

ПИТЕРБАСЦЕНТР



PITERBUS.COM

СТРУКТ УРА ХОЛДИНГА ГРУППЫ КОМПАНИЙ СОТРАНС

Дилер Группы ГАЗ / Дилер КАМАЗ / Дилер UMG / Дилер УРАЛ/ Дилер РОСТСЕЛЬМАШ
(Иркутск)



ЛОГИСТИЧЕСКИЕ
УСЛУГИ



ФИНАНСОВЫЕ
УСЛУГИ



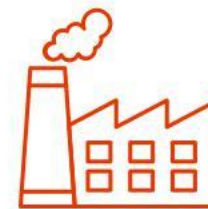
СПОНСОРСТВО



АРЕНДА



ДИЛЕРСТВО



ПРОИЗВОДСТВО



IT-ПРОЕКТЫ



СЕРВИС



ЗАПЧАСТИ

В ХОЛДИНГ ТАКЖЕ ВХОДЯТ

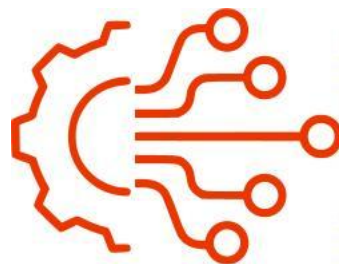


СТАНЦИИ СТО
в Санкт-Петербурге,
Ленинградской обл., Елабуге
(Татарстан), Ельне (Московская
обл.),

Иркутске



МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД



СЕТЬ МАГАЗИНОВ
крупнейшая в РФ
сеть
З/Ч для грузовиков



20 ФИЛИАЛОВ
ПО ВСЕЙ СТРАНЕ



ТК НА 500+ ГРУЗОВИКОВ



СОБСТВЕННЫЙ БАНК
«БЕРЕЙТ»

ПИТЕРБАСЦЕНТР

732 355 382 251

Опыт в продажах грузовых автомобилей КАМАЗ более трёх лет - продано 663 грузовых автомобиля.

Опыт в продажах автомобилей Хендай более трёх лет - продано 355 автомобилей.

Опыт работы в продажах БУ грузовой техники более 12 лет - продано за последние три года 382 единицы.

Опыт в продажах грузовых автомобилей Мерседес-Бенц более 12 лет. За последние три года 251 единицы.

Участие в крупных проектах по поставке автобусов на новые территории.

Продажа автобусной техники Группы Газ с 2012 года, продано более 3000 автобусов.

Личный контакт и поставки ключевым транспортным компаниям СЗФО.

Богатый опыт участия в государственных тендерах 44 и 223 ФЗ – 68 выигранных тендеров.

Ключевые клиенты – АО Третий Парк, СПб Транс, Пассажиравтотранс, СВ Транспорт, Пальмира, КИНЕФ, ТК Бирс, ЛСР, Шпунт Северо-Запад, ТК Ониск, ООО Магистраль, ООО КарелЛесТранс, МУП города Сочи «Сочиавтотранс», АО Круглый Гараж, ООО «Городское ПАТП», ОАО Автобусный Парк и тд.

ОРГСТРУКТУРА ДИВИЗИОНА АВТОБУСЫ

СТО ремонта автобусной техники на 12 постов в Санкт-Петербурге и на 18 постов в Ленинградской области. Штат СТО включает руководителя СТО, гарантийных менеджеров, мастеров приёмщиков, слесарей и тд.

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ПЕРСОНАЛ

КЛУБАЧУК АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ
Исполнительный директор

РЯННЯЛЬ ДЕНИС СЕРГЕЕВИЧ
Менеджер по продажам

РОМАНЮК АЛЕКСАНДР ВАСИЛЬЕВИЧ
Руководитель отдела продаж

НАМ ВЛАДИСЛАВ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ
Менеджер по продажам

ЛЯХОВ РОМАН АНАТОЛЬЕВИЧ
Руководитель отдела розничных продаж

ТУРУТА МАРИНА
Отдел документооборота

КУЗЬМИН МАКСИМ
Начальник отдела маркетинга и рекламы

РЕАЛИЗОВАННЫЕ ПРОЕКТЫ ЗА ПОСЛЕДНИЕ 4 ГОДА



КЛИЕНТСКИЕ РЕСУРСЫ

Компания ПитерБасЦентр полностью поддерживает такие клиентские ресурсы как ФОС, сайт, автоответчик.

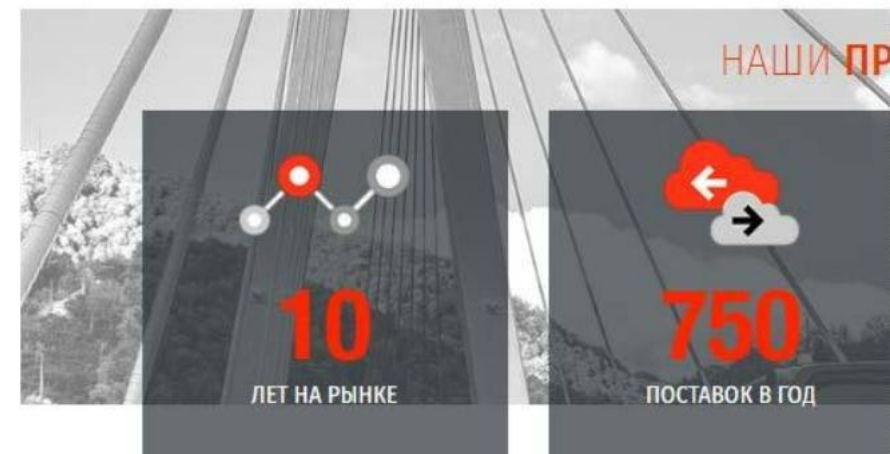
Показатель оборачиваемости складских запасов за 2022 год: 52 дня



КОММЕРЧЕСКИЕ



ГОРОДСКИЕ
И ПРИГОРОДНЫЕ



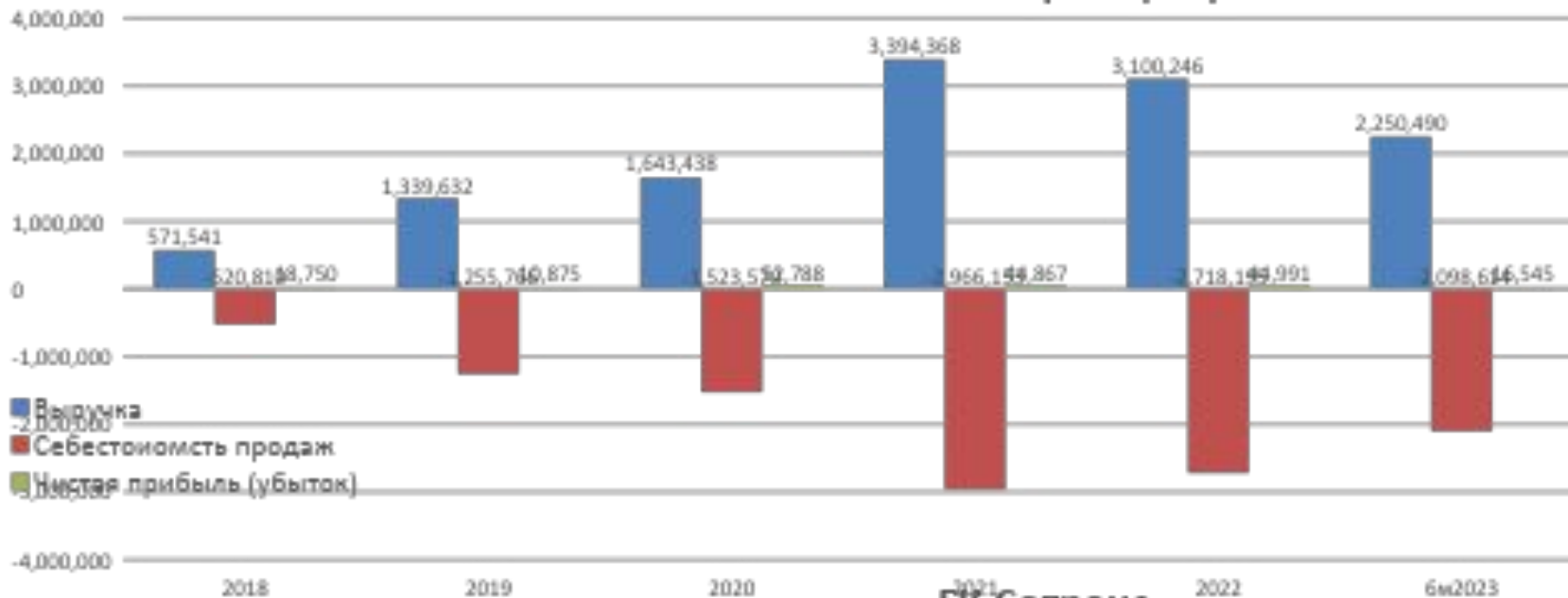
ИНФРАСТРУКТ УРА ФАКТИЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ

- База в Санкт-Петербурге, ул. Верхняя, д. 16
Отдел продаж + демонстрационная площадка + склад +
СТО на 12 мест. Частная собственность
- База в Ленинградской области, пгт. Красный Бор, ул. Промышленная,
д. 3. Отдел продаж + демонстрационная площадка + склад + СТО
на 12 мест (прикладываем фото). Частная собственность
- База в Ельне, ул. Новая 16А, Московская область.
СТО на 6 мест + склад. Частная собственность
- База в Речицах, ул. Совхозная 45, Московская область.
СТО на 10 мест + склад. Частная собственность

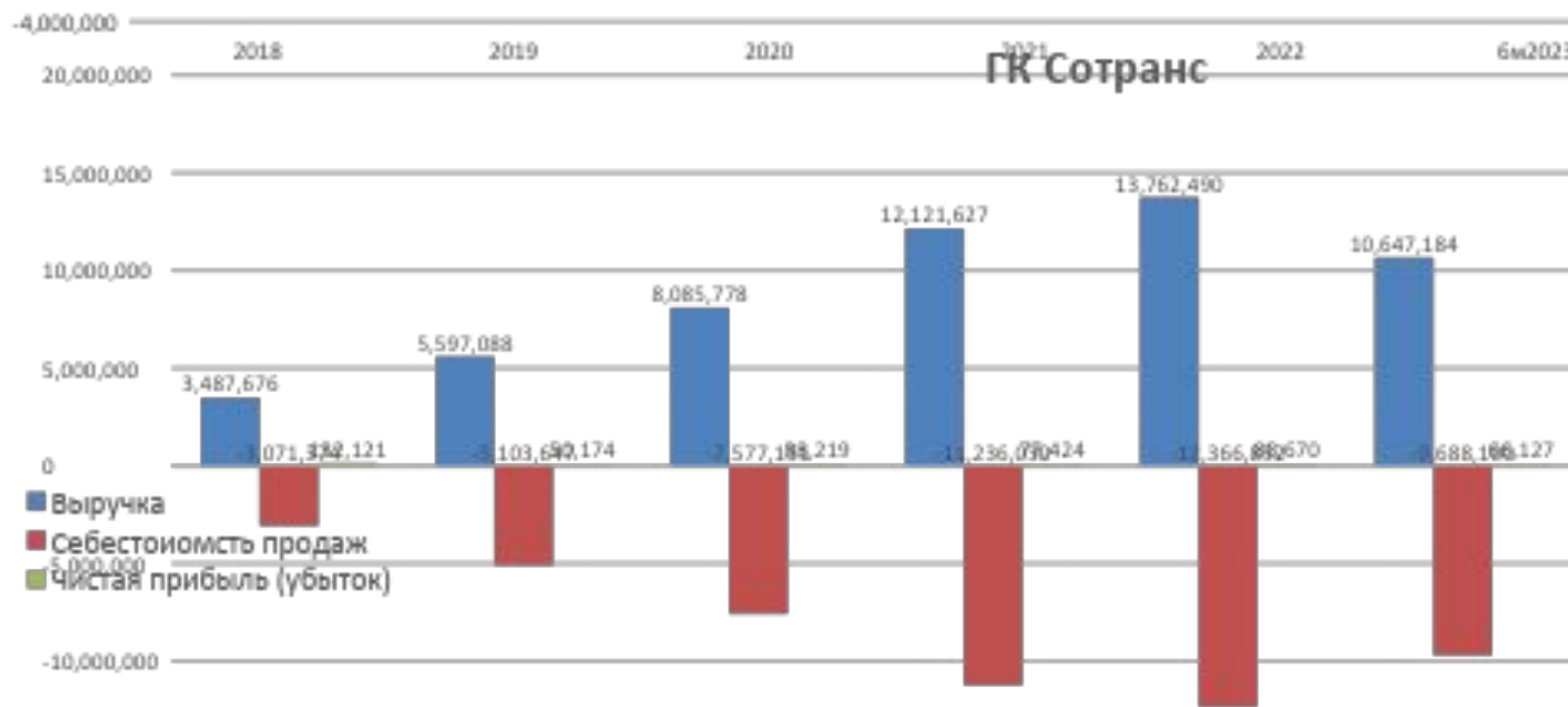


БАЛАНС И ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

ООО «ПитербасЦентр»



ГК Сотранс



БИЗНЕС ПЛАН В ПРЕДЛАГАЕМОЙ ГРУППЕ ГРУППА 3

Москва, московская область, Костромская обл.,
Вологодская обл., Архангельская обл., Коми,
Ненецкий АО

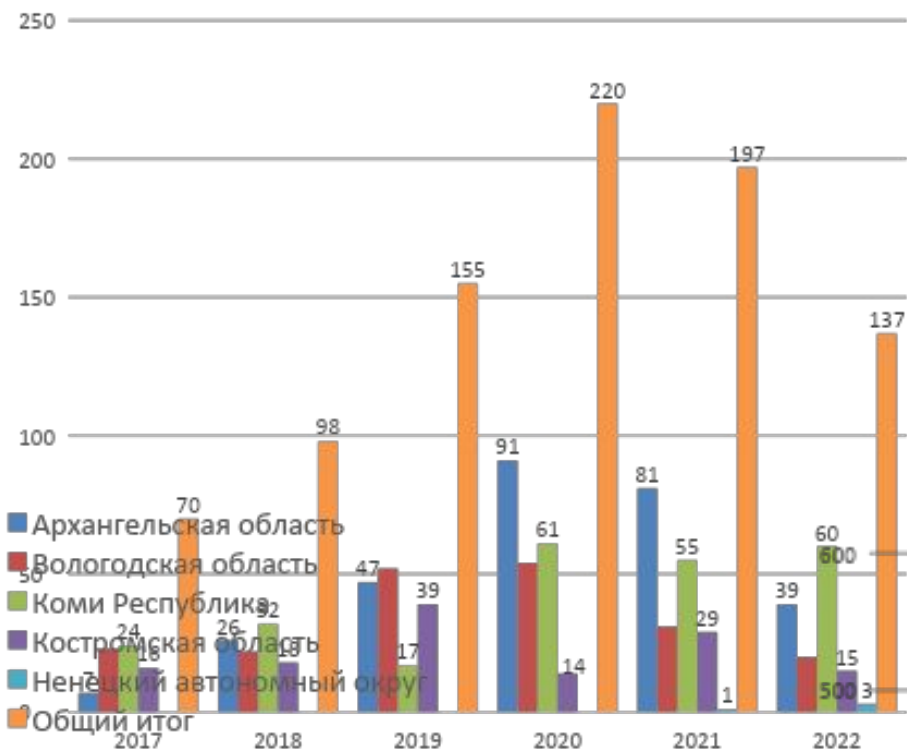
ПитерБасЦент располагает крупной базой в Ельне и Речицах, Московской области с возможностью организации отдела продаж и выставочной площадки.

Так же при базах функционирует собственное СТО на 12 постов для автобусов особого большого класса включительно и склад запасных частей. В планах нашей компании организация работы в Ельне и Речицах полноценного отдела продаж РОП + менеджеры по продаже.



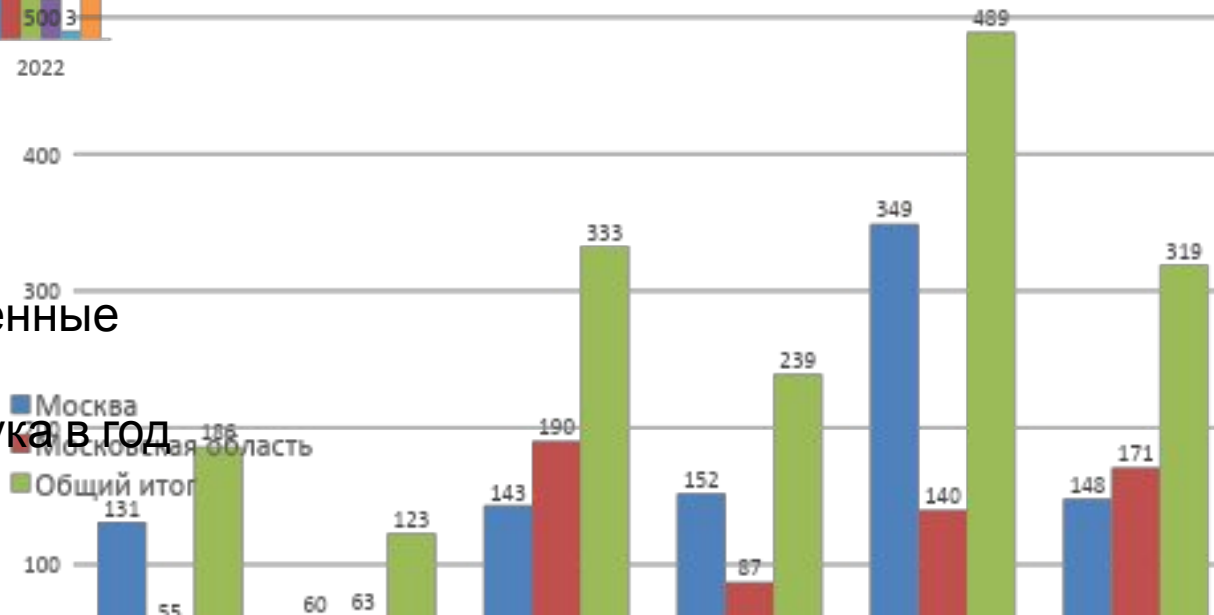
ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА РЫНКА ПАЗ

Реализация ПАЗ 2017-2022 год.



Средневзвешенные
продажи
за 6 лет – 146 штук в год

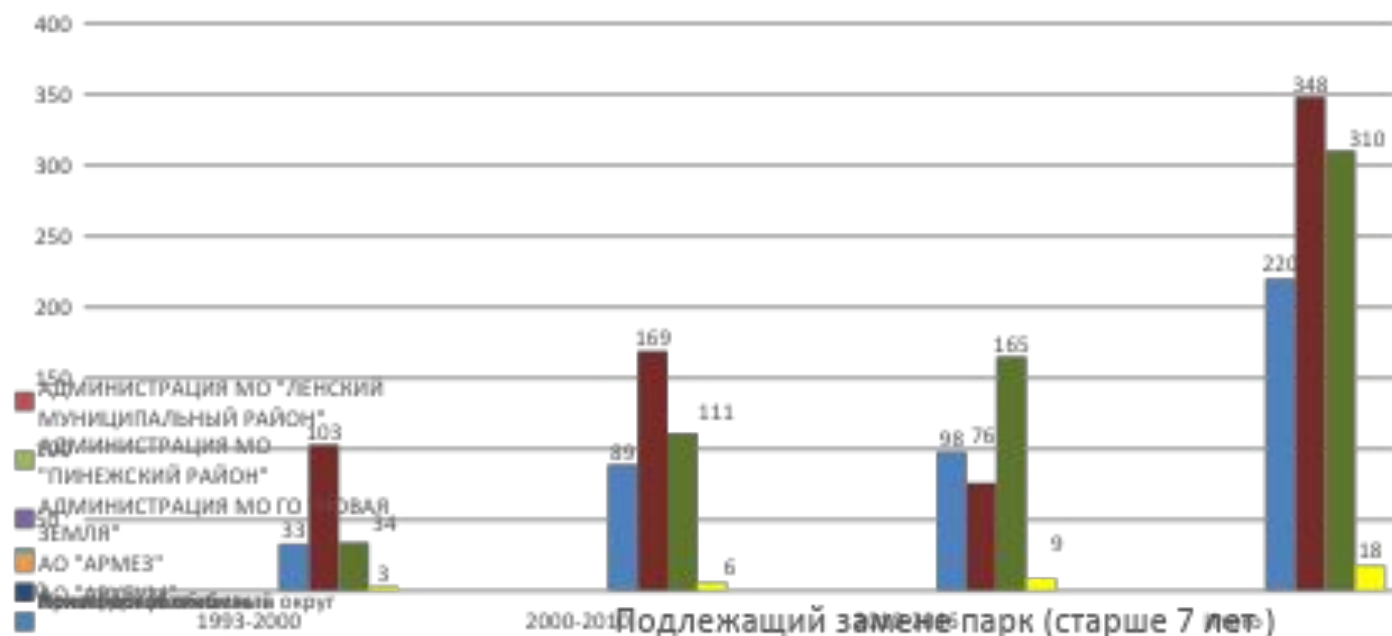
Реализация ПАЗ 2017-2022 год.



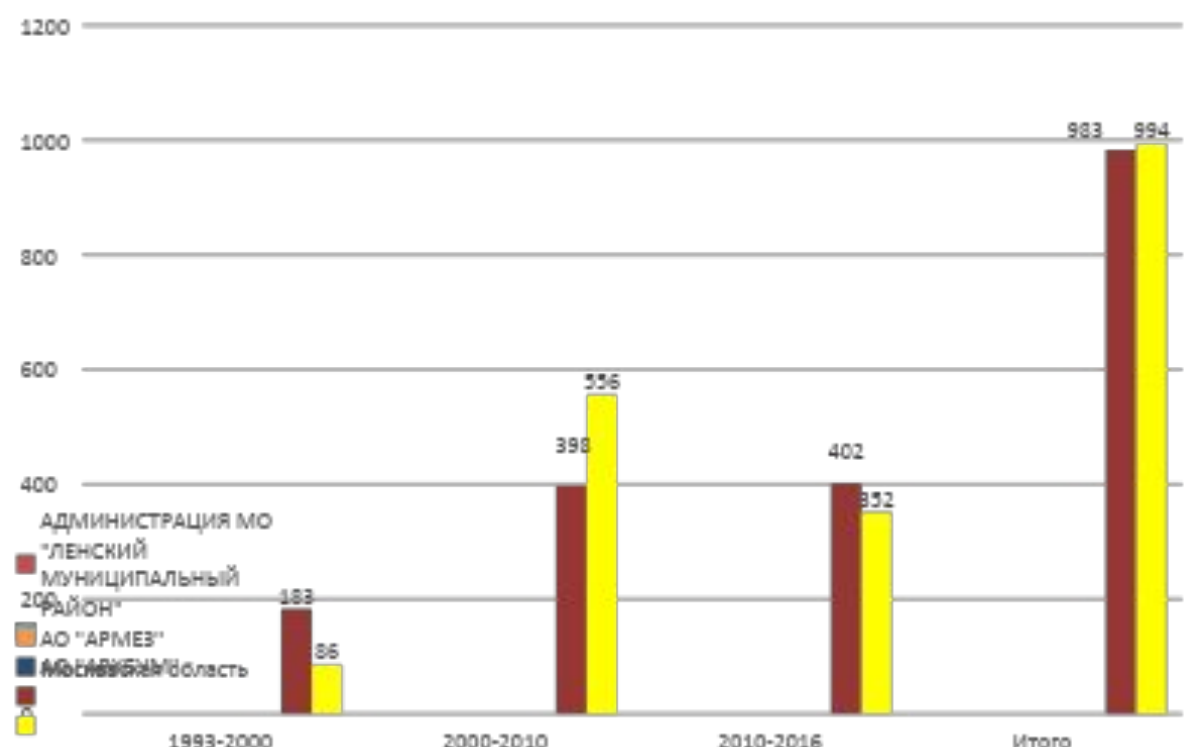
Средневзвешенные
продажи
за 6 лет – 281 штука в год

ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА РЫНКА ПАЗ

Подлежащий замене парк (старше 7 лет)



Подлежащий замене парк (старше 7 лет)



ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА РЫНКА ПАЗ

Основные

Архангельская область	
"НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ "СЕВЕРО-ЗАПАД", ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ	26
"ТОРГОВЫЙ ДОМ "ПРОМАРМКОМПЛЕКТ", ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ	26
Коми Республика	
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ГАЗПРОМ ТРАНСГАЗ УХТА"	12
Костромская область	
"МАЙС", ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ	10
ДЕПАРТАМЕНТ ТРАНСПОРТА И ДОРОЖНОГО ХОЗЯЙСТВА КОСТРОМСКОЙ ОБЛАСТИ	15
Москва	
"ПРОМФИНСТРОЙ", АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО	10
"ТРАНСЭКСПРЕСС", ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ	24
АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "МОСВОДОКАНАЛ"	10
ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ГОРОДА МОСКВЫ "АВТОМОБИЛЬНЫЕ ДОРОГИ"	106
ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ГОРОДА МОСКВЫ ПО ЭКСПЛУАТАЦИИ И РЕМОНТУ ИНЖЕНЕРНЫХ СООРУЖЕНИЙ "ГОРМОСТ"	18
ГОСУДАРСТВЕННОЕ УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ГОРОДА МОСКВЫ "МОСКОВСКИЙ ОРДЕНА ЛЕНИНА И ОРДЕНА ТРУДОВОГО КРАСНОГО ЗНАМЕНИ МЕТРОПОЛИТЕН ИМЕНИ В.И. ЛЕНИНА"	11
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "АВТОТРАНСПОРТНАЯ КОМПАНИЯ"	10
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "БИЗНЕСБАС"	17
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "КОЛЬЦЕВАЯ МАГИСТРАЛЬ"	10
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "МОСКОВСКАЯ ТРАНСПОРТНАЯ КОМПАНИЯ"	16
Московская область	
"НЕМЕРЛОГИСТИК", ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ	10
"РЕГИОН АВТО 1", ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ	10
"СТАРТРАНС", ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ	106
АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "ГОСУДАРСТВЕННАЯ ТРАНСПОРТНАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ"	42
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ДОМТРАНСАВТО"	36
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "РАНД-ТРАНС"	18
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ТРАНСПОРТНАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ"	23

Оценка годового плана по Группе

3

Средневзвешенные продажи за 6 лет

Регионы - 146 штук в год

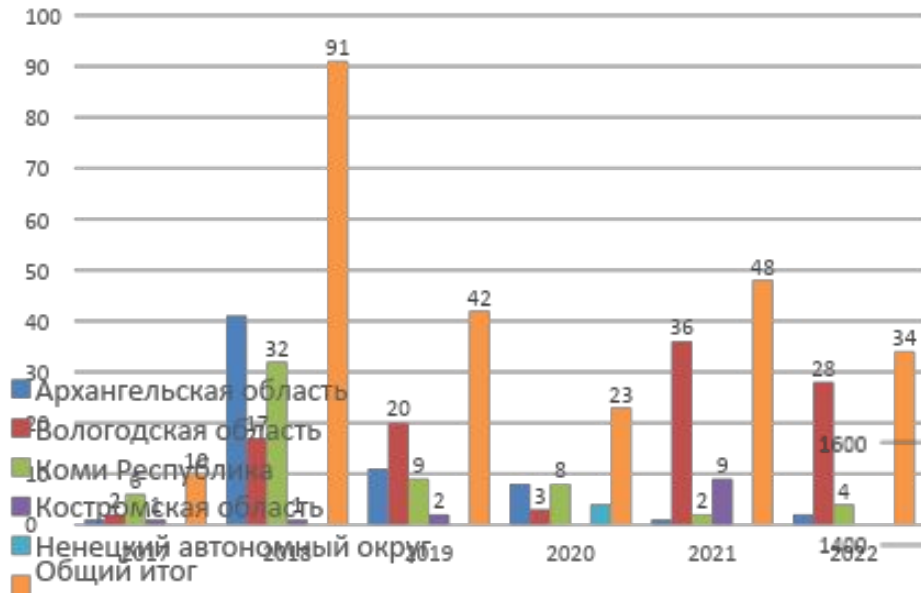
Центральный- $281/3 = 94$ штуки

Итого : 240 штук год .

Увеличение рынка каждый год , будет нивелировано появление конкурентных автобусов Нефаз , Симаз .

ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА РЫНКА БК

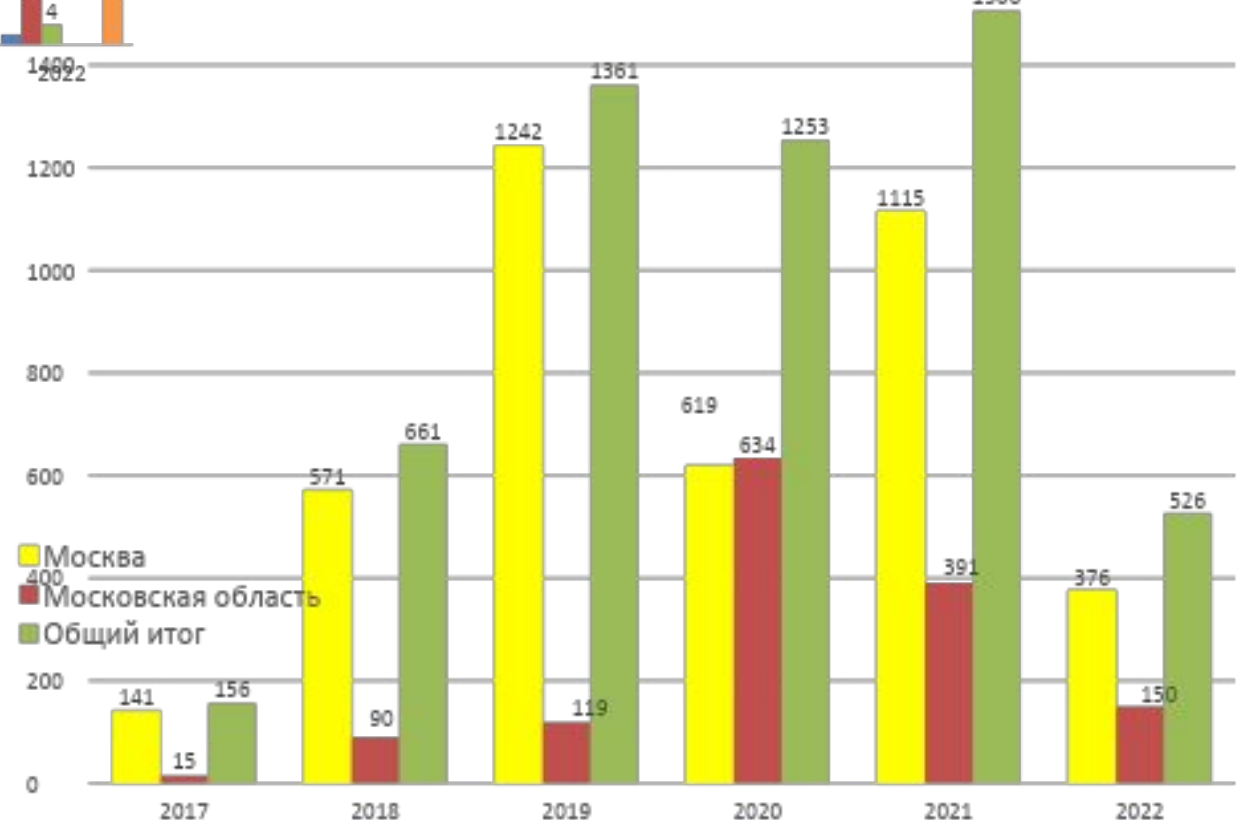
Реализация БК 2017-2022 год.



Средневзвешенные
продажи
за 6 лет – 41 штука в год

Средневзвешенные
продажи
за 6 лет – 910 штук в год

Реализация БК 2017-2022 год.



ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА РЫНКА БК

Основные

Архангельская область	
ООО "ТД "ПРОМАРМКОМПЛЕКТ"	48
Вологодская область	
МУП "АВТОКОЛОННА № 1456"	30
МУП "ПАТП № 1"	26
ООО "ПАТП №1"	10
Коми Республика	
АО "ВОРКУТАУГОЛЬ"	18
АО "КОМИАВТОТРАНС"	19
ГАЗПРОМ ТРАНСГАЗ УХТА, ООО	11

Оценка годового плана по Группе

3 Средневзвешенные продажи за 6 лет

Регионы - 41 штуки в год

Итого : 20 штук год .

Итоговый план реализации на 2024 год по группе 3 БК + СК : 260 единиц

ОРГАНИЗАЦИЯ ОТДЕЛОВ ПРОДАЖ В ГРУППЕ 3

Архангельская

область
ИтервасЦентр располагает офисом продаж в Архангельске, имеет возможность организации выставочной площадки и склада и организация полноценного представительства-отдела продаж



Республика

Коми
Инфраструктура на данный момент отсутствует. Срок реализации отдела продаж – 1 месяц



База в Ельне,
ул. Новая 16А.

Московская область
Мастерская Склад

870 м²

380 м²

Посты

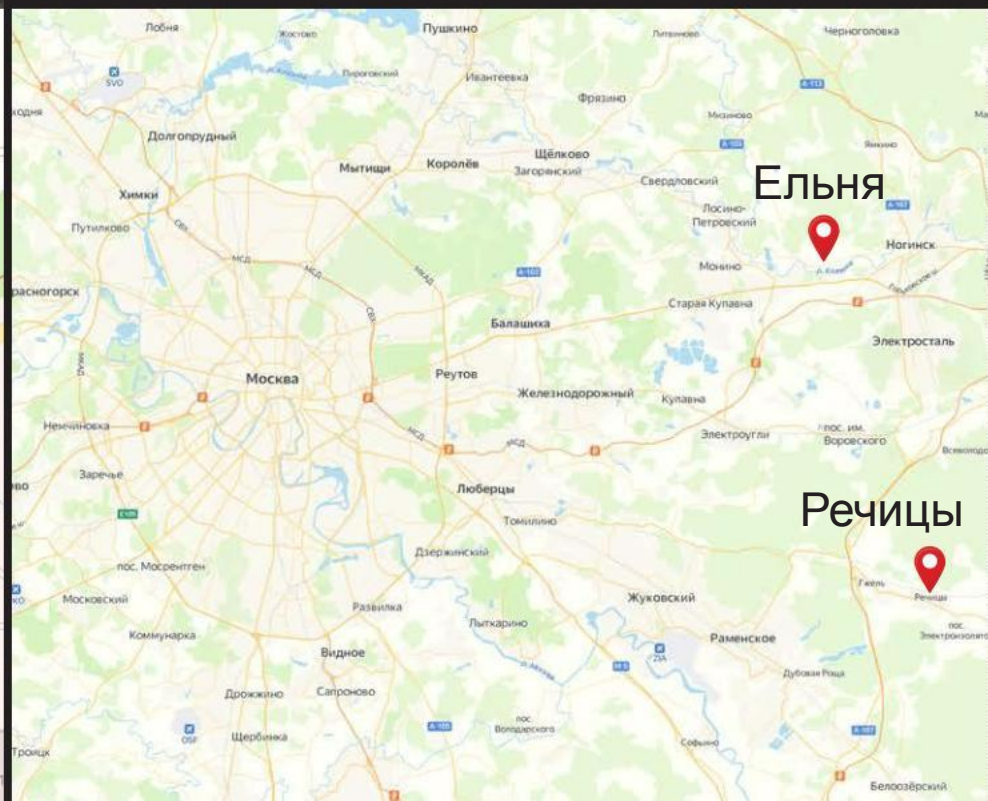
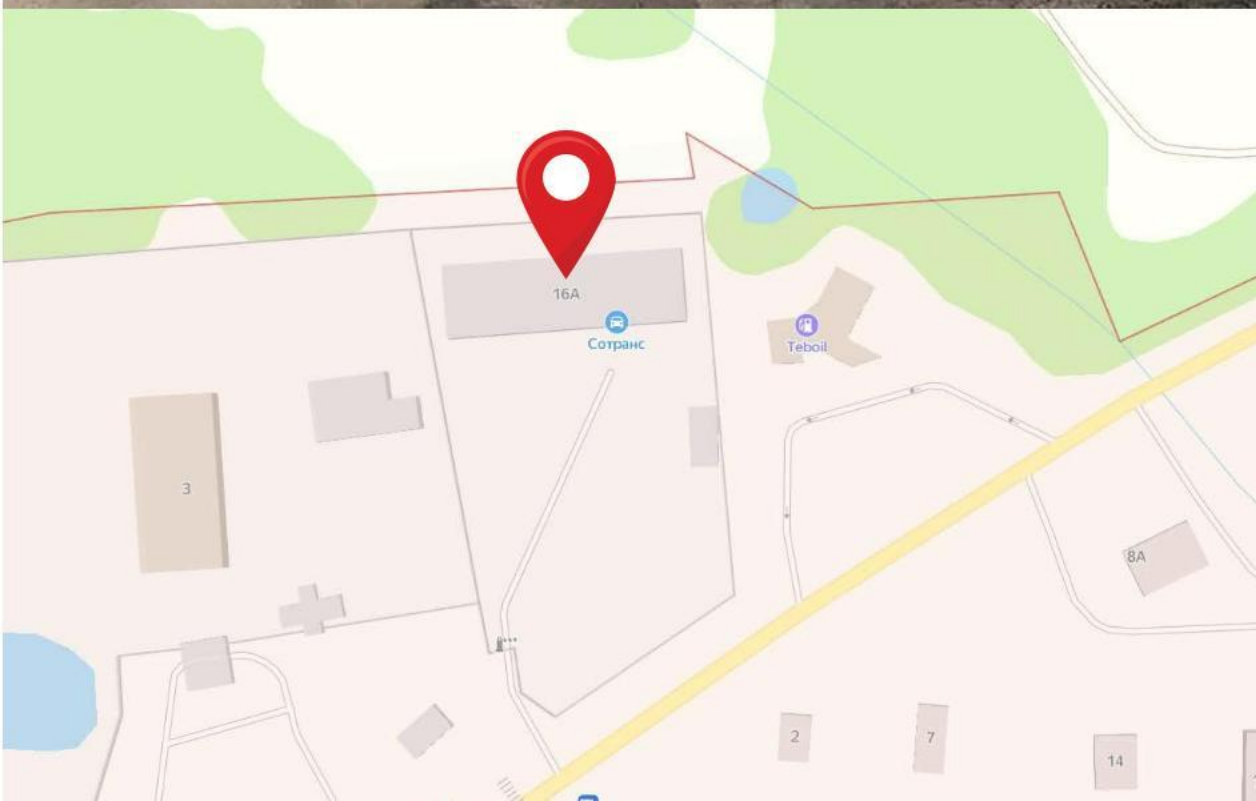
Персонал

6 шт

40 человек

• Мойка

Общая площадь **20017** м²





База в Речицах,
ул. Совхозная 45.

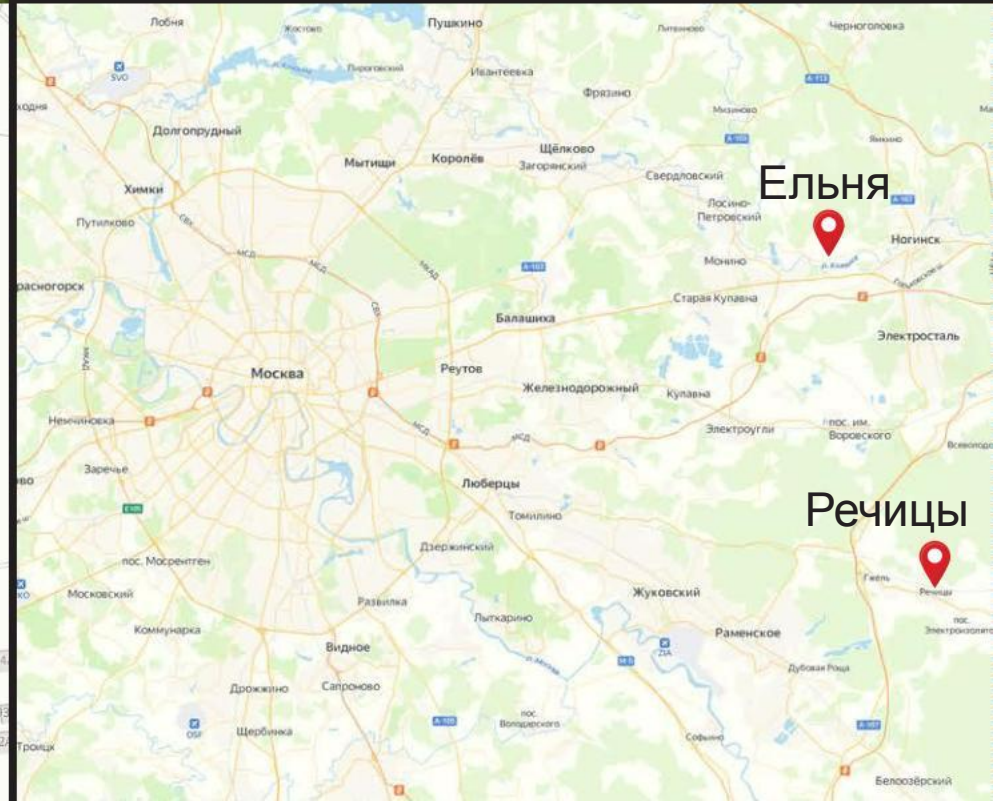
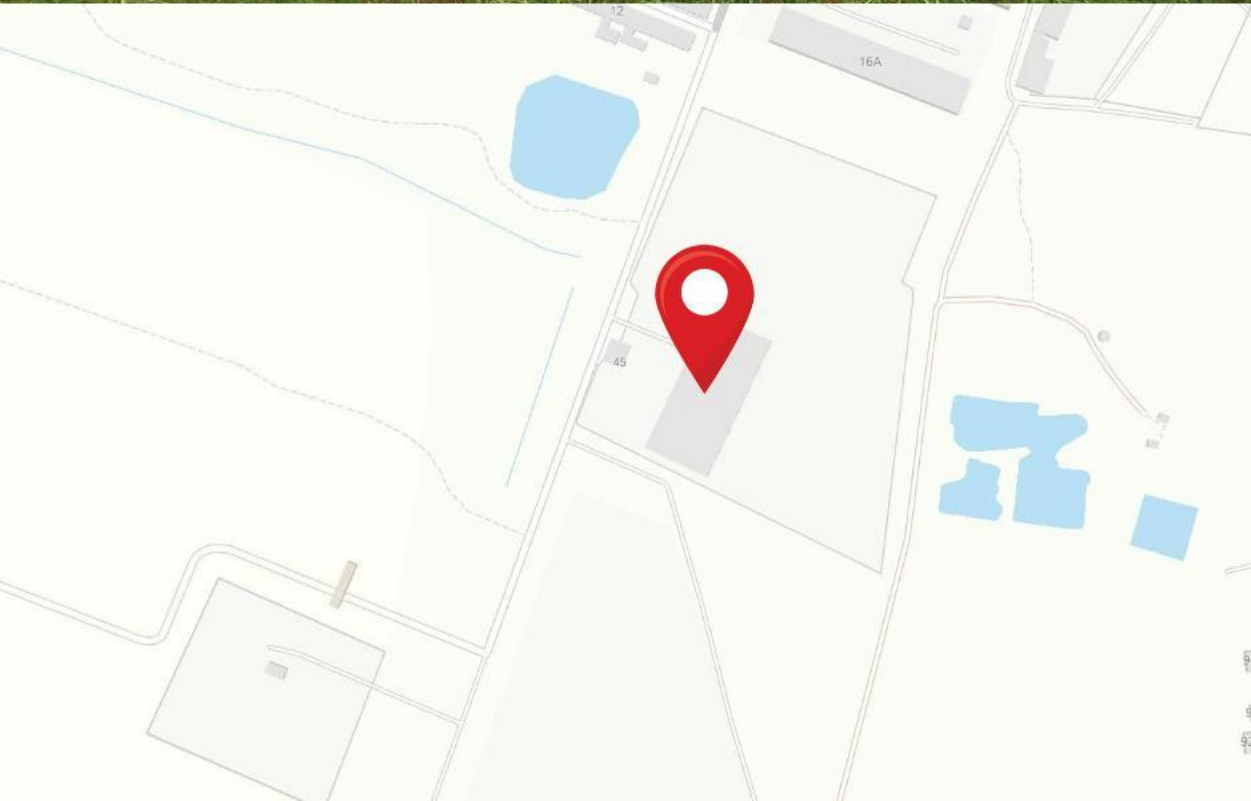
Московская область
Мастерская Склад

2165 м² 805 м²

Посты • Мойка

10 шт

Общая площадь **29776** м²



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

ПИТЕРБАСЦЕНТР