Планирование дохода от реализации и объема продаж

1) метод прямого счета:

$$B = Q \times U;$$

- В Выручка от реализации
- Ц цена без налогов
- Q объем реализованной продукции (выполненных работ) в натуральном выражении

2) расчетный метод:

$$B = OH + T - OK$$
.

- Т выпуск товарной продукции,
- Он, Ок остатки готовой продукции на складе и в товарах, отгруженных на начало (*по ценам предыдущего года*) и конец (*в плановых ценах*) планируемого года

Метод прямого счета включает 2 способа:

- 1)Способ планирования себестоимости по эмпирическим нормам затрат на единицу продукции:
- определяются виды и сумма основных затрат Сосн, приходящихся на единицу продукции,
- эмпирическим или расчетным путем определяется величина
 накладных затрат как процентная надбавка к основным затратам
 Сн
- рассчитывается *себестоимость единицы продукции Сед:*

• рассчитывается *себестоимость выпускаемой продукции С:* C=Сед.*Qпл.

Qпл. – планируемый объем производства

- 2)Способ планирования себестоимости по фактическим данным о себестоимости продукции за предшествующий период:
- определяется сумма планируемых *переменных затрат* (VCпл): VCпл = VCф* Qпл./ Qф

VCф- фактическая сумма переменных затрат за предшествующий период

• рассчитывается **себестоимость выпускаемой продукции**:

FCпл – величина *постоянных затрат* в планируемом периоде.

Аналитический метод:

планируется уровень затрат на рубль продукции:Сруб

C руб =(Qпp*VCeд*Yпp+FCпp)/ (<math>Qпp*Seд)

- 1. Опр объем выпуска, ед,
- 2. VCед сумма переменных затрат на единицу продукции
- 3. Упр удельный вес продукции
- 4. FCпр сумма постоянных затрат, приходящаяся на данный вид продукции
- 5. Ѕед отпускная цена (без НДС) продукции

. C pyб =(Qпp*VCeд*Yпp+FCпp)/ (Qпp*Seд)

Ф акторы					Планируемый уровень затрат
Qпр	Үпр	V C	FC	Ѕед	
План	План	План	План	План	(110*0,8*5+310)/(110*12)=0,5
110	0,8	5	310	12	
Факт	План	План	План	План	(100*0,8*5+310)/(100*12)=0,59
100	0,8	5	310	12	
Факт	Факт	План	План	План	(100*0,7*5+310)/(100*12)=0,55
100	0,7	5	310	12	
Факт	Факт	Факт	План	План	(100*0,7*6+310)/(100*12)=0,61
100	0,7	6	310	12	
Факт	Факт	Факт	Факт	План	(100*0,7*6+300)/(100*12)=0,60
100	0,7	6	300	12	
Факт 100	0,7	Факт 6	Факт 300	Факт 10	(100*0,7*6+300)/(100*10)=0,72
0,59- 0,57=0,02	0,55- 0,59 = - 0,04	l ′	$ \begin{array}{ccc} 0,60 - \\ 0,61 &= - \\ 0,01 \end{array} $	0,72- 0,60 =0,12	0,72-0,57=0,15 0,02-0,04+0,06-0,01+0,12=0,15
сниж ение	Увелич	сниж е ние	Увелич	снижен ие	снижение

 Планирование полной себестоимости реализованной продукции Ср :

Ср=3mпн – 3mпк +С - Сотгр – С отв.хр. + Ску

- Зтпн запасы товарной продукции на начало планируемого периода
- С себестоимость произведенной за планируемый период валовой продукции
- Сотгр себестоимость отгруженной продукции на конец план. периода
- С отв.хр. себестоимость продукции, находящейся на ответственном хранении у покупателей на конец планируемого периода
- Зтпк запасы товарной продукции на конец план.периода
- Ску коммерческие и управленческие затраты за планируемый период

3тпк = C/ДП*H

ДП – количество дней в планируемом периоде

Н – норма запаса в днях, определяемая организацией на конец планируемого периода (эмпирическим путем).

Влияние изменения остатков НЗП, РБП, РПР на себестоимость готовой продукции

 Выпуск готовой продукции по себестоимости рассчитается по формуле:

Выпуск ГП = Остатки НЗП входные + Валовые затраты — Остатки НП выходные;

ИЛИ

Выпуск ГП= Валовые затраты — {Остатки НП выходные — Остатки НП входные).

• Расходы будущих периодов (РБП) — это расходы, которые несет организация в данном периоде, но будет включать в себестоимость в следующих периодах — в тех, к которым они относятся по своему отношению к производственному процессу.

Выпуск ГП = Валовые затраты — Δ НП — Δ РБП.

• Создание *резервов предстоящих расходов и платежей* увеличивает себестоимость, поскольку эти резервы создаются для осуществления расходов, обычно включаемых в себестоимость

Планирование прибыли

- прямого счета
- аналитический
- на основе CVP-анализа

Метод прямого счета:

$$P = S - Cp$$

где Р – прибыль от продаж,

S – выручка-нетто от реализации,

Ср – себестоимость реализованной продукции.

Для расчета прибыли нужны данные о планируемых объеме продаж, и себестоимости.

Планирование прибыли

Аналитический метод основан на учете влияния различных факторов: объема реализации, цены реализации, ассортимента, себестоимости, повышения качества.

Рпл - планируемая прибыль от продаж

Qp.пл – количество реализуемой продукции в планируемом периоде

Сед.б – полная себестоимость единицы продукции в базовом периоде

Рпрод - коэффициент базовой рентабельности продаж, %

△ОРс – изменение базовой прибыли от продаж в связи с изменением себестоимости в планируемом периоде

∆ОРц – изменение базовой прибыли от продаж в связи с изменением отпускных цен в планируемом периоде.

Pпрод = (Pб/(Qр.б*Сед.б)) * 100%. Где

Рб – прибыль от продаж в базовом периоде

Qp.б - количество реализованной продукции в базовом периоде

Сед.б - полная себестоимость единицы продукции в базовом периоде

Планирование прибыли

на основе CVP- анализа используется ЭОР:

По пл =По б + \(\Delta S*30P/100\%\)

 ΔS – темп изменения выручки –нетто (прирост или сокращение в %)

 Θ = MД/ По= (По+FC)/ По = (S-VC)/По