Продвижение бизнес-

ИДЕИКонтрольная точка 3

Регламент работы на ярмарке



Этапы и способы

- продвижения:
 Разработка фирменного стиля
- Ценообразование
- Каналы продвижения



КОМПЛЕКС

это мбор Киструментов которые помогают наилучшим образом удовлетворить клиентов и продвинуть продукт.

Товар	Цена	Сбыт	Продвижение
 Ассортимент Свойства Качество 	Прайс-лист Каталог	Прямые продажи	Реклама (визитки, флаеры)
4. Упаковка	Скидки	Интернет- продажи	Стимулирован
Уникальное торговое	Скидки	продажи	ие сбыта (промоакции)
предложение			(промошиции)

Ярмарка – эффективный способ продвижения продукта

Цели:

- Проверка признания покупателем предложенного ассортимента товаров и услуг
- Выяснение новых требований к ассортименту
- Демонстрация продуктов

Задачи ярмарки:

- Продемонстрировать уровень приобретённых предпринимательских знаний учащихся и практическое применение умений.
- Совершенствование коммуникативных навыков у учащихся.
- Способствовать установлению взаимных контактов и обмену опытом между командами, реальными партнёрами и клиентами.

Фирменный стиль – это визуальный образ фирмы, набор графических элементов (название, логотип, слоган), созданных в одном стиле.

Для чего нужен фирменный стиль?



Повышает узнаваемость фирмы и ее продуктов



Укрепляет доверие к бренду в глазах партнеров и потребителей



Повышает имидж компании



Выделяет компанию среди конкурентов



Увеличивает эффективность рекламы и облегчает ее создание



Упрощает запуск новых продуктов

https://www.logaster.ru/corporate-identity/ - сайт разработка фирменного стиля







Продукт











Ознакомление клиента с

2000 РЕГИМЕНТОМ

Умидж-студия



Прайс-лист

Территория твоего стиля

Ленинградская обл., г. Сосновый Бор, ул. Лениградская 64 т. 8-1369-27726, studio you@yandex.ru

Электронный каталог

000 «Ямидж-студия "YOU"»

Прайс-лист от 4.12.09

Ленинградская область г. Сосновый Бор, ул. Ленинградская 64, офис 1, тел/факс 8(81369)27726., e-mail: studio.you@yandex.ru

Наименование услуги	код	Цена			
І. У слуги стилиста-имидж мейкеј	oa .	10			
ботка индивидуального стиля (имидж-консультация)	ИC-1	1 000			
креативный макияж создание образа		1200			
Разработка корпоративного стиля		от 3000			
Подарочный сертификат (имидж-консультация для Ваших друзей и близких)		1000			
II. Парикмахерский зал – стрижки и окраска волос					
Модельная женская стрижка:(с укладкой)					
- короткие волосы 1		500/800			
- средние волосы 2		700/1000			
- длинные волосы 3	ЖС-3	800/1200			
Модельная мужская стрижка: (с укладкой)					
- короткие волосы		500/700			
- средние волосы	MC-2	700/900			
Окрашивание волос (средство для окрашивания Matrix)					
Колорирование		1 600			
Мелирование безумные цвета		1 600			
Полное окрашивание		1 200			
Карвинг- химическая завивка		1 800			

Печатная рекламная продукция



Рекламные ролики



здоровье, роскошный блеск и силу!

Инновационная услуга

Имидж-студия **Шерритория** твоего с Ленинградская область, г. Сосновый Бор, ул. Ленин Тел. (881369)2-77-26

Актуальная услуга для молодёжи

Услуга-образ Санкт-Петербурга

Мы готовы помочь Тебе создать Свой Неповторимый Образ в Имидж-студии "YOU"!

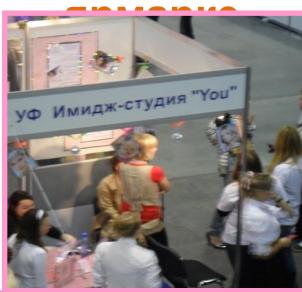


И Санкт-Петербург станет территорией Твоего стиля!

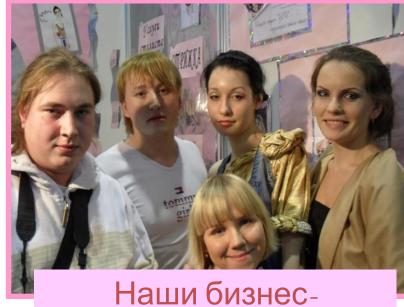
Ленинградская область, г. Сосновый Бор, ул. Ленинградская, 64 Тел. (881369)2-77-26

Оформление рабочего пространства на









партнёры



Команда имидж-













Регламент работы на ярмарке 3 марта 2018 года

- Регистрация участников, оформление торгового места
- Открытие ярмарки. Презентации команд

• Торговая сессия

- Промоакции для покупателей (игры, розыгрыши призов, мастер-классы)
- Подведение итогов

Материалы к ярмарке

- Презентация продукта компании
- Продукт или каталог с описанием услуг
- Печатная продукция (визитки, прайслист, рекламки)
- Придумать как оформить торговое место
- Выбрать элементы фирменного стиля для участников
- Сделать заявку на участие до 14 февраля

Конкурс «Презентация продукта компании»

- Презентация должна содержать информацию о товаре/услуге, стимулируя покупателя совершить заказ.
- 1. Титул: название, логотип и слоган
- 2. Идея бизнеса
- 3. Особенности товара или услуги: какую выгоду несёт покупателю, какие проблемы решает, чем отличается от аналогов, от конкурентов.
- 4. Образцы продукции
- 5. Контакты
 - Максимальный балл за конкурс 15 баллов.

Конкурс «Обслуживание покупателей»

В ходе торговой сессии учебные фирмы совершают сделки по продаже товаров/услуг. Максимальный балл за конкурс – 15 баллов.

•Критерии оценки:

- •знание ассортимента товаров/услуг (хорошо знает ассортимент, характеристики и цены товаров, быстро ориентируется в каталоге) 5 баллов;
- •оформление документов (быстрое и грамотное оформление, аккуратность) 5 баллов;
- •культура обслуживания (внимательное обращение к покупателю, грамотная речь, вежливое обращение, коммуникативность, умение заинтересовать покупателя и побудить к покупке по 1 баллу за каждый) 5 баллов.

Конкурс «Промоакция для клиентов»

Для участия в конкурсе учебные фирмы могут провести промоакцию для продвижения своих товаров и услуг. Максимальный балл за промоакцию — 15 баллов.

Критерии оценки:

- •интерактивное действие с клиентом -5 баллов;
- •оригинальность 5 баллов;
- •положительные отзывы клиентов -5 баллов;

Заявка на участие до 14 февраля

Заявка на участие В Ярмарке школьных бизнес-идей

Прошу включить в состав участников Ярмарки школьных бизнес-идей

ГБОУ_					
Учитель	ŧ				
Сопрово	эждающий:				
Контакт	ный телефон учителя:				
Дата под	дачи заявки: «» 2018 г.				
Список участников ярмарки					
№ π/π	ФИО (полностью)	Название фирмы			
1.					
Дата	Подпись Расп	Расшифровка подписи			

Тренинги для проектных групп