

3-х дневный онлайн-марафон

# Преподаватель скорочтения

Как освоить методику преподавания, собрать свои первые группы и стать профессиональным преподавателем скорочтения с нуля?

# Давайте проверим связь:

- Поставьте оценку от 1 до 10 баллов насколько хорошо меня видно и слышно?

# Техническая информация

- **Если у вас проблемы с качеством трансляции** - попробуйте обновить страницу, открыть вебинарную комнату в другом устройстве или браузере.
- Проверьте качество вашего интернет-соединения, закройте ненужные вкладки.

# Как получить лучшие результаты?

- Если вы просто слушаете, то усвоите 10% информации.
- Если слушаете и записываете, то усвоите 30-40% информации.
- Если Вы ДЕЛАЕТЕ, СТАРАЕТЕСЬ ПОНЯТЬ и АКТИВНО УЧАСТВУЕТЕ, то усвоите 90% материалов и получите РЕЗУЛЬТАТ!

# О ЧЕМ МЫ ПОГОВОРИМ СЕГОДНЯ?

- Как организовать процесс обучения?
- Как организовать и провести занятия?
- Как собрать свою первую группу?
- Как начать преподавать онлайн?
- Страх публичных выступлений и другие страхи которые мешают преподавать
- Как общаться с родителями?

# А еще:

- Участников прямых эфиров ждут **специальные ценные подарки**, которые пригодятся вам, при обучении ребенка скорочтению.
- Ссылки на них будем **отправлять в конце эфира**, оставайтесь с нами до конца, в записи подарки рассылаться не будут!

# О чем мы поговорили вчера?

- Сегодня для преподавателей есть отличная возможность - **вести дополнительно частную практику, заниматься репетиторством и зарабатывать на этом.**
- И на этом марафоне я хочу показать, как вы можете организовать в своем городе собственные курсы по подготовке детей к школе / скорочтению, **и покажу как выйти на стабильный доход от 150 000 до 300 000 рублей в месяц на этом деле.**

# Какой путь вы сможете пройти?

- **Набираем свою первую группу учеников.** Для этого достаточно освоить методику преподавания и набрать первых учеников. (На этом этапе вы заработаете первые деньги)
- **Выходим на стабильный доход.** Для этого вам нужно освоить основные инструменты маркетинга и привлечения клиентов. (На этом этапе вы сможете выйти на стабильные 150 000 - 300 000 рублей в месяц)
- **Открываем свою собственную школу или образовательный центр.** Нанимаем других преподавателей и начинаем свое дело. (На этом этапе вы строите команду и становитесь предпринимателем)





**Что нужно для этого  
сделать?**

Как стать профессиональным преподавателем скорочтения, начать частную практику онлайн и оффлайн, и выйти на стабильный доход от 150 000 до 300 000 рублей в месяц?

- 1. Осваиваем методику обучения скорочтению.**
- 2. Осваиваем методику преподавания онлайн и оффлайн, разбираемся с организационной частью**
- 3. Осваиваем технологию привлечения клиентов и набираем учеников**

# На этом марафоне мы поговорим обо всех шагах!

- Поэтому важно пройти его от начала и до конца!
- Пропустите даже одно занятие и **результата уже не будет!**

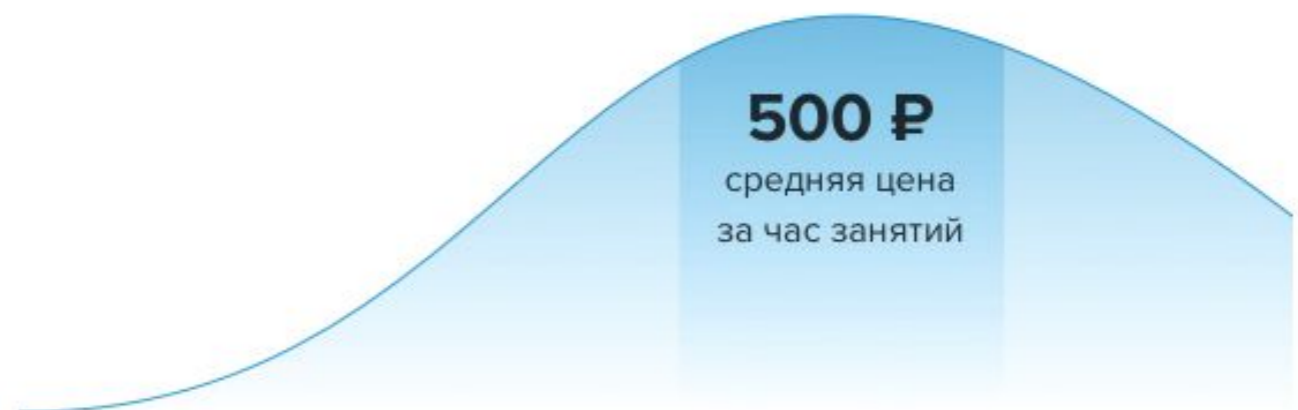
# Во-первых, вы сможете сами управлять своим доходом.

- Стоимость обучения для ребенка – от 500 рублей за занятие;
- Набрав группу всего из 6 человек **вы будете зарабатывать около 3 000 рублей за час работы!**

## Стоимость услуги: по подготовке к школе

Стоимость занятий начинается от 500 рублей за 60 минут. На стоимость влияют опыт репетитора, необходимость выезда к ученику и нужный вам уровень знаний.

Некоторые репетиторы проводят бесплатное ознакомительное занятие, дают скидку, если вы заплатите вперед за несколько занятий или готовы заниматься в мини-группе.



Во-вторых, начав частную практику, вы сможете сами управлять своим временем.

- **Сможете проводить его с семьей или заниматься интересным для вас делом.**
- **Посвятить время развитию**
- **Или у вас появятся новые хобби, на которые всегда не хватало ресурсов.**

**В-третьих, преподавание скороchtения позволяет дать ребенку реальную пользу и помочь ему при подготовке к школе.**



- **И это особенно важно, чтобы ваше дело было не просто источником дохода, но и позволяло вам помочь другим.**

Вчера мы поговорили о  
том **как преподавать**  
**скорочтение**

Сегодня, речь пойдет о  
ТОМ, где взять учеников?



# Многие пренебрегают ЭТИМ вопросом потому что думают:

- Если будет нужно меня найдут и ко мне запишутся сами
- Не хочется навязываться и везде рассказывать о себе
- Главное быть хорошим преподавателем и люди сами ко мне придут

# Почему так не происходит?

- **Родители, это не учителя, они могут не знать что нужно их ребенку, у них нет понимания важности подготовки ребенка к школе**
- **Вы, как преподаватель, должны не просто проводить занятия, но и помочь как можно большему количеству учеников попасть на них!**
- **Нужно организовать все таким образом, чтобы как можно больше детей узнавали про ваши курсы и записывались на них, ведь это первый шаг к их результатам!**

# Ключевая мысль

Вы, как преподаватель, отвечаете не только за содержание урока, но и за то, как много детей и родителей придут на него!

# Почему родители не записывают к вам своего ребенка?

- Родители просто не знают о вас
- Родители не понимают как это важно, помочь ребенку подготовиться к школе
- У людей вы не ассоциируетесь со специалистом по подготовке ребенка к школе, нет личного бренда
- Родители не понимают каким будет результат и сможете ли вы его дать

Пройдемся по каждой  
из этих проблем:

Люди покупают у  
экспертов!

Чтобы к вам начали  
обращаться, **НУЖНО**  
**стать**  
**экспертом!**



# Личный бренд преподавателя, от чего он зависит?

- Ваш внешний вид
- Ведение социальных сетей
- Отзывы и «сарафанная реклама»
- Статьи в журналах, выступление в СМИ
- Выступление на конференциях, организация мастер-классов

# Внешний вид преподавателя:

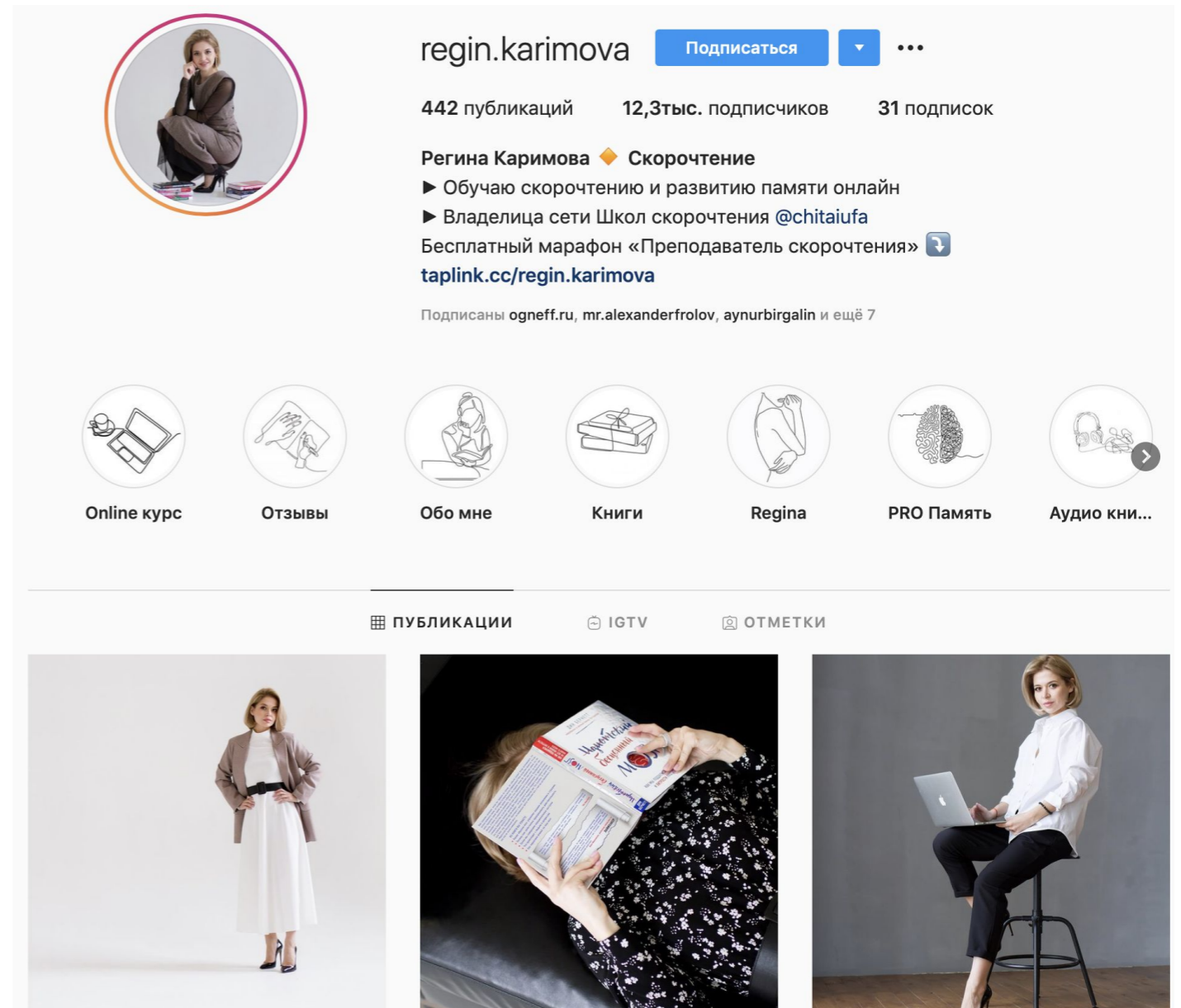
- Опрятный
- Аккуратный
- Классический/консервативный
- Внушать уважение и доверие





# Социальные сети:

- Должно быть понятно, что вы преподаватель!
- Социальные сети – это визитная карточка 21 века!



# «Но я же никогда не преподавала, у меня нет отзывов?»»

- К счастью отзывы очень легко собрать, для этого вам нужно будет **всего лишь собрать свою первую группу!** Вы можете провести ее даже бесплатно!
- На нашем закрытом курсе «Преподаватель скорочтения», участники берут первых учеников и под моим кураторством начинают их обучать.
- Сразу вас не воспримут как эксперта, но шаг за шагом, вы сможете изменить свой образ в глазах окружающих и стать экспертом по вопросам подготовки ребенка к школе.
- **Обычно на это уходит 4-6 месяцев**

**Важно!**

# Не достаточно:

- Просто разместить объявление о том что вы обучаете, и ждать большого количества обращений. Так это не работает!
- Чтобы родители привели к вам своего ребенка, **необходимо объяснить им важность этого!**



# самый простой способ продажи своих

- Это может быть **услуга** - проведение пробного бесплатного урока, после которого можно записаться **занят** платно

- Или бесплатная консультация для родителей по подготовке ребенка к школе, на которой вы расскажите о своем обучении

- Это может быть ваш **мастер-класс для родителей**, на котором вы расскажете о своих обучающих курсах

ДАРИМ КУПОН НА ПРОБНОЕ ЗАНЯТИЕ

Начнем знакомство с бесплатного занятия! 🎁  
Где ваш ребенок за 1 час познакомится с методикой и узнает как улучшить свои способности

- Покажем как проходит обучение
- Узнает о методике и школе
- Познакомится с преподавателем

Купон дает возможность провести бесплатное первое занятие по скорочтению 🤔

👉 ПОЛУЧИТЬ КУПОН: [https://vk.com/app6379730\\_-53709316#l=2](https://vk.com/app6379730_-53709316#l=2)

**БЕСПЛАТНОЕ**  
Первое занятие по скорочтению

Скорочтение  
Удвойте свою продуктивность  
и укрепите память

Бесплатное пробное занятие  
Приложение

Записаться

# Приглашаем родителей на встречу, на которой:

- Объясняем для чего нужно готовить ребенка к школе
- Что будет если этого не делать?
- Какие есть методики подготовки?
- **Какие есть у вас программы и курсы?**

# Как организовать и провести занятия?

- Аренда кабинета в школе, в центре развития или отдельного помещения для школы
- Мебель и учебные пособия
- **Не стоит проводить занятия на дому! Сейчас для большинства родителей - это показатель не профессионализма! (домашние животные, ваши дети или члены семьи, возможные бытовые вопросы - не будут способствовать повышению вашего имиджа, как профессионала)**

Сегодня, в период пандемии,  
проще всего сделать это  
**онлайн!**





# Как преподавателю выйти в онлайн?

- **Выбираем формат обучения 1 на 1 или групповой.**

В формате 1 на 1 можно устраивать уроки по Skype в групповом формате в Zoom

- **Подготавливаем учебный план, с поправкой на то, что обучение будет online**

- **Готовим обучающую платформу. Можно делать на [getcourse.ru](https://getcourse.ru)**



Но самое главное, это не  
технические моменты, а  
то, **СМОЖЕТЕ**  
**ЛИ ВЫ**  
**продать**  
**свои услуги?**



# Простой способ собрать группу:

- Договориться с детским садом на проведение собрания с родителями
- Проводя собрание рассказать о важности подготовки ребенка к школе, о своих методиках и курсах, и предложить записаться
- **Или провести такое занятие онлайн!**

# «Это все очень СЛОЖНО ЗВУЧИТ»

- Это проще чем кажется, все что вам нужно - готовая презентация, шаблоны, инструкции и пошаговый план проведения таких встреч.
- Когда у вас есть готовые инструкции и план, проводить занятия и **получать учеников на свои курсы очень просто!**

**Что будет в итоге:**

# Представьте:

- У вас есть понятная и отработанная система по привлечению учеников на свои курсы
- **Вы стабильно зарабатываете от 150 000 рублей в месяц на подготовке детей к школе**
- А может быть вы даже планируете открыть свой образовательный центр, как это сделала я в 2013 году

# В 2013...

- Я, будучи молодым, зеленым, начинающим специалистом решаюсь и открываю свое дело





# В 2013...

- **В начале было страшно.** Меня одолевали сомнения, в голове постоянно крутились вопросы: «Будет ли спрос на мои услуги?», «Придут ли ко мне ученики?»
- Окружение и близкие люди не верили в то, что у меня получится...

Каково же было их удивление,

когда ко мне **начали**

**приходить первые**

**ученики!**

# Буквально за 1 год мы выросли в 4 раза!

- В течении года я открыла ЧЕТЫРЕ школы в своем городе
- Были наняты 14 преподавателей, 1 администратор
- **Оборот школ в месяц стал составлять 2 000 000 рублей, а чистая прибыль стала составлять по 500 000 рублей в месяц!!!**

# Через несколько лет:

- Я стала владелицей 7 школ в городе Уфа
- Это было самое крупное представительство в России
- **Ежемесячно в наших школах обучалось более 500 учеников!**

# Из чего складывается успех этого бизнеса:

- Результаты учеников
- Маркетинг и продажи

# Если у ваших учеников есть реальные результаты:

- Вас будут рекомендовать и к вам будут записываться
- К вам будет расти доверие
- Вы сможете повышать стоимость услуги

# Из чего складываются результаты учеников:

- **Если понятные метрики «Было/Стало»**
- Например: читал со скоростью 50 слов в минуту /  
Теперь читает со скоростью 100 слов в минуту

# Из чего складываются результаты учеников:

- **Если отработана технология и план**, как привести ребенка из точки 1 (где он читает 50 слов в минуту) в точку 2 (где он читает 100 слов в минуту)
- Есть промежуточные срезы и контроль успеваемости
- И также важно понимать психологию ребенка, как его мотивировать к обучению, и как избавиться от возможных помех в обучении



# Маркетинг и продажи:

- **Реклама** (в социальных сетях, на поисковиках, объявления)
- **Приглашаем на бесплатное мероприятие**  
(консультацию, мастер-класс, бесплатное занятие)
- **На бесплатном мероприятии рассказываем о своих курсах**

# Как еще можно получать клиентов бесплатно?

- **Партнерство (% за рекомендации)**
- **Реклама в Instagram (акции, розыгрыши)**
- **Написать объявление в своих соц сетях!**

Если все так просто,  
почему все этого не  
делают?

Потому что большинство из нас  
не верят в себя, есть страхи,  
неуверенность, сомнения...

# «Я не смогу найти учеников на свои курсы...»

- **Оглянитесь вокруг! Сколько детей ежегодно идут в школу?**
- Сколько родителей хотели бы помочь своему ребенку подготовиться к школе, и тем самым повысить его успеваемость?
- Если у вас есть понимание того, как дать ребенку результат и вы настроили маркетинг **у вас постоянно будут ученики!**

# «У меня нет нужной подготовки?»»

- **Все что вам нужно - методика преподавания и учебный план!**
- Вы можете разработать их самостоятельно, купить франшизу, или обучиться и получить мою методику преподавания с готовым учебным планом

# «На покупку методики нужно много денег»

- Конечно, если вы не планируете разбираться самостоятельно и готовить свой собственный учебный план, это будет стоить денег.
- Ведь вы покупаете чужой труд.
- **НО! Это ваша инвестиция в то, что будет приносить вам стабильный доход!**

# «Этому нужно долго учиться»

- **Можно научиться за пару месяцев. С полного нуля до первых денег.**
- **Важен не размер вашего опыта, а то, можете ли вы дать ребенку нужный результат!**



# «На это нужно много времени»

- **Время - это вопрос приоритетов, у всех его ровно 24 часа**
- Вы можете потратить его на просмотр фильма или поработать над тем, что будет приносить вам больше денег

# Я считаю так:

- Любому преподавателю должен быть предоставлен возможность путешествовать, ужинать в ресторанах, покупать хорошие вещи
- Ведь ваше благосостояние влияет на качество вашей работы и на те результаты, которые получают ученики!

# «Начну когда-нибудь ПОТОМ...»

- **Привычка откладывать – причина проблем большинства людей. Такая привычка не дает никаких результатов в жизни.**
- Если вы откладываете, значит точно не сделаете этого.
- Примите для себя решение!

# «А вдруг у меня не получится»

- **То, что я даю вам, это отработанная система! Она работает в 10 случаях из 10!**
- У вас точно не получится если вы ничего не будете делать

# «А вдруг у учеников не будет результатов?»»

- **У ваших учеников будут результаты, если вы будете с ними работать.**
- **Даже занимаясь без правильной методики, так или иначе, вы увидите позитивные улучшения у ребенка, по другому просто не бывает!**
- **Если делаете - результат будет!**

# «Страшно, что окружающие не поддержат...»

- Да, окружающие люди будут переживать за вас.
- Но вы должны взять на себя ответственность за свои результаты и свою жизнь!
- **Мы вас поддержим!**
- **Вы должны проживать не ту жизнь, которую одобряют другие, а ту, которая нравится именно вам!**

# «Мне не хватает КОМПЕТЕНТНОСТИ...»

- Это хорошо что вы так думаете, значит в вас много мотивации развиваться и становиться лучше как специалист.
- Гораздо хуже если вы думаете, что все знаете.
- **Но этот страх не должен вас останавливать, всегда есть чему учиться, главное это то - способны ли вы работать с ребенком и помочь ему!**

# «Страшно, что не будет результата...»

- Если не будет результата, или он не понравится родителям, вы всегда можете просто вернуть деньги.
- **Единственное чем вы рискуете - это ваше время!**



# «Страшно, что не будет стабильности...»

- Стабильность, это про стабильно маленькие результаты.
- Если вы хотите больше зарабатывать, самореализовываться, путешествовать, нужно идти на осознанный риск, к счастью он здесь не большой.
- **Самое плохое что может случиться - это то, что ничего в вашей жизни не изменится.**

# «Страшно, что мало знаю...»

- Вы никогда не будете знать достаточно!
- **Чтобы стать хорошим преподавателем - нужно начинать обучать! Это единственный способ стать специалистом!**

# «У меня нет отзывов»

- Попробуйте позаниматься со знакомыми детьми, зафиксируйте их результаты и запишите отзыв
- Это проще, чем кажется!

# «Не умею себя продавать»

- Если есть мотивация, всему можно научиться
- Продажи - это такой же процесс как водить машину, ходить или обучать, **ЭТО МОЖНО ОСВОИТЬ!**

# «А смогу совмещать?»»

- Да, для этого не нужно бросать работу, вы сможете легко совмещать преподавание с основной работой

# «Боюсь брать деньги»

- Во всем должен быть обмен: вы проводите качественное обучение - получаете вознаграждение
- Когда вы берете деньги – вы автоматически берете ответственность, будете больше стараться и ребенок получит лучший результат.

Напишите в чат:

Что еще вас  
останавливает?

И помните, что если есть  
«Зачем?» Вы найдете  
«Как?»



# Домашнее задание:

**Помечтайте:**

На что вы потратите первые 100 000 рублей которые дополнительно заработаете занимаясь с детьми?

**Завтра будет самый  
важный день!**

# Вот что ждет вас завтра:

- Как получить готовую методику, учебный план и начать обучать детей скорочтению уже через 2 месяца?
- Как выйти на стабильный доход в преподавании?
- Как зарегистрироваться юридически?
- Как сделать первые шаги и запустить свои курсы скорочтения уже через пару месяцев с моей помощью и поддержкой на закрытом курсе?

**Кто придет завтра, на  
третий день марафона,  
поставьте + в чат!**

Какие главные инсайты  
вы получили сегодня?

Скачайте подарок!

Ссылка будет в чате

(Подарок)

**До встречи завтра!**