возможности для роста фармацевтические компании наращивают свое присутствие на развивающихся рынках, особенно в Бразилии, России, Индии, Китае и Турции. Страны, которые в прошлом рассматривались как экспортные рынки небольшого объема. В настоящее время становятся областями значительного роста и инвестиций.

ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ СЕГМЕНТАЦИЯ НА 2020 Г. 2016 Г.

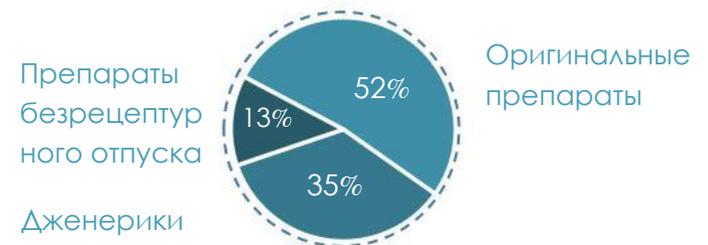


Источник:
IMS Health

ДЖЕНЕРИКИ

В настоящее время порядка 60-70% всего объема продаж приходится на оригинальные препараты. С ростом расходов на здравоохранение ожидается увеличение доли аналоговых препаратов. По данным Evaluate Pharma, в 2016-2022 году патентную защиту могут потерять препараты, ежегодный суммарный объем продаж которых приближается к 250 млрд. долл. В этой связи многие страны активизировали поддержку развития отрасли производства биоаналогов, например Индия, Южная Корея, Россия.

МИРОВОГО ФАРМ РЫНКА ПО ТИПУ ПРОДУКЦИИ НА 2020 Г.



500 МЛРД. ДОЛЛ.
ОБЪЕМ ПРОДАЖ
ДЖЕНЕРИКОВ К
2020 ГОДУ

Источник:
IMS Health

03 04

ОНКОПРЕПАРАТЫ

В структуре мирового фармацевтического рынка по терапевтическим направлениям наибольшая доля приходится на онкологические препараты (11%), следом идут противовирусные (6%) и антиревматические препараты (5%). Сегмент онкопрепаратов является также самым быстрорастущим – по данным Evaluate Pharma, его средние ежегодные темпы роста в следующие 7 лет превысят 12%, а объем продаж достигнет 190 млрд долл. к 2022 году

БИОТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ

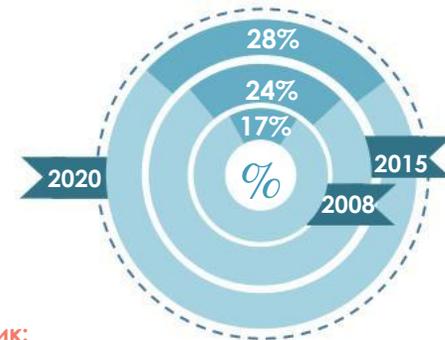
Крупнейшие фармацевтические компании за последнее десятилетие значительно нарастили свои портфели биотехнологических препаратов. Например, в таких компаниях как AstraZeneca и Eli Lilly в настоящее время до 50% всех разработок, проходящих клинические исследования, приходится на биопрепараты. Ожидается, что их доля на мировом фармацевтическом рынке достигнет 28% к 2020 году

СТРУКТУРА МИРОВОГО ФАРМ РЫНКА ПО ТЕРАПЕВТИЧЕСКИМ НАПРАВЛЕНИЯМ, 2015



Источник:
Evaluate
Pharma

ДОЛЯ БИОТЕХНОЛОГИЙ НА МИРОВОМ ФАРМ РЫНКЕ, 2008-2020



Источник:
Evaluate
Pharma

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА РОССИЙСКИЙ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ РЫНОК



- Российский рынок фармацевтических препаратов составляет 1,3 трлн. руб. и занял седьмое место в мире по общим показателям и третье место по темпам прироста в процентах. Оценивая всю фармацевтическую отрасль России в общем мировом объеме она составляет около 1%
- Фармацевтический рынок РФ разделен на коммерческий и бюджетный каналы. Драйвером роста всего рынка является коммерческий канал (более 2/3 прироста всего рынка в абсолютном выражении)
- Российский фармацевтический рынок является одним из наиболее динамичных в мире. По данным аналитической компании DSM, за последние 5 лет темпы роста составляли в среднем 7-9% (Мировой рынок рост на 5%)

СЕГМЕНТАЦИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА РФ



19,3%

Рост производства медицинской
продукции за 2016 г.



5400

В среднем россиянин
тратит в год руб. на
лекарства



28

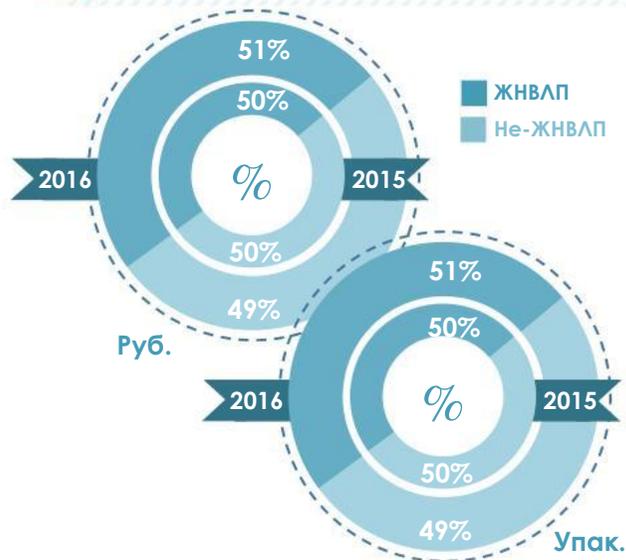
упаковок лекарств
«съедает» человек в
год

СРЕДНИЕ ТЕМПЫ РОСТА РОССИЙСКОГО
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЗА
ПОСЛЕДНИЕ 5 ЛЕТ СОСТАВЛЯЮТ

8%

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА СЕГМЕНТАЦИЯ ПРОДАЖ ПРЕПАРАТОВ

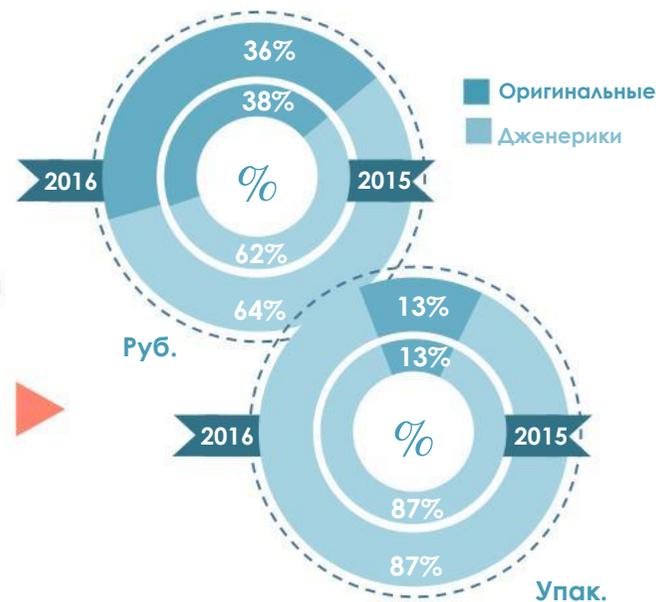
70% рынка формируют аптечные продажи (коммерческий сегмент). Доля государственных программ (госпитальные закупки и программы льготного лекарственного обеспечения – ЛЛО) составляет порядка 30% в денежном выражении



Примерно 50% рынка приходится на препараты из перечня жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП). Именно на этот перечень ориентируется государство при финансировании государственных закупок. В 2017 году данный перечень останется неизменным в силу неблагоприятной макроэкономической конъюнктуры и бюджетных ограничений.



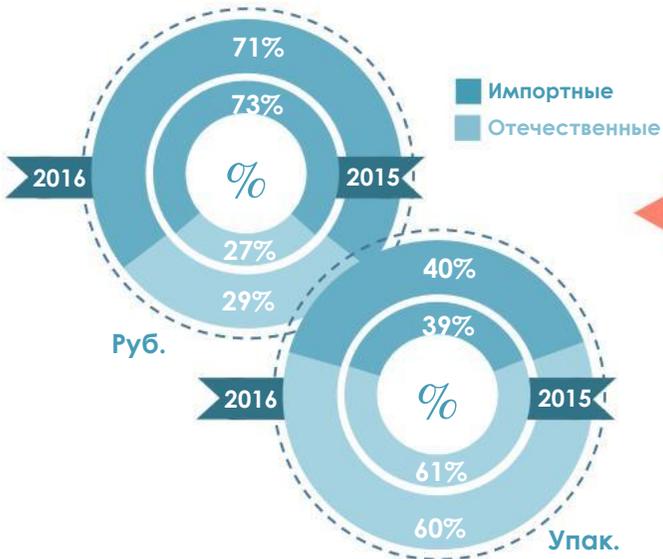
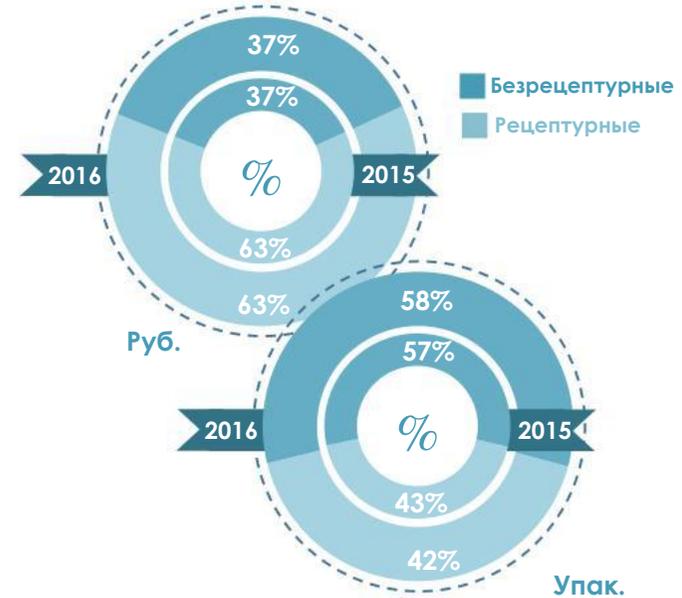
Дженерики занимают наиболее высокую долю в структуре потребления. В 2016 году, по данным DSM, дженерики составили 64% всего объема рынка в денежном выражении. В 2017 году ожидается продолжение тренда на увеличение их объемов. Во многом это объясняется растущей активностью отечественных предприятий и государственной поддержкой, направленной на импортозамещение



ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА СЕКМЕНТАЦИЯ ПРОДАЖ ПРЕПАРАТОВ

+58% Составил рост использования отечественных препаратов за последние 3 года

По итогам 2016 г. в сегменте розничного коммерческого рынка ГЛС в денежном выражении выросли продажи как рецептурных, так и безрецептурных препаратов. Обычно продажи рецептурных лекарств растут более высокими темпами, чем продажи OTC-препаратов, но в 2016 г. увеличение продаж двух групп лекарств было эквивалентным



Доля отечественных препаратов неуклонно растет с каждым годом. По данным DSM, доля российских препаратов выросла на 2% в 2016 году и составила 29% в рублевом выражении, но упала на 1% в натуральном

ДВИГАТЕЛИ ФАРМ РЫНКА РОССИИ

Препараты, оказавшие наибольшее влияние на фармацевтический рынок в 2016 году по итогам ежегодного рейтинга газеты «Фармацевтический Вестник»

ТОП - 10 ЛЕКАРСТВЕННЫХ РЕЦЕПТУРНЫХ ПРЕПАРАТОВ, 2016 ГОД

РЕЙТИНГ	ПРЕПАРАТ	ПРОИЗВОДИТЕЛЬ	АТС ГРУППА	ПОДРАЗДЕЛ АТС ГРУППЫ
1	АКТОВЕГИН			ДРУГИЕ ГЕМАТОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ
2	НАЙЗ			ПРОТИВОСПОЛИТЕЛЬНЫЕ И ПРОТИВОРЕВМАТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ
3	ВИФЕРОН			ИММУНОСТИМУЛЯТОРЫ
4	АМОКСИКЛАВ		*	
5	КОНКОР			БЕТА-АНДРЕНОБЛОКАТОРЫ
6	ОМЕЗ			ПРЕПАРАТЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ПРИ НАРУШЕНИЯХ КИСЛОТНОСТИ
7	СУМАМЕД			АНТИБАКТЕРИАЛЬНЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ СИСТЕМНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
8	МЕСКИДОЛ			ДРУГИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ
9	ВИАГРА			ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ УРОЛОГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ
10	ДЖЕС			ПОЛОВЫЕ ГОРМОНЫ И МОДУЛЯТОРЫ ПОЛОВОЙ СИСТЕМЫ

Источник:
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ВЕСТНИК



- ▶ Препарат **Актывегин** занял 1-е место среди «Рецептурных препаратов, оказавших наибольшее влияние на фармацевтический рынок»
- ▶ Целевой отбор респондентов состоял из следующих экспертных групп: директора/заведующие аптеками и менеджеры по закупкам, представители российских производителей, представители иностранных производителей, представители компаний-дистрибьюторов, представители науки и экспертного сообщества, государственные служащие, провизоры и фармацевты»
- ▶ 6 препаратов оставили за собой место в ТОП-10 с прошлого года: **Актывегин, Найз, Амоксилав, Конкор, Мексидол, Виagra**

*Лекарственный препарат ветеринарного назначения

РОСТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ ЗА
ПОСЛЕДНИЕ 3 ГОДА СОСТАВИЛ

+58%

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА СТРУКТУРА АПТЕЧНЫХ ПРОДАЖ ГЛС



2500

Человек в среднем ходит в одну аптеку



1463

млн. руб. средний оборот аптеки



4%

Рост численности аптечных учреждений за 2016г.

Среднее число аптек на десять тысяч жителей в стране за последние годы достигло четырех. Россия по этому показателю опережает США и значительное большинство европейских развитых стран. За последний год доля рынка по продажам ТОП-100 аптечных сетей выросла в стоимостном выражении с 43,2% до 50,7%. Другая важная особенность – увеличение числа аптечных точек у компаний из первой сотни. С начала нынешнего года их число увеличилось с 20,8 тыс. до 22,1 тыс.

По прогнозам генерального директора аналитической компании DSM Group, в 2017-18 годах рост данного рынка составит 5-7%

СТРУКТУРА ПРОДАЖ ПО ТИПУ ТОВАРА ЗА 2016 ГОД



СТРУКТУРА ПОТРЕБЛЕНИЯ РАЗНЫХ ЦЕНОВЫХ КАТЕГОРИЙ НА АПТЕЧНОМ РЫНКЕ ГЛС РФ



25000

ЧЕЛОВЕК В СРЕДНЕМ
ХОДИТ В ОДНУ АПТЕКУ

ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ

ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ, НА 1000 ЧЕЛОВЕК

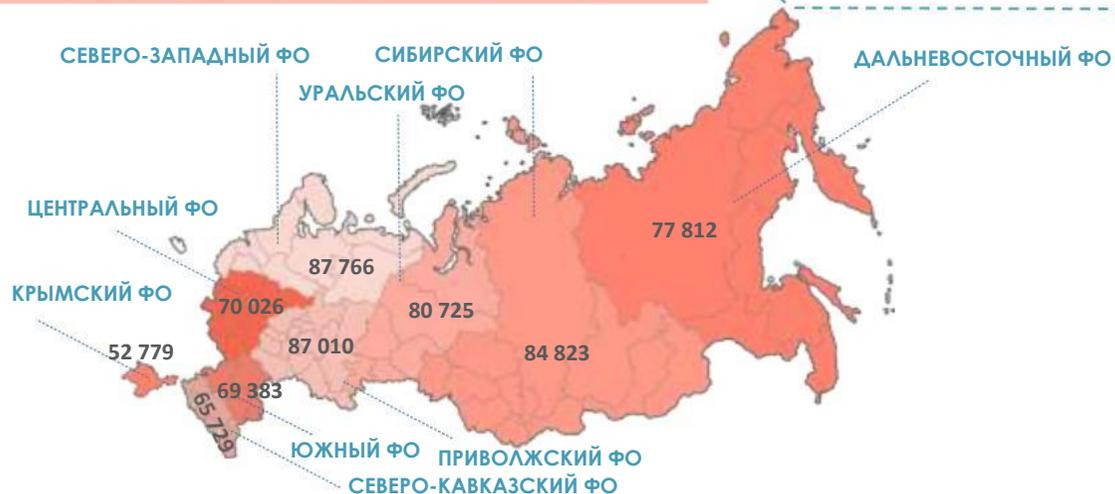


Источник: Росстат

ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ ПО ВИДАМ БОЛЕЗНЕЙ НА 1000 ЧЕЛОВЕК

Болезни органов дыхания	337,9	Болезни костно-мышечной системы	30,1
Травмы, отравления	90,4	Инфекционные и паразитарные болезни	28,1
Осложнения беременности, родов	73,3	Болезни уха	15,4
Болезни мочеполовой системы	46,4	Болезни нервной системы	13,3
Болезни кожи и подкожной клетчатки	44	Болезни эндокринной системы, расстройства питания	11,4
Болезни органов пищеварения	35,3	Новообразования	4,7
Болезни глаза	33,3	Врожденные аномалии (включая пороки) органов	2
Болезни системы кровообращения	31,2		

ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ ПО ОКРУГАМ, НА 100 ТЫС ЧЕЛ.



- Второй год подряд наблюдается снижение заболеваемости населения России: в 2015 году общая заболеваемость страны снизилась на 1,14% относительно 2014 года
- В структуре первичной заболеваемости среди всего населения на I месте - болезни органов дыхания (43,4%), на II - травмы, отравления и внешние причины (11,6%), далее - осложнения беременности, родов (9,4%), болезни мочеполовой системы (6%)
- По округам самыми уязвимыми по заболеваемости населения на 100 тыс. человек оказались: Северо-Западный ФО (87 766 чел.), Приволжский ФО (87 010 чел.), Сибирский ФО (84 823 чел.)

4 %

ЗАБОЛЕВАНИЙ ПРИХОДИТСЯ НА
БОЛЕЗНИ ОРГАНОВ ДЫХАНИЯ

3

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ИМПОРТ ГЛС В РОССИИ

За прошедший 2016 г. в нашу страну было ввезено готовых ГЛС на общую сумму 493,1 млрд. руб. (в ценах выпуска в свободное обращение). На поставки in-bulk (без упаковки) приходится ещё 100,2 млрд. руб.

Динамика к 2015 г. по готовым формам зафиксирована на уровне 8,1% (при расчётах в рублях), не расфасованная продукция растёт быстрее: 17,1%.

Натуральный объём поставок по готовым формам (в упаковках) за год вырос всего на 0,5%, правда столь скромный результат отчасти компенсировался активными поставками in-bulk.



ДИНАМИКА ОБЪЁМОВ ИМПОРТА ГЛС (ВКЛЮЧАЯ ГОМЕОПАТИЮ И ПРЕПАРАТЫ МОРСКОЙ ВОДЫ, ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЕ В КАЧЕСТВЕ ГЛС) В РОССИЮ ЗА ПЕРИОД ЯНВАРЬ 2015 – ДЕКАБРЬ 2016 ГГ., ЦЕНЫ ВЫПУСКА В СВОБОДНОЕ ОБРАЩЕНИЕ (ВКЛЮЧАЯ ТАМОЖЕННУЮ ОЧИСТКУ)



Источник:
DSM group

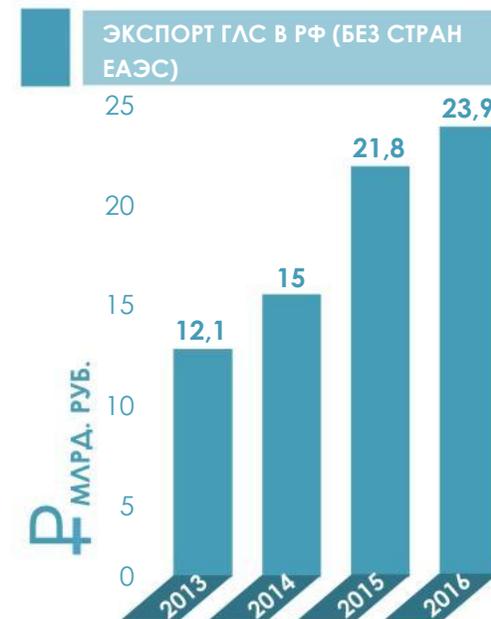
ЭКСПОРТ ГЛС В РОССИИ



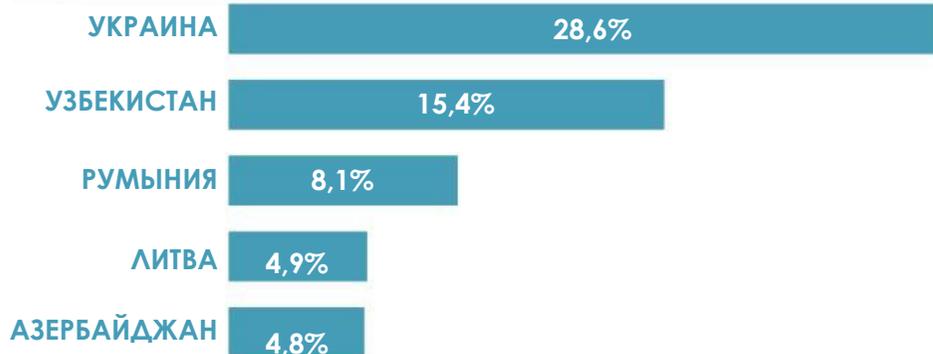
Российский экспорт демонстрирует стабильную динамику на протяжении последних нескольких лет. Пик роста пришелся на 2012 год, когда экспортные объемы практически удвоились

+58% Составил рост объема экспортных поставок в рублевом выражении по итогам одиннадцати месяцев 2016 года. Темпы развития экспортного направления сейчас значительно опережают динамику по другим сегментам рынка

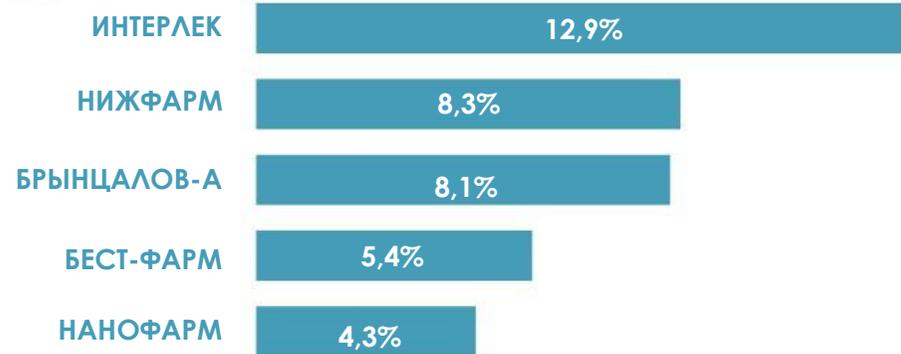
Экспорт из России развивается не только в направлении ближайших соседей, но и в страны т. н. дальнего зарубежья. Причем темпы роста существенно опережают динамику отгрузок в страны СНГ, так, по итогам периода январь-ноябрь 2016 года поставки в страны дальнего зарубежья выросли на 59 % (при проведении расчетов в рублях). Цифра, правда, пока относительно невелика (7 миллиардов рублей), но доля в общем объеме экспортных операций за год увеличилась с 23,2 % до 29,2 %



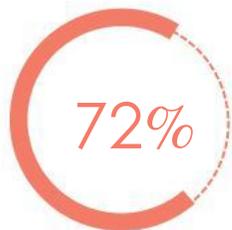
ТОП 5 СТРАН ПО ОБЪЕМАМ ЭКСПОРТНЫХ ПОСТАВОК ГЛС ИЗ РФ



ТОП 5 КОМПАНИЙ ЭКСПОРТЕРОВ ГЛС ИЗ РФ



ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА РЫНОК АФИ (СУБСТАНЦИЙ)



Российских лекарственных приходится на долю препаратов из перечня жизненно важных



лекарственных препаратов, включенных в список жизненно важных, произведены из отечественных фармсубстанций (241 из 644 наименований).

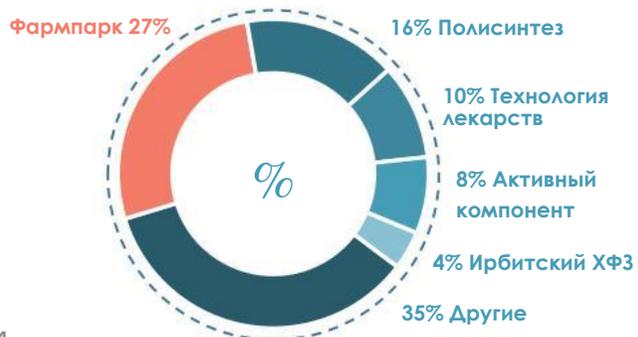
Производство лекарственных препаратов по принципу полного цикла в России интенсивно растет, что особенно заметно на фоне предшествующего спада в этой сфере. С 1992 года за 20 лет выпуск в России субстанций сократился в 18 раз

Начиная с 2012-го, по данным Государственного реестра лекарственных средств РФ, отечественная фарма увеличила объем производства субстанций на 87%: с 84 в 2012-м до 157 в 2016-м. Согласно расчетам DSM Group, за счет этого ввоз в нашу страну импортных аналогов субстанций уменьшился на 5%



10% Рост показывает в настоящее время рынок фармсубстанций в России ежегодно и является одним из самых быстрорастущих рынков в мире, в то же время европейский рынок либо уменьшается на 1-3% в год, либо показывает стагнацию.

ВЕДУЩИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ АФИ В РОССИИ



Несмотря на нынешнее лидерство Индии и Китая в производстве фармсубстанций, Россия начала развивать собственные мощности, так как производство лекарств в стране не может зависеть от импорта

Когда в 2014 году прошел первый обвал рубля, промышленность потеряла почти все оборотные средства, поскольку сильно зависела от импорта. За 2015 год развитие производства сырья успешно развивалось, в следствии чего сейчас что треть российских препаратов выпускается по полному циклу, начиная собственной субстанции

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА РЫНОК АФИ (СУБСТАНЦИИ)

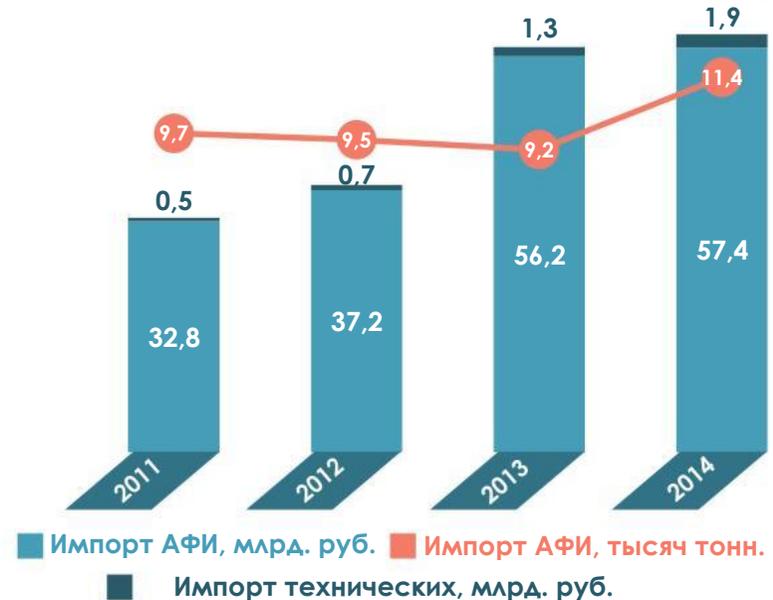
В 2016 г. в нашу страну было ввезено 11,4 тыс. тонн активных фармацевтических ингредиентов (АФИ) на общую сумму 59,3 млрд. руб.

+24% Показал максимальные темпы роста натурального объём импорта АФИ за 2016г.

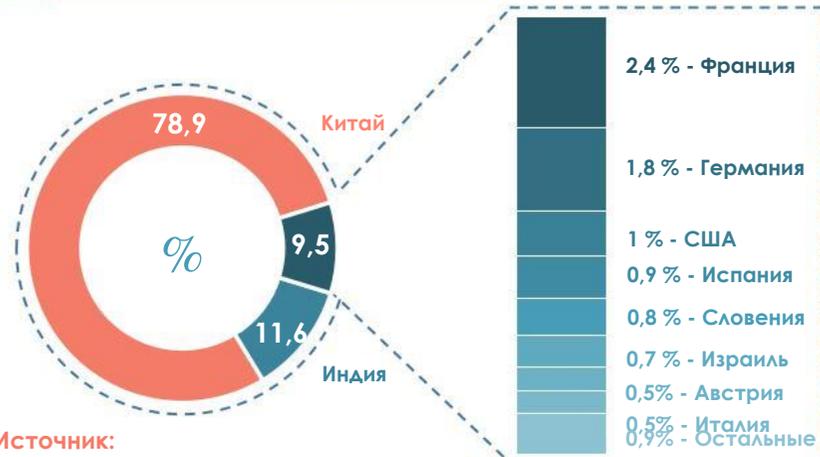
707 Наименований АФИ было ввезено в течение 2016 г., в 2015 г. – 627 позиции, а например по итогам 2010 г. всего 444 позиции.

Основными импортёрами АФИ выступают непосредственно производственные компании, причём локализованные заводы иностранных предприятий играют едва ли не главную роль. По итогам 2016 г. лидируют «Сервье», «КРКА-Рус» и «Фармстандарт», суммарно эти компании ввезли 38,5% от общего импорта АФИ в денежном выражении и 31,5% от натурального объёма

7) ДИНАМИКА ОБЪЕМОВ ИМПОРТА АФИ В РФ



ТОП 10 СТРАН-ИМПОРТЕРОВ АФИ В РФ



Источник:
RNC Pharma

Отдельного упоминания заслуживают т.н. технические АФИ, которые представляют собой вещества, проявляющие определённую фармакологическую активность, но по классу чистоты (химической или микробиологической) не соответствующие фармакопейному уровню.

В 2016 г. в нашу страну было ввезено 128 наименований такой продукции на общую сумму 1,9 млрд. руб., за год поставки выросли почти на 50% в рублях, при этом натуральный объём импорта технических АФИ за год удвоился и составил почти 840 тонн.

Лидером по объёму импорта технических АФИ в натуральном выражении стал Ирбитский ХФЗ, а в денежном – «Синтез» и «Активный компонент»

ТЕНДЕНЦИИ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ

01 04

РАСТУЩИЕ РАСХОДЫ НА ЗДРАВООХРАНЕНИЕ

Вызванные в том числе ростом численности населения и его старением, а также увеличением продолжительности жизни, вынуждают правительство оптимизировать свои бюджеты, увеличивать потребление дженериков и биоаналогов. Отмечается последовательный тренд на увеличение потребления произведенных в России препаратов, особенно в секторе государственных закупок (госпитальные закупки)

02 05

РАСШИРЕНИЕ ФАРМ ПРЕФЕРЕНЦИЙ

Учитывая высокую значимость фармацевтической отрасли, государство расширит преференции для отечественных производителей и введет послабления в законодательном плане применительно к фармацевтической отрасли. Реформа фармацевтического рынка еще не закончена, и в будущем отрасль ожидают новые изменения

03 06

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ

Процесс импортозамещения, согласно принятой государством «Стратегии развития фармацевтической промышленности Российской Федерации на период до 2020 года»

РОСТ ПОКУПОК ДОРОГИХ ПЕПАРАТОВ

Структура потребления лекарственных средств в России продолжает смещаться в сторону более дорогих препаратов. Сдвиг в структуре потребления, а также повышение цен на препараты, которые не входят в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), являются драйверами розничного рынка

ПОЯВЛЕНИЕ НОВЫХ РАЗРАБОТОК

В последнее время наметилась отчетливая тенденция роста числа новых наименований. Важным показателем является увеличение доли новинок отечественного производства. На фармацевтическом рынке России продолжается эпоха перемен и государственных инноваций

РОСТ ДОЛИ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ

Постепенный рост доли отечественных лекарств в денежном выражении и в натуральном выражении.

Скачок произошел после введения ограничения на участие в госзакупках иностранных производителей (так называемое правило «третий лишний»)

ОСНОВНАЯ ТЕНДЕНЦИЯ РОССИЙСКОГО ФАРМ РЫНКА: РОСТ ДОЛИ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ЛЕКАРСТВ В ДЕНЕЖНОМ И В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ

ДИНАМИКА ЦЕН НА ГЛС

По итогам 2016 года розничные цены амбулаторного сегмента увеличились на 1,4% (в 2015 году увеличение цен составило 8,8%), что значительно ниже официального уровня инфляции. В ценовой категории препаратов до 50 рублей в 2016 году розничные цены увеличились на 1,6% (в 2015 году цены увеличились на 16%)», — отметили в ведомстве

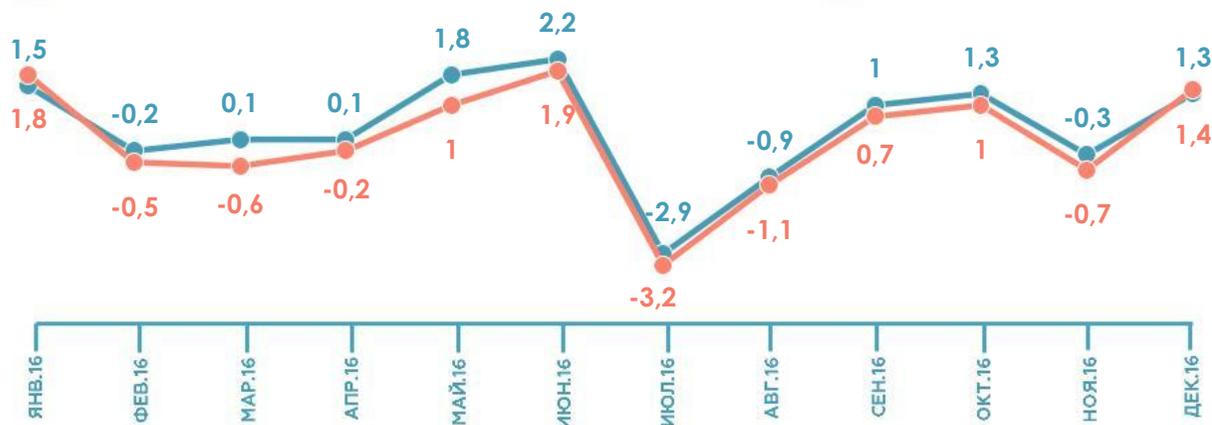
В то же время розничные цены на лекарственные препараты, не включенные в перечень ЖНВЛП, выросли в 2016 году на 7,4% (в 2015 году — на 19,5%), в том числе по ценовым категориям: до 50 руб. — на 18,6% (в 2015 году — на 35,3%); от 50 до 500 руб. — на 8,6% (в 2015 году — на 22,9%); свыше 500 руб. — на 4,3% (в 2015 году — на 11,6%)



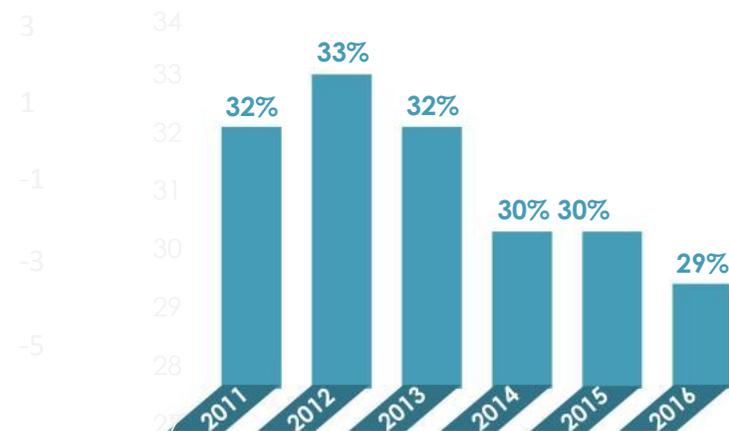
ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕН ГЛС НА КОММЕРЧЕСКОМ АПТЕЧНОМ РЫНКЕ РОССИИ

■ Индекс цен по рынку %.

■ Индекс цен по ТОП-100 ГЛС %.



РОЗНИЧНАЯ НАЦЕНКА НА ГЛС В РОССИИ



29

СРЕДНЯЯ РОЗНИЧНАЯ НАЦЕНКА НА ГЛС В
РОССИИ ЗА 2016 ГОД

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ОСНОВНЫЕ ИГРОКИ РОССИЙСКОГО ФАРМ РЫНКА



976

КОЛИЧЕСТВО
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ
КОМПАНИЙ НА РЫНКЕ РФ

ТОП-10 КОМПАНИЙ * ЗА 2015 Г.



33,4%

Фармацевтического
рынка РФ

Совокупная доля ТОП-10 производителей в 2015 году составила 33,4%

- Sanofi удерживает верхнюю позицию, несмотря на снижение продаж
- Bayer поднялся на второе место, основной объем продаж приходится на коммерческий сегмент, около 12% - государственные закупки
- Novarties опустился на ступень, причиной стала стагнация на аптечном рынке

ОСОБЕННОСТИ

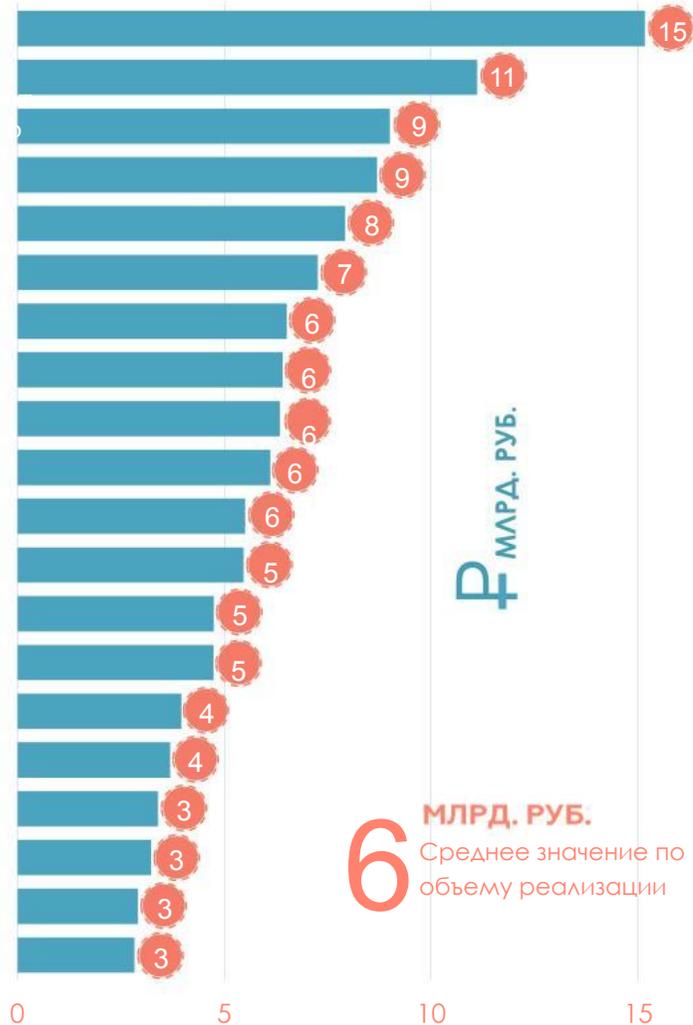
ТОП10 компаний по объемам реализации представлены исключительно западными компаниями

Источник:
DSM GROUP

* В рейтинг включены все фарм производители, присутствующие на российском рынке

** Объемы реализации препаратов компании SERVIER произведенных на территории РФ и за рубежом

ТОП-10 КОМПАНИЙ РЕЗИДЕНТОВ ЗА 2015 Г.



₽ МЛРД. РУБ.

6 МЛРД. РУБ.
Среднее значение по объему реализации

КОЛИЧЕСТВО ПРЕПАРАТОВ

ТИП ПРЕПАРАТА



РЕЦЕПТУРНЫЕ ГАС (иконка с человеком)
БЕЗРЕЦЕПТУРНЫЕ ГАС (иконка с таблеткой)

ОСОБЕННОСТИ

- «Отисфарм» лидирует по объемам продаж на отечественном рынке безрецептурных препаратов
- ТОП50 российских производителей за год вышли на показатель выручки выше 1 млрд. руб., что свидетельствует о высоком обороте данного сегмента

85 ПРЕПАРАТОВ
Среднее количество, выпускаемое ТОП20

КОМПАНИЯ «BIOCAD»

ОБЩАЯ
ПЛОЩАДЬ
ПРОИЗВОДСТВА

8300М²

1300

КОЛИЧЕСТВО
СОТРУДНИКОВ

ГЕОГРАФИЯ ПРОИЗВОДСТВА



МОСКВА И МО



САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГЛС

Препараты предназначенные для лечения самых сложных заболеваний, таких как рак, ВИЧ, гепатит, рассеянный склероз и т.д.

- 41 продукт, 10 из которых — биотехнологические препараты
- Более 40 препаратов находятся в разработке

ГОД ОСНОВАНИЯ **2001**

ОСОБЕННОСТИ

- Полный цикл создания лекарственных препаратов: от поиска молекулы до массового производства и маркетинговой поддержки
- Два масштабных проекта: получение лекарственных средств на основе моноклональных антител и получение низкомолекулярных соединений для создания революционных препаратов химической природы
- В 2014 году признана самой инновационной компанией России

КОМПАНИЯ «ФАРМАСИНТЕЗ»

ГЕОГРАФИЯ ПРОИЗВОДСТВА



ПРИМОРСКИЙ
КРАЙ



ТЮМЕНСКАЯ
ОБЛАСТЬ



ИРКУТСКАЯ
ОБЛАСТЬ

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГЛС

- Производят следующие препараты:
- Противотуберкулезные
- Антиретровирусные
- Онкологические

ГОД ОСНОВАНИЯ **1997**

ОСОБЕННОСТИ

- Самая полная на российском рынке номенклатурой противотуберкулезных и антиретровирусных препаратов
- В 2017 году планируется запуск завода АФС в Братске, в этом же году будет предъявлен к
- В 2016 году завод «Фармасинтез» в Санкт-Петербурге пополнился препаратами для лечения онкологических заболеваний

2002

ГОД ОСНОВАНИЯ

9 ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПЛОЩАДОК
КОЛИЧЕСТВО СОТРУДНИКОВ **6200**

ГЕОГРАФИЯ ПРОИЗВОДСТВА

МОСКВА
Н. НОВГОРОД
СТАВРОПОЛЬ
ПЕРМЬ
УФА
ТОМСК
ИРКУСК



КОМПАНИЯ «МИКРОГЕН»

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГЛС

- ▶ 41% вакцин и анатоксинов
- ▶ 15% бактериофагов
- ▶ 15% лекарственных трав
- ▶ 7% лекарственных средств
- ▶ 6% тест-системы иммуноферментные
- ▶ 5% препараты крови
- ▶ 4% сыворотки гетерологичные
- ▶ 3% иммуномодуляторы
- ▶ 1% аллергены и аллергоиды

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ НПО «Микроген» входит в тройку лидеров российских фармацевтических компаний и является крупнейшим национальным производителем иммунобиологических препаратов
- ▶ Образовано в результате слияния унитарных государственных предприятий, производящих иммунобиологические препараты
- ▶ В 2014 году доля компании в госзаказе на поставки вакцин из перечня НКПП составила 53%
- ▶ В декабре 2014 года утверждена Стратегия развития НПО «Микроген» до 2020 года

1997

ГОД ОСНОВАНИЯ

ГЕОГРАФИЯ ПРОИЗВОДСТВА



МОСКВА СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ

КОМПАНИЯ «ФАРМ-СИНТЕЗ»

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГЛС

Высокоэффективные препараты для:

- ▶ Онкологии
- ▶ Неврологии
- ▶ Абдоминальной хирургии
- ▶ Акушерства и гинекологии

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Успешно применяются собственные разработки в области ядерной медицины
- ▶ Производятся и применяются в ведущих медицинских учреждениях РФ радиофармацевтические препараты для диагностики метастатического поражения скелета и нейроэндокринных опухолей

КОМПАНИЯ «ВАЛЕНТА»

КОЛИЧЕСТВО СОТРУДНИКОВ **1300**

ГЕОГРАФИЯ ПРОИЗВОДСТВА



НОВОСИБИРСК



МОСКВА И МО



КРАСНОЯРСК

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГЛС

занимается разработкой, производством и выводом на рынок рецептурных и безрецептурных препаратов основных терапевтических направлений:

- ▶ Психоневрология
- ▶ Урология
- ▶ Гастроэнтерология
- ▶ Иммунология
- ▶ Вирусология
- ▶ Антибактериальная терапия

ГОД ОСНОВАНИЯ

1997

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ Занимает 2 место среди российских фармацевтических компаний и выпускает более 50 миллионов упаковок готовых лекарственных средств в год
- ▶ В 2016 году было реализовано более 13 миллионов упаковок Ингавирин® это рекордное количество упаковок за всю историю бренда, препарат стал лидером среди противовирусных средств для лечения и профилактики гриппа и ОРВИ
- ▶ В 2017 году открывает новый высокотехнологичный завод
- ▶ Активно инвестирует в R&D и развитие портфеля продуктов, а также в медицинские проекты и инновации для здоровья

КОМПАНИЯ «ОТИСИФАРМ»

ГЕОГРАФИЯ ПРОИЗВОДСТВА



МОСКВА



КУРСК



ТОМСК



УФА

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГЛС

Высокоэффективные препараты:

- ▶ Психоневрология
- ▶ Гинекология
- ▶ Гастроэнтерология
- ▶ Иммунология
- ▶ Вирусология
- ▶ Антибактериальная терапия
- ▶ Дерматропные препараты

ГОД ОСНОВАНИЯ

2013

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ По итогам 9 месяцев 2016 года выручка компании составила 18,6 млрд. рублей Прирост выручки составил почти млрд. 6 рублей (или +48% к аналогичному периоду предыдущего года)
- ▶ Бренды компании: Арбидол, Пенталгин, Компливит, Флюкостат, Афобазол, Коделак, Амиксин, Аципол, Максиколд, Риностоп, Магнелис В6, Ноопепт, Асвитол, Аскофен-П и др.

КОМПАНИЯ «Р-ФАРМ»

2001 ГОД ОСНОВАНИЯ

КОЛИЧЕСТВО СОТРУДНИКОВ 3500

ГЕОГРАФИЯ ПРОИЗВОДСТВА



НОВОСИБИРСК ЯРОСЛАВЛЬ КОСТРОМСКАЯ ОБЛАСТЬ
ГЕРМАНИЯ

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГЛС

Высокоэффективные препараты:

- Онкологические
- Гематологические
- Кардиологические
- Иммунологические
- Антибактериальные
- Противовирусные
- Миорелаксанты
- Рентгеноконтрастные средства
- Препараты для наркоза

ОСОБЕННОСТИ

- Оборот компании в 2015 году – более 77 млрд. руб.
- Компания работает на всей территории Российской Федерации, странах СНГ, США, Германии, Японии и Индии. Действует более 60 филиалов и представительств
- В Ярославле ведется строительство уникального для России совместного предприятия «Фармославль» по производству активных фармацевтических ингредиентов химической природы.

2013 ГОД ОСНОВАНИЯ

ГЕОГРАФИЯ ПРОИЗВОДСТВА

РЯЗАНЬ, КУРГАН,
СТАВРОПОЛЬ,
ИРКУТСК, НИЖНИЙ
НОВГОРОД,
МАХАЧКАЛА,
МОСКВА, ОМСК,
ТОМСК, ПЕРМЬ И УФА



ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГЛС

В основном производят:

- Вакцины национального календаря профилактических прививок
- Противотуберкулезные лекарственные препараты
- Препараты крови
- Препараты для лечения ВИЧ
- Инсулины и его аналоги

КОМПАНИЯ «НАЦИМБИО»

ОСОБЕННОСТИ

- Выручка компании за 2015 год выросла до 7,1 млрд рублей (в 1,7 раза по сравнению с 2014 годом), а чистая прибыль выросла в шесть раз,
- по сравнению с 2014 годом, до 0,6 млрд рублей. Общий объем инвестиций в развитие производств в рамках стратегии до 2020 года составит 25 млрд руб. Планируемый общегодовой объем выручки холдинга в 2020 году – около 40 млрд руб.

КОМПАНИЯ «ГЕНЕРИУМ»

ОБЩАЯ
ПЛОЩАДЬ
ПРОИЗВОДСТВА

13000^М

2

ГЕОГРАФИЯ ПРОИЗВОДСТВА



ВЛАДИМИРСКАЯ
ОБЛАСТЬ

ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГЛС

Биотехнологические препараты для лечения гемофилии, туберкулеза, рассеянного склероза, онкологических и сердечно-сосудистых заболеваний

ГОД ОСНОВАНИЯ **2008**

ОСОБЕННОСТИ

- ▶ В 2014 году вошел в ТОП5 отечественных фармпроизводителей (данные IMS) по объему продаж
- ▶ В 2015 году начато строительство крупнейшего в Европе завода по производству биопрепаратов из плазмы крови
- ▶ Направления исследований: солидные опухоли, инфекционные заболевания, редкие врожденные заболевания и др.

**ОСНОВНЫЕ КОНКУРЕНТЫ
ПРЕДСТАВЛЕНЫ МОЛОДЫМИ
КОМПАНИЯМИ**

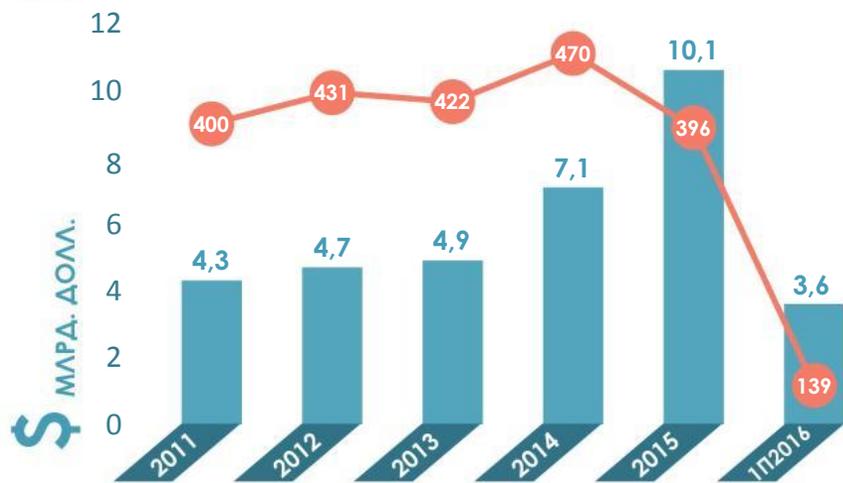
ВЕНЧУРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В МИРЕ

Наряду с информационными технологиями фармацевтическая отрасль является одним из наиболее привлекательных объектов инвестиций. Об этом свидетельствуют показатели роста сделок по слияниям и поглощения (M&A), рынка венчурного капитала и растущей динамики публичных размещений акций (IPO).

Механизм привлечения венчурного инвестирования является одним из ключевых условий появления новых инновационных компаний в сфере фармацевтики и биотехнологий.

Рынок венчурного капитала рос на протяжении 5 лет (с 2011 по 2015 гг.) и достиг своего пика в 2015 году с объемом в 10,1 млрд долл. При этом количество раундов инвестиций имеет тенденцию к сокращению – 396 в 2015 г. по сравнению с пиковым значением в 470 в 2014 г.

ВЕНЧУРНЫЕ СДЕЛКИ НА МИРОВОМ ФАРМАЦ. РЫНКЕ



*учитываются только сделки на рынках Европы и США.

КРУПНЕЙШИЕ ВЕНЧУРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ФАРМАЦЕВТИКЕ, 2015- 20 16

Компания	привлеченные средства	Профиль компании
Modernma Therapeutics (США)	\$ 450 млн.	создание препаратов на основе технологии матричной РНК
Acerta (США)	\$ 375 млн.	таргетная терапия для лечения рака
Immunocore (Великобритания)	\$ 320 млн.	T-клеточная терапия
Stem CentRx (США)	\$ 250 млн.	клеточная терапия рака
Denali Therapeutics (США)	\$ 217 млн.	препараты для лечения нейродегенеративных заболеваний
TauRx Pharmaceuticals (Сингапур)	\$ 135 млн.	препараты для лечения нейродегенеративных заболеваний
Nabriva Therapeutics (Австрия)	\$ 120 млн.	антибиотики для лечения внутрибольничных инфекций
Editas Medicine (США)	\$ 120 млн.	разработка препаратов на основе технологии редактирования генома CRISPR-Cas9
Mereo BioPharma (Великобритания)	\$ 118 млн.	коммерциализация инновационных специализированных препаратов
CureVac (Германия)	\$ 110 млн.	иммунотерапия рака простаты и немелкоклеточного рака легкого

В 2015 г

**РЫНОК ВЕНЧУРНОГО КАПИТАЛА
ДОСТИГ СВОЕГО ПИКА**

ИНВЕСТИЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ В РФ

В стоимостном выражении за 10 лет объем рынка вырос в 8 раз. За это время доля импорта в стоимостном выражении сократилась на 10%. Для достижения этих результатов было поддержано более 450 проектов по разработке лекарственных средств и привлечено около 120 млрд рублей частных инвестиций в фарминдустрию.

По данным портала "Инвестиционные проекты в России", в 2016 году в отрасли "фармацевтика" реализовано 5 инвестиционных проектов на сумму более 10 млрд. рублей.

+33% Составил рост объема рынка венчурных инвестиций В первом полугодии 2016 года в сравнении с аналогичным периодом 2015 года.

+62% Показали рост в 2016 году прямые иностранные инвестиции в российскую экономику, составив \$19 млрд.



ВЕНЧУРНЫЕ СДЕЛКИ ЗА 1 ПОЛОВИНУ
20 12 – 2016 ГОДОВ



В 2016г в рамках Фармы-2020 финансирование получили порядка 300 проектов на стадии доклинических испытаний, Минпромторгом был запущен проектный офис. Основная его задача – содействие российским разработчикам в анализе рынка, оценке перспективности и патентоспособности инновационных разработок, технологических возможностей и экономического потенциала для их масштабирования.

На 2017 год эксперты прогнозируют рост прямых иностранных инвестиций в мире "примерно на 10%" на фоне ожидаемого экономического роста в 3,4%.

ГЕОГРАФИЯ ПРОИНВЕСТИРОВАННЫХ
КОМПАНИЙ 2014- 2016



СТРУКТУРА ВЕНЧУРНЫХ ИНВЕСТИЙ В РФ

+305%

Составил рост инвестиций в медицинскую отрасль в первые шесть месяцев 2016 года, или +519,1 млн. рублей по сравнению с предыдущим годом 128, 2 млн. рублей

ОТРАСЛЕВОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ, 2014—1П2016							
Отрасль	2014	2015	1П2016	Отрасль	2014	2015	1П2016
Решения для бизнеса	24 %	31%	29 %	Медиа и развлечения	6 %	7 %	2 %
E-commerce	28 %	19 %	26 %	Интернет вещей	1 %	7 %	2 %
Финансы	3 %	4 %	9 %	Видео-аудио	6 %	6 %	2 %
Медицина	1%	4 %	5 %	Игры и игровые сервисы	2 %	0 %	2 %
Реклама	6 %	4 %	5 %	Другое	2 %	1 %	2 %
Образование	7 %	4 %	4 %	Социальные сети	6 %	4 %	1 %
Технологии коммуникации	2 %	2 %	3 %	Crowd -investing, -funding, -sourcing	0 %	0 %	2 %
Туризм	4 %	3 %	3 %	Безопасность	1 %	2 %	1 %
e-government	0 %	0 %	1 %	Big Data	0 %	0 %	1 %

Структура сделок по отраслям показывает, что основными отраслями инвестирования являются решения для бизнеса и e-commerce, более половины сделок в 2014, в 2015 и в 1П2016 приходится на них, причем лидирующей отраслью в 2015 и в 1П2016 является решения для бизнеса (31% и 29% соответственно).

По сравнению с 2015 годом в первые шесть месяцев 2016 года сменился фокус инвестирования: помимо традиционных лидирующих отраслей, наибольшее число инвестиций получили стартапы, развивающие решения в финансах, **медицине** и рекламе.

Источник:
ФРИИ

ТОП 5 ОТРАСЛЕЙ АО ОБЪЕМУ СДЕЛОК, 1П2016 (МЛН. РУБ.)



В категорию «Другое» включена сделка с HeadHunter, поэтому ее объем самый большой.

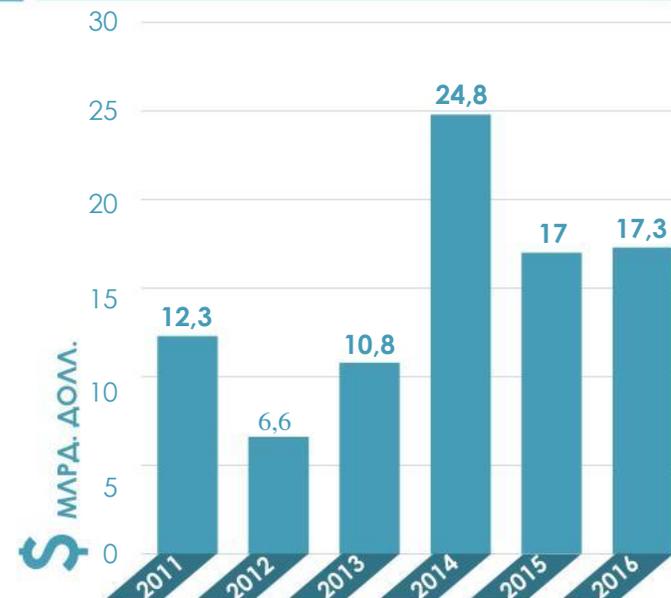
ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА IPO В МИРЕ



Несмотря на то что 2016 год был в целом беден по количеству IPO, небольшой рост объема сделок IPO в сфере здравоохранения все же продолжился. Замедление роста в 2016 году было связано с выборами президента США, т.к. до окончания выборов риски у компаний повысились из-за неопределенности будущей политики нового президента США в сфере здравоохранения

Для биотехнологических компаний 2016 был рекордным годом, опираясь на рост в годовом исчислении, а HealthTech компании, стремящиеся привлечь дополнительный капитал для коммерциализации своих технологий в глобальном масштабе и финансировать дальнейшие исследования разработки, становятся все более активными и привлекают все больший интерес и инвестиции по всему миру

IPO В СЕКТОРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ



САМЫЕ КРУПНЫЕ СДЕЛКИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В 2016Г



СУММА ПРИВЛЕЧЕННЫХ СРЕДСТВ

2 МЛРД \$

1,9 МЛРД \$

1,9 МЛРД \$

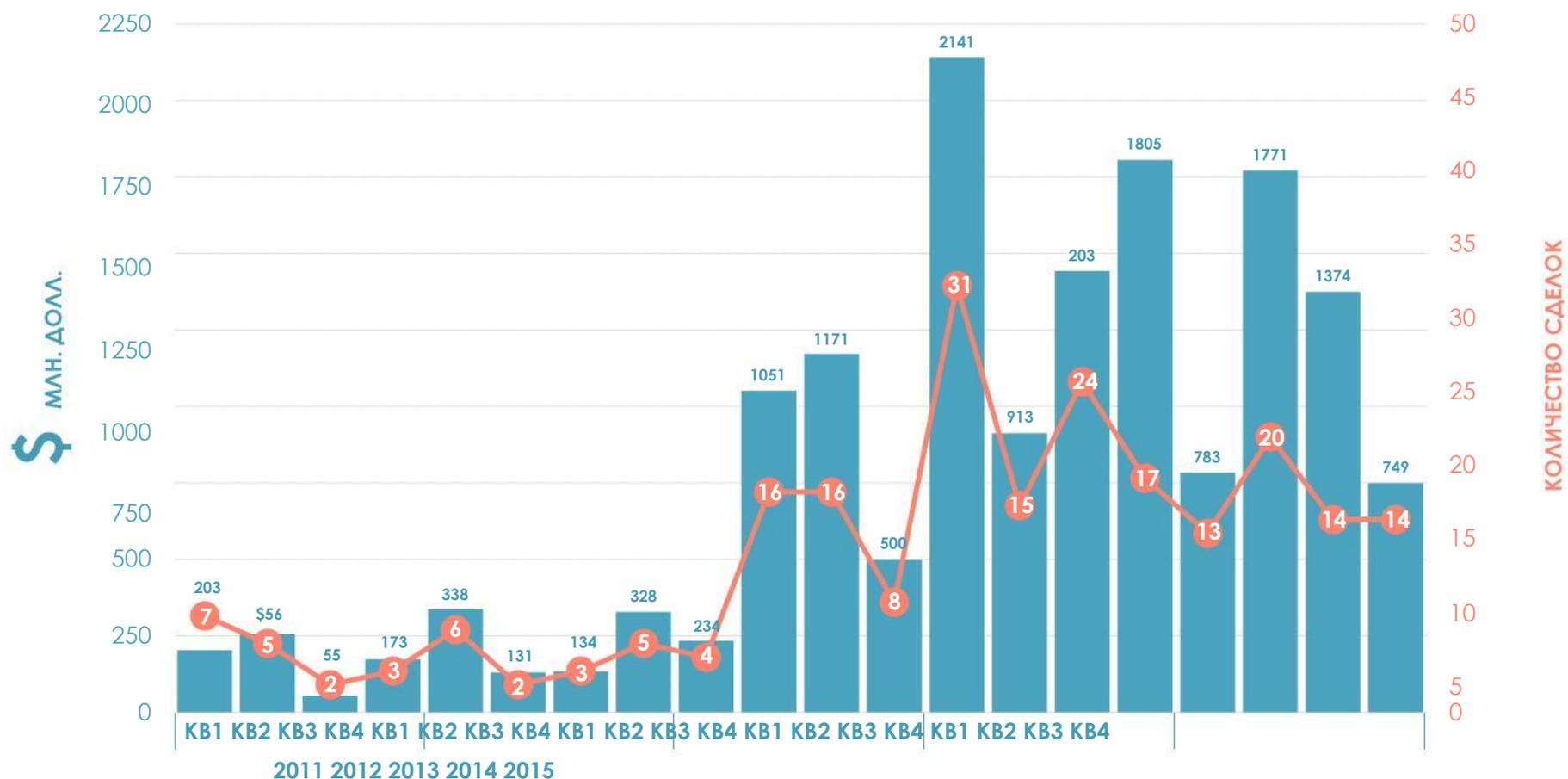
0,7 МЛРД \$

0,6 МЛРД \$

Источник:
Baker McKenzie's Global Healthcare IPO

Мировой рынок IPO в фармацевтической отрасли достиг своего рекордного значения в 2014 году, как по общему привлеченных инвестиций (6,3 млрд долл.), так и по числу выходов на биржу (87)

ДИНАМИКА IPO НА МИРОВОМ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ, 2011-2016



Как и на рынке венчурного капитала, механизмом IPO часто пользуются компании, не имеющие еще коммерциализированного продукта. Так, компании Aховant и NantKwest, привлекшие 208 и 315 млн долл. соответственно, находятся только на стадии клинических испытаний своих разработок.

Основными бенефициарами IPO являются американские компании. Из 10 крупнейших IPO в 2015-2016 гг. семь компаний – из США, две – из Великобритании, одна – из Канады. Девять из десяти IPO состоялись на американской бирже для высокотехнологичных компаний Nasdaq

КРУПНЕЙШИЕ СДЕЛКИ IPO В ФАРМАЦЕВТИКЕ, 2015- 2016

Компания	Привлеченные средства	Биржевая площадка	Профиль компании
Аховant (Великобритания) 20	\$ 315 млн.	NYSE	препараты для лечения деменции
NantKwest (США)	\$ 208 млн.	Nasdaq	иммунотерапия
Adaptimmune (Великобритания)	\$ 191 млн.	Nasdaq	T-клеточная терапия
Spark Therapeutics (США)	\$ 161 млн.	Nasdaq	генная терапия
Aimmune Therapeutics (США)	\$ 160 млн.	Nasdaq	препараты для лечения аллергии и у детей
Blueprint Medicines (США)	\$ 147 млн.	Nasdaq	иммунотерапия онкологических заболеваний
REGENXBIO (США)	\$ 139 млн.	Nasdaq	препараты на основе векторов аденоассоциированного вируса
ProNAi Therapeutics (Канада)	\$ 138 млн.	Nasdaq	таргетная терапия онкологических заболеваний
Seres Therapeutics (США)	\$ 134 млн.	Nasdaq	препараты на основе собственной технологической платформы в области микробиомы человека
Global Blood Therapeutics (США)	\$ 120 млн.	Nasdaq	препараты для лечения болезней крови



Источник:
EvaluatePharma January 2016

ИРО НА МИРОВОМ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ, 2011- 20 16

ГОД	ВСЕГО ПРИВЛЕЧЕНО МЛРД. \$	КОЛИЧЕСТВО ИРО В США	КОЛИЧЕСТВО ИРО В ЕВРОПЕ	КОЛИЧЕСТВО ИРО В МИРЕ	В СРЕДНЕМ ПРИВЛЕЧЕНО МЛН. \$
2015	4,68	46	13	61	76,7
2014	6,30	73	13	87	72,4
2013	2,96	40	3	44	67,2
2012	0,93	12	4	16	58,2
2011	0,69	12	5	17	40,4



56%

Средний рост количества ИРО на фармацевтическом рынке

Ожидается, рынок IPO наверстает упущенное в 2017 году после невыразительного 2016 года, благодаря более радужным перспективам экономики и возросшей определенности после президентских выборов в США

Публичное размещение акций также получит толчок в 2017 году благодаря частным инвестиционным фондам, стремящимся выйти из своих инвестиций, по информации полученной от Рейтера руководителя Nasdaq и Нью-Йоркской фондовой биржи



18,4%

Средний рост объема привлеченных средств через IPO на фармацевтическом рынке

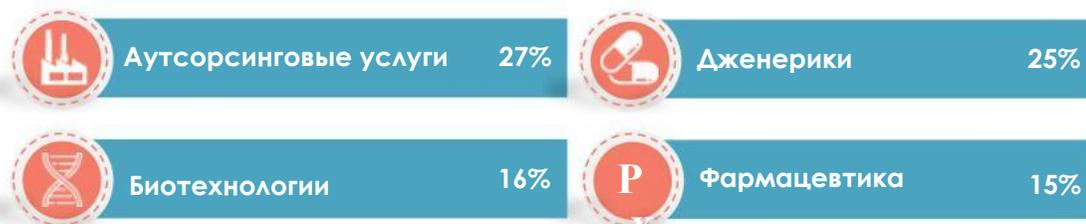
ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА РЫНОК M&A В МИРЕ

Слияния и поглощения в 2016 году проводились активно, не смотря на то, что период выборов считается неблагоприятным для заключения новых сделок. Несмотря на падение количества сделок M&A в 2016 году по сравнению с 2015 годом в фармакологическом секторе, отмечается стабильный рост данного сектора с 2014 года

Большинство экспертов прогнозирует стабильный рост количества и объема данных сделок в будущем в отличии от застойного периода с 2008 по 2013 года. В 2017 году ожидаемый объем сделок должен превысить показатели предыдущего года и показать значительный рост



ТОП 4 СЕКМЕНТА ПО АКТИВНОСТИ M&A СДЕЛОК ЗА 2016г



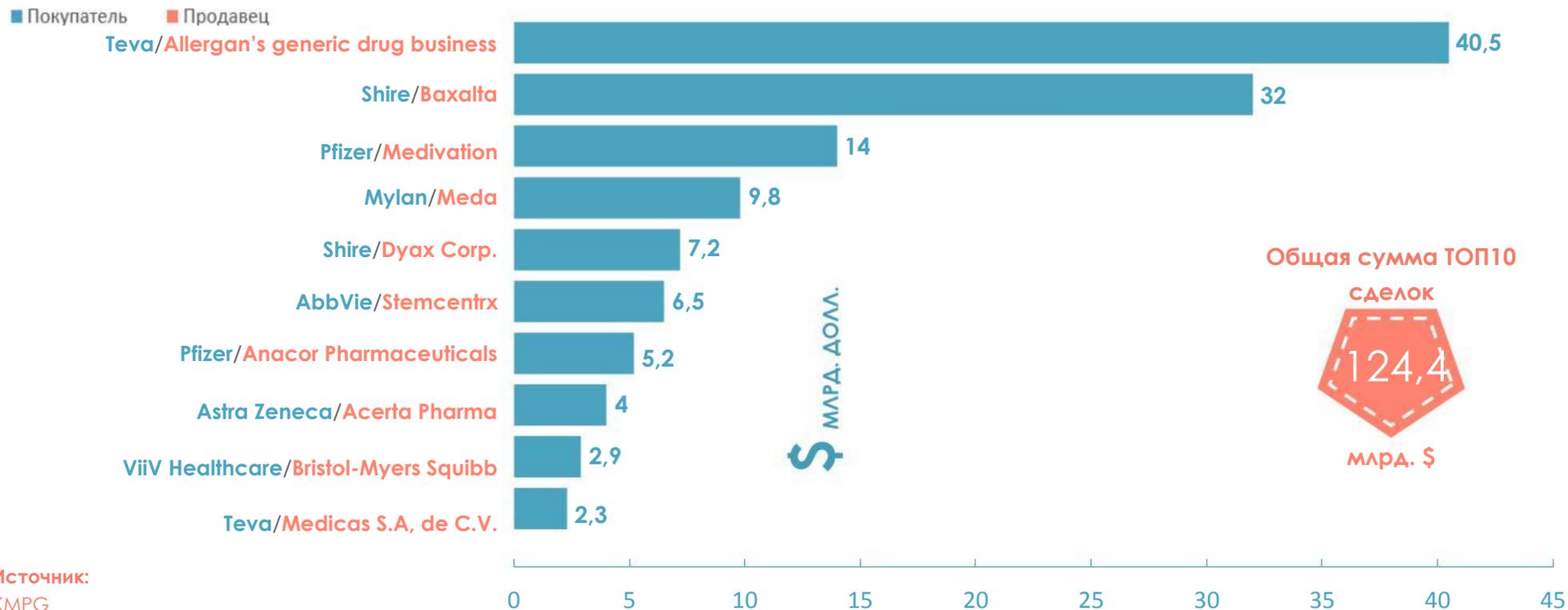
Относительное затишье в M&A-сфере в 2016 г. связывают с выжидательной стратегией крупных компаний, обусловленной выборами президента в США и возможной победой в них Хиллари Клинтон, обещавшей взять в свои руки процесс ценообразования на лекарственные средства

Сегодня же инвесторы прогнозируют довольно «солнечную погоду» для фармацевтической отрасли в связи с победой в выборах Дональда Трампа из республиканской партии. Это, в свою очередь, позволило инвесторам, ожидающим ужесточения правил в отношении ценообразования на лекарственные средства от Хиллари Клинтон, несколько расслабиться и увеличить объемы производства лекарственных средств

Таким образом, многие считают, что политический «ветер» на одном из крупнейших фармацевтических рынков сегодня дует в правильном направлении. Это может дать новый толчок для проведения сделок по слиянию и поглощению (mergers and acquisitions — M&A), а также создать благоприятную почву для инвестиций в R&D

Высокая активность фармацевтических и биотехнологических компаний в сфере слияний и поглощений обусловлена окончанием срока действия патентной защиты ряда ключевых оригинаторов наряду со снижением продуктивности R&D-разработок и давлением на ценообразование со стороны регуляторных органов

ТОП 10 ЗАКРЫТЫХ M&A СДЕЛОК В МИРЕ ЗА 2016



EBITDAx1.4 Средний мультипликатор по фармацевтическим компании за 2016 год в сделках по слиянию и поглощению

Основные мотивы, побуждающие фармацевтические и биотехнологические компании прибегнуть к стратегии M&A:



Доступ к госзаказам



Географическая экспансия



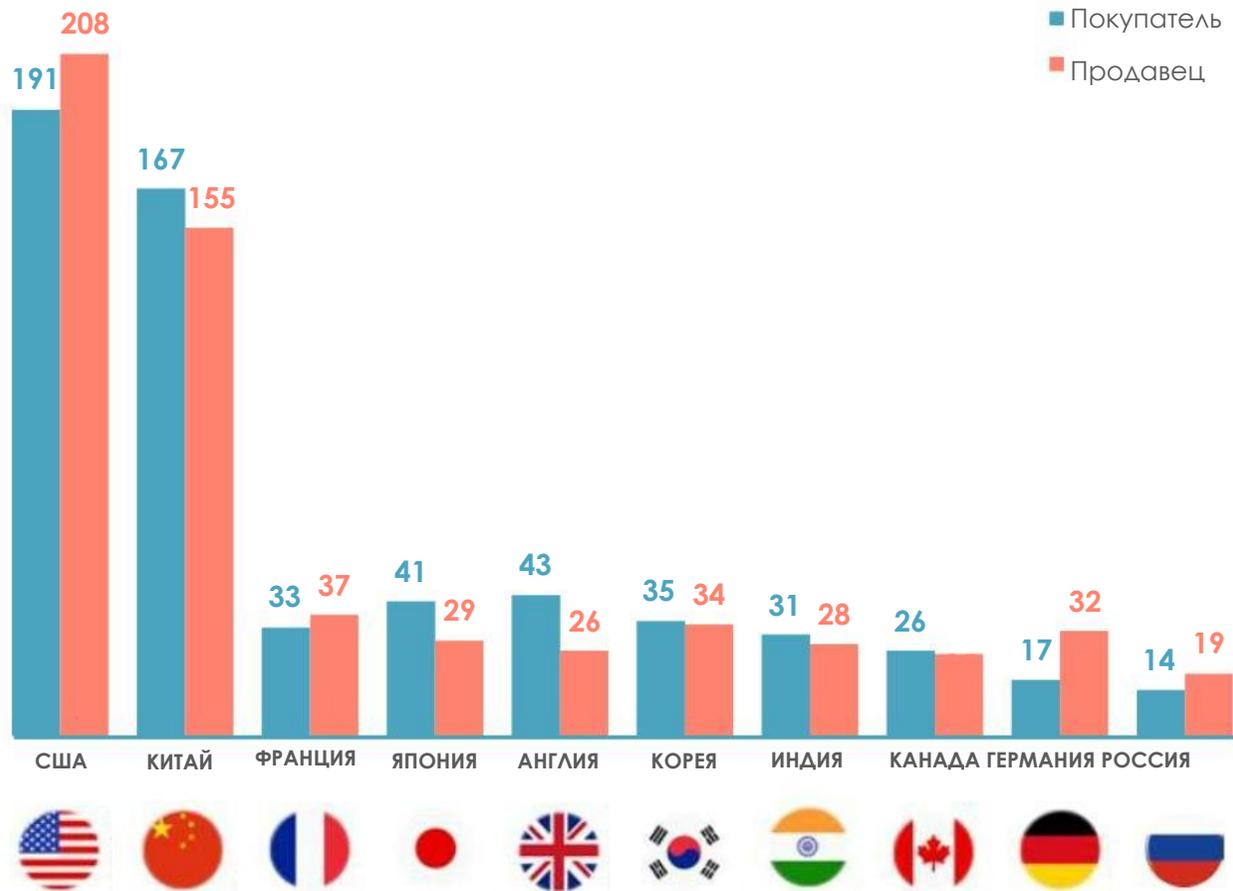
Истечение сроков действия патентной защиты/конкуренция со стороны дженериков



Доступ к интеллектуальной собственности/заполнение портфеля препаратов

Источник:
KMPG

ТОП СТРАН УЧАСТВУЮЩИХ В M&A СДЕЛКАХ ЗА 2016г



1
МЕСТО ЗАНИМАЕТ
РФ В РЕЙТИНГЕ «ТОП
0 СТРАН
УЧАСТВУЮЩИХ В
М&А СДЕЛКАХ ЗА
2016Г»

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА M&A В РОССИИ

72%

Составил рост объема сделок по покупке иностранными компаниями российских в 2016г. (до 19,8 млрд долл. США) — лучший результат с 2012 года.

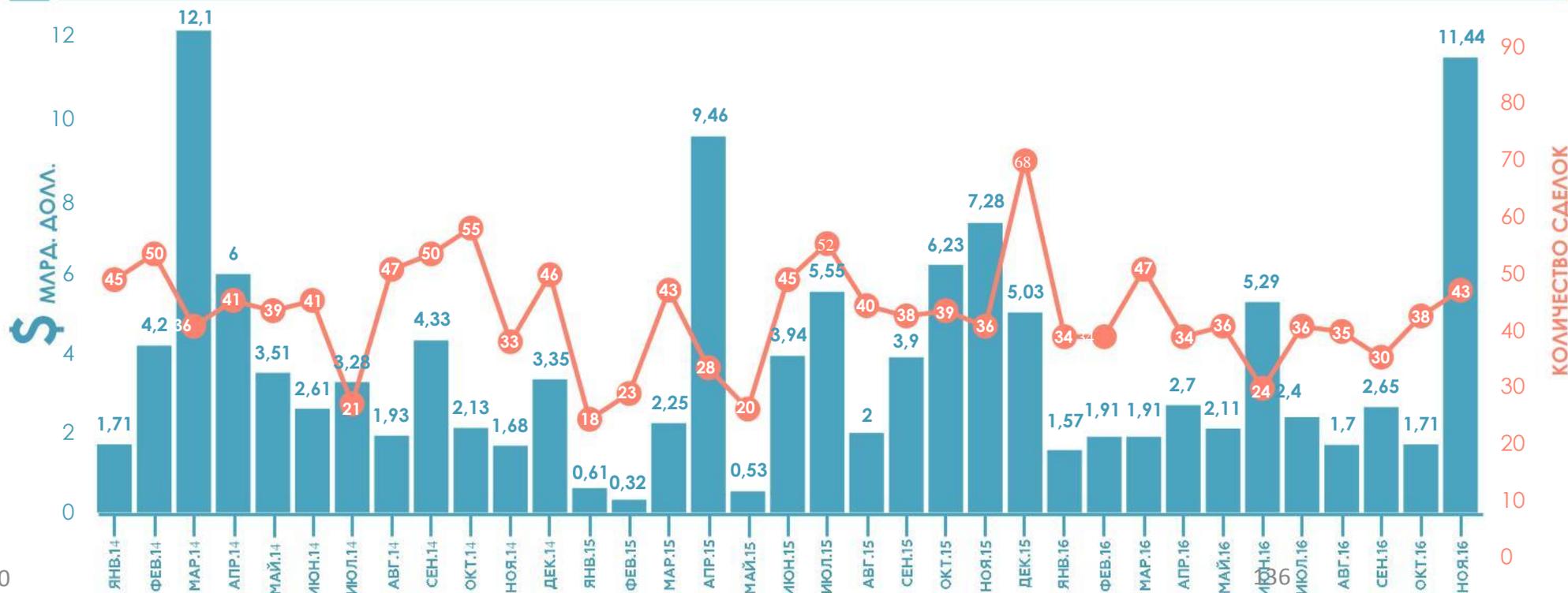
63%

Составил рост объема сделок по покупке российскими компаниями иностранных в 2016г (до 16,5 млрд долл. США), достигнув самого высокого показателя с 2007 года.

В 2016 году объявленные объемы сделок по слиянию и поглощению с участием российских активов достигли 39,2 млрд долл. США. Это на 77 % превышает показатели за 2015 год и является лучшим результатом за три года.

В 2016 году в сделках M&A преобладал топливно-энергетический сектор, но в 2017 году по мнению экспертов будут преобладать высокотехнологические стартапы, из которых в конце года массово выходили инвестиционные фонды.

ДИНАМИКА СДЕЛОК НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ M&A



7%

СОСТАВИЛ РОСТ ОБЪЕМА СДЕЛОК ПО
ПОКУПКЕ ИНОСТРАННЫМИ КОМПАНИЯМИ
РОССИЙСКИХ В 2016Г.

2



Рост интереса к фармацевтическим компаниям в России увеличивается с каждым годом, поскольку данный рынок демонстрирует стабильный рост продаж на протяжении последних лет, а также в связи с Российской политикой импортозамещения, компании данного сегмента получают все больше преференций от правительства, что способствует созданию благоприятных условий для расширения и дальнейшего развития

ПОСЛЕДНИЕ СДЕЛКИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

16.02.2017

Фармацевтический холдинг «БСС» приобрёл компанию ООО "ПК «Аспера». Об этом сообщает пресс-служба холдинга «БСС». Сумма сделки не разглашается.

«Аспера» известна на рынке эфирных масел уже более 10 лет, как компания, выпускающая и реализующая широкий ассортимент продукции в крупнейших аптечных сетях во всех регионах России.

Фармацевтический холдинг «БСС» является ведущим поставщиком лекарств и товаров медицинского назначения. Компания была основана в 1996 году с целью обеспечения населения РФ высококачественными лекарственными препаратами.

01.02.2017

Президент инвестиционной компании «А1» Александр Винокуров выкупает у семьи основателя компании Игоря Рудинского 50% акций фармдистрибьютора «СИА интернейшнл», 34% обыкновенных и 31% привилегированных акций завода «Синтез» и 75% акций завода «Биоком». После закрытия сделки А.Винокуров станет косвенным владельцем 100% акций «СИА интернейшнл», 100% компании «Мега фарм», 52% обыкновенных и 31% привилегированных акций завода «Синтез» и 75% акций завода "Биоком".

АО «СИА Интернейшнл ЛТД» основано в 1993 году и является одним из крупнейших российских фармацевтических дистрибуторов. Основное направление деятельности компании - реализация лекарственных средств, изделий медицинского назначения и парафармацевтической продукции в аптеки и лечебные учреждения по всей России. В регионах Российской Федерации работает 39 представительств компании.

13.12.2016

ПАО «Фармстандарт» объявило о завершении процедуры принудительного выкупа в результате которого компания «Огмент Инвестментс Лимитед» приобрела право распоряжаться 100% уставного капитала общества.

ПАО «Фармстандарт» - отечественная фармацевтическая компания, основанная в 2003 году. Фармстандарт выпускает более 250 наименований лекарственных средств, в том числе Арбидол, Компливит, Пенталгин, Флюкостат, Фосфоглив, Амиксин, Афобазол, Растан и Биосулин. Производственную мощность группы компаний «Фармстандарт» обеспечивают четыре завода (производства), ОАО «Фармстандарт-УфаВИТА», ОАО «Фармстандарт-Томскхимфарм», ПАО «Фармстандарт Биолек», завод медицинского оборудования ОАО «ТЗМОИ». Чистая прибыль ПАО "Фармстандарт" по МСФО за первое полугодие 2016 года выросла на 26,3% до 4,7 млрд руб.



08.12.2016

Производитель лекарств «Биннофарм» приобрёл фармацевтическую компанию «Алфарм». Алфарм приобретён у физических лиц, основателей компании. Сумму сделки партнёры не раскрывают.

Алфарм производит два препарата: противовирусный кипферон и простопин, применяемый, в том числе при лечении геморроя и простатита.

ПАО «Акционерная финансовая корпорация «Система» - Основной акционер Биннофарма, публичная диверсифицированная корпорация, обслуживающая более 100 млн потребителей в таких отраслях, как телекоммуникации, высокие технологии, ТЭК, радио и космические технологии, банковские услуги, розничная торговля, масс-медиа, туризм и медицинские услуги. Компания основана в 1993 году.

23.11.2016

Индийская компания «Сан Фарма» заключила соглашение о покупке 85.1% акций ОАО «Биосинтез» (Пенза), занимающегося производством лекарственных средств. Сумма сделки определена в \$23 млн. Кроме того, индийская компания возьмёт на себя ответственность по долгам «Биосинтеза» на \$32 млн.

ОАО «Биосинтез» производит 180 препаратов, её годовой доход составляет \$45 млн. Компания выпускает ампулы, грануляты, мази, таблетки, капсулы, инвазионные растворы и суппозитории.

«Сан Фарма» - одна из крупнейших фармацевтических компаний Индии. Входит в пятерку мировых фармкомпаний, специализирующихся на дженериках. «Сан Фарма» представлена 47 производственными площадками, расположенными на шести континентах. Совокупная выручка компании за 12 месяцев до марта 2016 года включительно составила около \$4.3 млрд.

КОМАНДА ПРОЕКТА, СТРУКТУРА СОБСТВЕННОСТИ

50% ДОЛЯ В КОМПАНИИ

**ОРЛОВ
АНТОН
ИОСИФОВИЧ**



РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА

50% ДОЛЯ В КОМПАНИИ

**БРАВЕРМАН
АННА
ВЛАДИМИРОВНА**



ИНВЕСТИЦИОННАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ



**КРЕСТИНСКИЙ
ЮРИЙ
АЛЕКСАНДРОВИЧ**



ПРОДВИЖЕНИЕ ПРЕПАРАТОВ



**ДУХОВЛИНОВ
ИЛЬЯ
ВЛАДИМИРОВИЧ**



РАЗРАБОТКА ПРЕПАРАТОВ



**ШАБАНОВ ПЕТР
ДМИТРИЕВИЧ**



РАЗРАБОТКА ПРЕПАРАТОВ



**СУВОРОВ
АЛЕКСАНДР
НИКОЛАЕВИЧ**



РАЗРАБОТКА ПРЕПАРАТОВ



**АГАДЖАНЯН
ЕРАНУИ
ФЕЛИКСОВНА**



ПРОДВИЖЕНИЕ ПРЕПАРАТОВ



**ГОРДИН
ДИОНИС
СЕРГЕЕВИЧ**



ИНВЕСТИЦИОННАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ



**ОРЛОВ
АНТОН
ИОСИФОВИЧ**

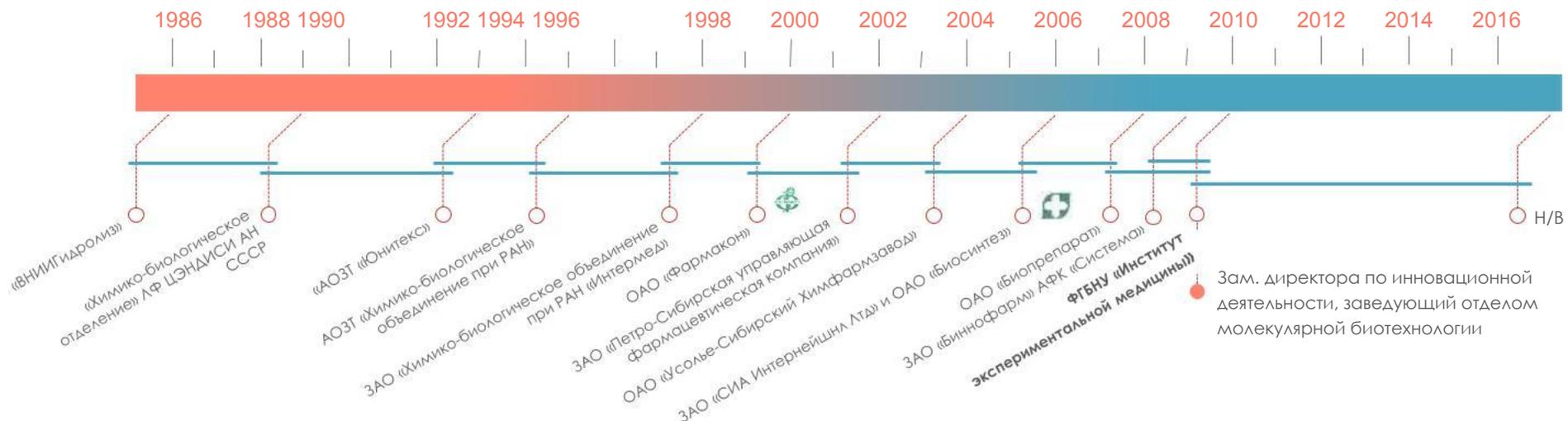
РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА



ДХН
ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ
«БИОТЕХНОЛОГИЯ»

115 НАУЧНЫХ
ТРУДОВ

30 ЛЕТ НА
РУКОВОДЯЩИХ
ПОСТАХ



ОАО «Фармакон» являлся одним из крупнейших в РФ производителей фармацевтических субстанций, а также готовых лекарственных форм; численность персонала 1100 чел.



ОАО «Биосинтез» (г. Пенза) это крупнейший производитель субстанций антибиотиков и ГЛС в европейской части РФ, численность персонала 3 500 чел.

Легенда:

ГД - Генеральный директор

ЗГД- зам. ген. директора

РПК - руководитель производственного комплекса

КОМАНДА ПРОЕКТА

АГАДЖАНЯН БРАНУИ ФЕЛИКСОВНА

ПРОДВИЖЕНИЕ ПРЕПАРАТОВ



- 2013г. - н/вр., директор по развитию, компания ООО «Гротекс»
- 2008г. - 2013г., директор, руководитель проекта, фармацевтическая компания ООО «ВИТАНТА»
- 2006г. 2008г., начальник управления маркетинга, ОАО «Биосинтез» (Холдинг «БИОТЭК») по маркетингу крупных фармацевтических компаний (ОАО «Фармакон», Усолье-Сибирский химико-фармацевтический завод)

КРЕСТИНСКИЙ ЮРИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ

ПРОДВИЖЕНИЕ ПРЕПАРАТОВ



> 20
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ
ИЗДАНИЙ
(ИД «БИОНИКА»)

- 2016г. – н/вр., директор, Центр исследований экономики и управления в здравоохранении (Московская школа управления СКОЛКОВО)
- 2007г. – н/вр., директор, Институт развития общественного здравоохранения, АНО
- 1993г. - н/вр., председатель правления, Группа Компаний «Бионика»
- Член Координационного совета Российской ассоциации аптечных сетей, сопредседатель Координационного совета Российской ассоциации фармацевтического маркетинга, зам. председателя Совета Директоров «ФармАск»

БРАВЕРМАН АННА ВЛАДИМИРОВНА

ИНВЕСТИЦИОННАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ



БИЗНЕС-ЭКСПЕРТ

Член Санкт-Петербургского союза ученых

- 2011г. - н/вр., член судейских комиссий по отбору инновационных и высокотехнологичных проектов
- 2010г. - н/вр., советник генерального директора по инвестициям и инновациям СПб Института Теплоэнергетики - управление проектами в ТЭК
- 2010г. - н/вр., член Совета Директоров ООО «ПЭАНЦ»
- Бизнес-эксперт: Университет ТЭФУ, Веллер СПб, ОАО «РВК», Фонд Сколково, Аналитический центр при Правительстве РФ и др.

ГОРДИН ДИОНИС СЕРГЕЕВИЧ

ИНВЕСТИЦИОННАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ



БИЗНЕС-ЭКСПЕРТ

Награжден медалью за инновационные достижения в 2009 году

- Управляющий партнер, инвестиционный директор «NISA Capital»;
- В качестве партнера создавал **Национальную сеть бизнес ангелов «Частный капитал»**
- 2008–2010 гг. – член правления, управляющий директор по инвестиционной деятельности **ГК «Российская корпорация нанотехнологий»**
- Работал в структурах консорциума «Альфа Групп», где занимал должности от финансового директора проекта до руководителя проектов венчурного фонда «Русские технологии»
- Принимал участие в создании венчурных фондов, биржевой площадки РИИ ММВБ для вывода на IPO высокотехнологичных компаний малой и средней капитализации

ДУХОВЛИНОВ ИЛЬЯ ВЛАДИМИРОВИЧ

РАЗРАБОТКА ПРЕПАРАТОВ



КБН
ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ
«БИОХИМИЯ»

**100 НАУЧНЫХ
ТРУДОВ**

- 2001г. – н/вр.: ФГУП ГосНИИ ОЧБ ФМБА России: м.н.с., с.н.с., с 2013г. начальник лаборатории генетической инженерии вакцин
- 2011г. – н/вр.: ФГБНУ «Институт экспериментальной медицины», заведующий лабораторией генной инженерии белков
- За последние 7 лет И. В. Духовлиновым и под его руководством создано **более 100 продуцентов кандидатных лекарственных средств**

ШАБАНОВ ПЕТР ДМИТРИЕВИЧ

РАЗРАБОТКА ПРЕПАРАТОВ



ДМН
ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ
«ФАРМАКОЛОГИЯ»

>1460 ПУБЛИКАЦИЙ

- 1999г. - н/вр., профессор кафедры специализированной терапии Института медицинского образования Новгородского государственного университета им. Ярослава Мудрого Минобрнауки России
- 2000г. - н/вр., заведующий кафедрой фармакологии Военно-медицинской академии им. С.М.Кирова МО РФ
- 2011г. - н/вр., заведующий отделом нейрофармакологии им. С.В.Аничкова ФГБНУ «Институт экспериментальной медицины»
- РАНО** **Главный фармаколог Министерства обороны РФ**

СУВОРОВ АЛЕКСАНДР НИКОЛАЕВИЧ

ЧЛЕН-
КОРРЕСПОНДЕНТ РАН

РАЗРАБОТКА ПРЕПАРАТОВ



ДМН
ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ
«МИКРОБИОЛОГИЯ»

>230 ПУБЛИКАЦИЙ

- В настоящее время профессор Суворов активно работает над созданием новых бактериальных вирусно- и бактериальных вакцин, а также микробных препаратов для лечения опухолевых заболеваний
- Член президиума ВАК (Высшая аттестационная комиссия при Минобрнауки России)
- Входит в Экспертный совета РФФИВ (Российский Фонд Фундаментальных Исследований)
- Эксперт РНФ (Российский Научный Фонд)
- Эксперт Российской иммунобиологической корпорации;
- Являлся президентом Всемирного конгресса по гнотобиологии в 2014 году
- Награжден медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени**

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ

> 100 СОЗДАНО ШТАММОВ-ПРОДУЦЕНТОВ, ИЗ НИХ 50% НЕ ИМЕЕТ АНАЛОГОВ



Е.Ф. Агаджанян



Ю.А. Крестинский

2000



2000 г. А.И. Орлов становится генеральным директором ОАО «Фармакон», СПб, одного из крупнейших производителей фармациевтических субстанций методом тонкого органического синтеза в РФ. В 2000-2002 гг. удалось поставить на производство четырехкомпонентный антидот против средств нового поколения «Пеликсим», фосфорорганических отравляющих

2002



П.Д. Шабанов

2002-2006 гг. Команда управляет ОАО «Усолье-Сибирский химико-фармацевтический завод», также один из крупнейших производителей фармациевтических субстанций методом тонкого органического синтеза РФ. **Вывод завода из процесса банкротства**, запуск производства **более 20** новых для завода лекарственных средств по полному циклу, в т.ч. инновационных препаратов, **Феракрил**, **Мивал**. Разработка инновационных лекарственных средств **«Юнитем»** (эффективный психокорректор), **«Милаформ»** (средство для снижения веса и стабилизатор эмоционального состояния), **«Селанки»** (женская Виагра).



2006-2008 гг. Команда управляет развитием ОАО «Биосинтез» (Пенза) в составе холдинга «Биотэк» (сюда же входит ОАО «Марбиофарм»), 2008-2010 гг. работа с ОАО «Биопрепарат», 2009-2010 гг. ЗАО «Биннофарм» АФК «Система». Постановка на производство ЗАО «Биннофарм» отечественной рекомбинантной вакцины для профилактики пневмококка (более 18 млн. доз за 4 месяца).



И.В. Духовлинов

2006

С 2006г. начало работы с молодым ученым И.В. Духовлиновым по разработке инновационных генноинженерных лекарственных препаратов. Работа ведется по целому ряду направлений (фармакотерапевтические группы):

- онкология;
- аутоиммунные заболевания;
- инфекционные заболевания, в т.ч. целая группа рекомбинантных вакцин;
- редкие (орфанные) заболевания;
- редкие (орфанные) заболевания.

2

ДВА ПАТЕНТА (НА ПНЕВМОКОККОВУЮ ВАКЦИНУ В 20 14Г. И НА МОНОКЛОНАЛЬНОЕ АНТИТЕЛО НА ЛЕГУМАИН В 20 15 Г) ВОШЛИ В 10 0 ЛУЧШИХ ПАТЕНТОВ РФ.



2013

С 2013г. деятельность ведется в коллаборации с современным заводом по производству асептических лекарственных средств «Гротекс» в СПб.

2016



Д.С.Гордин

С 2016г. с целью вывода проекта на принципиально новый структурный уровень началось продуктивное взаимодействие с инвестиционным партнером Д.С.Гординым.



А.В.Браверман

С этого же времени ряд проектов ведется во взаимодействии с государственными программами («Фарма 2020», Минобрнауки, Минпромторг РФ) и институтами развития: РВК, Фонд Сколково, Фонд Бортника, Фонд перспективных исследований. В это время полноправным участником команды становится А.В.Браверман.



А.Н. Суворов

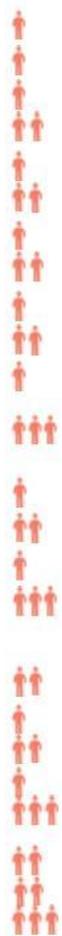
2010

С 2010г. фокус R&D деятельности команды сосредоточен в «Институте экспериментальной медицины». тесном взаимодействии с командой проекта работают известные ученые: чл.-корр. РАН А.Н.Суворов (молекулярная микробиология), проф. П.Д.Шабанов (фармакология, Ветеринария) и проф. А.В.Кулевников (селекциолог) (фармакология), Акад. РАН Е.А.Корнева (патофизиология). В портфеле препаратов появляются Эксин (грибковые поражения ногтей), метабитик «Актофлор С», «Перфторан» (кровезаменитель с кислородтранспортной функцией), пробиотик нового поколения «Суворекс».

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ПЕРСОНАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ

01 АДМИНИСТРАТИВНЫЙ ПЕРСОНАЛ 02 03

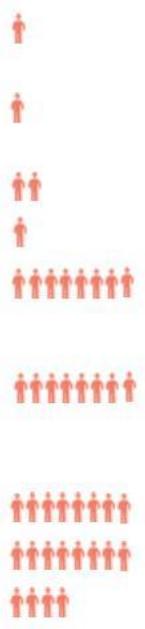
- Генеральный директор
- Помощник генерального директора
- Главный бухгалтер
- Финансовый директор
- Бухгалтер
- Финансовый аналитик
- Главный инженер
- Инженер
- Главный технолог
- Технолог
- Начальник производственно-диспетчерского отдела
- Инженер производственно-диспетчерского отдела
- Руководитель отдела развития
- Аналитик отдела развития
- Директор по маркетингу
- Маркетолог
- Руководитель отдела снабжения
- Менеджер по закупкам
- Руководитель отдела сбыта
- Менеджер по отгрузке
- Менеджер по логистике
- IT отдел (системный администратор)
- Служба ресепшена
- Продакт менеджер
- Прочий коммерческий персонал



45 ЧЕЛ.

ПРОИЗВОДСТВО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ СУБСТАНЦИЙ

- Руководитель производства фармацевтических субстанций
- Зам. руководителя производства фармацевтических субстанций
- Участок приготовления питательных сред
- Банк продуцентов
- Участок культивирования прокарриотических (бактериальных) продуцентов
- Участок культивирования эукарриотических (СНО) продуцентов
- Участок выделения и очистки:
 - белков, полученных из прокарриот
 - белков, полученных из эукарриот
 - ДНК-препаратов



996 СОТРУДНИКА

ПРОИЗВОДСТВО ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ

- Руководитель производства ГЛС
- Зам. руководителя производства ГЛС
- Асептический розлив во флаконы:
 - Линия 2 – 20 мл
 - Линия 20 – 200 мл
- Асептический розлив в ампулы стеклянные (6000 амп./час)
- Асептический розлив в преднаполненные шприцы (3000 шпр./час)
- Линия розлива капель назальных, офтальмологических, юнидозы
- Растворы нестерильные флаконы до 100 мл
- Пр. производственный персонал



684 ЧЕЛ.

С учетом прежних сотрудников компании Марбиофарм и в соответствии с международными нормами компания должна составлять персонал фармацевтического производства 50% сотрудников должна иметь диплом высшем специальном (химико-фармацевтическом) образовании. Проект обучения работников Предприятия должен быть составлен в соответствии с мировыми стандартами качества серии ISO9000. Для этого предусмотрены специальные помещения, где будет происходить обучение новых работников, практикантов, контролеров качества и повышение квалификации менеджеров компании.

04 05 R&D ЦЕНТР

Руководитель R&D центра

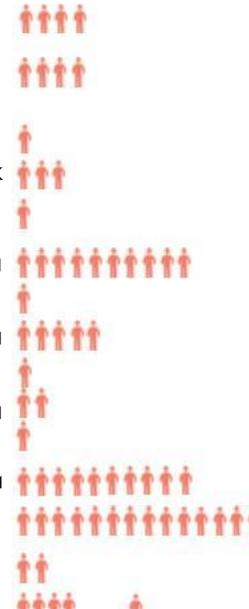
- Зам. руководителя R&D центра
- Руководитель научных сотрудников Марбиофарм
- Лаборатория моноклональных антител
- Лаборатория протеомики
- Лаборатория рекомбинантных вакцин
- Лаборатория геннотерапевтических препаратов
- Лаборатория пептидного синтеза
- Лаборатория тонкого органического синтеза
- Лаборатория ГЛС
- Руководитель группы доклинических исследований ДКИ
- Специалист по доклиническим исследованиям ДКИ
- Руководитель группы клинических исследований КИ
- Специалист по клиническим исследованиям КИ
- Группа научно-технической документации (НТД) защиты интеллектуальной собственности (ЗИС)
- Лаборатория геннотерапевтических препаратов
- Лаборатория физико-химических методов исследования (ФХМИ)
- Менеджер по регистрации и сертификации АФИ и ГЛС (инженер-технолог/патентовед)



71 ЧЕЛ.

ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЕ СЛУЖБЫ

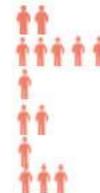
- Технические специалисты водоподготовки
- Технические специалисты воздухоподготовки
- Главный энергетик
- Энергетик
- Начальник отдела качества с лабораториями
- Лаборанты-технологи отдела качества
- Начальник склада готовых ГЛС
- Сотрудники склада
- Начальник склада сырья
- Сотрудники склада
- Начальник охраны
- Сотрудники склада
- Охранники
- Уборка помещений
- Прочие сотрудники Марбиофарм



141 ЧЕЛ.

06 ПРОЧИЙ АДМИНИСТРАТИВНЫЙ ПЕРСОНАЛ

- Юристы
- Медицинский представитель
- Руководитель HR отдела
- HR менеджер
- Завхоз
- Прочий административный персонал



14 ЧЕЛ.



РЕКЛАМНАЯ СТРАТЕГИЯ



Фактор рекламы очень важен при принятии решения о покупке, что указывает на необходимость проведения рекламной кампании, направленной на конечного потребителя



ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕКЛАМНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

КЛИЕНТЫ	СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЦЕЛЬ		ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ МЕТОДЫ
	ПРОДАЖА ГЛС	ПРОДАЖА СУБСТАНЦИЙ	
Дистрибьюторские компании	Привлечение как можно большего числа целевых потребителей через разворачивание рекламной кампании с ориентацией на оптимальное соотношение цена/качество, существующую систему скидок для постоянных оптовых покупателей	-	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Прямая почтовая рассылка ▶ Презентации ▶ Личные контакты менеджмента ▶ Спецпресса ▶ Конкурсы на закупку ▶ Участие в выставках, конференциях и фармацевтам
Фармацевтические предприятия	-	Привлечение как можно большего числа целевых потребителей через разворачивание рекламной кампании с ориентацией на оптимальное соотношение цена/качество	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Прямая почтовая рассылка ▶ Презентации ▶ Личные контакты менеджмента ▶ Участие в выставках, конференциях ▶ Работа с партнерами в лице НИИ
Государственные органы	Получение госзаказов	Получение госзаказов	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Участие в государственных конкурсах ▶ Личные контакты менеджмента
Население	Привлечение как можно большего числа целевых потребителей через разворачивание рекламной кампании с ориентацией на оптимальное соотношение цена/качество	-	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Массовые печатные издания ▶ Медицинские представители ▶ Создание сайта ▶ Интернет баннерная и видео реклама ▶ Наружная реклама

ДОЛЯ ПОКУПОК ДОМОХОЗЯЙСТВ РФ, СДЕЛАННЫХ ПОД ВЛИЯНИЕМ РЕКЛАМЫ НА РАЗНЫХ НОСИТЕЛЯХ, КАК ОСНОВНОГО ФАКТОРА ВЫБОРА



Источник:

GfK Shooper Medic

Score на основе потребительских панелей GfK



Только пятая часть россиян обращаются к врачу в случае болезни. Остальные предпочитают самолечение на основании «знаний» полученных из телевизора



Телевидение и радио — средства рекламы, достигающие большого охвата всех слоев населения. Кроме того, и телевидение и радио обеспечивают возможность многократного воздействия рекламы за короткий промежуток времени. В РФ разрешена массовая реклама только безрецептурных препаратов. В нашем случае мы будем продвигать через СМИ такие препараты как: Трекрезан, Актофлор-С, Селанк, Эксин, Местамедин, Б-300

МЕТОДЫ ЗАВОЕВАНИЯ И УДЕРЖАНИЯ КЛИЕНТОВ



Умение завоевать и удержать клиентов становится все более популярным оружием в конкурентной борьбе среди самых «интеллектуальных» компаний. Затраты на разработку и проведение мероприятий по стимулированию продаж и удержанию клиентов составляют порядка **2% от объема сбыта продукции**



- Понять и решить проблему удержания клиентов
- Спрогнозировать возможное развитие событий
- Разработать программы поощрения для клиентов
- Собрать сведения о пристрастиях покупателей (анализ потребительского поведения с использованием информационных технологий)

МЕТОДЫ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА УДЕРЖАНИЕ КЛИЕНТОВ

МЕТОД

ФОРМИРОВАНИЕ КЛИЕНТСКОЙ БАЗЫ



ПРЕДЛОЖЕНИЕ КЛИЕНТУ ШИРОКОГО АССОРТИМЕНТА ПРОИЗВОДИМЫХ ГЛС И СУБСТАНЦИЙ



СИСТЕМА СКИДОК ДЛЯ ОПТОВЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ



ПРИМЕНЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ЛЬГОТ, БОНУСОВ ПРИ РАБОТЕ С ПОСТОЯННЫМИ КЛИЕНТАМИ



ОПИСАНИЕ МЕТОДА

- КЛИЕНТЫ ФОРМИРУЮТСЯ ПО КАЖДОМУ ИЗ ВИДОВ ОСНОВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ГЛС, СУБСТАНЦИИ)
- ИСПОЛЬЗУЮТСЯ СОВРЕМЕННЫЕ КОМПЬЮТЕРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
- ОТДЕЛ МАРКЕТИНГА ПОСТОЯННО СЛЕДИТ ЗА ИЗМЕНЕНИЯМИ КОНЬЮКТУРЫ РЫНКА
- РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ФОРМИРОВАНИЮ АССОРТИМЕНТА ПРОДУКЦИИ
- ПРИМЕНЯЮТСЯ СПЕЦИАЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ СКИДОК НА ЗАКУПАЕМЫЕ ГЛС В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ВЕЛИЧИНЫ ПАРТИИ ТОВАРА
- ИСПОЛЬЗУЮТСЯ РАЗЛИЧНЫЕ ДИСКОНТНЫЕ, НАКОПИТЕЛЬНЫЕ КАРТЫ ПРИ ПОСТОЯННЫХ КЛИЕНТОВ ОБСЛУЖИВАНИИ

ТОЛЬКО **20**
НАСЕЛЕНИЯ РОССИЯН
ОБРАЩАЮТСЯ К ВРАЧУ В
СЛУЧАЕ БОЛЕЗНИ
%

СТРУКТУРА ЦЕН. ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ*

ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ БОРЬБЫ С ОНКОЛОГИЕЙ

ПРЕПАРАТ	ФОРМА ВЫПУСКА	ЦЕНА, руб.
МОНОКЛОНАЛЬНЫЕ АНТИТЕЛА		
РИТУКСИМАБ	Лиофилизат для приготовления раствора для инфузий, 10 мг/мл 50 мл, N1	56 000
ТРАСТУЗУМАБ	Лиофилизат для приготовления раствора для инфузий, 450 мг 50 мл, N1	50 000
ЦЕТУКСИМАБ	Лиофилизат для приготовления раствора для инфузий, 2 мг/мл 50 мл, N1	16 000
ИНФЛИКСИМАБ	Лиофилизат для приготовления раствора для инфузий, 100 мг 20 мл, N1	40 000
БЕВАЦИЗУМАБ	Лиофилизат для приготовления раствора для инфузий, 25 мг/мл 16 мл, N1	24 000
АСПАРАЗУМАБ	Концентрат для инфузий, 500мг/1 флакон, N1	60 000
СИНДЕКАЗУМАБ	Концентрат для инфузий, 500мг/1 флакон, N1	60 000
ПРОЧИЕ ПРОТИВООПУХОЛЕВЫЕ ПРЕПАРАТЫ		
РЕФНОТ	Лиофилизат для приготовления раствора, 100мг/1 флакон, N5	10 000

ПРОТИВОМИКРОБНЫЕ И ПРОТИВОВИРУСНЫЕ ГЛС

ПРЕПАРАТ	ФОРМА ВЫПУСКА	ЦЕНА, руб.
ИММУНОСТИМУЛЯТОРЫ		
АЛЛОКИН-АЛЬФА	Лиофильный порошок в ампулах 1 мл N3	150 0
ИФН β1α	Раствор для подкожного введения 44 мкг/0.5 мл, N3	16 000
ИФН α2е	Лиофильный порошок 1 млн ме, 2 млн ме (ампулы или флаконы), N5	150
ВАКЦИНЫ		
ЮНИВАК	Суспензия для инъекций 1 мл на апулулы, N1	10 0
АЙРИВАКС	Суспензия в преднаполненных шприцах по 0,5 мл, N1	60 0
ПРОТИВОМИКРОБНЫЕ ГЛС		
ЭКСИН	Раствор для наружного применения 10 мл флакон, N1	80 0
МЕСТАМИДИН	Флаконы 150 мл со спреем, N1	120

*Без учета детализации по старому портфелю препаратов компании Марбиофарм

СТРУКТУРА ЦЕН. ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ

ПРЕПАРАТЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ОРГАНИЗМ В ЦЕЛОМ

ПРЕПАРАТ	ФОРМА ВЫПУСКА	ЦЕНА, руб.
----------	---------------	------------

ОБЩЕТОНИЗИРУЮЩИЕ ПРЕПАРАТЫ

ТРЕКРЕЗАН	Таблетки по 0,2г , N20	 140
ЮНИТЕН	Таблетки по 0,2г, N20	 60 0
Б- 30 0	Раствор для приема внутрь 100+300+20мг/100мл, флакон 10 0 мл, N1	 50

ГЕННОТЕРАПЕВТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ

IGF- ПЛАЗМ	Раствор для инъекций 1 мл во флаконе 3 мл	 3 0 0 0
ГОЛДСТИМ	Раствор 1 мл. флакон 3 мл или преднаполненные шприцы	 3 0 0 0

ГОРМОНЫ

СОМАТОТРОПИН	Раствор 3,3 мг/м во флаконах или картриджах по 5 мл , N1 или Лиофильно высушенный порошок 3.3 мг на флакон , N1	 150 0
---------------------	--	---

ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ

ПРЕПАРАТ	ФОРМА ВЫПУСКА	ЦЕНА, руб.
----------	---------------	------------

АНАЛЬГЕТИКИ

АНАПЛАЗМ	Раствор 1 мл. флакон 3 мл или преднаполненные шприцы	 2 5 0 0
-----------------	--	---

ПСИХО ЛЕПТИКИ

МИЛАФОРМ	Твердые желатиновые капсулы 50+200 мг, N30	 10 0 0
ПРОМИЛ	Твердые желатиновые капсулы 25+125мг,Nº30	 50 0

АНКСИОЛИТИКИ

СЕЛАНК «ЖЕНСКАЯ ВИАГРА»	Капли назальные, 1,5 мг/мл., 3мл, N1	 10 0 0
--------------------------------	--------------------------------------	--

ДРУГИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ

АнтОРекс	Назальные капли , 5 мл, N1	 50 0
-----------------	----------------------------	--

СТРУКТУРА ЦЕН. ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ

БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНЫЕ ДОБАВКИ

ПРЕПАРАТ	ФОРМА ВЫПУСКА	ЦЕНА, руб.
----------	---------------	------------

БАДЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ПРОЦЕСС ДЕТОКСИКАЦИИ

АКТОФЛОР-С	Раствор для приема внутрь(юнидоза) 2 мл, N30	 170
СУВОРЭКС	Капсулы (твердые желатиновые), N12	 200

БАДЫ, ДЕЙСТВУЮЩИЕ НА ОРГАНИЗМ В ЦЕЛОМ

КРЕАФЕН	Капсулы (твердые желатиновые), N10	 500
----------------	------------------------------------	---

ПРЕПАРАТЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА КРОВЕТВОРЕНИЕ И КРОВЬ

ПРЕПАРАТ	ФОРМА ВЫПУСКА	ЦЕНА, руб.
----------	---------------	------------

ПЛАЗМОЗАМЕЩАЮЩИЕ И ПЕРФУЗИОННЫЕ РАСТВОРЫ

ПЕРФТОРАН	Эмульсия для инфузий во флаконах 200 мл, N1	 8000
------------------	--	--

МОЩНОСТЬ
ПРОИЗВОДСТВА

≥ 7

МЛН. ШТ
ГОТОВОЙ
ПРОДУКЦИИ В ГОД

ПРОГРАММА ПРОИЗВОДСТВА И СБЫТА ПРОДУКЦИИ

Препарат	Форма выпуска	Объем продаж, упаковок								
		2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ БОРЬБЫ С ОНКОЛОГИЕЙ										
РИТУКСИМАБ	Флакон	0	0	0	1 200	7 467	17 733	33 600	40 000	40 000
ТРАСТУЗУМАБ	Флакон	0	0	0	1 800	11 200	26 600	50 400	60 000	60 000
ЦЕТУКСИМАБ	Флакон	0	0	0	1 800	11 200	26 600	50 400	60 000	60 000
ИНФЛИКСИМАБ	Флакон	0	0	0	1 200	7 467	17 733	33 600	40 000	40 000
БЕВАЦИЗУМАБ	Флакон	0	0	0	1 200	7 467	17 733	33 600	40 000	40 000
АСПАРАЗУМАБ	Флакон	0	0	0	0	0	500	1 500	3 000	3 600
СИНДЕКАЗУМАБ	Флакон	0	0	0	0	0	500	1 500	3 000	3 600
РЕФНОТ	Флакон	0	10 000	30 000	60 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000
ИММУНОСТИМУЛЯТОРЫ										
0										
АЛЛОКИН-АЛЬФА	Ампулы	0	18 000	72 000	156 000	279 000	300 000	300 000	300 000	300 000
ИФН β1а	Ампулы	0	0	0	1 500	21 000	55 500	109 500	150 000	150 000
ИФН α2е	Ампулы	0	0	0	180 000	1 120 000	2 660 000	5 040 000	6 000 000	6 000 000
ВАКЦИНЫ										
ЮНИВАК	Ампулы	0	0	0	450 000	2 800 000	6 650 000	12 600 000	12 600 000	15 000 000
АЙРИВАКС	Шприц	0	0	0	150 000	933 333	2 216 667	4 200 000	5 000 000	5 000 000
ПРЕПАРАТЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА КРОВЕТВОРЕНИЕ И КРОВЬ										
ПЕРФТОРАН	Флакон	8 167 26 333		47 500	122 500	125 000	125 000	125 000	125 000	125 000

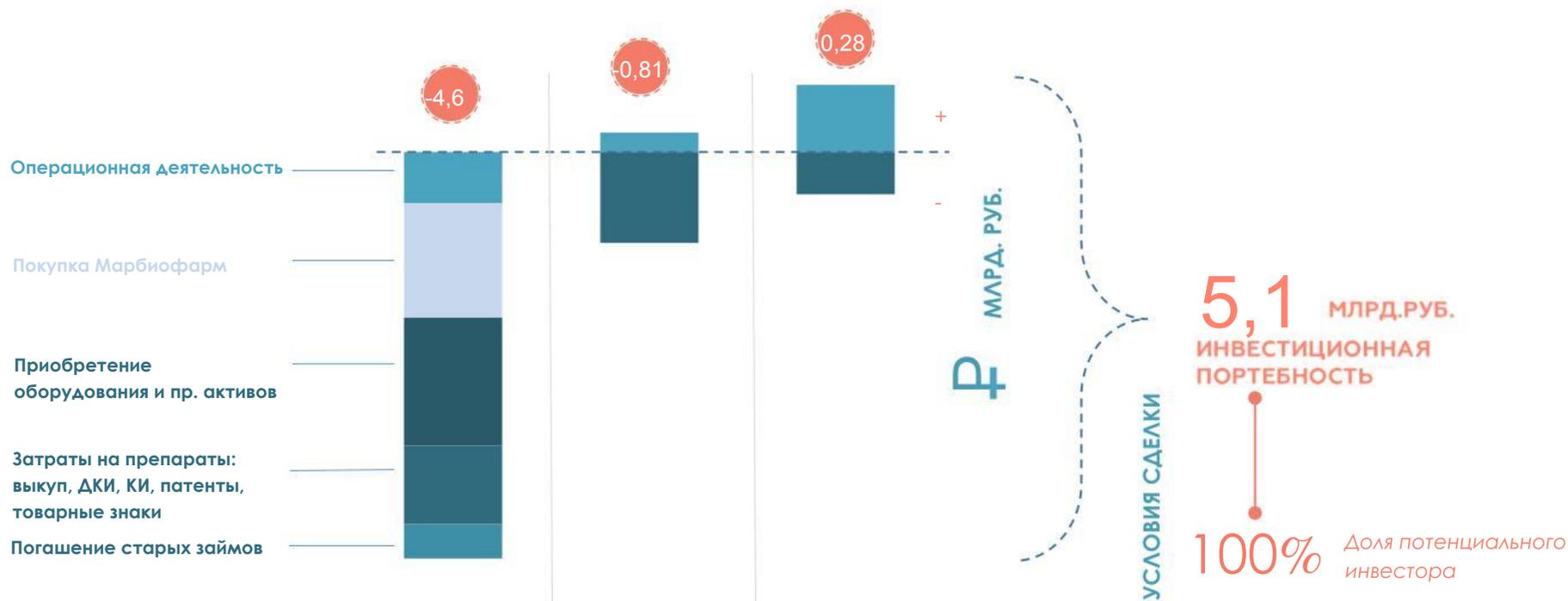
*Без учета детализации по старому портфелю препаратов компании Марбиофарм

ПРОГРАММА ПРОИЗВОДСТВА И СБЫТА ПРОДУКЦИИ

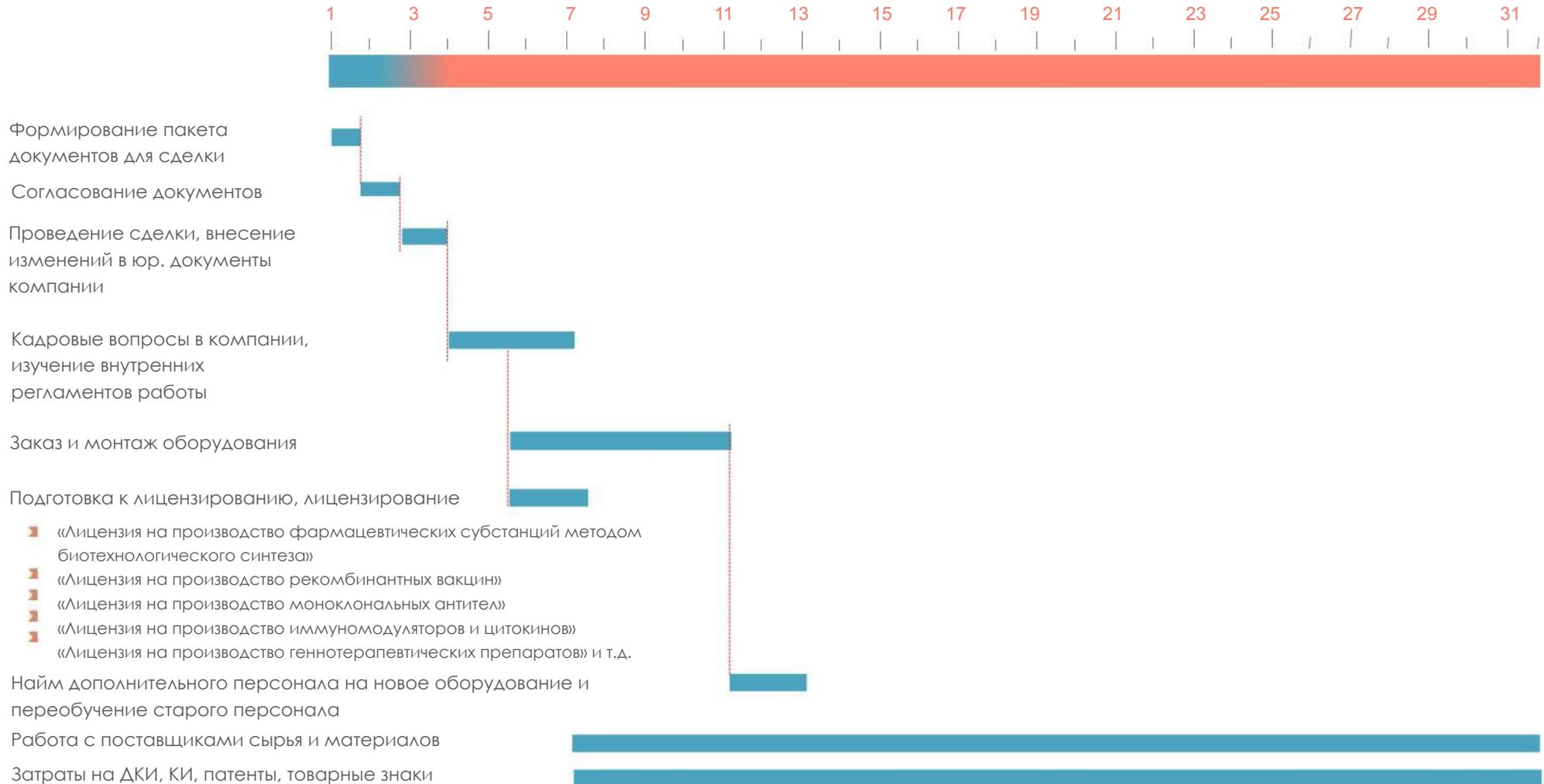
Препарат	Форма выпуска	Объем продаж, упаковок								
		2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
ПРОТИВОМИКРОБНЫЕ ГЛС										
ЭКСИН	Флакон	0	0	37 500	233 333	554 167	1 050 000	1 250 000	1 250 000	1 250 000
МЕСТАМИДИН	Флакон	700 000	1 450 000	2 250 000	4 200 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000
ОБЩЕТОНИЗИРУЮЩИЕ ПРЕПАРАТЫ										
ТРЕКРЕЗАН	Таблетки	6 000 000	7 110 000	8 590 000	10 000 000	10 000 000	10 000 000	10 000 000	10 000 000	10 000 000
ЮНИТЕН	Таблетки	0	45 000	280 000	665 000	1 260 000	1 500 000	1 500 000	1 500 000	1 500 000
Б-300	Флакон	0	0	0	180 000	1 120 000	2 660 000	5 040 000	6 000 000	6 000 000
ГЕННОТЕРАПЕВТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ И ГОРМОНЫ										
IGF- ПЛАЗМ	Флакон	0	0	1 200	16 800	44 400	87 600	120 000	120 000	120 000
ГОЛДСТИМ	Шприц	0	0	0	0	3 000	18 667	44 333	84 000	100 000
СОМАТОТРОПИН	Флакон	7 000	98 000	259 000	511 000	700 000	700 000	700 000	700 000	700 000
ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ЗАБОЛЕВАНИЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ										
АНАПЛАЗМ	Шприц	0	0	0	0	1 600	22 400	59 200	116 800	160 000
МИЛАФОРМ	Капсулы	0	0	0	9 000	56 000	133 000	252 000	300 000	300 000
ПРОМИЛ	Капсулы	0	0	0	18 000	112 000	266 000	504 000	600 000	600 000
СЕЛАНК	Флакон	0	30 000	90 000	180 000	300 000	300 000	300 000	300 000	300 000
АнтОРекс	Флакон	0	0	0	3 600	14 400	31 200	55 800	60 000	60 000
БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНЫЕ ДОБАВКИ										
АКТОФЛОР-С	Юнидоза	890 000	1 610 000	2 000 000	2 000 000	2 000 000	2 000 000	2 000 000	2 000 000	2 000 000
СУВОРЭКС	Капсулы	0	30 000	420 000	1 110 000	2 190 000	3 000 000	3 000 000	3 000 000	3 000 000
КРЕАФЕН	Капсулы	6 000	84 000	222 000	438 000	600 000	600 000	600 000	600 000	600 000

*Без учета детализации по старому портфелю препаратов компании Марбиофарм 161

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОТРЕБНОСТЬ, УСЛОВИЯ СДЕЛКИ



ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА



ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА
ПОКУПКА МАРБИОФАРМ

~ 1,3
МЛРД. РУБ.



ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ПРИОБРЕТЕНИЕ ОБОРУДОВАНИЯ

01 УЧАСТОК

ПРОИЗВОДСТВО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ СУБСТАНЦИЙ МЕТОДАМИ БИОТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО СИНТЕЗА

- Участок приготовления питательных сред
- Банк продуцентов
- Участок культивирования прокариотических (бактериальных) продуцентов.
- Участок культивирования эукариотических (СНО) продуцентов
- Участок выделения и очистки:
 - белков, полученных из прокариот
 - белков, полученных из эукариот
 - ДНК-препаратов



СТОИМОСТЬ ОБОРУДОВАНИЯ 1-ОГО УЧАСТКА, МЛН. РУБ.



ПРОИЗВОДСТВО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ СУБСТАНЦИЙ МЕТОДАМИ БИОТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО СИНТЕЗА

АнтОрекс
ЮНИВАК
АЙРИВАКС
АНАПЛАЗМ
ГОЛДСТИМ
ИФН $\beta 1A$
ИФН $\alpha 2e$
РИТУКСИМАБ
ТРАСТУЗУМАБ
ИНФЛИКСИМАБ
БЕВАЦИМАБ
ЦЕТУКСИМАБ
СОМАТРОПИН
IGF- ПЛАЗМ



ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ПРИБРЕТЕНИЕ ОБОРУДОВАНИЯ

СТОИМОСТЬ ОБОРУДОВАНИЯ 2- ОГО УЧАСТКА, МЛН. РУБ.



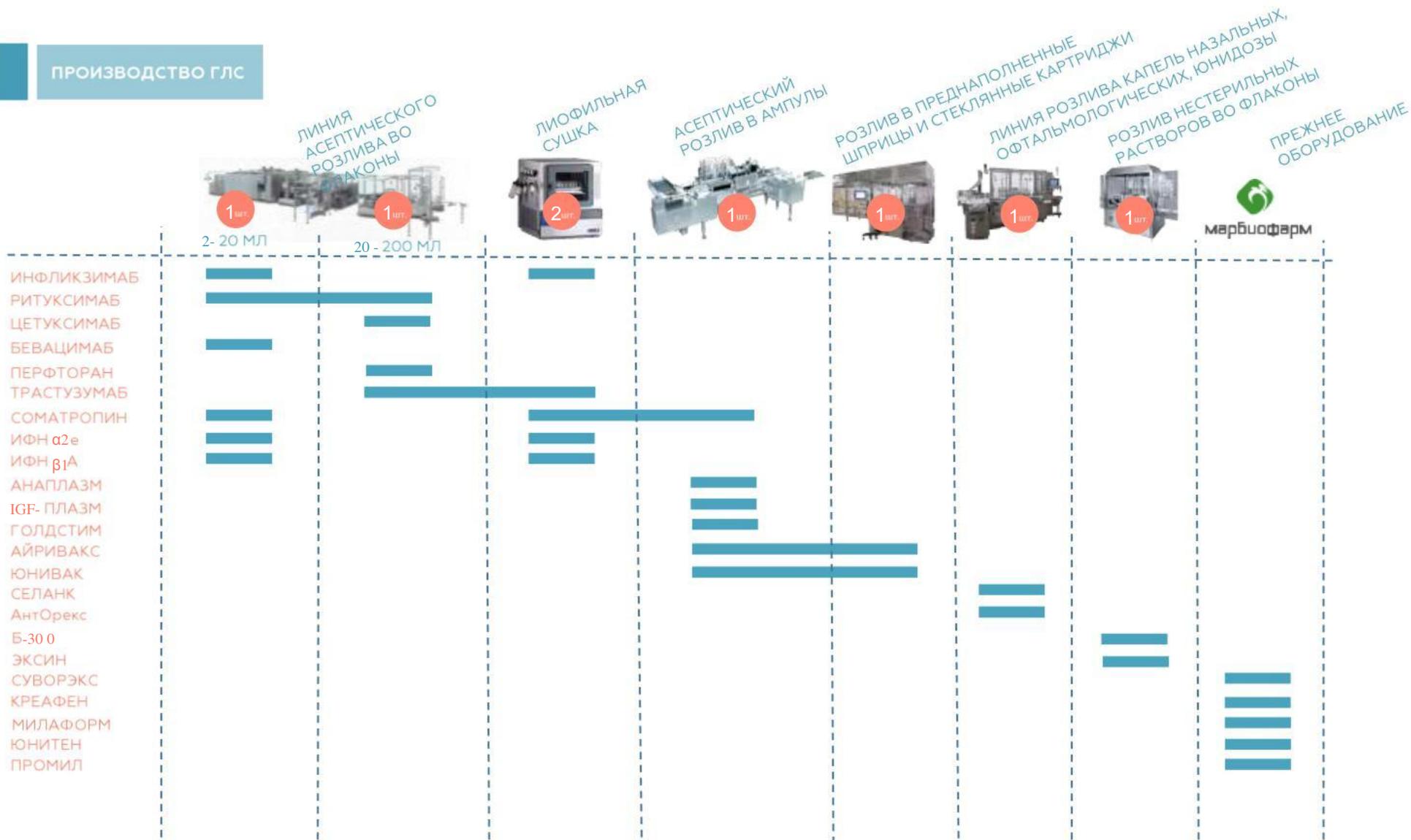
02 УЧАСТОК ПРОИЗВОДСТВО ГАС

- Линия асептического розлива во флаконы 2-20 мл (1 линия) и 20-200 мл. (1 линия)
- Линия асептического розлива в стеклянные ампулы производительностью до 6 000 единиц в час (1 линия)
- Линия розлива в преднаполненные шприцы и стеклянных картриджей производительностью до 3 000 единиц в час
- Линия розлива капель назальных, офтальмологических, юнидозы (1 линия)
- Лиофильная сушка (2 линии)
- Линия розлива нестерильных растворов во флаконы до 100 мл (1 линия)



ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ПРОДУКЦИЯ ПО УЧАСТКАМ

ПРОИЗВОДСТВО ГЛС



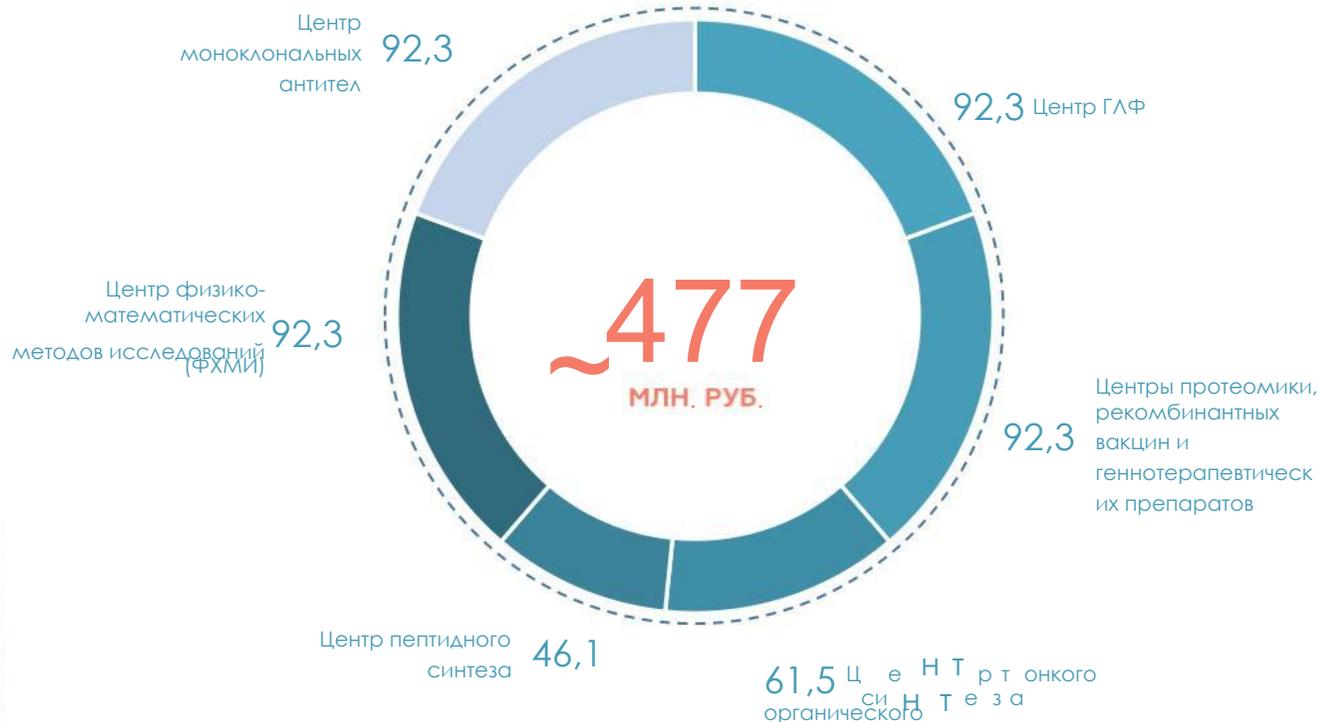
ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ПРИОБРЕТЕНИЕ ОБОРУДОВАНИЯ

03 УЧАСТОК R&D ЦЕНТР

- Моноклональных антител
- Протеомики
- Рекombинантных вакцин
- Геннотерапевтических препаратов
- Пептидного синтеза
- Тонкого органического синтеза
- Физико-математические методы исследования (ФХМИ)



СТОИМОСТЬ ОБОРУДОВАНИЯ 3-ОГО УЧАСТКА, МЛН. РУБ.



ЗАТРАТЫ НА ПРЕПАРАТЫ: ВЫКУП, ДКИ, КИ, ПАТЕНТЫ, ТОВАРНЫЕ ЗНАКИ

Планируется выкуп следующих ГЛС:



АЛЛОКИН-АЛЬФА



СЕЛАНК



РЕФНОТ

СТОИМОСТЬ ВЫКУПА ПРЕПАРАТОВ, МЛН. РУБ.



110 МЛН.
0 РУБ.
ОБЩАЯ СТОИМОСТЬ ВЫКУПА
ПЕРПАРАТОВ

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЕКТА

Инвестиционная оценка Проекта характеризует его привлекательность в сравнении с другими инвестициями, оценка эффективности Проекта основана на использовании следующих показателей:

- простой срок окупаемости;
- дисконтируемый срок окупаемости;
- чистая текущая стоимость;
- индекс доходности инвестиций;
- внутренняя ставка доходности.

Для расчета данных показателей и оценки эффективности Проекта в целом все затраты и поступления от реализации Проекта в течение прогнозного периода представляются в виде притоков и оттоков денежных средств, учет фактора времени на каждом этапе осуществляется путем дисконтирования денежных потоков, т.е. приведения разновременных значений к единовременной текущей стоимости.

РАСЧЕТ ТЕРМИНАЛЬНОЙ СТОИМОСТИ

Расчет терминальной стоимости компании при ее оценке в качестве действующего бизнеса исходит из предположения, что срок деятельности действующего бизнеса бесконечен. Результаты деятельности в терминальный период характеризуются стабильной степенью роста выручки и стабильной нормой рентабельности,

Расчет терминальной стоимости был произведен по модели Гордона (Gordon Growth Model), Суть модели заключается в том, что стоимость предприятия на конец прогнозного периода будет равна величине капитализированного денежного потока терминального периода (то есть текущей стоимости бесконечного аннуитета).

$$\text{Terminal Value} = \frac{\text{FCFE}_n(1+G)}{(R-G)^n}, \text{ где}$$

FCFE_n - величина FCFE последнего года прогнозного периода;

R - требуемая инвестору норма доходности, выраженная десятичной дробью; G - ожидаемый темп роста компании в постпрогнозный период; n - последний год прогнозного периода

РАСЧЁТ ТЕКУЩЕЙ СТОИМОСТИ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОКОВ

Осуществляя дисконтирование спрогнозированного денежного потока, следует учитывать тот факт, что предприятие получает доходы и осуществляет расходы равномерно в течение года, поэтому дисконтирование потоков должно быть произведено на конец периода.

Расчет фактора текущей стоимости в общем случае осуществляется по формуле:

$$F = \frac{1}{(1 + R)^p}, \text{ где:}$$

F — фактор текущей стоимости;

R — ставка дисконтирования;

p — число периодов,

Далее определенный таким образом фактор текущей стоимости умножается на величину денежного потока в прогнозном периоде за соответствующий период, текущие величины денежных потоков складываются, в результате чего получается чистая текущая величина денежного потока за весь прогнозный период.

Дисконтирование терминальной стоимости производится по фактору текущей стоимости последнего года прогнозного периода.

Полученная величина приведенной терминальной стоимости прибавляется к приведенному чистому денежному потоку прогнозного периода, результатом является рыночная стоимость инвестированного капитала.

ЧИСТАЯ ПРИВЕДЕННАЯ СТОИМОСТЬ (NPV)

Показатель чистой приведенной стоимости входит в число наиболее часто используемых критериев эффективности инвестиций.

В общем случае методика расчета NPV заключается в суммировании текущих величин чистых эффективных денежных потоков по всем интервалам планирования на всем протяжении периода исследования. При этом, как правило, учитывается и ликвидационная или остаточная стоимость Проекта, формирующая дополнительный денежный поток, для пересчета указанных величин используются коэффициенты приведения, основанные на выбранной ставке дисконтирования.

$$NPV = \sum_{t=0}^n \frac{CF_t}{(1+r)^t}, \text{ где:}$$

n, t — количество временных периодов,

CF — денежный поток (Cash Flow),

R — ставка дисконтирования

Интерпретация расчетной величины чистой приведенной стоимости может быть различной в зависимости от целей инвестиционного анализа и характера ставки дисконтирования, в простейшем случае NPV характеризует абсолютную величину суммарного эффекта, достигаемого при осуществлении проекта, пересчитанного на момент принятия решения, при условии, что ставка дисконтирования отражает стоимость капитала.

Таким образом, в случае положительного значения NPV рассматриваемый проект может быть признан как привлекательный с инвестиционной точки зрения, нулевое значение соответствует равновесному состоянию, отрицательная величина NPV свидетельствует о невыгодности проекта для потенциальных инвесторов.

ПРОСТОЙ СРОК ОКУПАЕМОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ (PP)

Срок окупаемости относится к числу наиболее часто используемых показателей эффективности инвестиций. Именно этот показатель наряду с внутренней ставкой доходности, как правило, выбирается в качестве основного в методике оценки инвестиционных проектов.

При расчете показателя весь объем генерируемых проектом денежных средств засчитывается как возврат на первоначально инвестированный капитал. В общем случае расчет простого срока окупаемости производится путем постепенного вычитания из общей суммы инвестиционных затрат величин чистого эффективного денежного потока за один интервал планирования,

Интервал, в котором остаток становится отрицательным, соответствует сроку окупаемости инвестиций.

В случае предположения о неизменных суммах денежных потоков простой срок окупаемости рассчитывается по упрощенной методике исходя из следующего уравнения:

$$PP = \min n, \text{ при котором } \sum_{i=1}^n CF_i > IC, \text{ где:}$$

IC (Invest Capital) – инвестиционный капитал, первоначальные затраты инвестора в объект вложения;

CF (Cash Flow) – денежный поток, который создается объектом инвестиций.

Расчет простого срока окупаемости в силу своей специфической наглядности часто используется как метод оценки риска, связанного с инвестированием. Более того, в условиях дефицита инвестиционных ресурсов (например, в начальной стадии развития бизнеса или в критических ситуациях) именно этот показатель может оказаться наиболее значимым для принятия решений об осуществлении капитальных вложений

ДИСКОНТИРУЕМЫЙ СРОК ОКУПАЕМОСТИ (DPP)

Дисконтированный срок окупаемости представляет собой количество лет, в течение которых чистый доход от деятельности компании возмещает дисконтированные инвестиции, т.е. это первый период, в котором значение дисконтированного чистого денежного потока, рассчитанного нарастающим итогом, становится неотрицательным,

Дисконтированный срок окупаемости является более корректным критерием, чем простой срок окупаемости, так как он учитывает тот факт, что денежная единица в начале периода окупаемости стоит больше, чем денежная единица в конце срока окупаемости, одним из недостатков данного показателя является тот факт, что в расчетах игнорируются доходы, получаемые после предполагаемого срока окупаемости Проекта.

$$DPP = \min n, \text{ при котором } \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+r)^t} > IC \quad , \text{ где:}$$

DPP (Discounted Payback Period) – дисконтированный срок окупаемости инвестиций;

IC (Invest Capital) – первоначальные инвестиционные затраты в проекте;

CF (Cash Flow) – денежный поток, создаваемый инвестицией;

r – ставка дисконтирования;

n – срок реализации проекта.

ИНДЕКС ДОХОДНОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ (PI)

Рассматриваемый показатель тесно связан с показателем чистой приведенной стоимости инвестиций, но в отличие от NPV позволяет определить не абсолютную, а относительную характеристику эффективности инвестиций.

Индекс доходности инвестиций (PI) рассчитывается по следующей формуле:

$$PI = 1 + \frac{NPV}{TIC}, \text{ где:}$$

PI - индекс доходности инвестиций;

NPV - чистая приведенная стоимость инвестиций;

TIC - полные инвестиционные затраты проекта.

Индекс рентабельности инвестиций показывает уровень генерируемых проектом доходов, получаемых на одну единицу капитальных вложений,

Величина критерия $PI > 1$ свидетельствует о прибыльности проекта и, соответственно, о его привлекательности, $PI < 1$ означает неэффективность проекта, т.к., рубль вложений приносит меньше рубля текущего дохода.

ВНУТРЕННЯЯ СТАВКА ДОХОДНОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ (IRR)

Для использования метода чистой приведенной стоимости необходимо установить величину ставки дисконтирования, решение подобной задачи может вызвать некоторые затруднения. Поэтому весьма широкое распространение получил метод, в котором оценка эффективности базируется на определении критического уровня стоимости капитала, который может быть использован в данном инвестиционном проекте,

$$0 = \sum_{t=0}^n \frac{CF_t}{(1 + IRR)^t}, \text{ где:}$$

CF_t — денежные потоки от проекта в момент времени

t, n — количество периодов времени

Расчет внутренней ставки доходности (IRR) осуществляется методом итеративного подбора такой величины ставки дисконтирования, при которой чистая текущая стоимость инвестиционного проекта обращается в ноль.

При расчете показателя IRR предполагается полная капитализация всех получаемых доходов, это означает, что все генерируемые денежные средства направляются на покрытие текущих платежей либо реинвестируются с доходностью, равной IRR.

Интерпретационный смысл внутренней ставки доходности заключается в определении максимальной стоимости капитала, используемого для финансирования инвестиционных затрат, при котором собственник проекта не несет убытков.



НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

НАЛОГИ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ НА ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖУ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ В РОССИИ

Налог на прибыль



20%

НДС



10%

Налог на имущество



2,2%

Выплаты в пенсионный фонд



22%

Выплаты в ФОМС



5,1%

Выплаты в ФСС



2,9%

Земельный налог



1,5%

НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ

Снижение налога на имущество

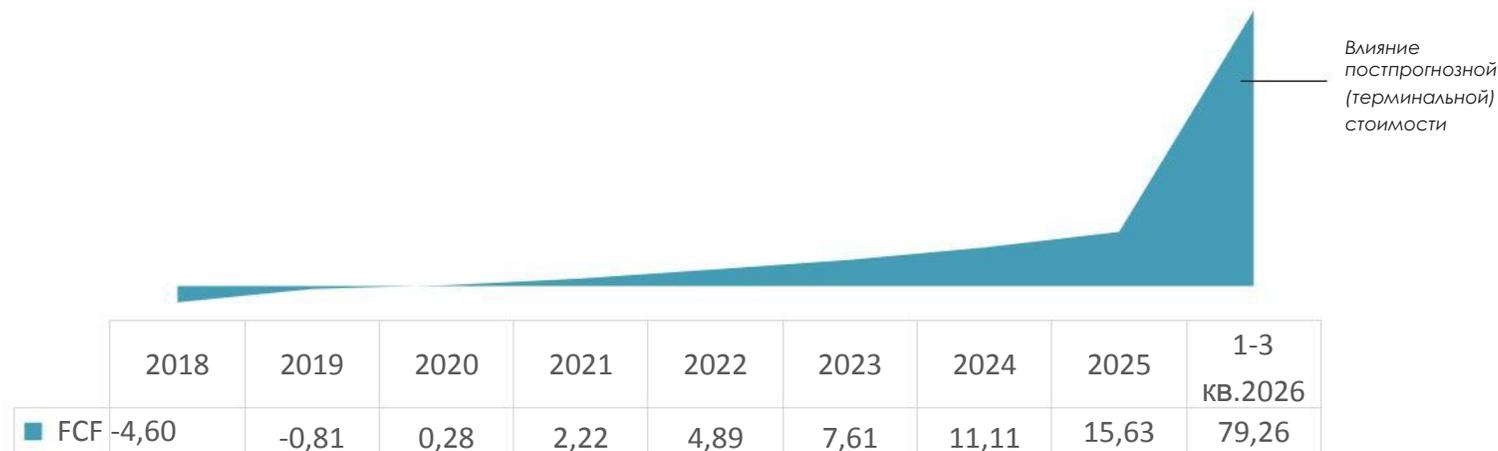


с **2,2%** до **0%**

" В 2016 году президент РФ Владимир Путин подписал закон, освобождающий от налога на добавленную стоимость (НДС) ввозимое в РФ сырье и комплектующие изделия, которые предназначены для производства медицинских товаров и аналоги которых не производятся в РФ "

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОЕКТА

ФИНАНСОВЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ	ЗНАЧЕНИЕ ФИНАНСОВОГО ПОКАЗАТЕЛЯ ПРОЕКТА ДЛЯ АКЦИОНЕРА
СТАВКА ДИСКОНТИРОВАНИЯ	30 %
ЧИСТАЯ ПРИВЕДЕННАЯ СТОИМОСТЬ, NPV	12 057 727 873 руб.
ВНУТРЕННЯЯ НОРМА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ, IRR	57,8 %
ДИСКОНТИРОВАННЫЙ СРОК ОКУПАЕМОСТИ, РВР	9 лет
ПРОСТОЙ СРОК ОКУПАЕМОСТИ	4,6 лет
НОРМА ДОХОДНОСТИ ДИСКОНТИРОВАННЫХ ЗАТРАТ (PI)	3,5 раза



Денежный поток для инвестора, с учетом покупки Марбиофарм в 4 кв.2017 г. (за 1,3 млрд. руб.). Денежный поток также учитывает постпрогнозную (терминальную) стоимость, рассчитанную в последнем периоде.

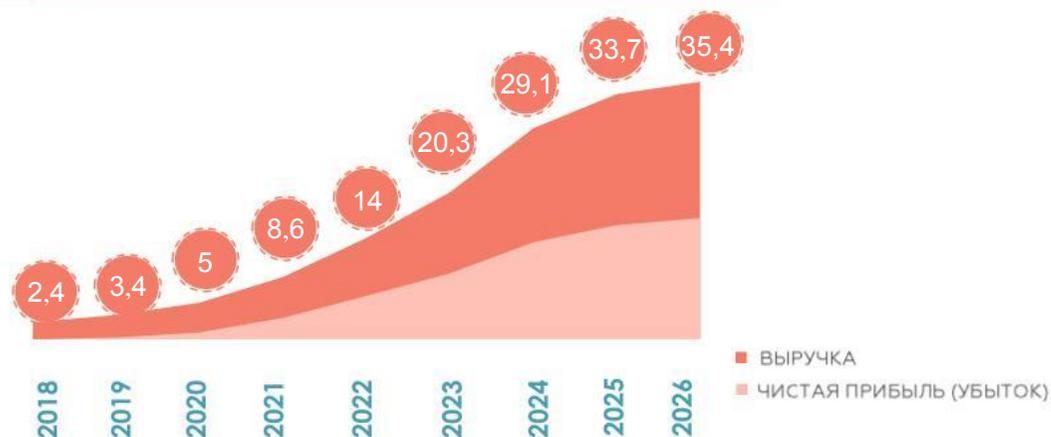
ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОЕКТА. ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

ПОКАЗАТЕЛЬ, МЛРД. РУБ.	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	ИТОГО
Выручка	2,37	3,37	5,07	8,61	13,99	20,27	29,07	33,71	35,41	151,88
Себестоимость:	-1,58	-1,90	-2,26	-2,66	-3,36	-4,25	-5,52	-6,21	-6,48	-34,22
сырье и материалы	-1,15	-1,43	-1,79	-2,20	-2,90	-3,79	-5,06	-5,75	-6,02	-30,09
производственный персонал	-0,17	-0,19	-0,19	-0,19	-0,19	-0,19	-0,19	-0,19	-0,19	-1,65
прочие производственные расходы	-0,26	-0,28	-0,28	-0,28	-0,28	-0,28	-0,28	-0,28	-0,27	-2,49
Валовая прибыль	0,80	1,47	2,81	5,95	10,63	16,02	23,54	27,50	28,93	117,66
Административный и коммерческий персонал	-0,06	-0,06	-0,06	-0,06	-0,06	-0,06	-0,06	-0,06	-0,06	-0,57
Административные расходы	-0,15	-0,16	-0,16	-0,16	-0,17	-0,18	-0,18	-0,19	-0,19	-1,54
Коммерческие расходы	-0,18	-0,33	-0,62	-1,32	-2,52	-4,03	-6,17	-7,25	-7,63	-30,06
Налоги и сборы	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
EBITDA	0,41	0,92	1,97	4,41	7,88	11,76	17,12	19,99	21,04	85,50
Амортизация	-0,09	-0,34	-0,36	-0,37	-0,40	-0,43	-0,44	-0,38	-0,23	-3,04
Проценты к уплате	-0,04	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-0,04
Прибыль (убыток) от операционной деятельности	0,27	0,58	1,61	4,03	7,48	11,33	16,69	19,61	20,81	82,41

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОЕКТА. ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

ПОКАЗАТЕЛЬ, МЛРД. РУБ.	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	ИТОГО
	Прочие доходы	0,03	0,03	0,03	0,03	0,03	0,03	0,03	0,03	0,03
Прочие расходы	-0,23	-0,30	-0,44	-0,34	-0,01	-0,01	-0,01	-0,01	-0,01	-1,35
Прибыль до налогообложения	0,07	0,32	1,21	3,73	7,50	11,35	16,71	19,63	20,83	81,37
Налог на прибыль	-0,04	-0,06	-0,24	-0,75	-1,50	-2,27	-3,34	-3,93	-4,17	-16,30
Чистая прибыль (убыток)	0,03	0,26	0,96	2,98	6,00	9,08	13,37	15,71	16,67	65,07
Нераспределенная чистая прибыль за период	0,03	0,26	0,96	2,98	6,00	9,08	13,37	15,71	16,67	65,07

ВЫРУЧКА И ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ, МЛРД. РУБ.



НЕРАСПРЕДЕЛЕННАЯ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ, МЛРД. РУБ.



ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОЕКТА. ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

ПОКАЗАТЕЛЬ, МЛРД. РУБ.	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	ИТОГО
Поступления от продаж	2,03	3,35	4,95	8,27	13,88	20,40	29,26	36,61	38,62	157,37
Оплата материалов и комплектующих	-1,39	-1,61	-2,00	-2,48	-3,27	-4,27	-5,71	-6,35	-6,45	-33,52
Заработная плата	-0,17	-0,19	-0,19	-0,19	-0,19	-0,19	-0,19	-0,19	-0,19	-1,70
Постоянные издержки	-0,69	-0,90	-1,24	-2,08	-3,50	-5,28	-7,81	-9,10	-9,28	-39,88
Налоги	-0,09	-0,11	-0,27	-0,84	-2,06	-3,08	-4,47	-5,37	-5,70	-21,98
Выплата процентов по кредитам	-0,04	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-0,04
Прочие поступления	0,04	0,04	0,04	0,04	0,04	0,04	0,04	0,04	0,04	0,34
Прочие затраты	-0,27	-0,35	-0,52	-0,40	-0,01	-0,01	-0,01	-0,01	-0,01	-1,59
Денежные потоки от операционной деятельности	-0,58	0,22	0,76	2,32	4,89	7,61	11,11	15,63	17,03	59,00
Инвестиции в оборудование и прочие активы	-1,45	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-1,45
Инвестиции в нематериальные активы	-0,89	-1,03	-0,48	-0,11	-0,01	0,00	0,00	0,00	0,00	-2,52
Инвестиции в финансовые активы	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Денежные потоки от инвестиционной деятельности	-2,33	-1,03	-0,48	-0,11	-0,01	0,00	0,00	0,00	0,00	-3,97

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОЕКТА. ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

ПОКАЗАТЕЛЬ, МЛРД. РУБ.	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	ИТОГО
Возврат кредитов	-0,39	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-0,39
Денежные потоки от финансовой деятельности	-0,39	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-0,39
Суммарный денежный поток за период	-3,30	-0,81	0,28	2,22	4,89	7,61	11,11	15,63	17,03	54,64
Денежные средства на начало периода	0,00	-3,30	-4,11	-3,83	-1,62	3,27	10,88	21,99	37,62	0,00
Денежные средства на конец периода	-3,30	-4,11	-3,83	-1,62	3,27	10,88	21,99	37,62	54,65	0,00

СУММАРНЫЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ЗА 2018 - 2026 ГГ, МЛРД. РУБ.



- ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
- ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
- ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ОТ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
- СУММАРНЫЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ЗА 2018 - 2026 ГГ, МЛРД. РУБ.



ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОЕКТА. БАЛАНС - АКТИВЫ

ПОКАЗАТЕЛЬ, МЛРД. РУБ.	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Денежные средства	-3,30	-4,11	-3,83	-1,62	3,27	10,88	21,99	37,62	54,65
Дебиторская задолженность	0,75	1,11	1,74	2,94	4,46	6,36	9,08	9,55	9,87
Авансы уплаченные поставщикам	0,07	0,09	0,11	0,17	0,24	0,33	0,43	0,45	0,00
Готовая продукция на складе	0,12	0,14	0,15	0,18	0,21	0,25	0,31	0,32	0,33
Незавершенное производство	0,01	0,02	0,02	0,02	0,03	0,04	0,05	0,05	0,06
Запасы материалов и комплектующих	0,14	0,15	0,17	0,19	0,22	0,26	0,32	0,33	0,34
НДС на приобретенные товары	0,13	0,21	0,15	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Краткосрочные финансовые вложения	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Прочие оборотные активы	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Суммарные оборотные активы	-2,07	-2,39	-1,50	1,89	8,43	18,12	32,18	48,32	65,25
Земельные участки	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Здания и сооружения	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Оборудование и прочие активы	1,78	1,53	1,28	1,03	0,78	0,54	0,29	0,09	0,04
Нематериальные активы	0,01	1,03	0,94	1,38	1,33	1,67	1,49	1,30	1,12
Долгосрочные финансовые вложения	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Незавершенные капиталовложения	0,78	0,62	1,06	0,61	0,52	0,00	0,00	0,00	0,00
Прочие внеоборотные активы	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01
Суммарные внеоборотные активы	2,58	3,19	3,31	3,04	2,65	2,22	1,79	1,40	1,17
ИТОГО АКТИВОВ	0,51	0,80	1,81	4,93	11,08	20,34	33,97	49,72	66,42

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОЕКТА. БАЛАНС - ПАСИВЫ

ПОКАЗАТЕЛЬ, МЛРД. РУБ.	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Акционерный капитал	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01
Нераспределенная прибыль	0,16	0,42	1,38	4,37	10,37	19,45	32,82	48,53	65,20
Прочий собственный капитал	0,09	0,09	0,09	0,09	0,09	0,09	0,09	0,09	0,09
Суммарный собственный капитал	0,27	0,52	1,49	4,47	10,47	19,55	32,93	48,63	65,30
Долгосрочные кредиты	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Суммарные долгосрочные обязательства	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Кредиторская задолженность перед поставщиками	0,18	0,20	0,22	0,27	0,34	0,42	0,54	0,56	0,58
Расчеты с бюджетом и внебюджетными фондами	0,04	0,04	0,07	0,16	0,24	0,33	0,47	0,50	0,51
Расчеты с персоналом	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01
Краткосрочные кредиты	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Прочие краткосрочные обязательства	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01
Суммарные краткосрочные обязательства	0,25	0,27	0,32	0,46	0,60	0,79	1,04	1,09	1,12
ИТОГО ПАССИВОВ	0,51	0,80	1,81	4,93	11,08	20,34	33,97	49,72	66,42

SWOT АНАЛИЗ

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ	СЛАБЫЕ СТОРОНЫ
<ul style="list-style-type: none"> ▶ Действующее предприятие с стабильными продажами ▶ Диверсифицированный портфель лекарственных препаратов (27% занимают старые дженерики, пользующиеся активным спросом на рынке; 63% приходится на уникальные лекарственные препараты; 23% от всего портфеля уже находится в репродукции) ▶ Репродукция и опыт Инициаторов проекта ▶ Ориентация на полный цикл производства ГЛС (фактически полное отсутствие зависимости от поставщиков фарм. субстанций) ▶ Наличие большого числа партнеров, в лице: государственных заказчиков, крупных фармацевтических производителей, НИИ и НЦ) 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Существенная доля новых ГЛС, по которым требуется проведение ДКИ и КИ, включая патентную защиту и регистрацию товарных знаков
ВОЗМОЖНОСТИ	УГРОЗЫ
<ul style="list-style-type: none"> ▶ Государственная политика, направленная на поддержку отечественных производителей фармацевтической продукции ▶ Уникальность портфеля ГЛС, объем фармацевтического рынка и положительные тенденции, позволяют занять существенную долю на высококонкурентном рынке + у Марбиофарм есть в разработке порядка 30 препаратов ▶ Высокий интерес к российским фарм. разработкам со стороны западных игроков (возможность продажи части ГЛС, с целью финансовой стабилизации производства или с целью вывода на рынок более совершенного препарата) 	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Введение новых стандартов, регуляторов, законодательных ограничений ▶ Диверсии на производстве (например контаминация препаратов) ▶ Усиление неблагоприятной экономической ситуации в стране, приводящее к снижению платежеспособного спроса ▶ При росте внешнеполитического давления на страну, возникает риск перебоев (увеличение сроков) поставок импортного оборудования и сырья для биотехнологических ГЛС ▶ Существующее доминирование зарубежных производителей на отечественном рынке ▶ Неполучаемое развитие результатов переговоров по выкупу трех препаратов

РИСКИ	ВЕРОЯТНОСТЬ	ВЛИЯНИЕ	УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ
КОММЕРЧЕСКИЕ			
Срыв сроков вывода продуктов на рынок по следующим вследствие любого фактора: покупка предприятия, оборудование, разрешения	Высокая	Высокое	Жесткий контроль заказа и монтажа оборудования, тесная работа с разрешительными органами
Риск снижения объемов продаж в период 2018-2025 гг. вследствие добросовестной/недобросовестной конкуренции	Низкая	Низкое	Организация лоббирования
ПРАВОВЫЕ И РЕПУТАЦИОННЫЕ			
Значительное снижение гос. финансирования госпитальных закупок и льготного лекарственного обеспечения	Низкая	Среднее	Диверсифицированный портфель ГЛС
Продолжение курса руководства страны на монополизацию рынков полугосударственными предприятиями	Низкая	Среднее	Отсутствуют
Команда специалистов, на которую делается ставка, откажется от проекта по различным причинам в течение 2017 – 2020 гг.	Низкая	Высокое	Быстрое принятие положительного решения и начало реализации проекта, адекватная мотивация персонала, набор и обучение новых сотрудников из профильных организаций
РЫНОЧНЫЕ			
Появление на рынке аналогов, не уступающих по действию, планируемым к выпуску препаратам	Средняя	Низкое	Опытная команда проекта и наличие большого количества наработок по будущим ГЛС
Крах экономической (финансовой, политической) системы страны	Средняя	Высокое	Отсутствует



element
capital

Акашкин Сергей Викторович

sa@el-capital.ru

+7 (915) 390 97 92

+7 (495) 545-49-72