

Предлагаем инвестору войти в следующий проект:



ТРАНСПОРТНОЕ АГЕНТСТВО

ГРУППА КОМПАНИЙ

www.t-agentstvo.ru

Действующий проект в отрасли железнодорожных и автомобильных перевозок продуктов питания из Сибири на Камчатку, Чукотку, Сахалин, Хабаровск, Владивосток, Якутию, Москву, Санкт Петербург и обратно.

10 лет на рынке. Оборот группы компаний составляет более 500 млн. руб. в год.

Входит в ТОП 3 на рынке рефрижераторных перевозок в Сибири

Инвестиции 79,2 млн руб. в несколько раундов для покупки подвижного состава, увеличения доли на рынке и увеличения прибыли компании.

Рост капитализации компании не менее 110% в год.

Выгоды инвестора



- **Это инвестиции в ликвидные активы (рефрижераторные контейнеры и дженсеты), инвестиции в прибыльный действующий более 10 лет бизнес.**
- **Инвестиции в компанию с эффективным менеджментом**
- **Социально значимая отрасль.** Государство предоставляет скидки на железнодорожный тариф и другие преференции.
- **Растущий рынок перевозок в рефрижераторных контейнерах.** Рефрижераторные секции постепенно уходят в прошлое, им на смену приходят рефрижераторные контейнеры.

Команда:



Дмитрий Котов

Управляющий собственник

- В логистике с 2000 года
- Высшее образование Новосибирский институт железнодорожного транспорта. По курсу «Управление и Финансы»
- Возглавлял филиалы компаний:
- ООО Трансгарант Восток (группа компаний Феско)



- ООО Агентство Рефперевоз



- ООО Аврора Логистикс.

Кутернина Валентина Руководитель Финансового отдела

- Работник налоговой инспекции в течении 25 лет
- В компании более 3х лет

Алексей Березовский

Исполнительный директор

- Работал в отделе логистики компании Эфес
- В компании со дня основания



Константин Бабушкин

Руководитель автотранспортного отдела

- Организация автодела с нулевого цикла
- Опытный управленец в сфере автоперевозок
- В подчинении механик и водители
- В компании с 2009 года



Персонал в офисе – 15 человек, а также на терминалах + водители – ещё 26 человек

Партнеры:

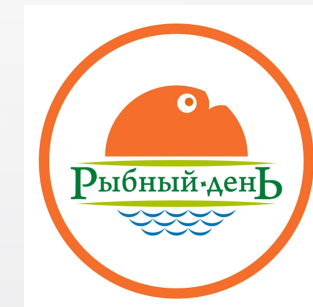


Офис в центре города



**Офис более 150 кв.м. на 17
этаже с тренажерным залом**

Наши клиенты:



И ещё более 500 действующих клиентов



Рыночная ситуация. Проблемы перевозок скоропортящихся продуктов.

С уходом из оборота устаревающего подвижного состава (рефрижераторные секции и вагоны- термосы, дизель-генераторные вагоны – на следующем слайде указано количество выводимых из эксплуатации вагонов) вырастает потребность в рефрижераторных контейнерах.

Покупая собственный подвижной состав рефрижераторные контейнеры, можно не только увеличить прибыль, но и расширить присутствие компании на растущем рынке грузоперевозок тем самым увеличить и закрепить за собой дополнительные объемы перевозок.

**РАБОЧИЙ ПАРК
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОГО
ПОДВИЖНОГО СОСТАВА
НА ФЕВРАЛЬ 2019 ГОДА,
ЭКСПЛУАТИРУЕМЫЙ
НА ТЕРРИТОРИИ РФ
(ОЦЕНОЧНЫЕ ДАННЫЕ)**

**Выделенный
подвижной состав
выводится из грузового
оборота из-за окончания
срока эксплуатации**

Вид ПС	Количество, ед.
Рефрижераторные вагоны (грузовые вагоны реф. секций) (ГРПС)	401
Вагон-термос (ВТ)	1 220
Изотермический вагон-термос (переоборудованный из крытого вагона)	1 311
Изотермический вагон-термос (переоборудованный вагона рефсекции)	2 853
Рефрижераторный контейнер 20 и 40-футовые (КРК)	5053
Термос-контейнеры (ТК)	1 350
Вагон дизель-генератор (ДГВ)	250
Контейнер-дизель контейнер (ДГК)	11
Дженсеты	210



Контейнер "CRONOS" на платформе. 14.04.2006 Фото: Vovchik, from photo.ru

Бизнес & Техника



Решение.

В настоящее время компания ООО «Транспортное Агентство» использует в своих перевозках арендованный подвижной состав. Начиная с 2019 года аренда на этот подвижной состав начала неуклонно расти.

В связи с этим принято решение о покупке подвижного состава в собственность. Заменяя арендованный подвижной состав собственным значительно вырастает прибыль компании и растет ее капитализация.

Первый раунд инвестиций 45 600 000 руб.




- 1. Покупка 40-ка футовых рефрижераторных контейнеров 24 шт. стоимостью по 700 000 руб. Итого 16 800 000 руб.**
- 2. Покупка Дженсетов (дизель- генераторная система для поддержания температурного режима в контейнерах)
- 24 Дженсета стоимостью по 700 000 руб. Итого 16 800 000 руб.**
- 3. Для поддержания оборотных средств в необходимом объёме – железнодорожный тариф платим по предоплате, а с клиентами работаем с отсрочкой платежа. По крупным клиентам она особенно большая. Итого 12 000 000 руб.**

Второй раунд инвестиций июль - 33 600 000 руб.



- 1. Покупка 40-ка футовых рефрижераторных контейнеров 24 шт. стоимостью по 700 000 руб. Итого 16 800 000 руб.**
- 2. Покупка Дженсетов (дизель- генераторная система для поддержания температурного режима в контейнерах)**
 - 24 Дженсета стоимостью по 700 000 руб. Итого 16 800 000 руб.**



Перспективы развития и результат инвестиционного проекта.

- **Увеличение прибыли компании более 80 млн руб. в год**
- **Увеличение капитализации компании более чем в два раза в течении года.**

Предложение для инвесторов:



Сумма инвестиций:

От 3000000 руб.

Доходность 22% годовых.

Контакты

- Дмитрий Котов

Тел. 8 913 923 2885

dkotov@bk.ru

www.t-агентство.рф

