

Учитель обществознания
МБОУ «Нижнеякинская СОШ»
Мамадышского района РТ
Мубаракшина Р.А.

Тема урока: Малый бизнес. Секреты успеха



Бизнес - это ...





Предприниматель

- человек, который организует
собственное дело и получает прибыль



**Ежегодно в мире возникает 7 млн.
малых предприятий;
60% услуг,
50% продукции и идей
обеспечивается малым бизнесом;
54% всех малых
предприятий
прогорают в первые 5 лет .**



Тест на определение способностей к предпринимательской деятельности:

А. Начинаете ли вы дело по собственной инициативе?

1. Я все делаю сам, никому не приходится меня подталкивать.
2. Если кто-нибудь помогает мне начать, дальше все идет хорошо.
3. Тише едешь, дальше будешь. Пока можно, я не трогаюсь с места.

Б. Как вы относитесь к людям?

1. Я люблю людей и могу поладить почти со всеми.
2. У меня много друзей. Мне больше никто не нужен.
3. Большинство людей меня раздражают.

В. Можете ли вы быть руководителем?

1. Я могу увлечь за собой многих людей, когда начинаю какое-нибудь дело.
2. Я могу отдавать приказания, если кто-нибудь мне говорит, что надо делать.
3. Я предпочитаю, чтобы кто-нибудь другой был движущей силой. Тогда я присоединяюсь, если у меня есть желание.

Г. Умеете ли вы брать на себя ответственность?

- 1. Мне нравится брать на себя ответственность и доводить дело до конца.**
- 2. Я возьму на себя ответственность, если придется, но предпочитаю, чтобы это делал кто-нибудь другой..**
- 3. Всегда найдется какой-нибудь энергичный человек, который захочет выглядеть умником. Я с удовольствием предоставляю ему возможность отвечать за дело.**

Д. Хороший ли вы организатор?

- 1. Прежде чем взяться за дело, я люблю составить план. Обычно именно я разрабатываю последовательность действий, когда группа собирается приступить к чему-либо.**
- 2. У меня все идет нормально, если ситуация не очень сложная. Но стоит возникнуть проблемам, я все бросаю.**
- 3. Когда у меня уже все налажено, может возникнуть ситуация, создающая слишком много проблем. Тогда просто плыву по течению.**

Е. Хороший ли вы работник?

- 1. Я могу работать столько, сколько потребуется. Я не против того, чтобы много работать, если нужно это мне самому.**
- 2. В течение некоторого времени я могу работать много. Но когда мне надоедает, тогда - все.**
- 3. Я не вижу смысла много работать.**

Ж. Способны ли вы принимать решения?

- 1. При необходимости могу быстро принимать решения. И обычно они оказываются правильными.**
- 2. Могу, если у меня для этого много времени. Когда же приходится принимать решение очень быстро, то потом оказывается, что оно было неверным.**
- 3. Мне не хотелось бы оказаться в ситуации, когда мне придется что-то решать.**

3. Могут ли люди доверять вашим словам?

- 1. Конечно, могут. Я всегда говорю именно то, что имею в виду.**
- 2. Я почти всегда стараюсь быть на уровне, но иногда говорю то, что в какой-то ситуации сказать легче.**
- 3. Зачем беспокоиться, если собеседник не знает, правду ли я говорю или нет.**

И. Держите ли вы свое слово?

- 1. Если я решу что-то сделать, меня ничто не остановит.**
- 2. Обычно я заканчиваю то, что начал, если все идет хорошо.**
- 3. Если у меня не сразу получается, я все бросаю. Зачем ломать себе голову?**

К. Как у вас обстоят дела со здоровьем?

- 1. Я никогда не устаю.**
- 2. У меня хватает энергии почти на все, что я хочу сделать.**
- 3. Я ощущаю недостаток сил раньше, чем большинство моих друзей.**

И. Держите ли вы свое слово?

- 1. Если я решу что-то сделать, меня ничто не остановит.**
- 2. Обычно я заканчиваю то, что начал, если все идет хорошо.**
- 3. Если у меня не сразу получается, я все бросаю. Зачем ломать себе голову?**

К. Как у вас обстоят дела со здоровьем?

- 1. Я никогда не устаю.**
- 2. У меня хватает энергии почти на все, что я хочу сделать.**
- 3. Я ощущаю недостаток сил раньше, чем большинство моих друзей.**

Ключ

Если большинство ваших ответов совпадает с первыми, вы, вероятно, обладаете теми качествами, которые необходимы для успешного руководства предприятием.

Если нет, то у вас могут возникнуть трудности и вам следует подумать о партнере, который бы компенсировал ваши слабые стороны.

Если большинство ваших ответов совпадает с третьими, то даже хороший партнер не поможет вам преодолеть выявленные недостатки

Проведение деловой игры «Мы предприниматели». (Групповая работа)

Памятка для создания фирмы.

Основная деятельность (Что будете производить? Как производить?)

Средства на открытие предприятия. (Где возьмете?)

Название предприятия.

Место расположения вашего предприятия в селе, в городе. (Почему?)

Рекламная компания по продвижению

своего товара. (Как?)

Правовая форма предприятия (Формы предпринимательства)

Основной потребитель вашего товара (Для кого производить?).



Творческая работа в парах:

Памятка для создания фирмы.

- ❖ Название Вашего предприятия.
- ❖ Что будете производить?
- ❖ Для кого будете производить?
- ❖ Место расположения в городе.
- ❖ Реклама продукции (плакат, слоган и д.р.).

Домашняя работа:

Собрать материал и подготовить презентации о самых известных предпринимателях родного края каждого направления.

