


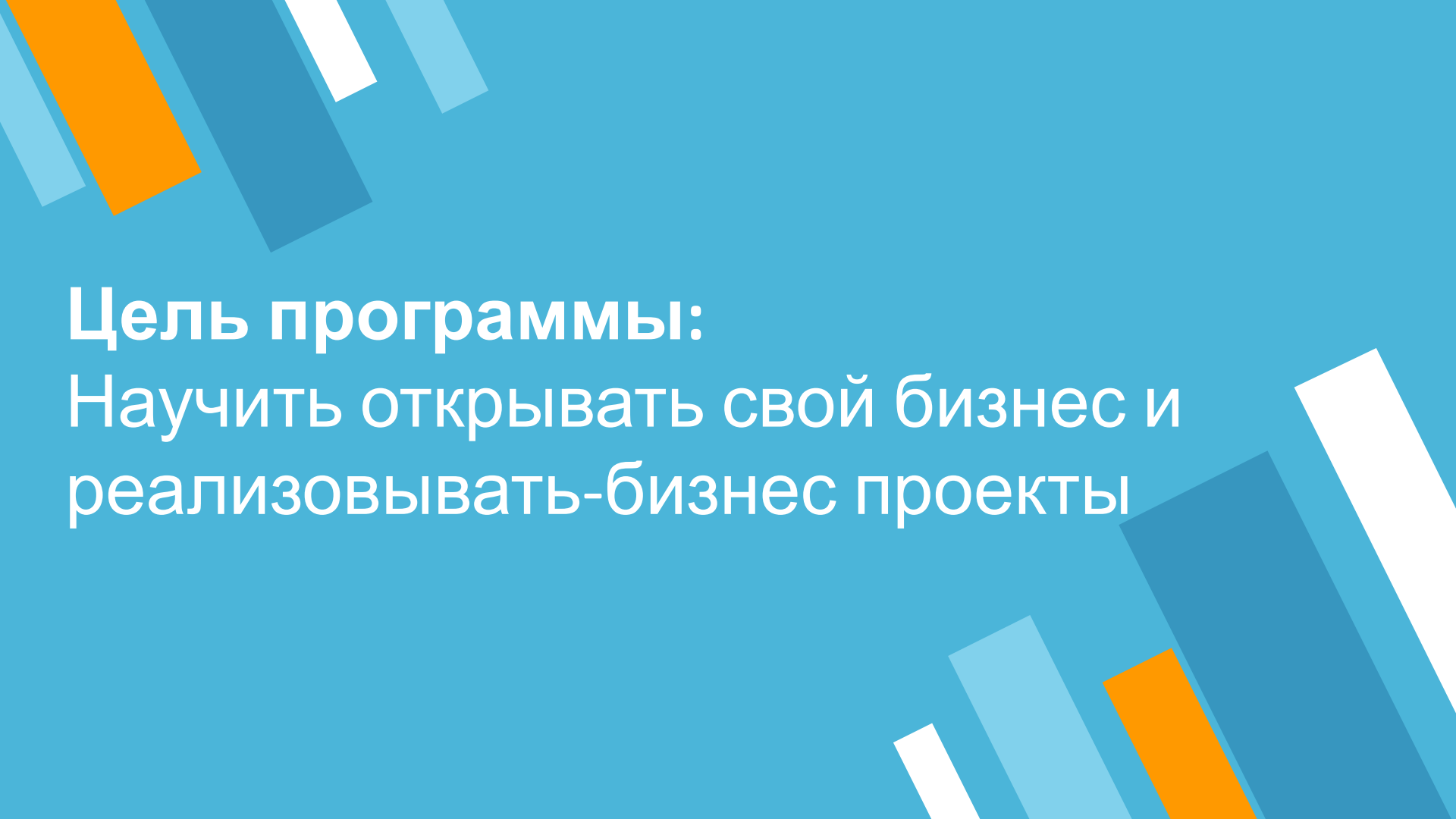
Тренинг:
«Азбука
предпринимателя»



Давайте знакомиться

- Кто я?
- Откуда я?
- Зачем я здесь?
- Что я умею
делать лучше





Цель программы:
Научить открывать свой бизнес и
реализовывать-бизнес проекты

Задачи программы

- Отобратить приемлемую бизнес идею
- Научиться делать бизнес-план
- Получить практические навыки ведения предпринимательской деятельности

День 1


	Время
Открытие тренинга. Знакомство участников. «Вы предприниматель»	10.00 – 11.30
Перерыв	11.30 – 11.45
Основы предпринимательства. Юридические аспекты.	11.45 – 13.00
Обед	13.00 – 14.00
Составление бизнес-плана.	14.00 – 15.30
Перерыв	15.30 – 15.45
Концепция проекта.	15.45 – 16.30
Перерыв	16.30 – 16.45
Форма бизнеса.	16.45 – 17.30



1.


Вы предприниматель






Характеристика предпринимателя


Предприниматель-это лицо
зарегистрированное в
установленном законом порядке
имеющее свое дело в целях
получения прибыли путем
оказания услуг, торговли,
производства.






Характеристика предпринимателя

При запуске любого бизнеса основной фигурой являетесь Вы. Именно вы определяете каким будет это дело.


- Необходимо выбрать сферу деятельности.
 - Следует разработать шаги, которые приведут этот бизнес к успеху
- 




Характеристика предпринимателя



Для того чтобы достичь успехов в бизнесе, Вы должны проявлять деловую активность – самостоятельно ставить перед собой цели и определять задачи. При разных типах бизнеса требуются и разные виды навыков и качеств деловой активности.





Тест «Анализ предпринимательских качеств»

- Учебное пособие, стр. 6.
- Если сумма «ДА» более 9, то Ваши шансы на успех в качестве предпринимателя очевидны.
- Если сумма «ДА» более 6, то Вы имеете все необходимые качества.
- Если сумма «ДА» менее 3, то Вам необходимы дополнительные знания




Перерыв







2.

Основы предпринимательства . Юридические аспекты.





Цель тренинга -
определить оптимальную
форму и режим
налогообложения для вашего
бизнеса.



Задачи тренинга

- Получить знания о существующих формах бизнеса;
- Понять процедуру государственной регистрации;
- Изучить популярные системы налогообложения.

ИП и ООО

- **Индивидуальный предприниматель**-физическое лицо зарегистрированное в установленном законом порядке и осуществляющее предпринимательскую деятельность без образования юридического лица.
- **Общество с ограниченной ответственностью**-хозяйственное общество, участники которого не отвечают по его обязательствам и несут риск лишь в пределах своих вкладов в уставный капитал.

	Преимущества	Недостатки
ИП	1. Упрощенный порядок регистрации;	1.Регистрация на одно физическое лицо;
	2. Регистрация по месту жительства предпринимателя;	2. Ограничения на некоторые виды деятельности;
	3. Нет уставного капитала;	3.Обязательные взносы за себя
	4.Упрощённые требования к ведению документооборота	

	Преимущества	Недостатки
ООО	1. Несколько учредителей;	1.Необходим юридический адрес;
	2. Доступны все разрешенные виды деятельности;	2. Необходим уставный капитал;
	3. Возможно переоформление юридического лица и перепродажа компании.	3.Необходимо вести документооборот;
		4. Бухгалтерский учет.



ПРОЦЕДУРА РЕГИСТРАЦИИ ИП


Шаг 1. Выбор места регистрации


Шаг 2. Выбор кода деятельности(ОКВЭД)

Шаг 3. Заверить документы


Шаг 4. Подача комплекта документов в регистрирующий орган

Шаг 5. Получение Свидетельства о регистрации (выписка из ЕГРИП)






качестве ИП необходимо:

- ❑ подписанное заявителем заявление о государственной регистрации(Р21001);
 - ❑ паспорт и его ксерокопия;
 - ❑ копия свидетельства ИНН (при наличии);
 - ❑ квитанция об уплате государственной пошлины (800 рублей).
- 



РЕГИСТРАЦИИ ИП ВАЖНО:

- ❑ зарегистрироваться в ФСС в течение 10 дней с момента заключения первого трудового договора;
 - ❑ открыть расчетный счет;
 - ❑ хранить на банковских счетах в банках наличные деньги;
 - ❑ ИП вправе, но не обязан иметь печать.
- 



РЕГИСТРАЦИЯ ООО



Шаг 1. Определение названия

Шаг 2. Выбор кода деятельности (ОКВЭД)

Шаг 3. Определение юридического адреса

Шаг 4. Определение размера уставного капитала и распределение долей между участниками ООО

Шаг 5. Определение директора

Шаг 6. Проведение собрания учредителей





РЕГИСТРАЦИЯ ОС



Шаг 7. Составление Устава и Учредительного договора ООО

Шаг 8. Нотариально заверенное заявления по форме № Р11001

Шаг 9. Подача комплекта документов в регистрирующий орган

Шаг 10. Получение Свидетельства о регистрации (выписка из ЕГРЮЛ)



Для регистрации ООО необходимо:



Корпорация
МСП

- **подписанное заявителем и заверенное у нотариуса заявление о государственной регистрации по форме, утвержденной Приказом ФНС России от 25.01.2012 № ММВ-7-6/25@ (форма Р11001);**
- **устав организации (2 оригинала, прошитые);**
- **решение учредителя или протокол собрания учредителей (или также решение учредителей о создании организации);**
- **договор об учреждении (если 2 и более учредителей);**

Для регистрации ООО необходимо:



Корпорация
МСП

- **гарантийное письмо** на адрес (если в дальнейшем будет заключен договор субаренды, то необходимо также предоставить письмо-просьбу и письмо-согласие);
- **квитанция об уплате** государственной пошлины (согласно ст. 333.33 гл. 25.3 «Государственная пошлина» Налогового Кодекса Российской Федерации размер государственной пошлины за государственную регистрацию юридического лица составляет 4000 рублей).

РЕГИСТРАЦИИ ООС



ВАЖНО:

- ❑ на момент государственной регистрации ООО учредителям **оплатить** уставной капитал не менее чем наполовину;
- ❑ **получить** информационное письмо-уведомление из органа Статистики;
- ❑ **заказать** печать;
- ❑ **открыть** расчетный счет;

СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Системы налогообложения малого бизнеса

Специальные налоговые режимы

Общий режим
налогообложения

Упрощенная
система
налогообло-
жения

Патентная
система
налогообло-
жения

Единый
налог на
вмененный
доход

НДС


Налог на прибыль ЮЛ
или Налог на доходы ФЛ

Налог на имущество
ЮЛ или ФЛ

При наличии наемных работников:
НДФЛ (налоговый агент) и Страховые взносы в фонды



Специальные налоговые режимы

- ❑ Упрощенная система налогообложения
 - ❑ Патентная система налогообложения
 - ❑ Единый налог на вмененный доход
 - ❑ Единый сельскохозяйственный налог
- 

Переход на упрощенную систему налогообложения



Корпорация
МСП

- Для перехода на УСН нового года, необходимо подать в налоговый орган по месту нахождения организации (жительства ИП) Заявление о переходе на УСН в срок до 31 декабря предшествующего года.
- Вновь созданные организации и ИП подают это заявление в течение 30 календарных дней с момента постановки на учет в налоговом органе.

В заявлении указываются сведения о:

- Размeре доходов за 9 месяцев;
- Средней численности работников за 9 месяцев;
- Остаточной стоимости Основных средств на 1 октября.

Условия применения У



- Доля участия в ней других организаций не может превышать **25%**
- Не должно быть филиалов

Определение Дохода

- **доходы от реализации** – ст. 249 Налогового кодекса РФ;
- **внереализационные доходы** – ст. 250 Налогового кодекса РФ.


Датой получения доходов признается день поступления средств на счета в банках или в кассу, получения иного имущества (работ, услуг) – кассовый метод.



Расхода

Расходы-это экономически обоснованные и документально подтвержденные затраты, включенные в перечень ст.346.16 Налогового кодекса РФ

Расходами признаются затраты только после их фактической оплаты – кассовый метод.



Упрощенная Система Налогообложения



Корпорация
МСП

5% с Дохода

(доходы-
расходы)*5,0%

5% с Дохода

Пример:

доход составил 300 000р

Налог= $300\ 000 * 0,05 = 15\ 000$ р


Налог можно **уменьшить** до **50%** на сумму уплаченных отчислений в фонды за работников. ИП без работников может **снизить** налог до **100%**

Единый расчет по Отчислениям в фонды за работников

Фонды	Отчисления
Пенсионный фонд	22%
Фонд социального страхования	5,8%
Фонд обязательного медицинского страхования	2,2%
Несчастные случаи	0,2%
Итого	30,2%



Страховые взносы



Отчисления в фонды за ИП

Формула для расчета для ИП с годовым доходом
меньше 300 000 рублей:

ПФР – 32448

ОМС – 8426

Итого 40874



Отчисления в фонды за ИП

Предприниматели, с годовым доходом **больше 300 000 руб.**, будут платить эту же сумму плюс 1% от своих доходов дополнительно в ПФР.

Формула следующая $(1 * МРОТ * 12 * 26\% + (\text{годовой доход} - 300\,000) * 1\%)$. При этом установлена максимальная сумма страховых взносов. Она определяется по формуле $(8 \times 32\,448)$ и составит в 2020 году 194688 руб.



(Доходы-Расходы)*5%

Пример:

Доход составил 100 000р

Расходы составили 80 000р

Налог= $(100\ 000 - 80\ 000) * 0,05 = 1000\text{р}$

Контроль минимального налога

$100\ 000 * 0,01 = 1\ 000\text{р}$

$1000 = 1000\text{р} = \text{налог } 1000$



- ❑ **Авансовые платежи** уплачиваются по итогам отчетных периодов (1 квартал, полугодие, 9 месяцев) не позднее 25-го числа месяца, следующего за отчетным периодом.
- ❑ Единый или минимальный налог уплачивается по итогам налогового периода (Календарного года) в сроки, установленные для подачи деклараций.

Налоговая декларация представляется налогоплательщиками в налоговый орган:

- ❑ ООО – не позднее 31 марта следующего года;
- ❑ ИП – не позднее 30 апреля следующего года;

Налоговые канику.



Только для ИП на УСН со следующими видами деятельности:

Раздел А Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство

Раздел С Обрабатывающие производства

Раздел J Деятельность в области информации и связи

Раздел M Деятельность профессиональная, научная и техническая


Раздел P Образование

Раздел Q Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг



Налоговые каникулы



- Растениеводство и животноводство
 - Обрабатывающие производства
 - Дизайн
 - Переводы
 - Уход за престарелыми
 - Образование детей и взрослых
 - Ремонты мебели, техники, одежды, часов
 - Парикмахерские
 - Химчистка
- 

Патентная Система Налогообложения

- ❑ Патент имеют права применять лишь ИП
- ❑ Действие патента 3-6-9-12 месяцев
- ❑ Не нужно сдавать отчетность
- ❑ Необходимо подать заявление в налоговый орган

Патентная Система Налогообложения



Рассчитать стоимость патента можно на сайте
<http://patent.nalog.ru/info/>

Период: ▼ Период использования Патента: ▼ мес.

УФНС: ▼

Муниципальное образование: ▼

Вид деятельности: ▼

Средняя численность наемных работников:

Рассчитать

Сумма налога, при применении патентной системы налогообложения для данного вида предпринимательской деятельности на **12 мес.** составит: **14904 руб.**

Сумма налога оплачивается двумя платежами - 1 платеж равен **4968 руб.** в срок не позднее девяноста календарных дней после начала действия патента, 2 платеж равен **9936 руб.** в срок не позднее срока окончания действия патента.

Единый налог на вмененный доход

$ЕНВД = БД * ФП * K1 * K2 * 15\% * \text{кол-во месяцев}$

Базовая доходность и физический показатель **Статья 346.29.**

<http://nalog.garant.ru/fns/nk/45/>

$K1 = 1,798$

$K2 =$ устанавливается на муниципальном уровне

https://www.nalog.ru/rn10/about_fts/docs/4291643/

Пример расчета ЕНН



Корпорация
МСП

Вид деятельности: СТО и автомойки

Количество работников, включая индивидуального предпринимателя(5)


БД 12000

$K1=1,798$

$K2=0,8$

$12000*5*1,798*0,85*15\%=13754,7$ (в месяц)

Можно уменьшить до 50% на отчисления в фонды



Единый сельскохозяйственный налог

Доходы от сельскохозяйственной деятельности >
70%

$ЕСХН = (\text{Доходы} - \text{расходы} - \text{убытки предыдущих лет}) * 6\%$

Допустим в 2019 году ООО понесло убыток в размере
200000 р.

В 2020 доходы составили 1 500 000р. а расходы 600
000р.

$\text{Налог} = (1500000 - 600000 - 200000) * 0,06 = 42000\text{р.}$





Общий режим (ОСНС)




Корпорация
МСП

НДС 20%

Налог на прибыль 20%

налог на имущество 2,2%

Обязательное ведение бухгалтерской
отчетности



Пример

- Учебное пособие, стр. 30-31.
- Задание, стр. 32.





Обед



3.

Составление бизнес-плана




Бизнес-план




Бизнес план - это документ, определяющий основную концепцию создания или развития организации в краткосрочной и долгосрочной перспективе.

Бизнес план позволяет:

- детально изучить продукт или услугу, выделить целевую аудиторию и продумать возможные решения по продвижению;
- выявить экономическую целесообразность проекта;
- оценить возможный экономический эффект от реализации проекта;
- оценить риски и разработать способы снижения их воздействия на организацию.



Содержание бизнес-плана


- Резюме
 - Маркетинговый план
 - Производственный план
 - Организационный план. Персонал
 - Калькуляция себестоимости
 - Финансовое планирование
 - Необходимый стартовый капитал
 - Источники стартового капитала
- 



Резюме

Резюме- это краткое описание вашей бизнес-идеи.


Резюме включает в себя:

- Название
 - Информацию о проекте
 - Юридическая форма бизнеса
 - Финансовые показатели проекта
- 


Маркетинговый план



- Продукт (Product)
- Потребитель (People)
- Цена (Price)
- Место (Place)
- Продвижение (Promotion)
- Процесс (Process)
- Обстановка, Среда (Physical Evidence)




Производственный план

- ❑ Оборудование, его характеристики, стоимость и способ закупки или аренды;
 - ❑ Помещение площадь под производство и хранение готовой продукции;
 - ❑ Сырье и ресурсы;
 - ❑ Поставщики.
- 

Организационный план Персонал

- ❑ Определение необходимого количества сотрудников, их компетенций и навыков;
- ❑ Формирование штатного расписания;
- ❑ Составление должностных инструкций;
- ❑ Проработка трудовых договоров;
- ❑ Разработка системы мотивации труда.





Калькуляция себестоимости



Калькуляция себестоимости - это расчет затрат на единицу продукции, работы или услуги.

Помогает правильно установить цену на продукцию.

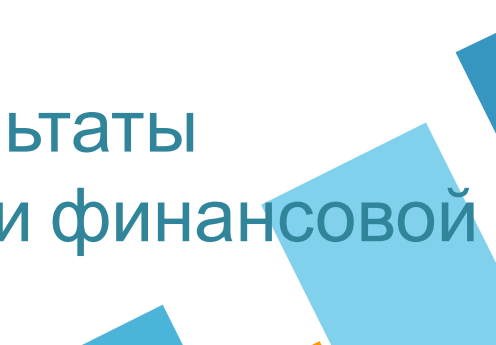




Финансовое планирование



Финансовое планирование – это комплексный план функционирования и развития предприятия в стоимостном (денежном) выражении. В финансовом плане прогнозируются эффективность и финансовые результаты производственной, инвестиционной и финансовой деятельности фирмы.

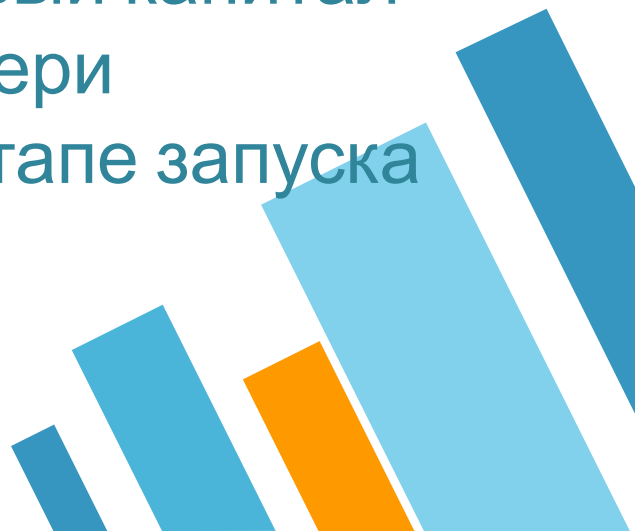




Необходимый стартовый капитал


Стартовый капитал - это размер средств, который понадобится для запуска бизнеса.

Неправильно рассчитанный стартовый капитал увеличивает риск банкротства и потери вложенных средств на начальном этапе запуска бизнеса.

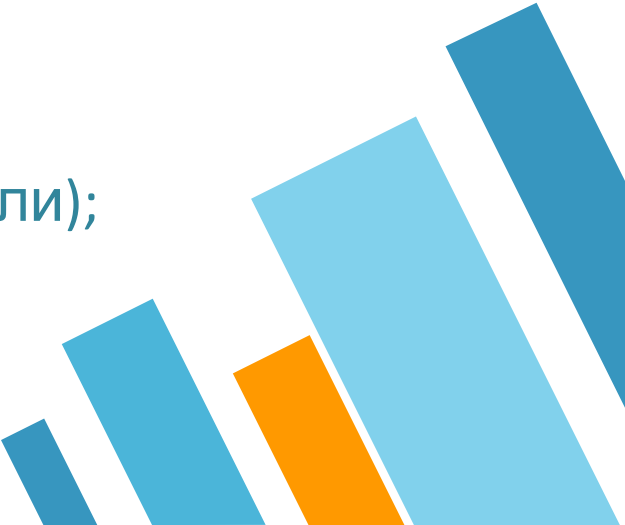


Источники стартового капитала

- 1 Собственные средства
- 2 Заемные средств
- 3 Гранты/субсидии
- 4 Инвестиции
- 5 Партнеры
- 6 Венчурные фонды
- 7 Лизинг



информацию для бизнес-плана?

- организации поддержки;
 - общественные организации;
 - специалисты в юриспруденции, бухгалтерском учете, налогообложении, маркетинге;
 - эксперты (действующие предприниматели);
 - финансовые организации;
 - открытые источники информации (интернет);
- 

B





4.

Концепция проекта






Концепция проекта



Основа любого бизнеса - удовлетворение потребностей своих клиентов.

Основные источники появления бизнеса:

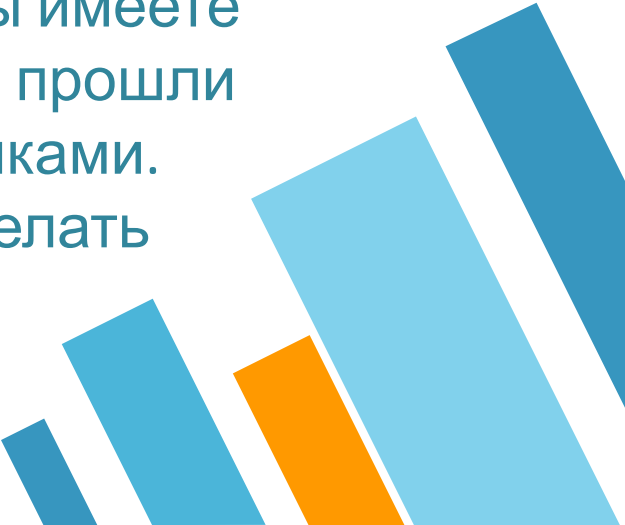
- Предыдущий опыт работы
 - Образование или обучение
 - Хобби, личные интересы
 - Осознание наличия неудовлетворенных потребностей
- 



Концепция проекта

Какой продукт или услугу Вы планируете продавать?

Концепция бизнеса должна основываться на том, что у Вас лучше всего получается. Возможно, Вы имеете опыт в определенной сфере бизнеса или же прошли обучение и обладаете определенными навыками. Правильная концепция бизнеса поможет сделать акцент на том, чем Вам следует заняться.



Концепция проекта



Корпорация
МСП

Кому Вы намерены продавать?

Потенциальными клиентами могут стать частные лица, либо другие предприятия. Они могут представлять небольшую местность или огромную территорию, а возможно, и всю страну. Планируете ли Вы осуществлять продажи только определенной группе клиентов или всему населению Вашего региона. Иметь четкое представление

о том, кому Вы продаете – очень важный критерий, учитывающийся при построении концепции

Вашего проекта


Как Вы собираетесь продавать?

Все просто при условии открытия магазина, но в случае концепции «производитель» или «работник службы сервиса» могут возникнуть вопросы, так как существуют различные варианты продажи.

Производитель, например, может продавать непосредственно клиентам или предприятиям розничной/оптовой торговли.

Какую потребность клиентов Вы будете удовлетворять?

Ваша бизнес-идея должна всегда отражать заботу о клиенте и его потребностях. При выработке концепции важно выяснить, что хотят потенциальные клиенты, и присмотреться к конъюнктуре будущего рынка.



Пример концепции проекта

- Учебное пособие, стр. 24-25.
- Задание, стр. 26.



Перерыв





5.

Форма бизнеса







Выбор форма бизнеса



Выбор форма бизнеса влияет на:


1. затраты, начало и регистрацию Вашего бизнеса;
 2. упрощение процедуры для открытия бизнеса;
 3. финансовый риск;
 4. возможность иметь партнеров;
 5. способ принятия решений;
 6. налоги и прибыль.
- 



Нет идеальной правовой формы ведения бизнеса и оптимальное решение, при выборе организационно-правовой формы, зависит от конкретной ситуации, например, наличие опыта ведения предпринимательской деятельности, финансовые возможности и пр.

При этом необходимо учитывать основные отличия выбираемых форм ведения бизнеса.

Следует взвешивать все «за» и «против» при выборе организационно-правовой формы, сравнив их отличительные особенности.



Пошлина за государственную регистрацию ИП составляет 800 руб. (пп.6 п.1 ст. 333.33 Налогового кодекса РФ). Зарегистрировать ООО стоит в несколько раз дороже. Госпошлина при регистрации ООО составляет 4000 рублей.

ИП не может осуществлять определенные виды деятельности, например:

- производство алкоголя;
- оптовая и розничная торговля алкоголем;
- производство вооружения и военной техники;
- торговля оружием;
- производство лекарственных средств;
- негосударственная (частная) охранная деятельность;
- деятельность на рынке ценных бумаг и т. д.

ООО может осуществлять любые виды деятельности, не запрещенные законом и не противоречащие действующему законодательству Российской Федерации.

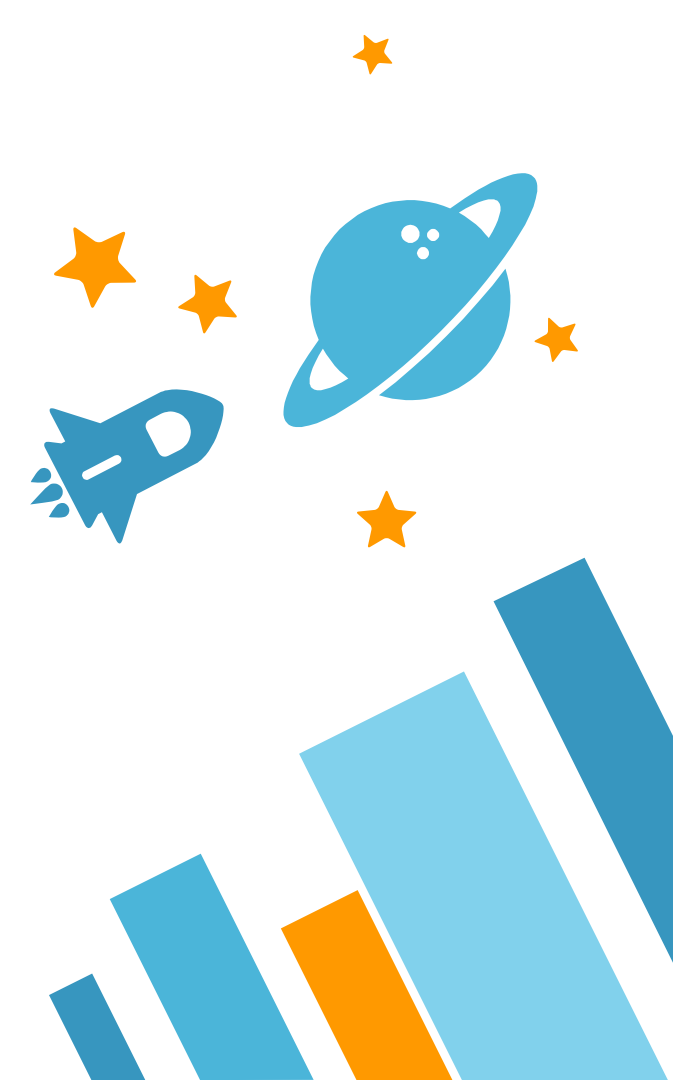
Основным отличием ИП от ООО является мера ответственности по их обязательствам перед кредиторами. Индивидуальный предприниматель отвечает по своим обязательствам **всем принадлежащим ему имуществом** (ст. 24 Гражданского кодекса РФ), а ООО – **только имуществом организации**. Участники ООО, полностью оплатившие свои доли, не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков, связанных с его деятельностью, в пределах стоимости принадлежащих им долей.

Для индивидуальных предпринимателей установлены **более низкие штрафные санкции**. Административная ответственность ИП в соответствии с Кодексом об административных правонарушениях Российской Федерации приравнена к должностному лицу. Размеры штрафов у ООО на порядок выше, чем у ИП.

Спасибо

за

Внимание!



Центр Мой бизнес
8 800 350 00 89
mb89.ru