



**Обоснование экономической
эффективности инвестиционного
проекта
(на примере ООО «Вернисаж» г.
Тимашевск)**



ООО «Вернисаж»

Таблица 1 – Показатели обеспеченности ООО «Вернисаж» ресурсами.

Показатель	2012	2013	2014	2014 от 2012	
				Абсолютное отклонение, руб.	Темп роста, %
1. Среднесписочная численность персонала, чел.	15	18	20	5	133,3
2. Фактические затраты труда, тыс. чел. ч	28,4	34,0	37,8	9,4	133,1
3. Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	137,1	193,3	198,6	61,5	144,8
4. Фондовооруженность труда, тыс. руб.	9,1	10,7	9,9	0,8	108,8
5. Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	741,4	887,6	1008,7	267,3	136,0
в том числе дебиторской задолженности	99,9	148,9	178,1	78,2	178,3
6. Удельный вес дебиторской задолженности в оборотных средствах, %	13,5	16,8	17,6	4,1	-
7. Среднегодовая сумма кредиторской задолженности, тыс. руб.	136,8	114,2	110,3	-26,5	80,6
8. Соотношение кредиторской и дебиторской задолженности, раз	1,4	0,7	0,6	-0,8	-



**Таблица 2 – Показатели эффективности использования ресурсов
ООО «Вернисаж»**

Показатель	2012	2013	2014	2014 от 2012	
				Абсолютное отклонение, (+,-)	Темп роста, %
1.Выручка от продажи товаров, работ, услуг, тыс. руб.	3429,6	4161,3	5047,6	1618,0	147,2
2.Произведено в расчете на:					
- 1 среднесписочного работника, тыс. руб.	228,6	231,2	252,4	23,8	110,4
- 1 чел. ч, руб.	120,8	122,4	133,5	12,7	110,5
3.Прибыль от продаж, тыс. руб.	455,7	471,0	486,5	30,8	106,7
в том числе в расчете на среднегодового работника					
	30,4	26,2	24,3	-6,1	79,9
4.Фондоотдача, руб.	25,01	21,53	25,42	0,41	101,6
5.Фондоемкость, руб.	0,04	0,05	0,03	-0,01	75,0
6.Продолжительность оборота, дней					
- оборотных средств	79	77	73	-6	92,4
- дебиторской задолженности	10	13	12	2	120,0
7.Фондорентабельность, %	332,4	243,6	244,9	-87,5	-
8.Рентабельность оборотных средств, %	61,5	53,1	48,2	-13,3	-



Таблица 3 – Уровень прибыльности ООО «Вернисаж», тыс. руб.

Показатель	2012г.	2013г.	2014г.	2014 к 2012	
				Абсолютное отклонение, (+,-)	Темп роста, %
1.Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за вычетом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей), тыс. руб.	3429,6	4161,3	5047,6	1618,0	147,2
2.Себестоимость проданных товаров, продукции, работ услуг, тыс. руб.	2330,1	2881,1	3695,7	1365,6	158,6
3.Уровень себестоимости, %	68,0	69,2	73,2	5,2	-
4.Валовая прибыль, тыс. руб.	1099,5	1280,2	1351,9	252,4	122,9
5.Уровень валовой прибыли, %	32,0	30,8	26,8	-5,2	-
6.Коммерческие расходы, тыс. руб.	643,8	809,2	865,4	221,6	134,4
7.Уровень коммерческих расходов, %	18,8	19,4	17,1	-1,7	-
8.Прибыль от продаж, тыс. руб.	455,7	471,0	486,5	30,8	106,7
9.Уровень прибыли от продаж, %	13,3	11,3	9,6	-3,7	-
10.Прочие доходы, тыс. руб.	-	-	-	-	-
11.Прочие расходы, тыс. руб.	5,1	10,2	11,8	6,7	-
12.Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	450,6	460,8	474,7	24,1	105,3
13.Уровень прибыли до налогообложения, %	13,1	11,1	9,4	-3,7	-
14.Налог на прибыль и иные обязательные платежи, тыс. руб.	37,0	42,2	47,1	10,1	127,3
15.Чистая прибыль (нераспределенная прибыль отчетного периода), тыс. руб.	413,6	418,6	427,6	14,0	103,4
16.Уровень чистой прибыли, %	12,0	10,1	8,5	-3,5	-



Таблица 4 – Показатели рентабельности имущества и инвестиций ООО «Вернисаж»

Показатель	2012	2013	2014	2014 от 2012	
				Абсолютное отклонение 2014г. от 2012г., (+,-)	Темп роста, %
1. Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	450,6	460,8	474,7	24,1	105,3
2. Среднегодовая стоимость имущества, тыс. руб.	889,3	1106,7	1222,9	333,6	137,5
3. Рентабельность имущества, %	50,7	41,6	38,8	-11,9	-
4. Чистая прибыль, тыс. руб.	413,6	418,6	427,6	14,0	103,4
5. Среднегодовая стоимость инвестиций, тыс. руб.	752,5	992,5	1111,9	359,4	147,7
6. Рентабельность инвестиций, %	54,9	42,2	38,4	-16,5	-



Таблица 5 – Ожидаемые доходы от реализации услуг салона «Вернисаж»
на перспективу

Показатель	Годы				
	2016	2017	2018	2018	2019
1. Денежная выручка, тыс. руб.	17000,0	19040,0	21324,8	23883,8	26749,8
в т.ч. – парикмахерские услуги	7083,00	7932,9	8884,9	9951,1	11145,2
- услуги косметологии	6000,00	6720,0	7526,4	8429,5	9441,1
- массаж	1958,5	2193,5	2456,7	2751,6	3081,7
- прочие услуги	1958,5	2193,5	2456,7	2751,6	3081,7
2. Совокупные затраты, тыс. руб.	11034,0	12358,0	13841,0	15501,9	17362,2
в т.ч. – парикмахерские услуги	4092,1	4583,1	5133,1	5749,1	6439,0
- услуги косметологии	4200,0	4704,0	5268,5	5900,7	6608,8
- массаж	1370,95	1535,5	1719,7	1926,1	2157,2
- прочие услуги	1370,95	1535,5	1719,7	1926,1	2157,2
3. Прибыль от продаж, тыс. руб.	5966,0	6681,9	7483,7	8381,8	9387,6
в т.ч. – парикмахерские услуги	2990,9	3349,9	3751,8	4201,9	4706,2
- услуги косметологии	1800,0	2016,0	2257,9	2528,9	2832,3
- массаж	587,55	658,1	737,0	825,4	924,5
- прочие услуги	587,55	658,1	737,0	825,4	924,5



Таблица 6 – Результаты операционной деятельности от реализации проекта открытия специализированного салона красоты «Вернисаж».

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020
1.Выручка от реализации, тыс. руб.	17000,0	19040,0	21324,8	23883,8	26749,8
2.Совокупные затраты, тыс. руб.	11034,0	12358,0	13841,0	15501,9	17362,2
из них: амортизация	475,0	532,0	595,8	667,3	747,4
3.Плата за кредит, тыс. руб.	1100,0	880,0	660,0	440,0	220,0
4.Налогооблагаемая база, тыс. руб.	4866,0	5802,0	6823,8	7941,9	9167,6
5.Налог на прибыль (20 %), тыс. руб.	973,2	1160,4	1364,8	1588,4	1833,5
6.Проектируемая чистая прибыль, тыс. руб.	3892,8	4641,6	5459,0	6353,5	7334,1
7.Проектируемый доход, (чистая прибыль + амортизация), тыс. руб.	4367,8	5173,6	6054,8	7020,8	8081,5



Доклад окончен.
Спасибо за
внимание