



МОЩНЫЙ PERFORMANCE МАРКЕТИНГ

МЫ ЗНАЕМ КАК ВЫСТРОИТЬ СТРАТЕГИЮ ДОМИНИРОВАНИЯ НА ЦЕЛЕВОМ РЫНКЕ
И ВЫЖАТЬ МАКСИМУМ ПРИБЫЛИ ИЗ РЕКЛАМНОГО БЮДЖЕТА.

УБОЙНАЯ НАСТРОЙКА АККАУНТА

МЫ НЕ ПРОСТО НАСТРАИВАЕМ АККАУНТЫ
И ОСВАИВАЕМ БЮДЖЕТЫ.

МЫ ВЫСТРАИВАЕМ ПРОДАЖИ ЧЕРЕЗ
КАНАЛ КОНТЕКСТНОЙ РЕКЛАМЫ!

МНОГОУРОВНЕВАЯ СЕГМЕНТАЦИЯ



ИСТОЧНИКИ ТРАФИКА

Поиск/сети/ретаргетинг



СПЛИТ-ТЕСТИРОВАНИЕ

Нескольких вариантов объявлений



ГЕО-ТАРГЕТИНГ

По регионам показа объявлений



КЛЮЧЕВЫЕ ЗАПРОСЫ

Отслеживаются обособленно



ТОВАРЫ И УСЛУГИ

По направлениям



ИНДИВИДУАЛЬНО

По критериям бизнеса

Многоуровневая сегментация по множеству критериев – способ постоянно идти вперед, имея четкое понимание, к каким результатам приведет каждый сделанный шаг, вместо того, чтобы действовать наугад!

ЭФФЕКТИВНОСТЬ КАМПАНИЙ



Корректно настроенный аккаунт позволяет найти сегменты, требующие корректировок.

Многоуровневая сегментация по множеству критериев – способ постоянно идти вперед, имея четкое понимание, к каким результатам приведет каждый сделанный шаг, вместо того, чтобы действовать наугад!

Мы можем быстро локализовать проблему и эффективно ее решить!

ОБШИРНЕЙШИЙ ФРОНТ РАБОТ

GOOGLE ANALYTICS

Настройка, интеграция, цели

ЯНДЕКС.МЕТРИКА

Настройка, интеграция, цели

CALL-ТРЕКИНГ

Отслеживание источника звонка

МИНУС СЛОВА И ФРАЗЫ

Как общие, так и перекрестные

LEAD HUNTER

Автоматическое управление ставками

ПОДГОТОВКА КРЕАТИВОВ

Детальная проработка объявлений

СБОР СЕМАНТИКИ

Подбор эффективных ключевых слов

ЛОГИЧНЫЙ РЕТАРГЕТИНГ

По индивидуальным критериям

Качественно настроенный аккаунт, корректно интегрированный с сервисами аналитики и статистики – это инструмент роста Ваших доходов!

ДЕТАЛЬНАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ

-  **850 РУБЛЕЙ**
ЗА ЛИД
-  **940 РУБЛЕЙ**
ЗА ЛИД
-  **2700 РУБЛЕЙ**
ЗА ЛИД

Отдельно отслеживаем результаты запросов и направляем средства туда, где они дают реальные результаты.

ВЫ ПОСТОЯННО ПОЛУЧАЕТЕ БОЛЬШЕ ЗАЯВОК И ЗВОНКОВ, А СРЕДНЯЯ ЦЕНА ЛИДА ПО СЕГМЕНТУ СНИЖАЕТСЯ!

СПЛИТ-ТЕСТИРОВАНИЕ КРЕАТИВОВ



CTR = 12%
CPL = 347Р.

Анализируя показатели, мы, в основном, учитываем конверсии и стоимость льда, а не только CTR, оставляя в работе объявление, которое ведет целевых пользователей.

Для роста CTR и снижения цены клика в перспективе, мы разрабатываем качественные и профессиональные креативы, тестируем их, чтобы выявить наиболее эффективные триггеры, прорабатывая каждое объявление досконально.



CTR = 7,5%
CPL = 417Р.



CTR = 14,7%
CPL = 530Р.

СКВОЗНАЯ СРО-ОПТИМИЗАЦИЯ

ЛУЧШИЕ РЕШЕНИЯ ОТРАСЛИ
НА СЛУЖБЕ РОСТА ВАШИХ ПРОДАЖ!



СТАНДАРТНЫЙ ПОДХОД

ОПТИМИЗАЦИЯ ПО СТР
И ЦЕНЕ ЗА КЛИК

- | | | | |
|----------------------------|---|---|---|
| Рекламный бюджет | + | + | + |
| Показы объявлений | + | + | + |
| Клики пользователей | + | + | + |
| Сеансы на сайте | + | + | + |
| CPC – цена клика | + | + | + |
| CTR – конверсия объявления | + | + | + |
| Конверсии целей | - | + | + |
| Полученные лиды | - | + | + |
| CPL – цена лида | - | + | + |
| Конверсия продаж | - | - | + |
| CPO – цена продажи | - | - | + |
| ROI/ROMI/ДПР | - | - | + |



ГЛУБОКАЯ АНАЛИТИКА

ОПТИМИЗАЦИЯ ПО УРОВНЮ КОНВЕРСИИ И CPL

- + + + + + + + + + + + + + + + +



СКВОЗНАЯ АНАЛИТИКА

СРО-ОПТИМИЗАЦИЯ И АНАЛИЗ
КОНВЕРСИЙ В ПРОДАЖИ

- + + + + + + + + + + +

СКВОЗНАЯ АНАЛИТИКА



CPL = 780Р.
CPO = 5 000Р.



CPL = 900Р.
CPO = 12 000Р.



CPL = 780Р.
CPO = 5 000Р.

ПОЗВОЛЯЕТ ПОНЯТЬ, КАКИЕ КЛЮЧЕВЫЕ ФРАЗЫ ИЛИ СЕГМЕНТЫ РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ ПРИВЕЛИ К ПРОДАЖАМ ПОСЛЕ ПОЛУЧЕНИЯ ЛИДА, А ТАКЖЕ УЗНАТЬ, СКОЛЬКО СТОИЛА ЭТА ПРОДАЖА!

Вы оцениваете качество лидов, а не количество, привлекая продажи с наибольшей прибылью!

ПАРАМЕТРЫ ОЦЕНКИ КАМПАНИЙ

01 ТИПЫ УСТРОЙСТВ ИЛИ БРАУЗЕРОВ

Какие устройства приводят больше клиентов?

02 ИСТОЧНИКИ ТРАФИКА

Что работает лучше – поиск или рекламные сети?

03 РЕГИОНЫ ПОКАЗОВ

Где потребность в Вашем продукте наиболее высокая?

04 ДАТА И ВРЕМЯ ПОКАЗА

Возможно, целевые клиенты ищут Ваши услуги только в четверг?

05 ПОЗИЦИЯ В ВЫДАЧЕ

Где именно Вам выгоднее показывать объявление?

06 РЕКЛАМНАЯ КАМПАНИЯ

В какой рекламной кампании результаты выше?

07 КЛЮЧЕВОЕ СЛОВО

Какие ключевые слова приводят целевой трафик?

08 ИНДИВИДУАЛЬНО

В разрезе любых сочетаний сегментов по параметрам бизнеса!

Мы оцениваем стоимость привлечения клиента в разрезе множества параметров, зачастую, весьма нестандартных, что позволяет гарантированно улучшить результативность Ваших вложений!

ИНДИВИДУАЛЬНАЯ СТРАТЕГИЯ УПРАВЛЕНИЯ

- » С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ВСЕХ ОЦЕНИВАЕМЫХ ПАРАМЕТРОВ, МЫ ФОРМИРУЕМ ЧЕТКОЕ ПОНЯТИЕ, КАКУЮ СУММУ НАМ РЕНТАБЕЛЬНО ЗАПЛАТИТЬ ЗА ТОТ ИЛИ ИНОЙ КЛИК
- » ПРОИЗВЕСТИ НЕОБХОДИМЫЕ РАСЧЕТЫ ПОЗВОЛЯЕТ ЗНАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ КОНВЕРСИЙ И СТОИМОСТЕЙ ЗАКЛЮЧЕНИЯ СДЕЛОК
- » ВЫ ПЛАТИТЕ ТОЛЬКО ЗА ТЕ КЛИКИ, КОТОРЫЕ В ДАЛЬНЕЙШЕМ ПРИВЕДУТ ДОСТАТОЧНОЕ КОЛИЧЕСТВО НОВЫХ КЛИЕНТОВ, ЧТОБЫ ВЫ ПОЛУЧИЛИ ПРИБЫЛЬ!

МОДЕЛИ АТРИБУЦИИ

Некоторые сферы бизнеса подразумевают не мгновенную покупку, а довольно длительный процесс принятия решения, изучение сайтов конкурентов

МЫ МОЖЕМ ОТСЛЕЖИВАТЬ ВСЮ ЦЕПОЧКУ ПОСЕЩЕНИЙ:

1. КОНТЕКСТНАЯ РЕКЛАМА

2. ПЕРЕХОД ИЗ ЗАКЛАДОК

3. ПОКУПКА

Если оценивать результативность по последнему касанию, доля статистики будет утрачена, ведь по сути, этот клиент был привлечен через контекстную рекламу, хотя и сделал покупку после прямого захода на сайт

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПОДХОДА



Гарантированный рост эффективности из-за работы с конечными показателями стоимости и рентабельности сделки.
Самый дешевый лид не обязательно самый выгодный



Тысячи вариантов комбинаций показателей и параметров позволяют докопаться до самой сути, выявить закономерности и добиться стабильного роста вместо того, чтобы строить догадки и получать соответствующий результат



Аналитика итоговых показателей бизнеса и всех промежуточных этапов позволит выявить и быстро решить проблемы, выходящие за рамки контекстной рекламы

ГЛУБОКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ CRM

ОБЕСПЕЧИВАЕМ УДОБСТВО
ДЛЯ СОТРУДНИКОВ И КОНТРОЛЬ
ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЯ

ВНЕДРЯЯ CRM ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ:

- Удобство контроля эффективности каждого сотрудника и отдела продаж в комплексе для руководителя
- Простота и скорость работы для менеджера по продажам, возможность правильно расставить приоритеты и работать на результат
- Расчет коэффициента конверсии менеджеров отдела продаж на каждом этапе воронки продаж
- Автоматическая передача данных в систему аналитики для работы с СРО-оптимизацией и рост рентабельности вложений в рекламу

С НАМИ ВЫ ТОЧНО ДОБЬЕТЕСЬ БОЛЬШЕГО

НИ ОДНО ДРУГОЕ DIGITAL-АГЕНТСТВО КОНТЕКСТНОЙ РЕКЛАМЫ НЕ ПРЕДЛОЖИТ СПЕКТРА УСЛУГ, КОТОРЫЙ ГОТОВЫ ПРЕДЛОЖИТЬ МЫ

Комплексный подход с направленностью на продажи – это преимущество нашего агентства, которым Вам стоит воспользоваться, звоните сейчас, чтобы получить индивидуальное коммерческое предложение:

8(800) 100 32-48