



Colegiul Național de Medicină și Farmacie "Raisa Pacalo"

**Studiu individual la Etica și deontologia
medicală**

**Tema: Etica farmaceutică și etica afacerilor
Studiu de caz**



**A realizat :Moșnoi Nicoleta
A verificat :Porubin Ludmila**

Etica medicală



Farmaciiștii îndeplinesc rolul de medici, oferind cu ușurință sfaturi în baza simptomelor cumpărătorului, iar apoi le vând medicamentul (de cele mai multe ori, cel mai costisitor) și bolnavul fericit pleacă acasă să se trateze nu se știe de ce boală



Nivelul de pregătire a specialiștilor este foarte înalt !!!



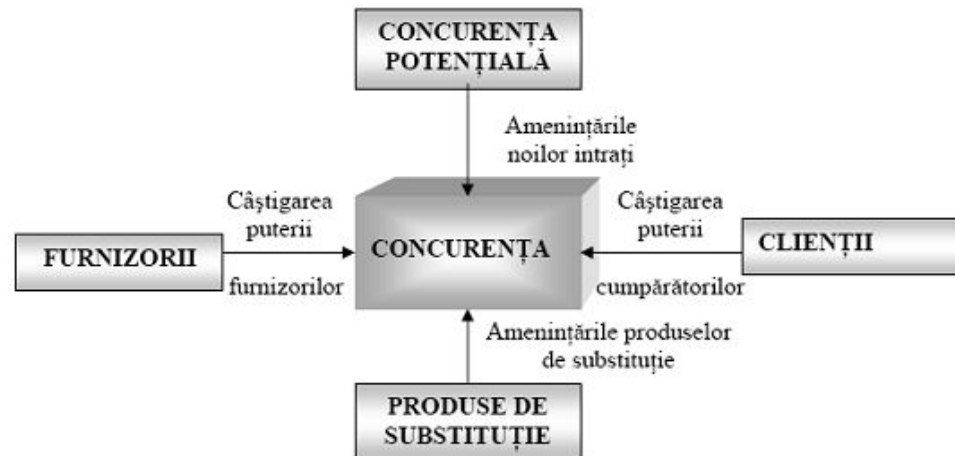
Sănătatea pacientului este postulatul fundamental în activitatea farmacistului care, ca și oricare alt lucrător medical depune jurământul lui Hipocrate, obligându-se să urmeze normele codului deontologic instituit de renumitul medic din Grecia antică.



Etica afacerilor



Etica afacerilor nu are nici o legatura cu etica sau morala dupa care ne ghidam in viata de zi cu zi, Afacerea este o "intreprindere competitiva", asemanatoare mai degraba cu jocul de poker decat cu relatiile obisniute dintre oameni."



Scopul jocului este de a castiga, si, atat timp cat cineva joaca dupa regulile acceptabile ale jocului, reguli complet diferite de regulile etice ce sustin cooperarea si grija fata de ceilalti, comportamentul sau este corect.



**Mulți spun că la noi, nu se știe de ce, sunt foarte multe bănci și farmacii.
Într-adevăr, de ce avem atât de multe farmacii?**

Aceasta este adevărat. Această amură întotdeauna a fost în vigoare luându-se în considerare numărul de persoane deservite de 1 farmacie – 3000-4000 de oameni.



Totuși până astăzi la noi acționează legea junglei – supraviețuiește cel mai puternic. În acest context, conceptul de loc reușit, norocos pentru deschiderea unei farmacii rămâne deocamdată predominant.

Studiu de caz

Acum 10 ani când cumpărai un platură pentru a-l aplica pe bătătură, se elibera un platură. Acum însă, când ceri același lucru, se propune ca supliment și iod, și verde de briliant și multe alte fleacuri. Pe când ai nevoie doar de platură...



Mod de soluționare a problemei

Dacă aceste oferte suplimentare nu prezintă un pericol pentru viața ta, respectiv aceasta nu este o încălcare de lege.

Da, s-ar putea să cheltuiești ceva mai mult decât ai planificat, dar tu însăți decizi dacă vei procura aceste mărfuri suplimentare sau nu

. Există un termen precum vânzări de impuls când, examinând vitrinele, îți amintești că mai ai nevoie de ceva.

Lucrătorul farmaciei poate fi înțeles – salariul lui depinde de volumul și de calitatea lucrului efectuat, iar aceasta este o motivație puternică.

Altceva este că afacerea trebuie să fie reciproc avantajoasă, nu insistentă sau în dauna pacientului.

Farmacistul trebuie să informeze neapărat despre contraindicațiile unui sau altui medicament, dacă acestea există, despre metodele de administrare a acestuia.

Pe an ce trece, cerințele față de cadrele farmaceutice cresc și aceasta este o tendință bună.

Concluzie !!!

După parerea mea, trăim în, probabil, cea mai competitivă dintre societățile civilizației Afacerile reprezintă principala arena de competiție ele se manifestă în toate sistemele mai cu seamă a celui de sănătate cărora i se impun niște reguli și standarde ..

Atât timp cât o companie nu încalcă regulile jocului stabilite prin lege, ea are dreptul legal de a-și alcătui strategia fără a urmări nimic altceva în afara profiturilor.

Locuim într-o lume în care pentru a-ți dobândi succesul trebuie să duci o dură competiție , trebuie să te gândești mai întâi la viitorul afacerii apoi la tine .



**Secretul succesului constă în a vrea să câștigi
și a ști să pierzi!!!**



Vă mulțumesc pentru atenție