

# Дипломная работа

Бухгалтерский учет и анализ расчетов с покупателями

и заказчиками АО Тандер

# Состав задолженности



# РАСЧЕТЫ С ПОДОТЧЕТНЫМИ ЛИЦАМИ

Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
ВОЗНИКНОВЕНИЕ	
после факта выдачи денег "под отчет"	при нехватки выданных средств
АВАНСОВЫЙ ОТЧЕТ	
Срок формирования	3 дня

# РАСЧЕТЫ С УЧРЕДИТЕЛЯМИ

Критерий	Характеристика
Основа	вклады учредителей
	Учет
Синтетический	75 "Расчеты с учредителями"
Аналитический	Каждый учредитель
Характеристика счета	активно-пассивный

# РАСЧЕТЫ С ПРОЧИМИ ДЕБИТОРАМИ И КРЕДИТОРАМИ

Критерий	Характеристика
Синтетический учет	76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами", Тип счета - активно-пассивный
Аналитический учет	обособленно в рамках группы взаимосвязанных организаций
Содержание	страхование, поступление претензий, расчеты по исполнительному производству в отношении работников компании, депонирование недополученной зарплаты.

# РАСЧЕТЫ ПО ПРЕТЕНЗИЯМ

Критерий	Характеристика
Синтетический учет	76.2 "Расчеты по претензиям", Тип счета - активно-пассивный
Аналитический учет	каждая оформленная претензия
Содержание	выявление арифметической ошибки, недостача ценностей, несоблюдение договорных обязательств

# Результаты экспресс-анализа

Статья	Характеристика
Структура активов	Легкая
Основная статья актива	дебиторская задолженность
Динамика активов	повышение оборачиваемости запасов и увеличение быстрой ликвидности
Доля дебиторской задолженности в выручке	20%
кредиторская задолженность	увеличение объема, удовлетворительное качество управления снижение качества управления

## Состояние задолженности

Дебиторская	Кредиторская
краткосрочная, единственная статья - расчеты с покупателями и заказчиками	статьи: расчеты с поставщиками и подрядчиками и расчеты по налогам и сборам
Нормального качества	Позитивная динамика платежного сальдо
Большая доля в выручке	Рост объема
Средняя эффективность управления	снижение качества оборотность - - 45,41%; период оборачиваемости - - 12%;

# Оптимизация

Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
<p>Факторинг - рост выручки на 3 920 тыс. руб. и прибыли на 3 228 тыс. руб.</p>	<p>Этапы реструктуризации взаимозачет путем уведомления второй стороны; переоформление кредиторской задолженности; погашение за счет предоставления векселей; проведение переуступки прав требования к одному или нескольким дебиторам.</p>

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ