



**Открытие развивающего  
клуба для детей инвалидов**

## 0 РЕЗЮМЕ БИЗНЕС-ИДЕИ

0 Рост рождаемости инвалидности ,популяризация дошкольного образования, государственная поддержка и социальная значимость этой сферы делают ее достаточно привлекательной для предпринимательства. Кроме того, при благоприятной реализации проекта возможно достижение высокой рентабельности и окупаемости инвестиций.

0

0 Аудиторией детского развивающего клуба являются различные группы людей,и самих детей,которые нацелены на творческое и интеллектуальное развитие своих детей

0 Наличие программ для разных возрастов и средний ценовой сегмент позволяет охватывать большую аудиторию.

0

0 Миссия детского клуба заключается в том, чтобы помочь ребенку развить необходимые личностные качества, навыки, таланты, которые в будущем сделают его успешным взрослым.

0 Для реализации проекта арендуется помещение общей площадью 150 кв.м., расположенное в спальном районе города. Арендная плата составляет 110000 рублей/месяц

- 0 Объем первоначальных вложений в открытие детского развивающего центра - 740 000 рублей. Инвестиционные затраты направлены на приобретение мебели и оборудования, рекламное продвижение компании и формирование фонда оборотных средств до выхода проекта на окупаемость. Основная часть требуемых инвестиций приходится на оборудование учебного пространства. Для реализации проекта будут использованы собственные средства.
- 0 Индекс доходности больше единицы, чистая приведенная стоимость положительна и составляет 3 963 197 рублей, что говорит об инвестиционной привлекательности проекта.

# Описание отрасли

0 Сегодня в России особую популярность приобретают учреждения специального и дополнительного образования для детей. Эта тенденция связана, во-первых, с ростом рождаемости инвалидности в стране, во-вторых, с нехваткой мест в государственных детских садах для таких детей, а в-третьих, с низким качеством дошкольного образования в этих учреждениях

0 По оценкам экспертов, данный бизнес способен не только не сокращаться, но и расти в период кризиса. Это связано с тем, что большинство потребителей полагает, что на детях нельзя экономить, а потому не планирует прекращать инвестирование в их развитие и обучение.

0

0 Таким образом, бизнес на дошкольном образовании детей является перспективным направлением, которое учитывает основные социальные и экономические тенденции

Услуга	Возрастная группа	Описание
Общеразвивающие занятия для детей раннего возраста	2-3 года	Занятия направлены на сенсомоторное развитие детей, развитие координации движений и мелкой моторики, развитие речи; творческие занятия по рисованию, лепке, аппликации и т.д.
Музыкальные занятия	2-3 года	Интегрированное занятие с музыкальным сопровождением, с использованием различных методик.
Комплексные развивающие занятия	Группы: 3-5 лет, 5-7 лет	Комплексные программы, а также отдельные направления: творческая мастерская, песочная терапия, английский язык, детский фитнес, рисование, музыкальное развитие, сказкотерапия.
Подготовка к школе	5-7 лет	Занятия с психологом, развитие математических способностей, развития речи, основ чтения и грамматики.
Творческое и интеллектуальное развитие	7-14	Шахматы, английский, рисование, школа развития интеллекта.
Детский психолог	-	Индивидуальные и групповые занятия, семейные консультации.
Логопед	-	Индивидуальные занятия и консультации со специалистом.

# планирование рабочего процесса

- 0 - развитие интереса ребенка к самостоятельному познанию мира;
- создание благоприятных условий для развития способностей ребенка;
- создание психологически комфортной среды;
- социализация ребенка;
- индивидуальный подход к каждому ребенку.

0



0 время занятий 1 группы составляет 60 минут. Планируется, что площадь детского клуба будет позволять проводить одновременно 5 занятий. Каждая группа состоит из 7-12 человек (в среднем, 9 человек). 10-часовой график работы и расписание занятий клуба позволяет провести в день в среднем 20 занятий. Исходя из этих данных, плановый объем продаж в месяц составит:  $20 * 30 * 9 * 400 = 2\,160\,000$  (рублей)

# Маркетинговый план

- 0 Регистрация в государственных органах. В соответствии со ст. 91 ФЗ «Об образовании в РФ», дополнительное образование подлежит лицензированию. Однако в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 16.03.2011 N 174 «Об утверждении Положения о лицензировании образовательной деятельности»: «Образовательная деятельность, осуществляемая путем проведения разовых занятий различных видов (в том числе лекций, стажировок, семинаров) и не сопровождающаяся итоговой аттестацией и выдачей документов об образовании, деятельность по содержанию и воспитанию обучающихся и воспитанников, осуществляемая без реализации образовательных программ, а также индивидуальная трудовая педагогическая деятельность не подлежат лицензированию». Следовательно, лицензию для открытия детского развивающего клуба приобретать не нужно.

- 0 - помещение клуба должно подходить для целей обучения с точки зрения всех установленных нормативов
- 0 - мебель и оборудование должны соответствовать санитарным нормам и критериям безопасности;
- 0 - наличие образовательных программ, которые соответствуют государственным стандартам, а также предварительное расписание и сведения о преподавательском составе.

0 Местоположение и выбор офиса. В отличие от большинства коммерческих помещений, для детского клуба развития расположение согласно высокому трафику не столь важно. Занятия здесь спланированы заранее, спонтанные продажи этому виду деятельности несвойственны. Выигрышный вариант размещения развивающего детского центра - здание в непосредственной близости к детским садам и школам, где присутствует целевая аудитория студии. Также желательно располагать детский клуб в спальном районе – это позволит не только снизить затраты на аренду помещения, но и станет более удобным вариантом посещения для клиентов.

0 Главное выбрать помещение, которое бы соответствовало всем требованиям. При выборе помещения необходимо обратить внимание на освещение, санитарное состояние, наличие санузла и другие технические характеристики

0 В соответствии с этим, общая требуемая площадь составляет около 150 кв.м. Для реализации данного проекта предполагается взять в аренду офис площадью 150 м<sup>2</sup> с расположением в одном из спальных районов. Стоимость аренды такого помещения с ремонтом составит в среднем 110 тыс. рублей для города с населением около 1 млн. жителей. Если планировать приобретения в собственность такого помещения, то ориентировочная стоимость составит 6,5 млн. рублей. Так как арендодатель сдает помещение с ремонтом, то дополнительных затрат на ремонт не потребуются. Для оформления вывески выделено 8000 рублей.

Статья расходов	Описание	Стоимость,руб.
Мебель для холла	Диваны,пуфы,шкаф с замками,вешалки	30000
Игровая зона для детей	Мини-бассейн с шариками,мини-горка	15000
Мебель для классов	Стулья,парты,шкафы,зеркала,ковровое покрытие	200000
Учебный материал	Спортивный инвентарь, реквизит, канцелярия, демонстрационные материалы, мини-библиотека	65000
Техника	Компьютеры,магнитофоны,телевизоры	90000
Итого		400 000

# Устойчивое развитие

o График работы детского центра – с 9:00 до 20:00.

Для функционирования студии необходимо сформировать штат из следующих сотрудников: преподаватели, администраторы, бухгалтер, уборщица. Главным персоналом являются преподаватели, поскольку от их профессионализма и коммуникабельности зависит атмосфера образовательного процесса и впечатления от клуба в целом. Исходя из составленного плана реализации и определенного спектра услуг, преподавательский состав должен включать:

- 0 - преподаватель младшей группы;
- преподаватель музыкальной группы;
- преподаватель хореографии;
- преподаватель школы развития интеллекта;
- преподаватель английского;
- два педагога-психолога;
- логопед-дефектолог;
- преподаватель живописи



№	Должность	оклад	Кол-во.чел	Фот.руб
1	Административный			
	Администратор (посменный график)	2300	2	46000
2	Руководитель		1	7000
	производственный			
3	Преподаватели	28000	9	252000
	вспомогательный			
4	Уборщица(неполный день)	7000	1	700
5	Итого:			328000
6	Социальные отчисления:			98400
7	Итого с отчислениями:			426400

# Технико-экономическое обоснование проекта

№	Наименование	Сумма.руб
	Недвижимость	
1	Аренда за 1-ый месяц работы	110000
	Оборудование	
2	Комплект оборудования, мебели, учебного материала	400000
	Нематериальные активы	
3	Стартовая рекламная кампания	56000
4	Регистрация	4000
	Оборотные средства	
5	Оборотные средства	150000
6	Расходные материалы	20000
Итого:		740000

	Наименование	Сумма в мес.руб
1	Арендная плата	110000
2	Реклама	10000
3	Коммунальные платежи	8000
4	Телефония и Интернет	3000
5	Амортизация	6400
6	ФОТ с отчислениями	426400
7	Прочее	10000
	Итого:	570400