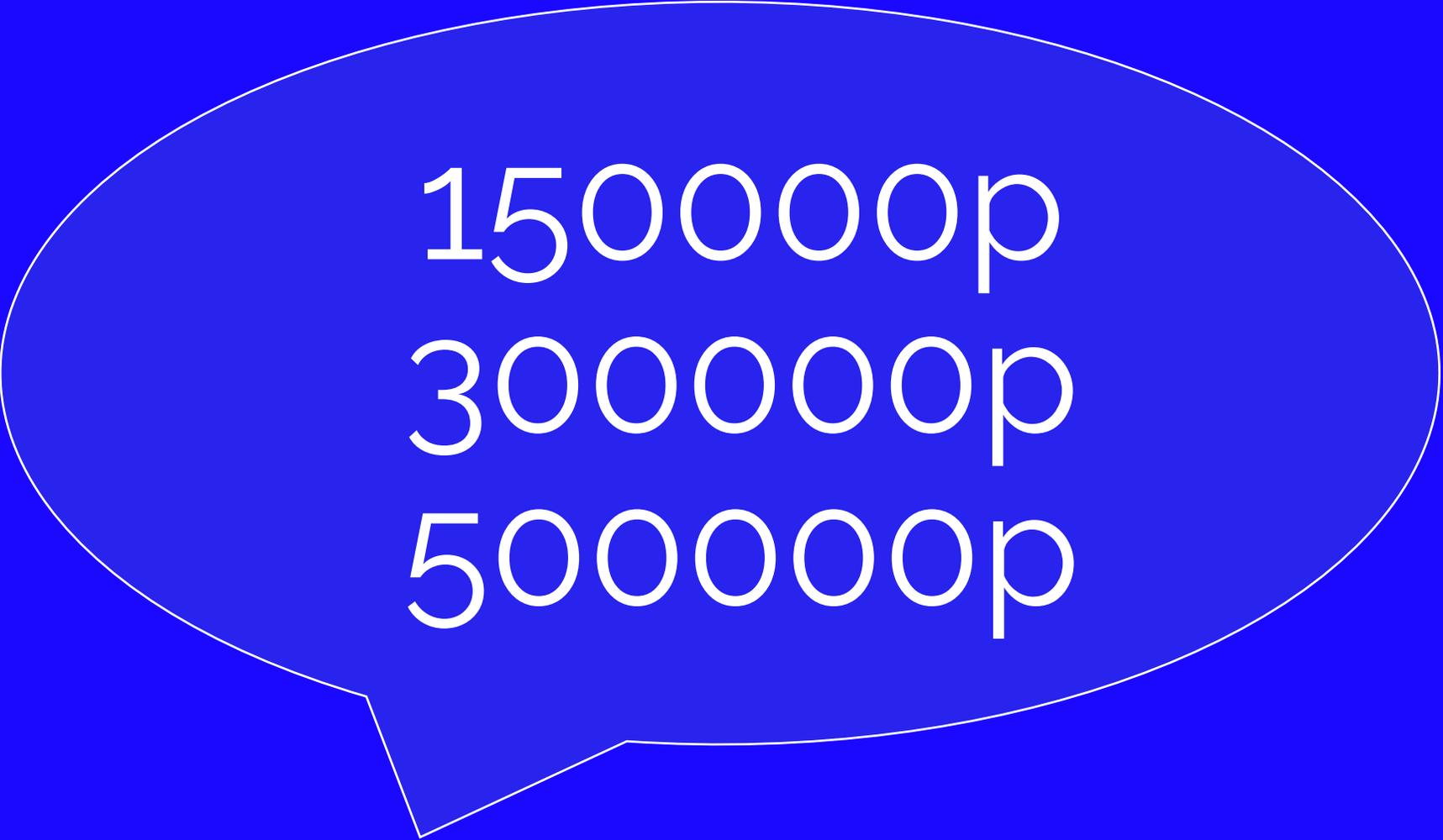


# Pro

# цифры





150000р

300000р

500000р

Цели прибыли

# Декомпозиция

1. Оборот 1.000.000
2. Выручка 600.000
3. Расход 250.000
4. Прибыль 350.000

## Информация об услугах за 1 квартал 2023 год

№ пп	Услуга	Кол-во заявок	Сумма	Средний чек
1	Генеральная уборка	67	850840	12699
2	Влажная уборка	49	245200	5004
3	Комплексная уборка	33	749666	22717
4	Клининг	45	536356	11919
5	Производственные помещения	6	708050	118008
6	Офисы	0	0	0
7	После ремонта	30	772200	25740
8	Химчистка	36	400078	11113
9	Окна	112	1299543	11603
10	Фасады	13	206283	15867
11	Бассейны	2	43000	21500
12	Насекомые	6	64300	10717
13	Демонтаж	1	317000	317000
14	Экстрим	3	84500	28167
15	Снег	25	965327	38613
16	Деревья	10	630040	63004
17	Территория	16	606550	37909
	<b>Итого:</b>	<b>454</b>	<b>8478933</b>	<b>18676</b>

# ABC XYZ анализ

3

A B C

X	50т.р <sup>+</sup>	10т. р <sup>+</sup>	Минималка
Y	50т.р <sup>+</sup>	10т.р <sup>+</sup>	Минималка
Z	50т.р <sup>+</sup>	10т.р <sup>+</sup>	Минималка

A - больше всего денег

B - значительно  
меньше денег

C - мало денег

X - покупают часто

Y - покупают

значительно меньше

Z - покупают раз в год

# Рекламные каналы

Собрать команды подрядчиков

- 1.Список знакомых -100чел
- 2.Сайты агрегаторы
- 3.СММ
- 4.Яндекс директ
- 5.Таргет
- 6.СЕО

# Маркетинговая воронка

Показы

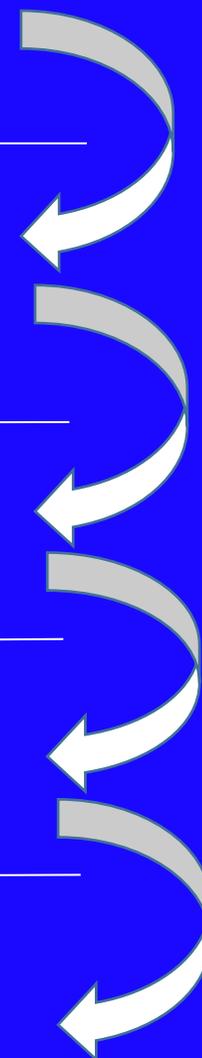
Переходы

Новая заявка

Сделки

Сумма

Улучшаем  
конверсию  
из этапа в  
этап



# Продажи

1. Декомпозиция
2. Конверсия
3. Допродажи
4. Средний чек
5. CRM

# Типы продаж

Быстрая сделка

Долгая сделка

5 этапов продаж

5 этапов продаж  
Тех. Задание/  
Осмотр  
Переговоры

# 5 этапов продаж :

1. Приветствие. Установление контакта.
2. Выявление потребностей.
3. Презентация. Что входит в услуги.
4. Отработка возражений. Если презентация правильная, возражений нет.
5. Сделка

# Воронка продаж

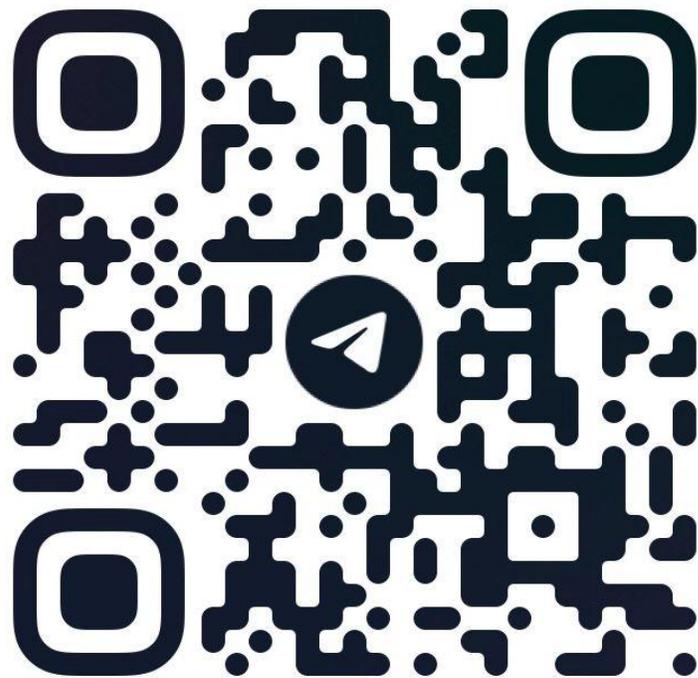


# Найм

1. Воронка найма
2. Источники найма
3. Кол-во пришедших на собеседование
4. Кол-во готовых выйти на стажировку
5. Кол-во вышедших на стажировку
6. Кол-во прошедших стажировку
7. Кол-во сдавших экзамен
8. Кол-во прошедших испытательный срок

<b>Персонал</b>	<b>Кол-во</b>	<b>Необходимое кол-во</b>
Менеджеры	2	
Клинеры	3	
Колымщики	4	
Подсобники	10	
Пильщики	0	
Мастер	0	
HR	1	
Бухгалтер	2	

**Pro  
Цифры**



**@PRO\_NUMBERSS**