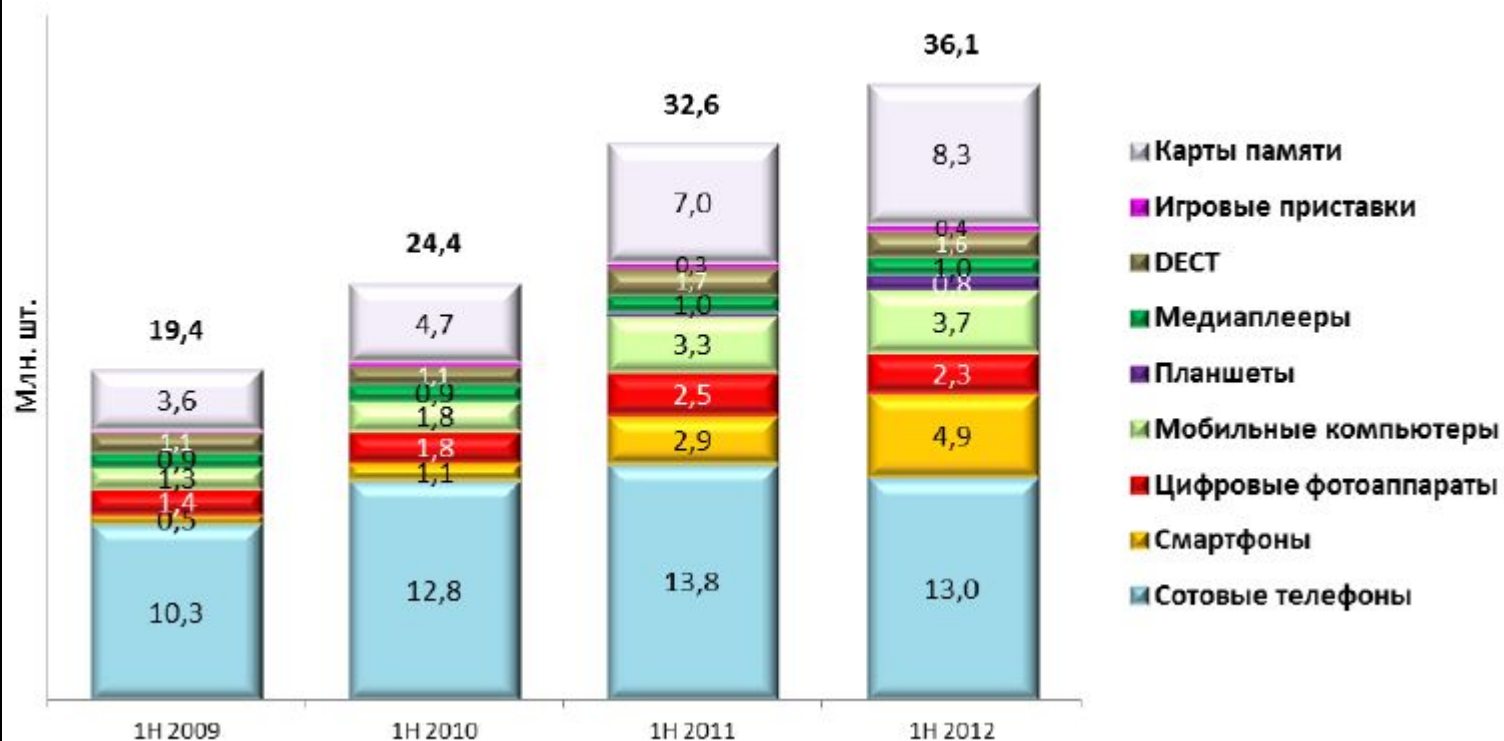
The background features several overlapping, flowing, wavy lines in shades of blue and cyan, set against a dark, almost black background. The lines have a soft, ethereal quality, resembling smoke or light trails. The overall composition is dynamic and modern.

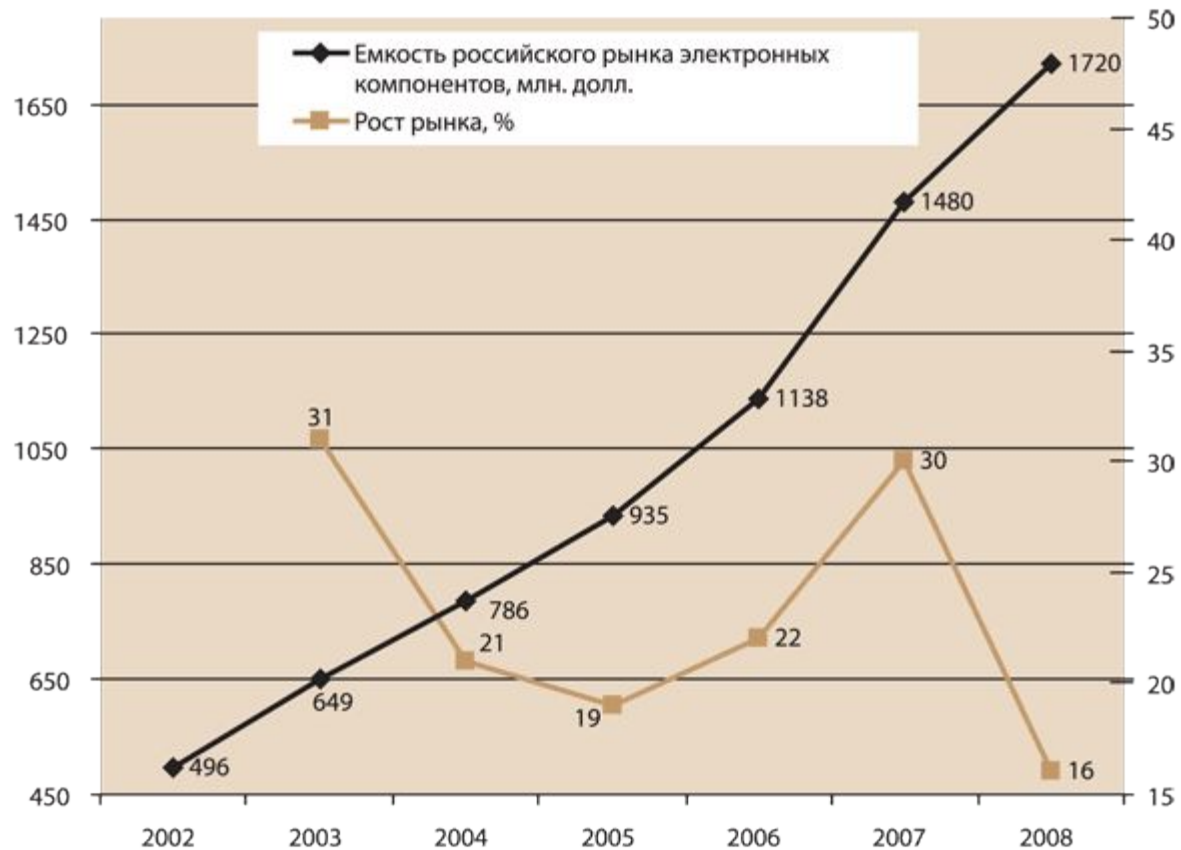
Какие отрасли лидируют в продажах в
наше время ?

Для того чтобы это понять нужно иметь представление о реальной ситуации на рынке

Динамика рынка портативной электроники в количестве продаж



Возможные направления



2 направления развития:

1) Создание своего дела

- Регистрация бренда и патент на производство
- Проектирование товара
- Рекламная компания
- Поиск партнеров
- Наличие капитала для свертывания производства при условии провала компании



2) Сотрудничество с крупными компаниями

- Требуется меньший капитал для открытия дела
- Надежный партнер чьи условия договора железны
- Возможность закупать уже готовый , прорекламированный , качественный товар и бренд
- Последующие развитие основанное на принятие в свою команду более мелких предпринимателей , формируя таким образом одну из ветвей реализации продукции для концерна
- Также немаловажным является возможность действовать сообща с большей частью компании и знать все тенденции продвижения ее товаров на рынке , что обуславливает гибкость рынка и спектр возможностей организуемых фирмой

Для выбора партнера ,
требуется иметь
представление какой
рынок является более
гибким.

По этой причине
была выбрана
компания SAMSUNG
чья платформа
android является
самой
распространенной в
мире и имеет
множество форм
выражения
разными брендами ,
что значительно
расширяет сферу
продажи и
сотрудничества для
фирмы.



План развития предприятия

- 1) Покупка и регистрация за своей фирмой пакета услуг концерна SAMSUNG
- 2) Получение договора о сотрудничестве и разрешения на продажу продукции SAMSUNG
- 3) Участие в рекламной компании и организация системы закупки и реализации товаров
- 4) Время отведенное на развитие фирмы, выравнивая рекламной и ценовой политики
-12месяцев (3 квартала)

Расходы

Направленность	Цена (Руб)
Покупка патента	200000
Организация сотрудничества	12000(с издержками)
Аренда помещения около метро	400000/мес
Ремонт помещения согласно договору о соблюдении брендовой направленности	2000000
Закупка товаров и ПО	1200000
Начальный капитал на ЗП (зарплата)	1000000

- Итого: 9212000 руб
Все расходы рассчитаны на 12 месяцев (срок реализации проекта)

**Расчетная
прибыль: 25000000
руб**

Демонстрационный плана по развития собственной фирмы ГОТОВИЛ ТИТОВ Д.В.

Все предложенные
критерии являются
актуальными в
нынешнее время
(критерии набора
персонала не
учитываются т.к.
проект еще не
одобрен)



Спасибо за
ВНИМАНИЕ