

Кәсіпкерлік негіздері: Бизнес-жоспар

Жобаның атауы: Crown for real queens

Орындаушылардың аты-жөні: Әшірбай Алишер,
Сәрсенбай Аружан, Тұрғынбек Ақмарал

Мамандығы: Туризм

Тобы: ТҚ-141

Е-mail және байланыс

нөмірі: Akmaral.Turgynbek@narhoz.kz, 8 747 849 24 66

Біздің логотипіміз:



Біздің мақсатымыз:

Біздің басты мақсатымыз,өзіміздің ұсынып отырған тауарымызды әйелдер қауымына сату,тек оларға сатып қана қоймай олардың жүздеріне күлкі сыйлау.



Бизнес идея қайдан туындады?

Біздің бизнес идеямыз орамал тағатын қыздарға ыңғайлы тәждің, қаламызда сату көлемі аздығынан туындады. Сонымен қатар бара келе орамалдарды да «Неге сатпасқа?» деген ой туындады.



Біздің өніміміз немесе қызметіміз арқылы мәселені шешу: Қазіргі кезде әйелдер қауымының қаланың бір шетінен, екінші шетіне бару мүмкіндігінің аздығы. Сонымен қатар біздің тауарымыздың тек қарапайым қыздар үшін ғана емес, орамалды қыздарға да ыңғайлылығы.

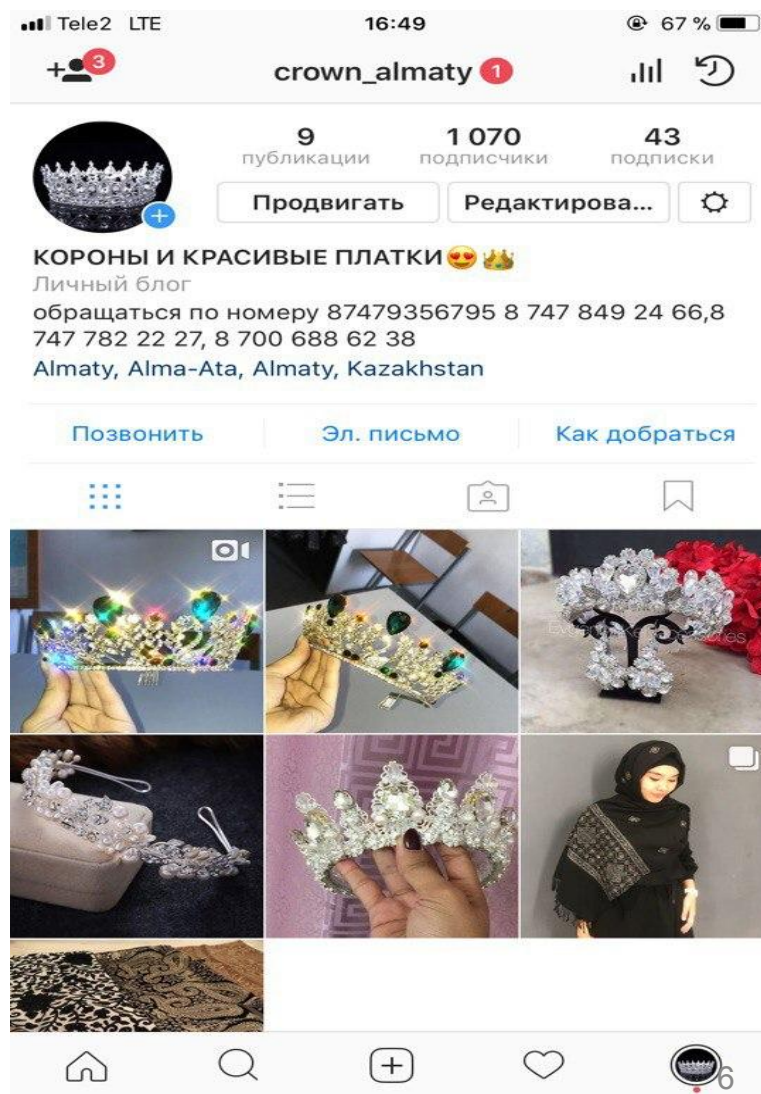


Қандай жағдайларда біздің өніміміз немесе қызметіміз қолданылады: Біздің өніміміз той-думандарда, фотосессияға, сахыналық іс-шараларда және сыйлық ретінде қолданылады

Өз қалауымызға қалай қол жеткіземіз?

Қазіргі уақытта бізге ең керекті нәрсе «жарнама» болып табылады. Біз осы жарнама арқылы өз клиенттерімізді тарту керекпіз. Жарнама негізінен инстаграм желісі арқылы жүргізілетін болады. Сонымен қатар пиар арқылы жасалады.

<https://www.instagram.com/accounts/edit/>



Түйіндеме (резюме)

- Жобаның аты: CROWN FOR REAL QUEENS
- Жобаның мақсаты: Әйелдер қауымына өздеріне ұнайтын басқа арналған әшекейлер сату
- Объект мекен-жайы: нақты мекен-жай жоқ
- Жоспар бойынша айлық орташа сатылым: 20-25 дана
- Қызметкерлер саны:3

Тауардың (қызметтің) сипаттамасы.



Кез келген аруды нәзік, сәнді әрі сем етіп көрсететін әшекейдің ірі - шашқа арналған бұйымдар олып табылады. Бұл әшекей әзіргі танда сән әлемінде өзіндік рын алып отыр. Неліктен? Біріншіден, өзінің сәнділігімен кез елген сәнқойдың жүрегін жаулап лары хақ. Екіншіден, әрбір нәзік тандыға қажетті сән трибутының біріне айналған. Олаң шашқа одан сайын көрік осып, ал қысқа шашты әдемілей үсетін әшекей. Адамның талғамына қарай әр-түрлі әшекейлерді табуға болады.



Біздің тауарымыздың ерекшелігі, бұл тауарды тек қарапайым қыздар емес, сонымен қатар орамал тағатын қыздарға да ыңғайлы болуын қамтамасыз етеміз. Яғни, біздің ұсынып отырған әшекейімізді орамалды қыздар да қолдана алады.





**Жеткізу қызметі Алматы
қаласы бойынша тегін, ал басқа
қалаларға 1200 тгден бастап
пошта арқылы жеткіземіз.**

*Сонымен қатар көздің жауын алатын
әдемі қорапшасымен ерекшеленеді.*

Бәсекелестік

almaty_korona

531 публикации 1 922 подписчики 7 495 подписки

Подписаться

Короны ручная работа.
Товар/услуга


👑 Авторские ручная работа Короны 👑

📞 87071506797. г Алматы.

📍 Адем2.3этаж.75 бутик.Салон "Гашыктар"

Мисс КазНУ2017
Мисс Уйгурка2017
Мисс ФМО2017
Alma-Ata, Almaty, Kazakhstan

Позвонить Как добраться




sabICollection.kz

КОРОНЫ УКРАШЕНИЯ АЛМАТЫ
Бренд

- Короны, ободки, гребни
- Минимальные сроки изготовления
- В наличии и на заказ
- Сотрудничаю
- Написать на WhatsApp

[api.whatsapp.com/send?phone=Alma-Ata, Almaty, Kazakhstan](https://api.whatsapp.com/send?phone=Alma-Ata,Almaty,Kazakhstan)

Позвонить Эл. письмо Как добраться



Біздің бәсекелестерімізден артықшылығымыз,
бағамыздың төмендігінде.

Шығыстар мен табыстар

	1 ай	2 ай	3 ай
Әшекей-бұйымдар	20-25 дана (60 000 kzt)	25-35 дана (70 000 kzt)	35-40 дана (90 000 kzt)
Жеткізу қызметі	10 000kzt	15000 kzt	15 000 -17 000 kzt
Қорапшалар	15 000 kzt	20 000 kzt	25 000 kzt
Жеке карточкаларымыз бен тауар сипаттамасы	10 000kzt		10 000kzt
Шығыс	95 000 kzt	105 000 kzt	140 000 kzt
Кіріс	180 000 kzt	225 000 kzt	315 000 kzt
Таза кіріс	85 000 kzt	110 000 kzt	175 000 kzt

Жобаның негізгі қаржы-экономикалық көрсеткіштері:

- жобаны іске асыру мерзімі: 1 ай
- бизнес-жоспарда 1 айлық кезең ішіндегі табыстар: 180 000 kzt
- 1 айлық кезең ішіндегі шығыстар: 95 000 kzt
- инвестиция мөлшері: 95 000 kzt
- 1 айлық кезең ішіндегі таза пайда: 85 000 kzt

Капитал салымының жалпы экономикалық тиімділік коэффициенті (Тк)
 $TK = П / Kc = 2\ 160\ 000\ тг / 95\ 000\ тг = 22.7$
1 айлық пайда = 180 000
1 жылдық пайда = 2 160 000 тг
П = 2 160 000 тг
Kc = 95 000 тг

Күшті жақтары:

- Университеттің қолдауы бойынша ұзақ уақытқа тәжірбие
- Пайда табу
- Әйелдер қауымының көріктерін арттыру
- Командалық жұмыс
- Әлеуметпен жақсы байланыс

Әлсіз жақтары:

- Тәжірбие аздығы
- Мезгілдік құлдырау
- Нарықта бәсекелестіктің жоғары болуы

SWOT талдау

Мүмкіншілігі:

- Үлкен тәжірбие
- Тауардың сапалылығы
- Үлкен сатылым
- Қолжетімді баға
- Тапсырысты тез арада қабылдау

Қауіптері:

- Тауардың әлсіз тұстары;
- Фирманың төмен репутациясы;
- Әлсіз маркетинг;
- Белгісіз нарықтық тауар;
- Қосымша қызметтер аздығы;

***НАЗАРЛАРЫҢЫЗҒА
РАХМЕТ!***