

Подходы к оценке инновационного потенциала

ГАЗИТДИНОВ А. М.

Подходы к трактовке инновационного потенциала

- I. ИП отождествляется и научным потенциалом
- II. ИП как совокупность ресурсов
- III. ИП как совокупность скрытых и реализованных ресурсов
- IV. ИП как способность инновационной деятельности
- V. ИП отождествляется с инновационным продуктом
- VI. ИП как совокупность ресурсов, необходимых для создания продукта

Инновационный потенциал организации

- инновационный потенциал содержит неиспользованные, скрытые возможности накопленных ресурсов, которые могут быть приведены в действие для достижения целей экономических субъектов
- совокупность различных видов ресурсов, включая материальные, финансовые, интеллектуальные, научно-технические и иные, используемых для осуществления инновационной деятельности
- совокупность продуктов, находящихся на разных стадиях разработки, освоения или расширения производства; возможностей (финансовых, технологических, научно-технических и кадровых) создавать, производить и совершенствовать продукцию; умений организовать разработку, производство и продажу товаров лучших, чем у конкурентов, наиболее полно соответствующих настоящим и будущим требованиям покупателей, своевременную замену продуктов, не пользующихся спросом

Оценка инновационного потенциала

Подходы к оценке инновационного потенциала

По объекту оценки

По методу оценки

Ресурсный

Резервный

Интегральное
моделирование

Комплекс
экономических
показателей

Интегральная модель инновационного потенциала Ю. П. Анисимова

$$I_i = I_{\phi i} * K_{\phi} + I_{ni} * K_n + I_{i\phi i} * K_{i\phi} + I_{iki} * K_{ik} \quad (1)$$

где

I_{ϕ} , I_n , $I_{i\phi}$, I_{ik} — обобщающие показатели по финансовому, научно-техническому, организационному и кадровому элементам инновационного потенциала предприятия;

K_{ϕ} , K_n , $K_{i\phi}$, K_{ik} — коэффициенты значимости элементов инновационного потенциала, определенные с помощью экономико-математических методов ранговой корреляции

Оценка инновационной активности Ю. П. Анисимова

$$y = \frac{1}{a^2} \Phi \left(\frac{DNCF_{in\ t}}{DI_{in\ t}} \right)^2, \quad (2)$$

где:

y – уровень инновационной активности;

a – показатель, учитывающий факторы, определяющие состояние предприятия;

Φ – фондовооруженность (величина основных средств, приходящаяся на одного работника);

$DNCF_{in\ t}$ – чистый дисконтированный денежный поток от инновационной деятельности;

$DI_{in\ t}$ – дисконтированные инвестиционные вложения в инновационную деятельность;

t – расчетный период

Оценка состояния предприятия по Ю. П. Анисимову



Оценка инновационного потенциала А. В. Круглова

Производительность
труда в
инновационной
сфере

Доля
инновационной
продукции в общем
объеме
производства

Доля инженерно-
технического
персонала

Затраты на НИОКР
в общей сумме
затрат на
производство

Кол-во законченных
НИОКР

Возраст
оборудования

Коэффициент
обновления
оборудования

Удельный вес
нематериальных
активов в общей
стоимости основных
фондов