

Психология успеха в МЛМ

Роман Форман

Специально для «Автоклуба»

01.06.2017



#1 Секреты настройки на успех в бизнесе

1. Самоанализ (понять чему я должен научиться)
2. Работа со своей «зоной комфорта»
3. Работа со своими ограничениями
4. Работа со своими страхами

Именно поэтому МЛМ называют **«лучшим курсом личностного роста»** (Р. Кийосаки).

#2 О самоанализе

- Способность к самоанализу присуща любому человеку
- Чаще всего мы занимаемся им **неосознанно**
- Сознательный самоанализ – это инструмент, который входит в привычку при должной практике**
- Тренируйте самоанализ исходя из установки *«каждый день я начинаю как новая личность, способная к изменению себя»*
- Самоанализ начинается с простых вопросов (*в чем я силен, в чем я слаб, почему я сделал/сказал именно это именно так и т.д.*)

#3 Что такое «Зона комфорта»

Зона комфорта – это нормальное состояние

- *Привычное пространство, дающее удобство (жилье, машина, работа, досуг)*
- *Привычные действия (неосознаваемые и шаблонные)*
- *Привычное окружение (родные, друзья, знакомые)*

Но есть нечто, требует от нас большего, чем все привычное.

- Мечта получить что-то выдающееся
- Желание повторить пережитое ранее
- Желание пережить нечто новое, неизведанное

#4 Работа с Зоной комфорта

Наша методика – расширение Зоны комфорта без насилия



- Вы всю свою жизнь расширяли свою Зону комфорта, **УЖЕ !!!**
- Понемногу расширяйте круги Привычного (новые знакомые, новые ощущения, новые действия и т.д.)
- Изучайте практики и советы, опыт других
- Когда у вас получается что-то новое – хвалите себя 😊

#5 Главные ограничения в МЛМ

Ограничение	Способ снятия
1. Нет ясной цели и плана действий	Четко сформулировать Жизненные и Бизнес-цели, описать этапы движения
2. Недостаточно доверия к бизнесу	Детально изучить маркетинг и лично «прокачать» продукт
3. Страх отказов	Управление страхами, развитие коммуникативных навыков
4. Лень и непоследовательность	Четкий план бизнес-действий, контроль спонсором
5. Нетерпение	Быть реалистами в бизнесе

#6 Установка, которая меняет сознание

Начинайте новый день, входя в «поток изменений»!!!

- Наша жизнь и бизнес – это река, каждую секунду она новая
- Изменения – это не «плохо/хорошо», это простой факт
- Мы и наш бизнес растет только благодаря изменениям
- Изменения – это наш ключевой ресурс, **Изменения – это и есть возможности**

- **Делая действия, решая задачи, генерируя идеи – мы управляем «поток изменений», мы уже это делаем!!!**

От нас скрывают простую истину «*Стабильность – это не больше чем иллюзия, ее не существует в природе*» (Нассим Талеб)

#6 Установка, которая меняет сознание

Выбирайте для себя любую метафору (образ) движения в «потоке изменений» и готовности к ним.



Используйте этот образ в поведении, бизнесе, аргументации.

#7 Снятие ограничения «Неясность цели»

Универсальный подход к работе с Целями



- Расставьте свои цели по уровням их значимости (1,2,3, ...)
- Фокус на Уровне 1, прицел на Уровень 2, мечтать об Уровне 3
- Все действия на Уровень 1, готовиться к Уровню 2
- Когда достигаете каждого Уровня – празднуйте 😊

#8 Снятие ограничения «*Страх отказов*»

Используйте свой страх для подзарядки

1. Метод «смещение страха вверх» – вопрос не в том, получится у меня или нет, а в том – насколько хорошо!
2. Метод «волевой контроль» – я знаю свой страх в лицо – но я сильнее
3. Метод «интеллектуальный контроль» – я знаю свой страх в лицо – но я умнее
4. Метод «клетка в зоопарке» – я создал свой страх, я его творец и мне решать что с ним будет, я его хозяин
5. Метод «судьба мудрее» – да, мне страшно, но будет то, что будет. От меня требуется просто максимально выложиться, а там посмотрим, зачем переживать раньше времени.

#9 Снятие ограничения «Лень»

Загрузите себя постоянной работой «на результат»

Финансовая цель (бизнес-цель) – заработать 1 миллион.

• Бизнес задачи (на 3 месяца):

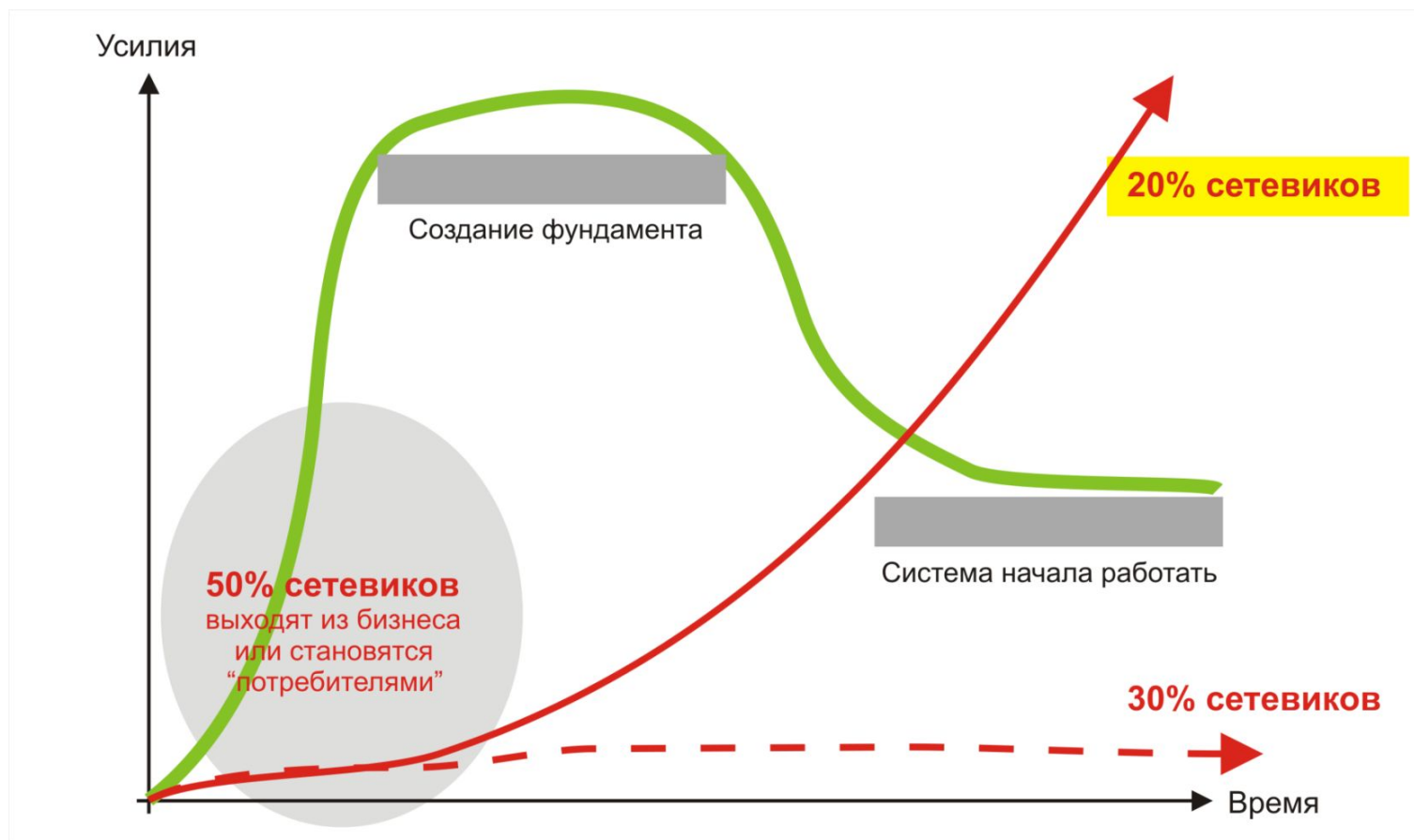
1. Привлечь 5-6 **активных** партнеров в команду
2. Запустить продвижение личного бренда

• Бизнес-действия (неделя – день):

1. 10-15 «холодных контактов» в день
2. 1-2 «теплых» встречи (переговоры)
3. 1-2 групповых презентации в неделю
4. 2-3 регистрации новых партнеров в неделю
5. Онлайн-активность ежедневно

#10 Снятие ограничения «Нетерпение»

Хозяйке на заметку – «кривая успеха в МЛМ»



#11 Основные выводы

Для создания состояния лидера:

- Привыкайте к постоянному самоанализу
- Осознайте свою зону комфорта и расширьте ее рамки
- Проанализируйте свои ограничения и начните работу с ними
- Создайте свои образы для «работы в потоке изменений»
- Каждый день делайте действия «на результат»
- Будьте реалистами и помните о «кривой успеха»

И помните, вы уже в игре – она вам по силам и вы здесь для золотой медали!



Эксклюзив от Романа Формана

Серия из Трех практических онлайн-семинаров:

- Как работать на результат в любых условиях
- Как увеличивать поток сделок
- Как мотивировать себя и других в МЛМ

Но самое главное – каждый из вас получит

«Персональный план по увеличению прибыли»



Эксклюзив от Романа Формана

Онлайн-семинар №1

5 июня 2017, 11:00 мск

«Как работать на результат в любых условиях»

- Как находить нужное время на бизнес
- Как расставлять приоритеты в жизни и бизнесе
- Как ставить задачи так, чтобы они всегда достигались

Льготная цена для партнеров Международного Автоклуба

при оплате сегодня до 24:00 – **390 рублей**

Кешбэк – 42%

при оплате после 1 июня – 590 рублей

