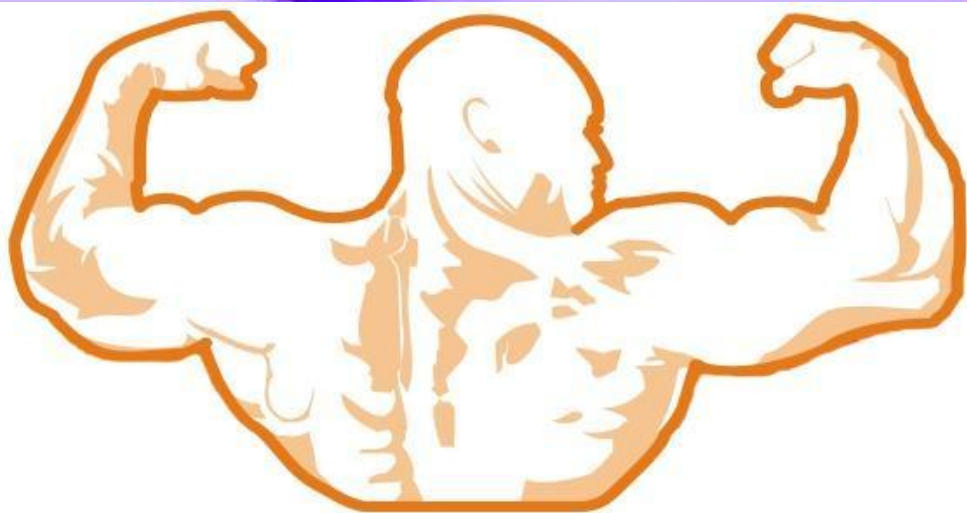
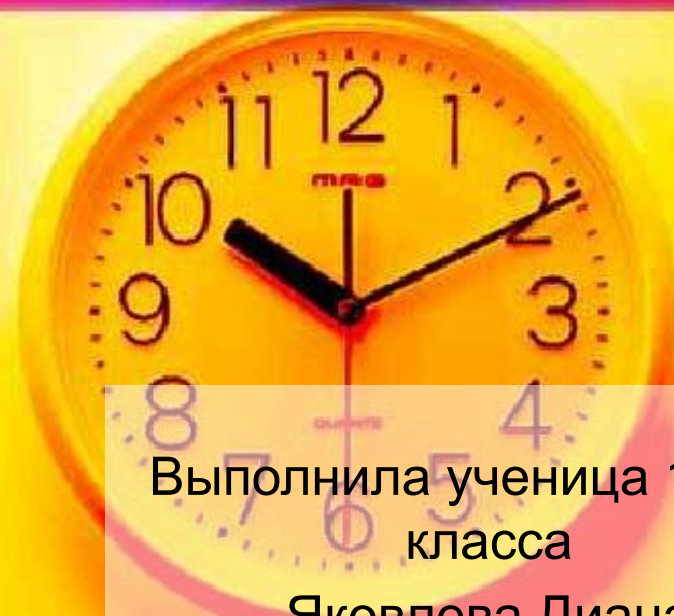


Бизнес-план по открытию фитнес-клуба «Железные мускулы»



фитнес-клуб

ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ



Выполнила ученица 11 «Б»
класса

Яковлева Диана

Цель проекта.

- Ознакомить потенциальных клиентов с деятельностью фитнес-клуба «Железные мускулы» и с перспективами его развития.

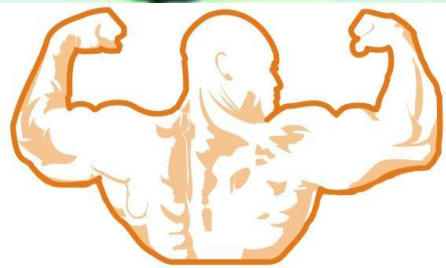


фитнес-клуб

ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ

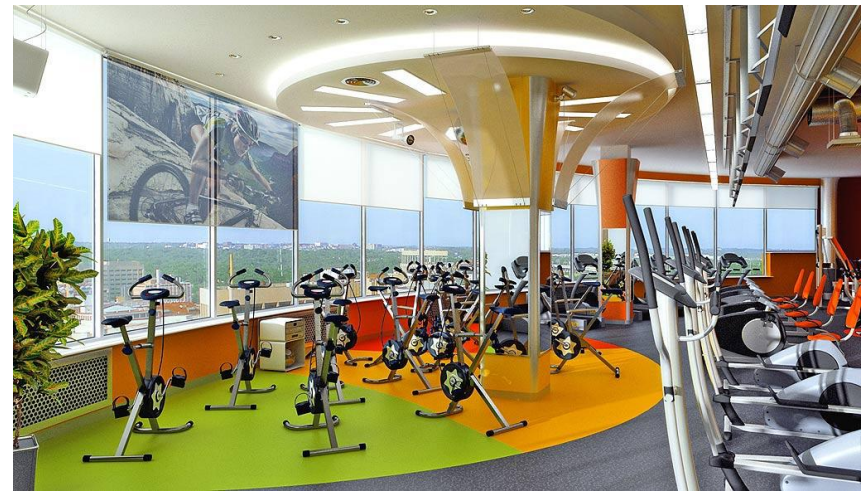
Маркетинговое исследование.

- Я провела маркетинговое исследование в городе Всеволожске и выяснила, что клиентами фитнес-клуба могут быть женщины и мужчины в возрасте от 17 до 50 лет. Фитнес-клуб будет вмещать не больше 100 посетителей, с ежедневным режимом работы с 8:00 до 22:00. Общий перечень услуг фитнес-клуба будет включать:
 - тренажерный зал;
 - зал для аэробики;
 - шейпинг;
 - фитнес;
 - солярий;
 - массаж;



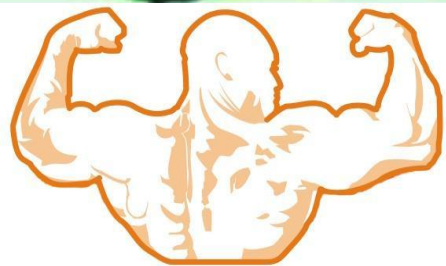
фитнес-клуб

ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ



Наши конкуренты.

- Лидирующую позицию на рынке фитнес-услуг занимает фитнес-клуб «Наири».
- Фитнес-клуб «Пирамида» тоже имеет свой круг клиентов, так как имеет удобное место расположения.
- Фитнес-клуб «Спорт» недавно открылся и предоставляет много дополнительных услуг, таких как солярий, массаж.



фитнес-клуб

ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ

Организационный план.

- Принято решение зарегистрировать фитнес-клуб как деятельность индивидуального предпринимателя. Данная форма собственности выбрана с целью оптимизации налогообложения для ИП.
- Специальных разрешений и лицензий на такой вид деятельности не требуется.
- Для осуществления организационной деятельности фитнес-клуба, ИП воспользуется заемными средствами банка под залог имеющейся недвижимости.
- На кредитные средства в сумме 2 млн 500 тыс:
- ИП снимет помещение в аренду 400 кв.м
- Произведет ремонт помещения и переоборудование его под спортивный зал в соответствии с техническими требованиями.
- Произведет закупку оборудования.
- Наберет персонал (администраторы, тренеры, массажист, уборщица)
- Создаст рекламу (наружная вывеска, расклейка плакатов, распространение рекламных листовок)



фитнес-клуб

ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ

Финансовые затраты.

Затраты первоначальные

- покупка оборудования для спортивных залов и косметологических кабинетов – 950 000 рублей;
- регистрация ИП– 5 000 рублей;
- ремонт – 1 000 000 рублей;
- стойка администратора, шкафчики, мебель – 350-400 000 рублей
- Всего первоначальные затраты составят 2 355 000 рублей.



фитнес-клуб

ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ

Ежемесячные финансовые затраты.

Затраты ежемесячные

- аренда помещения $2100 \times 200 \text{ м}^2 = 420\,000$ рублей;
- оплата персонала – 250 000 рублей;
- коммунальные и эксплуатационные расходы – 20-25 000 рублей;
- затраты на рекламу – 50 000 рублей.
- Всего ежемесячные затраты составят 745 000 рублей.



фитнес-клуб

ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ

Доход.

Вид прибыли	Сумма в тыс.руб за год
Реализация абонементов	5000
Доход от разовых занятий	3400
Проведение соревнований и акций	1000
Предоставление дополнительных услуг (индивидуальный план тренировок и т.п.)	900
Всего:	10 300 (в месяц 850 тыс)

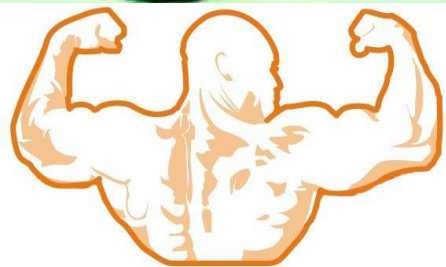


фитнес-клуб

ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ

Доход.

- Годовой доход стабильно работающего клуба может составить 10 миллионов рублей. Если учесть сумму стартовых вложений в 2,5 миллиона и ежемесячные затраты в 745 тыс, то окупаемость проекта наступит в среднем через 3-5 лет. После чего зал будет приносить чистый доход примерно тысяч в месяц.

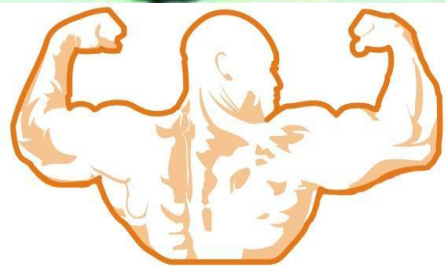


фитнес-клуб

ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ

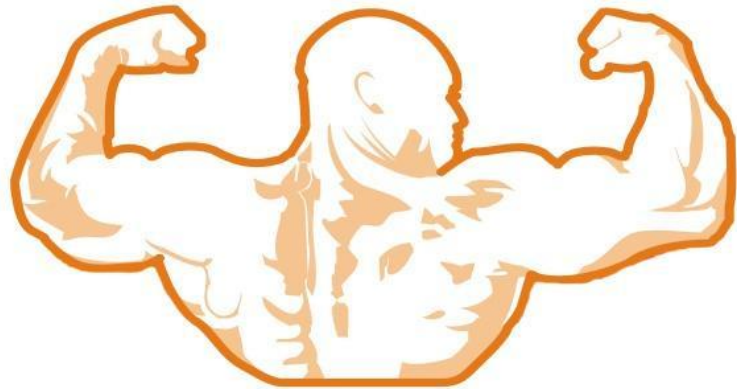
Планируемая выручка.

- При расчете дохода нужно ориентироваться на среднюю цену абонемента во Всеволожске, которая составляет, в среднем, 1500-5000 рублей. Членов клуба в первые три месяца планируется 30, далее, при активной рекламной кампании их количество в течение двух-трех лет можно увеличить до 200 человек в месяц.



фитнес-клуб

ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ



фитнес-клуб
ЖЕЛЕЗНЫЕ МУСКУЛЫ

