

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

МЕЖДУНАРОДНАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
КОРПОРАЦИЯ

Отчет о прохождении учебной практики по специальности «Финансы»

Место прохождения практики – ТОО «NewFinance» г.Алматы

Срок прохождения практики с «23» мая 2017г. по «18» июня 2017г.

Руководитель практики - Алим Тимур Кенесбаевич, Генеральный директор и основатель
компании.

Студент 1- курса Аманкелдинова Айдана К.

Группа ЮПД-Ф(15) 1С*

Введение

Учебная практика важная часть подготовки для квалифицированных специалистов. Практика дает студенту возможность применить полученные в процессе обучения знания, умения и навыки.

Цель практики:

- Получение практических знаний и навыков в профессиональной деятельности;
- Расширение теоретических и практических знаний по специальности и применение полученных знаний
- Совершенствование профессиональной подготовки в рамках выбранной специальности;
- Формирования базовых профессиональных навыков и профессионального мышления.

Краткая характеристика компании



- «New Finance» – первая исламская микро финансовая компания, созданная 5 партнерами с целью финансирования компании малого и среднего бизнеса в соответствии с требованиями Шариата
- Целевой рынок – компании (ИП, ТОО) с годовым оборотом от \$50 тыс. - \$2 млн.
- Смысл существования организации – поддержка реальных проектов малого и среднего бизнеса через инструменты исламского финансирования

Анализ деятельности ТОО «New Finance»

- ◆ Активная деятельность начата в январе 2014
- ◆ Финансируются быстро растущие малые, средние компании
 - ◆ Предлагаемые кредитные продукты:
 - ✓ Продажа товаров в рассрочку с наценкой (Мурабаха)
 - ✓ Лизинг с последующим выкупом (Иджара)
 - ✓ Партнерство в форме простого товарищества (Мушарака)
 - ✓ Консалтинг и оценка бизнеса

Мурабаха (ПРОДАЖА)

Клиент хочет приобрести товар в рассрочку.
Как это работает?

Покупатель обращается в компанию с просьбой приобрести товар с отсрочкой платежа, заранее определившись с объектом покупки. Подписывает соглашение Мурабаха

Компания рассматривает его предложение, проверяет платежеспособность и просит покупателя предоставить письмо обязательство о покупке данного товара у Компании

Компания оплачивает данный товар и назначает покупателя своим агентом по оформлению всех документов



II. Иджара (ЛИЗИНГ)

Клиент хочет приобрести актив в лизинг.
Как это работает?

Клиент самостоятельно определяет актив и поставщика данного актива, и обращается в компанию за финансированием

Компания за свой счет приобретает указанный актив у поставщика и передаёт его в лизинг Клиенту на срок не более одного года

В течение срока лизинга, Клиент оплачивает лизинговые платежи согласно заранее оговоренным условиям; Лизинговые платежи образуются из фиксированного, переменного и дополнительного составляющих



III. Мушарака (ПАРТНЕРСТВО)

Клиент хочет привлечь
инвестиции в бизнес.
Как это работает?



Клиент и компания
закljučают договор
простого товарищества с
целью инвестирования в
проект. При этом
деление прибыли после
завершения проекта
оговаривается
изначально



После реализации проекта
прибыль делится согласно
договора, подписываются
акты выполненных работ и
товарищество закрывается



Создание компаний.
Инвестор может
основывать компании,
самостоятельно или с
другими партнерами,
как филиалы или
дочерние компании для
получения прибыли



Конкурентные преимущества КОМПАНИИ

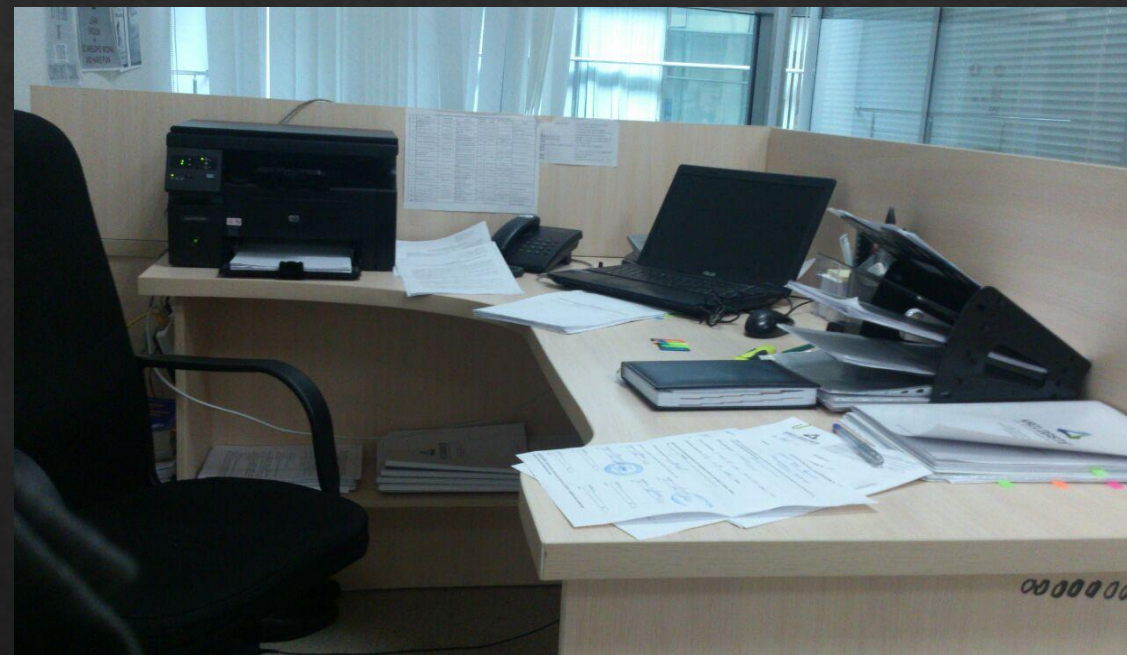
- ◆ ТОО «New Finance» - первая исламская микрофинансовая организация
 - ◆ Разделяет риски и прибыль с клиентами
 - ◆ Не допускает спекуляции и неопределенности в сделках
 - ◆ Не дает деньги под проценты (т.е. участвует в прибыли по фиксированной ставке)
- ◆ Не финансирует сделки, которые не являются полезными для общества (харам), такие как азартные игры, алкоголь
 - ◆ Все сделки обеспечены активами

Штат ТОО «New Finance»

- ◆ Генеральный директор, основатель компании – Алим Тимур Кенесбаевич
 - ◆ Управление активами – Дарига Ахмедиева
 - ◆ Эксперт по шариату – Абдуллазим Абозайд
- ◆ Юрист, международное право – Олжас Жумагалиев
- ◆ Бухгалтерский учет и аудит – Айгуль Исмагулова

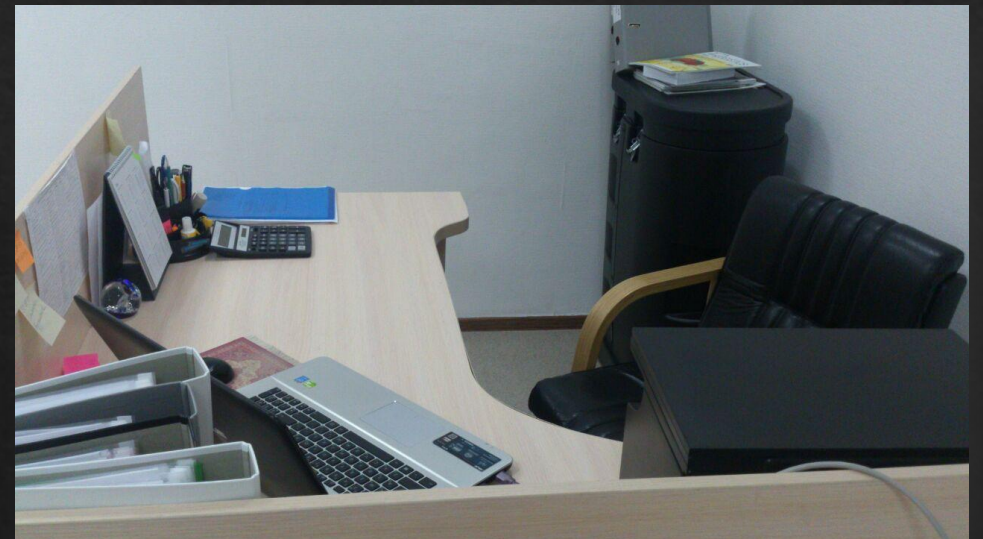
Личная деятельность в рамках задач, поставленных руководителем практики

В ходе учебной практики тесно взаимодействовал с такими специалистами, Управления активами *Ахмедиева Дарига*, Бухгалтерский учет и аудит *Исмагулова Айгуль*. Я был допущен к изучению внутренних документов. Также я ознакомился с клиентской базой и порядком ее формирования, с принципами организации и деятельности компании.



Мое рабочее место

- ◆ **Работа с докум. совместно со специалистами**
- ◆ **Формирование, печать, проверка документации**
- ◆ **Изучение форм отчетов**
- ◆ **Участие в сборе информации**
- ◆ **Ознакомление с ведением ведения бух. учета**
- ◆ **Составление Excel- таблиц для фин. Анализа**
- ◆ **Занесение информации в базу данных**
- ◆ **Обзвон клиентов**
- ◆ **Подшивка документов для архивации**



Заключение

Учебная практика, на мой взгляд, оказалась весьма полезной, так она формирует ответственность, дисциплинированность, исполнительность, профессиональные качества, необходимые для работы в дальнейшем.

Работа на самом деле оказалась очень трудоемкой и помогла разобраться в тонкостях документооборота.

Преимущества пройденной мною практики я нахожу в том, что я ознакомился с большим количеством информации, на которой базируется финансовая деятельность, приобрел навыки работы правильного оформления различной документации.

Таким образом, во время прохождения практики мною были выполнены все поставленные цели и задачи практики. В подтверждение тому – дневник профессиональной практики выданной МОК и отзыв моего руководителя по учебной практике Алим Тимура Кенесбаевича

Спасибо за
внимание!