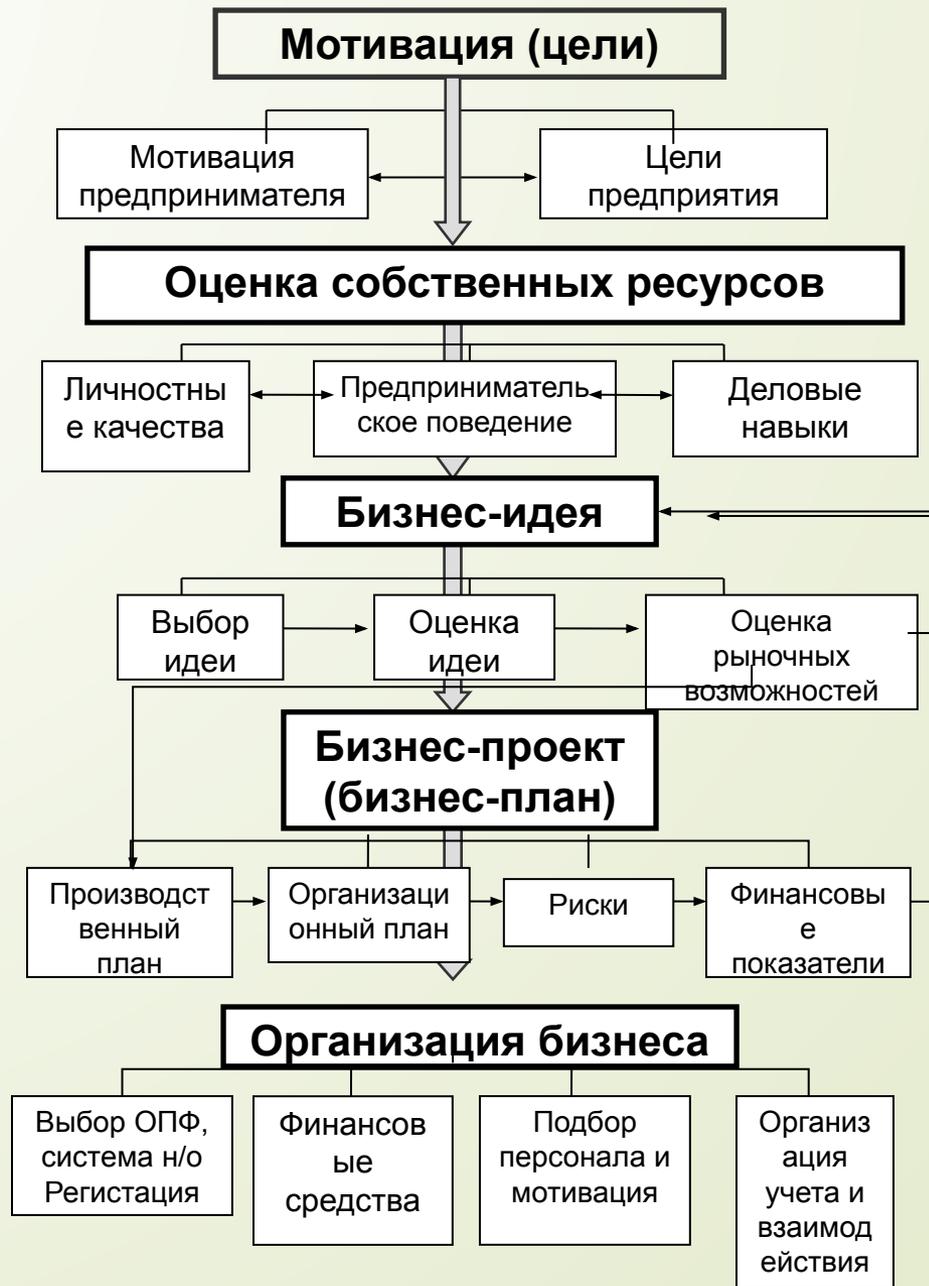


Алгоритм создания собственного дела



Модели предпринимательского поведения

- 1. Инвестиционная модель**
- 2. Инвенторная модель**
- 3. Организационная модель**
- 4. Посредническая модель**
- 5. Аквизиционная модель**
- 6. Коммерческая модель**
- 7. Консалтинговая модель**
- 8. Конъюктурно-игровая модель**

Мотивация и целеполагание при создании своего дела

- **Мотив** (от латинского **movere** — приводить в движение, двигать, толкать) применяется для определения того, что вызывает действия.
- «Мотивация — весь комплекс факторов, направляющих и побуждающих поведение человека» (Л. Якобсон, 1966).
- **Мотив – это внутреннее побуждение к деятельности.**

Модель мотивации



- Главная цель предпринимательской деятельности — **получение прибыли**
- мотив достижения успеха
- **Успех** - это удача в достижении какой-либо цели, общественное признание, хорошие результаты в работе



Условия, влияющие на предпринимательский успех

- простое везение (оказался случайно в нужное время в нужном месте и при этом сумел не упустить шанс)
- активный поиск «того самого выигрышного варианта» с использованием метода проб и ошибок;
- компетентный расчет различных комбинаций и выбор оптимального варианта на основе теоретических изысканий
- получение и использование в благоприятное время конфиденциальной информации или ресурса другого вида
- использование собственных уникальных способностей, опыта, компетентности в качестве товара, дающего доход

Целеполагание в предпринимательстве

Искусство постановки цели —
это искусство управления
событиями

Цель дает возможность контроля
за ходом и результатом работы

Цели - это желаемые будущие
ситуации, которые достигаются с
помощью соответствующих
действий



• Личные цели

распространяются на все сферы жизни (семья, здоровье, доход, свободное время, религия и т.д.)

• Цели предприятия

касаются всех сфер предприятия (маркетинг, производство, организация, финансы)



Характеристика цели

Направленность - к чему человек стремится (к прибыли, доходу, владению домом и т.д.)

Сила - насколько интенсивно человек стремится к цели (зависит от мотивации достижения цели и позволяет понять, почему человек стремится к данной цели).



Постановка целей - методика SMART

- **Specific** (конкретны) Что?
- **Measurable** (измеримы) Сколько?
- **Achievable** (достижимы) Возможно ли это? Каким образом?
- **Relevant** (значимы) Зачем?
- **Timebounded**(определены во времени)

Измеримость цели

- ❑ Что измеряется (деньги, материалы, люди)?
- ❑ Как измеряется (управление капиталом, использование материалов, работа машин, работа людей)?
- ❑ Каков способ измерения (фундаментальный, измерение соотношений, тенденций)?
- ❑ Каковы функции измерения (целесообразная точность)?
- ❑ Каковы издержки измерения (время, труд, деньги)?
- ❑ Какова методологическая база (литература и другие источники)?
- ❑ Каковы конечные критерии выбора показателей (издержки, потенциальная стоимость, время, доступность объема, статистическая надежность измерений и компетентность)



Бизнес-идея

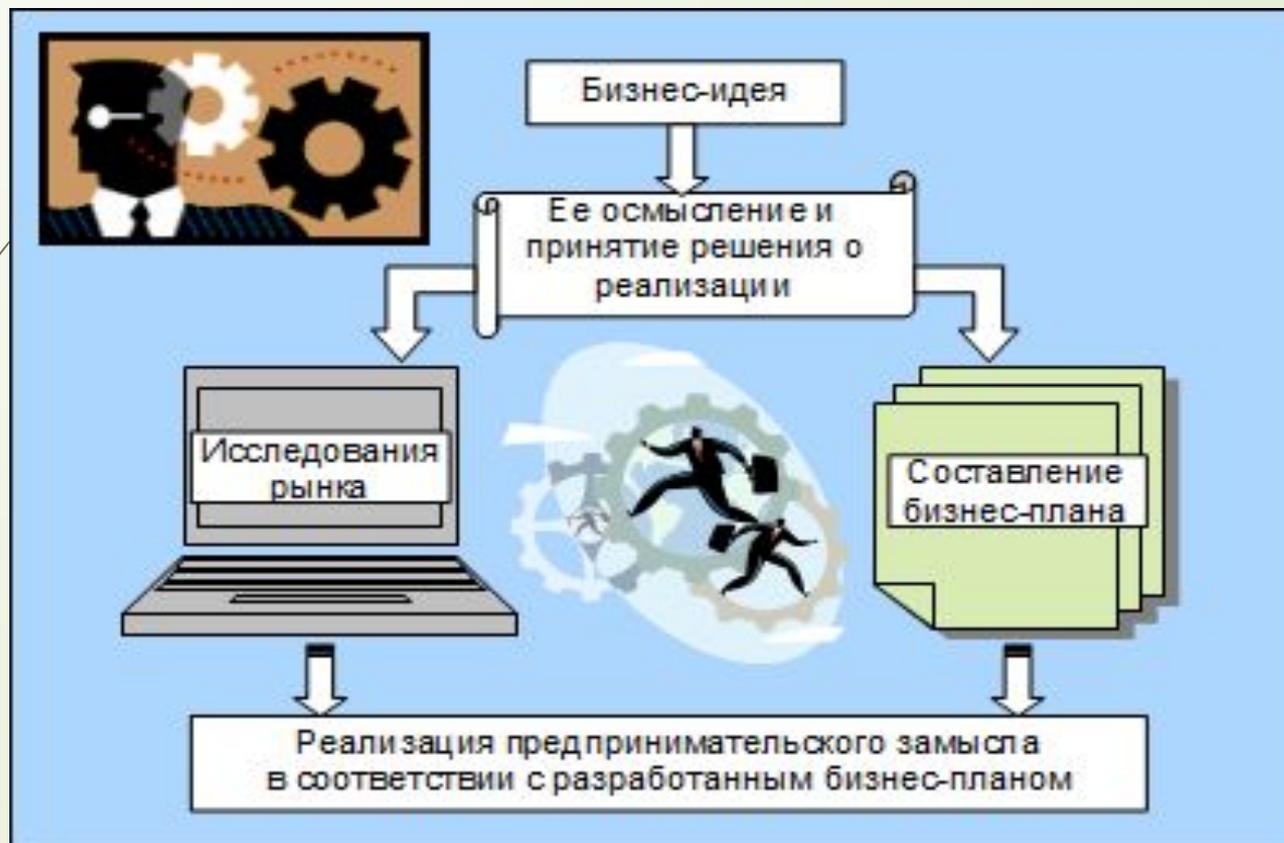
Предпринимательская идея

- желание предпринимателя что-то сделать для потребителя (как покупателя готовой продукции, услуги), а, следовательно, и для себя (получение прибыли)



Бизнес-идея — идея, которая может быть использована для построения новой компании или нового направления деятельности в уже работающей компании.

Как правило, бизнес-идея направлена на создание товаров или услуг, которые могут быть проданы за деньги, благодаря сформулированной в бизнес-идее новой бизнес-модели.



1. Удовольствие. Лучшая идея для бизнеса – это та, которая будет приносить удовольствие. К примеру, это может быть мечта детства, которая преследовала с детского сада и до зрелого возраста.

Главная проблема – вспомнить, чего хотелось больше всего. При появлении сложностей можно воспользоваться интернетом и пересмотреть имеющиеся идеи. Часто это помогает найти свое жизненное предназначение.

2. Прибыльность. Бизнес-идея должна подразумевать прибыльный бизнес, хотя бы в перспективе. Чтобы провести оценку, необходимо составление бизнес-плана, изучение текущих успехов других предпринимателей, общение с опытными людьми, изучение рынка и его потребностей.

3. Вероятность осуществления.

Бизнес-идея должна быть реальной и иметь четкие показатели для реализации. Все это должно выражаться в цифрах, с учетом форс-мажорных ситуаций, сложностей в оформлении и реализации бизнес-проекта.

4. Скорость окупаемости.

Чем быстрее окупаемость, тем лучше. Но здесь нужно исходить из собственных задач, размера первоначального капитала и долгосрочных целей. Если в получении мгновенной прибыли нет необходимости, можно рассмотреть долгосрочный проект, который окупится через 2-3 года, но потенциально принесет больший доход.

Основные этапы по определению идеи

- зарождение (источник) предпринимательской идеи
- экспертная оценка предпринимательской идеи на реалистичность
- расчеты затрат на реализацию предпринимательской идеи
- принятие решения по реализации предпринимательской идеи и подготовка к ее реализации

Источники предпринимательских идей

из телефонных справочников

- в библиотеках из справочников, книг и т.п.
- у бизнес-консультантов
- через публикации в газетах и журналах, в том числе иностранных
- из рекламных проспектов, в том числе полученных на выставках-ярмарках
- из проспектов различных предприятий
- от друзей и родственников
- у потенциальных покупателей
- на семинарах, тренингах



Методы нахождения идеи

- «мозговой штурм» (самый распространенный);
- мечтания (превращение мечты в реальность);
- нестандартный подход (можно что-то сделать иначе, чем принято);
- медитация (стимулирует рождение новых идей);
- системный анализ (позволяет взглянуть на идею с различных сторон).

Где искать бизнес-идеи?

Главная проблема новичка – начать свой бизнес, то есть найти свою идею. Здесь можно выделить пять основных способов:

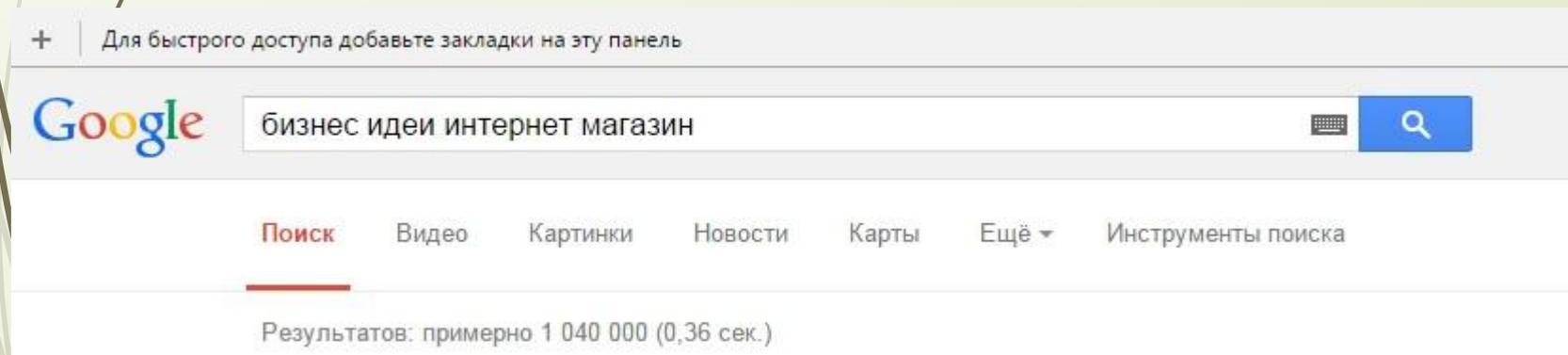
1. Поиск в Интернете. Самый простой вариант – найти идею для бизнеса в глобальной сети.

Алгоритм действий следующий:

- зайти в поисковую систему (Яндекс, Гугл, Яху и прочие);
- набрать интересующую фразу – «бизнес идеи».

При этом важно хотя бы приблизительно задать направление будущего бизнеса;

- внимательно изучить предложенные варианты и выбрать наиболее понравившиеся;
- провести детальный анализ каждого из вариантов, изучить перспективы, найти бизнес-план, продумать варианты реализации и перспективы.



2. Взять идею у действующего бизнесмена.

Каждый практикующий предприниматель с опытом имеет множество идей других видов бизнеса, но реализует только одну.

Физически человек не может воплотить все задуманное в жизнь, но вот поручить другому человеку вполне.

Алгоритм действий следующий:

- написать список знакомых, которые занимаются бизнесом.

Если таких нет – нужно познакомиться через друзей, близких, других знакомых;

- переговорить с предпринимателем по поводу перспектив того или иного направления в ближайшее время;

- предложить свои услуги или реализовать идею самостоятельно, за свои деньги.

3. Улучшить существующий бизнес – еще один хороший вариант. Всегда есть возможность оптимизировать ту или иную сферу деятельности.

Последовательность действий следующая:

- найти отрасль, в которой есть определенные знания или изучить интересующее направление. Можно воспользоваться услугами знакомого бизнесмена, имеющего опыт в конкретном виде деятельности;
- провести анализ того, что нравится людям, какие направления можно улучшить, где есть недостатки;
- разработать нововведения и реализовать свой бизнес уже с их учетом.

4. Вспомнить старые бизнес-идеи, которые были популярны. Такая стратегия может быть очень эффективна, ведь люди склонных возвращаться к старым привычкам.

Алгоритм действий такой:

- вспомнить все направления, которые были популярны раньше, но сейчас почти не реализуются;
- продумать, почему этот вид бизнеса пропал и будет ли он актуален сегодня;
- проанализировать способы реализации проекта, составить бизнес-план, провести исследование (при необходимости).

5. Воплотить в жизнь мечту детства.

Самый простой способ – реализовать свою «голубую мечту», ведь в этом случае даже придумывать ничего не нужно.

Действовать нужно таким образом:

- вспомнить, чего больше всего хотелось в детстве;
- представить, что этот бизнес уже есть и понять свои ощущения;
- проанализировать перспективы бизнес-проекта. Если он явно убыточный, то рисковать не стоит;
- в случае прибыльности идеи составить подробный план действий и воплощать их в жизнь.

Результаты можно сбить в небольшую таблицу, где единица – это лучшая оценка по выбранному критерию, а пятерка – худшая.

Итоговая таблица получается следующей:

Способ	Удовольствие	Прибыльность	Вероятность	Скорость
Найти в Internet-е	2	4	4	2
Взять предпринимателя у	5	3	1	1
Улучшить чужую	3	2	2	3
Вспомнить хорошо забытую старую	4	1	3	4
Осуществить мечту детства	1	5	5	5

Простой и практический способ преодолеть все трудности мышления – эмоции, путаницу и беспомощность при решении проблем – примерить на себя только одну из шляп за раз!

Что мы знаем о проблеме?
Какой информации не хватает?
Акцент на фактах!
НИКАКИХ ЭМОЦИЙ!



Белая шляпа.
Факты.



Красная шляпа.
Эмоции.

Что мы переживаем по этому поводу?
Что говорит нам интуиция?
НИКАКИХ ОБОСНОВАНИЙ!

Какие перспективы?
Какие положительные стороны, преимущества и достоинства?



Желтая шляпа.
Возможности.

**Шесть шляп мышления —
Эдвард де Боно**



Синяя шляпа.
Смысл.

Координация работы.
Управление процессом.
ВЫБОР ШЛЯП!
Организация работы.
Фиксация результатов.

Какие новые идеи?
Нестандартный подход,
нетрадиционные решения.
Разрушение стереотипов!



Зеленая шляпа.
Креатив.



Черная шляпа.
Критика.

Все нерадужные перспективы.
Критическое отношение.
«Подводные камни».
Пессимистичные прогнозы.

Как найти идею для своего бизнеса???



Лестница Принятия Решения



Карьерный рост



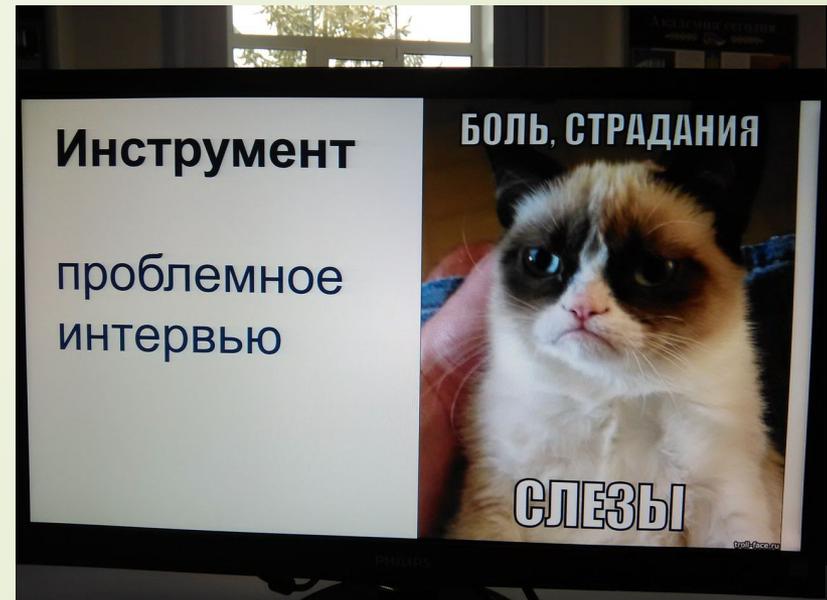
Как найти идею для своего бизнеса???



□ Спросить у окружающих, что им нужно, что они хотели бы купить

Инструменты:

- Анкетирование
- Наблюдение
- Проблемное интервью



Как найти идею для своего бизнеса???

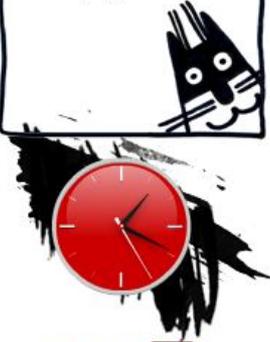


- Найти что-то на первый взгляд безумное и не реальное, и сделать из этого бизнес

Примеры:

- Республика кошек (Санкт-Петербург)

- Фотогалерея
- Наши республиканцы
- Ищут дом



Браво!

Республика кошек 26 чел. оценил(и) на "отлично"

Добро пожаловать в новое государство - котокафе Республику кошек!



Автор фотографии - Дмитрий Веденин

Вы мечтаете о домашнем животном, но не можете его завести? А, может, у Вас дома уже целый прайд кошек, но Вы настоящий КОТолуб: интересуетесь мероприятиями, связанными с домашними животными, общением с другими "кошатниками", Вам любопытны новые решения в содержании питомцев дома? Или к Вам приехали друзья или родственники, хочется сводить их в уютное и оригинальное место в городе? Хочется удивить свою девушку/парня, предложив ей/ему провести вечер вместе в обществе кошек. А, может, Вы просто любите все новое и необычное?

Если Вы внутренне соглашаетесь с любым из пунктов, Вы - наш любимый гость! Республика кошек открывает Вам свои границы!

"Республика кошек" - это филиал Музея кошки, его представительство в центре Санкт-Петербурга (главное здание самого Музея расположено за городом, во Всеволожске). Республика кошек не дублирует экспозиции Музея, это самостоятельное, оригинальное место, объединяющее в себе несколько функций: выставочное пространство, клуб, арт-кафе, библиотека и ... целый зал с кошками! Более того это альтернатива приюту, своеобразная витрина и рупор для кошек, которые ищут своего Человека. У нас можно забрать кошку или внести свою лепту в улучшение жизни бездомных животных.

Яндекс-кошелек:
410011330
Сбербанк (Северо-Западный банк Сбербанка РФ):
счет 42307 810 6 5510 4816335 48

Немного истории

<http://vk.com/murlyandiya.kirov>

- Самое уютное и мурлыкающее место в центре Кирова. Здесь живут и ждут всех в гости свободно гуляющие кошки. Много кошек! А ещё безлимитный кофе, вкусняшки и Wi-Fi...
- Мурляндия - шанс бездомным кошкам показать себя во всей красе и найти своего Человека.
- Тайм-кафе "Мурляндия" котокафе К Горького ул. д.26



Как найти идею для своего бизнеса???



□ Пройти по окружающим магазинам, поискать в интернете, что есть у других

1. <http://biztorg.ru> РБК Бизторг Каталог готового бизнеса и франшиз
2. www.deloshop.ru Магазин готового бизнеса
3. www.beboss.ru аналогичный ресурс
4. www.worldfranchising.ru аналогичный ресурс
5. www.ypag.ru
6. <http://b2b-russia.ru> Справочник «Весь бизнес России»



Поиск предложений Продажа бизнеса

От

до

[Показать категории бизнеса](#)

Найдено 1 предложение



Производство металлоконструкций и кованых изделий

1 750 000 ₪ Доля: 100%

Киров (Кировска)

Выручка: 8 000 000 ₪ в месяц

Прибыль: 1 600 000 ₪ в месяц

Возраст, лет: 9

Яндекс.Директ



Новая ниша! Высокий спрос! Жмите!

Открой бизнес по франшизе! Доход от 150 т.р! Продажа контрактных ДВС и КПП!
4cylinder.ru
[Адрес и телефон](#)



Хватит искать бизнес идеи!

Узнай проверенную технику продаж с наценкой 500% и запусти все за 1 вечер!
go.locusmedia.ru



Продается готовый бизнес! Выгодно

Только для Кирова! Продается готовый бизнес. Окупаемость 3 месяца. Узнать.
turboread.ru
[Адрес и телефон](#)

 СТИЛЬ

Альтернатива Египту:
10 лучших отелей
с системой
«Все включено»

18+

Подписывайтесь на еженедельную рассылку Бизторга и будьте в курсе лучших предложений!

СОБЫТИЯ

Этажи на Иннопроме 2015

Воккер проведет День открытых дверей.

Приглашаем Вас на очередную интернет-встречу (вебинар), посвященную презентации франшизы антикафе от «12 комнат»



Поиск предложений **Продажа бизнеса**

Например, магазин подарков

Найти

От до Москва [Показать категории бизнеса](#)

Найдено 3792 предложения

Сортировать по дате создания



Интернет-магазин комнатных растений

1 100 000 ₹ Доля: 100%

Выручка: 530 000 ₹ в месяц
Прибыль: 82 000 ₹ в месяц
Возраст, лет: 2

Москва



Интернет магазин красок

1 200 000 ₹ Доля: 100%

Выручка: 1 300 000 ₹ в месяц
Прибыль: 187 700 ₹ в месяц
Возраст, лет: 2

Москва



Интернет магазин замков

1 400 000 ₹ Доля: 100%

Выручка: 830 000 ₹ в месяц
Прибыль: 211 000 ₹ в месяц
Возраст, лет: 3

Москва



ИМ детской одежды

1 600 000 ₹ Доля: 100%

Выручка: 0 ₹ в месяц
Прибыль: 178 000 ₹ в месяц
Возраст, лет: 3

Москва



ИМ стиральных машин

2 000 000 ₹ Доля: 100%

Выручка: 0 ₹ в месяц
Прибыль: 183 000 ₹ в месяц

Москва

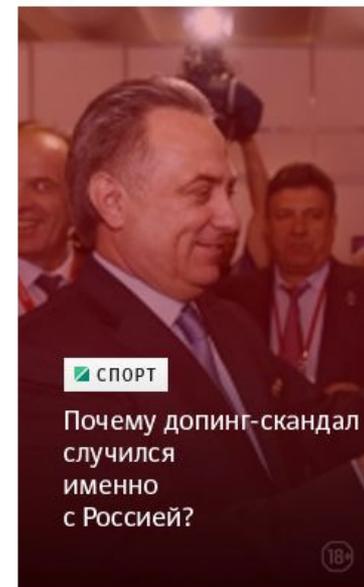


Интернет-магазин пароочистители

600 000 ₹ Доля: 100%

Выручка: 480 000 ₹ в месяц
Прибыль: 80 000 ₹ в месяц

Москва



СПОРТ

Почему допинг-скандал случился именно с Россией?

Подписывайтесь на еженедельную рассылку Бизторга и будьте в курсе лучших предложений!

Введите email

Подписаться

СОБЫТИЯ

Этажи на Иннопроме 2015

Воккер проведет День открытых дверей.

Приглашаем Вас на очередную интернет-встречу (вебинар), посвященную презентации франшизы антикафе от «12 комнат»



ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ВЫГОДА

100 000 Р²

РБК БИЗТОРГ
ПРОДАЖА БИЗНЕСА

Подать объявление



Помощь консультантов

+7 495 363-11-41

biztorg@rbc.ru

Вход и регистрация

Бизнес

Франшизы

Оборудование

Размещение инвестиций

Тарифы и услуги

Контакты

Главная → Продажа бизнеса

Поиск предложений **Продажа бизнеса**

Например, магазин подарков

Найти

От

до

₽

Москва

Скрыть категории

Автобизнес

Торговля

Строительство

Масс-медиа

Недвижимость

Медицина и здоровье

Досуг и развлечения

Услуги населению

Услуги для бизнеса

Финансы

Производство

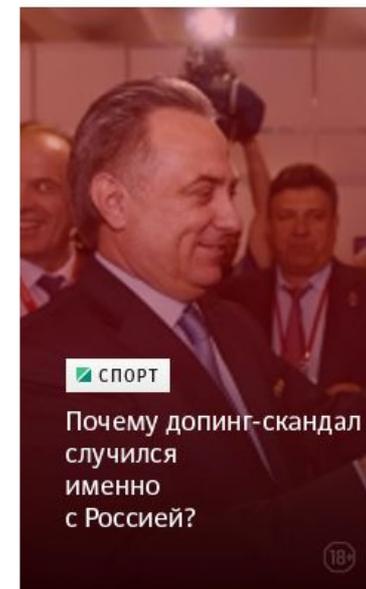
Сельское хозяйство

Интернет-бизнес

Разработка и внедрение ПО

Добыча ископаемых

Инновационный бизнес



СПОРТ

Почему допинг-скандал случился именно с Россией?

Подписывайтесь на еженедельную рассылку Бизторга и будьте в курсе лучших предложений!

Введите email

Подписаться

Найдено 3792 предложения

Сортировать по дате создания

СОБЫТИЯ

Этажи на Иннопроме 2015

Воккер проведет День открытых дверей.

Главная → Продажа бизнеса → Интернет магазин текстильных товаров для дома

Распечатать объявление Добавить к сравнению

Интернет магазин текстильных товаров для дома

Россия, Московская обл., Москва

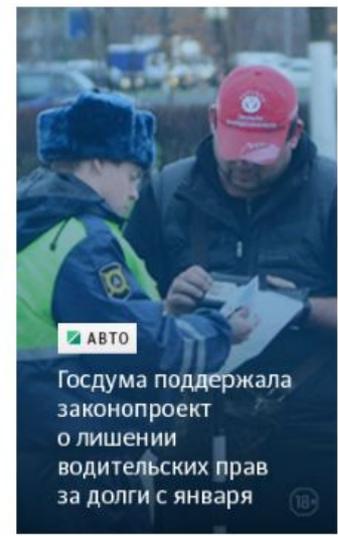
Основная информация

Стоимость	6 500 000 Р	Расходы	350 000 Р
Доля	100%	Заемные средства	0 Р
Возраст	3 лет	Товарный остаток (включен в стоимость)	1 800 000 Р
Персонал	4 чел.	Окупаемость	1 лет
Выручка	1 500 000 Р		
Прибыль	250 000 Р		

Контактное лицо:

Пиголкин Сергей Алексеевич [Показать телефон](#)
[Показать Email](#)

[Задать вопрос](#)



Подписывайтесь на еженедельную рассылку Бизторга и будьте в курсе лучших предложений!

Введите email [Подписаться](#)

СОБЫТИЯ

- Этажи на Иннопроме 2015
- Воккер проведет День открыток дверей.
- Приглашаем Вас на очередную интернет-встречу (вебинар), посвященную презентации франшизы антикафе от «12 комнат».



РБК
МАГАЗИН ИССЛЕДОВАНИЙ

скидка 25%
на бестселлер 2015 года



Подать объявление



Помощь консультантов +7 495 363-11-41 biztorg@rbc.ru

- Бизнес Франшизы Оборудование Размещение инвестиций Тарифы и услуги

Главная -> Франшизы

Предложения франшиз



Чемпионика - Ведущая сеть футбольных центров для детей от 3 до 7 лет

Затраты на запуск 500 000 ₺ Вступительный взнос 270 000 ₺



Мангустин

Затраты на запуск 199 000 ₺ Вступительный взнос 0 ₺



Виртуальная Реальность "Виртуальные МИРЫ"

Затраты на запуск 2 552 ₺ Вступительный взнос 2 552 ₺



Сеть медицинских центров лечения всех видов зависимостей Ра-КурС

Затраты на запуск 4 000 000 ₺ Вступительный взнос 2 850 000 ₺

Все предложения

Подать объявление

Поиск предложений Франчайзинг

Например, магазин подарков

Найти



Подписывайтесь на рассылку...

Введите email

СОБЫТИЯ

Этажи на И



Профессионалы в продаже готового бизнеса

0 компании

Готовый бизнес

Франшизы

Недвижимость

Услуги

Разместить предложение

Подписаться на рассылку

(495) 665-05-06

Контакты / Войти

Все новости

[Бизнесмен с мировым именем предлагает совместный бизнес](#)

Предприниматель с мировым именем Артем Тарасов предлагает доли в двух коммерческих проектах через

Проверено Делошоп

Все проверенные

Инжиниринговая компания (КОТЕЛЬНЫЕ И СИСТЕМЫ ОТОПЛЕНИЯ)

Москва и Московская область
Окупаемость: от 1 года до 2 лет
Выручка в год - 82 000 000 руб.
Стоимость - 25 000 000 руб.

Производство сэндвич-панелей

Владимир, Центр
Выручка в год - 18 000 000 руб.
Стоимость - 5 000 000 руб.

Производство поставку принадлежностей

Продажа бизнеса Москва и Московская область
Покупка бизнеса Санкт-Петербург, Ленингр. обл.
Франшизы прочие...

Торговля
Общественное питание
Услуги и сервис
IT технологии
Производство
Сельское хозяйство
Транспорт
прочие...

Ключевые слова или № объявления:

указывать через запятую

Найти

Отобрано объявлений: 102 (из 124) [посмотреть все](#)

ППА, Аренда

Продажа прав аренды земли, аренда.
100 000 руб. Москва и Московская область

Ресторан

Сдается в аренду действующий ресторан, полностью оборудованный техникой и мебелью. Ресторан находится в заселенном массиве (коттеджные поселки, малоэтажные жилые комплексы).
450 000 руб. Москва и Московская область

Действующая АЗС в г.Усти над Лабем (Чехия)

Продается АЗС действующая. Расположена на одной из главных магистралей на выезде из города Усти над Лабем (Чехия). АЗС предназначена для обслуживания как легковых автомобилей, так и грузовиков (TIR).
700 000 € Другие страны

Карьер по добыче кварцевого песка

К продаже предлагается уникальная инвестиционная площадка с действующей инфраструктурой в Московской области. Полный комплект разрешительных документов на разработку месторождения, все согласования.
150 000 000 руб. Москва и Московская область

База отдыха (гостиница/ресторан/рыбалка)

Имидж-студия

Мой город: Киров

Зарегистрироваться Войти



начни свой бизнес

Коммерческая недвижимость Франшизы Готовый бизнес Бизнес-планы Опт

+ Добавить объявление



Коммерческая недвижимость

Лучшие предложения на рынке коммерческой недвижимости

[всё недвижимость](#)

Новый объект



Аренда

Аренда офиса



ТОП 100 Франшиз 2015

Лучшие франшизы России 2015 года



Аренда Иркутск



Аренда Красноярск



Аренда Краснодар



Аренда Красноярск



ПРОДАЖА Сочи



Каталог франшиз

Начните собственный бизнес под известным брендом

[всё франшизы](#)

Франшиза месяца



Рэ-Курс



Используй все возможности портала

100%

Заявки

- Куплю действующую аптеку в Крыму от 1 млн. до 5 млн...
- Куплю действующую фармацевтическую оптовую компанию...
- Куплю действующую базу по переработке черных и цве...



Мой город: Киров

Зарегистрироваться Войти

Все категории

Объявления
на почту

Получайте новые объявления о продаже
бизнеса на электронную почту бесплатно!

Найдено 21 предложение (Кировская область)

Сортировать по [цене](#) [дате](#) ↓



06.07.2015

[Магазин межкомнатных дверей в тц](#)

[подробнее →](#)

Цена: 300 000 руб.
Выручка/мес: 80 000 руб.

Россия, Киров, ул.Труда ,Т.Ц.Строиремо

Расположение: Т.Ц.Строй РЕМО Возраст бизнеса: 6,5 года Организационно правовая форма: ИП Цена: 300000 рублей Торговая площадь в ТЦ,Строиремо на 2 этаже. Центр города. Финансы Среднемесячная выручка 300000 рублей Среднемесячные расходы: Аренда – 13500 руб./мес. Продавца э.п. - 400 выход +



09.06.2015

[Аттракцион Виртуальная реальность DK 1](#)

[подробнее →](#)

Цена: 70 000 руб.
Выручка/мес: 40 000 руб.

Россия, Киров

Аттракцион, работающий на основе очков виртуальной реальности Oculus Rift 1. позволяющий человеку испытать незабываемые впечатления, переместиться в виртуальный мир: прокатиться на американских горках, побывать в открытом космосе, поучаствовать в гонках, и это далеко не полный список ощущений! В спи



03.06.2015

[Продается действующий аутсорсинговый колл-центр \(call center\)](#)

[подробнее →](#)

Цена: 3 000 000 руб.
Выручка/мес: 500 000 руб.

Россия, Киров

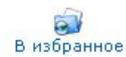
Колл-центр образован в 2010 году. Продается домен (5 лет), сайт. Действующие клиенты с ежемесячной выручкой 400 000 - 500 000 рублей. Чистая прибыль 50%. Причина продажи - переезд на ПМЖ в другую страну.



[Продается предприятие литья по газифицированным моделям](#)

[подробнее →](#)

Цена: 30 000 000 руб.



Иновационные бизнес-идеи

Семинары в международной бизнес-школе. В ноябре курс MBA бесплатно! mbschool.ru Адрес и телефон

Антикризисная бизнес идея

Уникальная франшиза международной интернет-компании. Узнайте подробнее: go.myinvestclub.net

Бизнес с Китаем и наценкой 500%!

Узнай проверенную технику продаж и все подводные камни бизнеса с Китаем! go.locusmedia.ru

Поиск: Компании Прайсы Объявления

Найти

Регион:

Компании: АБВГДЕЖЗИЙКЛМНОПРСТУФХЦЧШЩЪЭЮЯ ABCDEFGHIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

КОМПАНИИ

ozon.ru
выбирайте

265,00 руб. (18+) Искусство управлять людьми	340,00 руб. (18+) Искусство быть другим	496,00 руб. (18+) В МАГАЗИНЕ
---	--	-------------------------------------

[Посмотреть](#)

- Автомобили
- Безопасность
- Бизнес и финансы
- Домашний очаг
- Досуг
- Интернет
- Компьютеры
- Культура и искусство
- Лесное хозяйство
- Медицина, красота и здоровье
- Недвижимость

- Промышленность
- Работа и рекрутинг
- Реклама
- Связь и телекоммуникации
- Сельское хозяйство
- Средства массовой информации
- Строительство
- Текстильные материалы и изделия
- Товары
- Топливо и энергетика
- Торговля

ВХОД УЧАСТНИКАМ

E-mail :

Пароль:

[Войти](#)

[Забыл пароль?](#)



ПОКУПАЙ ДЕШЕВЛЕ,
ПРОДАВАЙ БОЛЬШЕ

поисковый сайт для профессионалов b2b рынка

- ★ Добавить в Избранное
- 📄 Сделать стартовой
- + Добавить организацию

Регион: [все регионы](#) ▾

[Справочники городов России](#) ▾

Я ищу

Найти



Объявления компаний

[купить объявление](#)

[все объявления](#) ▾

Пенополиэтилен

Отражающая теплоизоляция. Изоляция труб водоснабжения и вентиляции
Изоком НН, ООО

Кабель, провод, электротехника

Более 20 000 наименований от ведущих российских и зарубежных производителей
МАСТ, НМК, ООО

Производство автофургонов

на шасси "ГАЗ" и HYUNDAI, фургоны из сэндвич-панелей
Кама, завод технологического оборудования, ОАО

Тепло-, гидро-, звукоизоляция!

Занимаетесь ремонтом, строительством? Позаботьтесь о своем комфорте заранее!
ТПК ВСРР, ЗАО

БУДЬТЕ ВНИМАТЕЛЬНЫ!

Мы никогда не просим номера мобильных телефонов и личных финансовых данных для подтверждения правильности информации о Вашей компании!

Любые рассылки, содержащие подобные просьбы, являются противозаконными

Базовое размещение в системе- АБСОЛЮТНО БЕСПЛАТНО!

Компании по видам деятельности



[Авто-, мото- и спецтехника](#)

[+ Все рубрики](#)



[Банки. Финансы. Страхование](#)

[+ Все рубрики](#)



[Машиностроение](#)

[+ Все рубрики](#)



[Медицина](#)

[+ Все рубрики](#)



[Металлургия и металлообработка](#)

[+ Все рубрики](#)



[Наука и проектирование](#)

[+ Все рубрики](#)



[Пищевая и табачная промышленность](#)



[Связь и IT](#)

[+ Все рубрики](#)



[Сельское хозяйство и природопользование](#)

[+ Все рубрики](#)



[Строительство и материалы](#)

[+ Все рубрики](#)



[Транспорт. Логистика. Перевозки](#)

[+ Все рубрики](#)



[Туризм и отдых](#)

[+ Все рубрики](#)



[Услуги для бизнеса](#)

[+ Все рубрики](#)



[Химия и фармацевтика](#)

Как найти идею для своего бизнеса???



- **Моделировать из той области, которая тебе наиболее интересна**





Как найти идею для своего бизнеса???



- **Купить любую франшизу, на которую хватит денег, и не париться с идеями**

Франчайзинг

Вопреки расхожему мнению, только 15 % ресторанов **McDonald's** в мире принадлежат непосредственно корпорации **McDonald's**, все остальные являются собственностью генеральных (национальных) дистрибьюторов (франчайзи).

Условия использования очень жесткие — договором регламентируются такие мелочи, как цветовая гамма и размер столиков.



Интернет-ресурсы по франчайзингу

<http://franshiza.ru/franchise/>

Каталог франшиз

Магазин франшиз и готового бизнеса

<http://bankfranshiz.ru/>

Франшиза-Киров

<http://franchise-kirov.ru/>

войти зарегистрироваться

О проекте Часто задаваемые вопросы

поиск по сайту

franshiza.ru
Открой свой бизнес под известным брендом!
+7 (495) 671-53-63
hello@francon.ru

Открой свою компанию и зарабатывать по аренде грузчиков

Подобрать франшизу

Тип бизнеса
Инвестиции
Регион

ПОДОБРАТЬ

Каталог франшиз

Рейтинг франшиз

Как купить франшизу

Новости франчайзинга

Мероприятия по франчайзингу

Библиотека франчайзинга

Разработать франшизу
Заработайте на своей франшизе

Доставка
+
Пицца на вынос
+
Пиццерия

Каталог франшиз

ВСЕ ФРАНШИЗЫ ПО КАТЕГОРИЯМ ПО АЛФАВИТУ

Франшиз в каталоге: 505

Table with 3 columns: Brand logo, Brand name, Description, Investment amount. Includes ATLANTIC, Crocs, Triumph, Zinger, Gemotest.

ТОП франшизы

- ATLANTIC франшиза магазина нижнего белья
Best Credit Finance франшиза в сфере кредитного брокериджа
Langery франшиза магазина бижутерии и аксессуаров...

Подписаться на рассылку новых франшиз

Франшизы по темам



Franshiza.ru
690 нравится
Нравится Страница



КАТАЛОГ

СРАВНИТЬ ФРАНШИЗЫ

Поиск по каталогу франшиз

ДОБАВИТЬ ФРАНШИЗУ +

Выбрать город

МЫ ГОТОВЫ ОТВЕТИТЬ НА ЛЮБОЙ ВАШ ВОПРОС

8 800 555 12 71

ЗАКАЗАТЬ ЗВОНОК

ФРАНШИЗА РАЗВЛЕЧЕНИЙ БАМПЕРБОЛ Стоимость «под ключ»: **170 000 руб.** вместо 210 000 руб.
НАЧНИ ЗАРАБАТЫВАТЬ УЖЕ ЭТИМ ЛЕТОМ ОТ 65 000 РУБЛЕЙ В МЕСЯЦ

ПОДБЕРИТЕ СЕБЕ ФРАНШИЗУ



Все сферы бизнеса

Все города

Поиск по названию

ТОП-3 ФРАНШИЗ

АГЕНТСТВО РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ



+ Сравнить франшизу

2 Задать вопрос



Недвижимость

сфера бизнеса



250 000 р

ежемесячный оборот одной точки



250 000 р

паушальный взнос



40 000 р

средний чек

СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ ДО 150 000 РУБ.



РЕКЛАМНЫЕ АВТОМАТЫ 3D POLISHER MEDIA

Паушальный взнос: 0 руб.

3D Polisher Media – направление бизнеса компании ООО "Медсклад", которая работает на рынке еще с 2006 года. Компания ООО "Медсклад" очень надежный поставщик, имеющий контракты с государственными медицинскими организациями. ООО "Медсклад" является участником внешнеэкономической деятельности.

[Подробнее](#)



АТЕЛЬЕ МАСТЕР СКОРОШЕЙ

Паушальный взнос: 0 руб.

«Мастер Скорошей» – это федеральная сеть ателье, которая предлагает услуги по мелкому ремонту и подгонке одежды. Подобные услуги пользуются стабильным спросом в любое время, однако сейчас, когда население старается экономить и ограничить потребление, они становятся особенно актуальны.

[Подробнее](#)



ДЕТСКАЯ ОДЕЖДА GULLIVER

Паушальный взнос: 0 руб.

Gulliver – единственная компания, предлагающая полный ассортимент для наполнения магазинов детской одежды: детскую одежду, белье, чулочно-носочные изделия, широкий выбор аксессуаров, а также обувь и игрушки; Коллекции созданы по принципу total look: каждая коллекция позволяет сформировать стильный полный гардероб для любого ребенка.

[Подробнее](#)

ДЕТСКАЯ ОДЕЖДА BITTON BLUE

Пакет франшизы Как это работает Новости компании

Банк франшиз > Каталог > Общественное питание > Кофейня > Nice Coffee

ФРАНШИЗА NICE COFFEE



<http://www.nice-coffee.ru>

Кофейня
сфера бизнеса

15 000 ₺
паушальный взнос

3 000 рублей с 5-ого месяца
роялти

48 000 ₺
инвестиции

45 000 ₺
ежемесячный оборот одной точки

140 ₺
средний чек

2 месяца
срок окупаемости

2014
год основания компании

2014
год запуска франчайзинговой программы

Франшиза №149 добавлена в Банк 19 марта 2015

ПОДЕЛИСЬ ФРАНШИЗОЙ!



ПОЯВИЛИСЬ ВОПРОСЫ?
ЗАПОЛНИТЕ И ОТПРАВЬТЕ СВОЙ ВОПРОС
В ФОРМЕ НИЖЕ.
МЫ ОБЯЗАТЕЛЬНО НА НЕГО ОТВЕТИМ!

Как к Вам можно обращаться?

Ваш номер телефона*

*для того, чтобы, мы могли позвонить Вам и ответить на Ваш вопрос

Адрес Вашей электронной почты?***

***Если мы не сможем дозвониться до Вас мы напишем Вам письмо

Введите Ваш вопрос

ОТПРАВИТЬ ВОПРОС

Как найти идею для своего бизнеса???



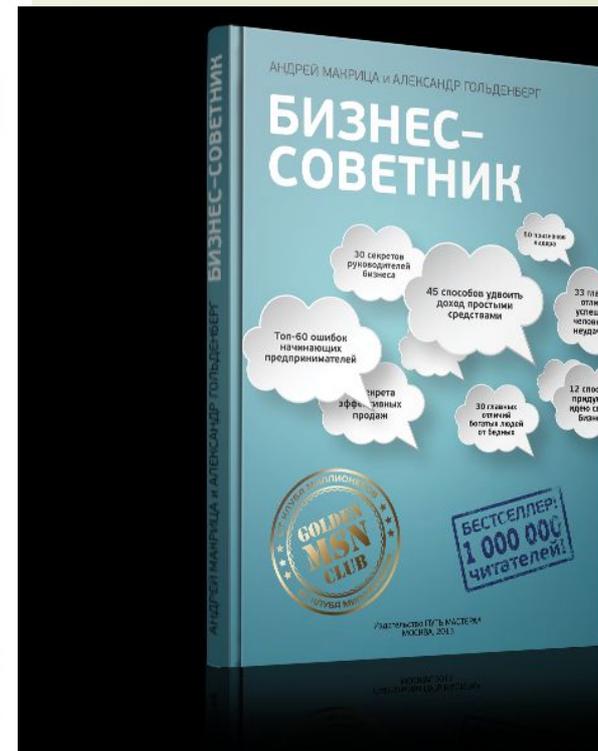
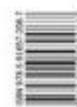
□ Читать книги по бизнесу



ЭТА КНИГА О ТАЛАНТЛИВОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕ МОГЛА БЫ СТАТЬ ЕЩЕ ОДНОЙ ИСТОРИЕЙ УСПЕХА. НО НЕ ПОЛУЧИЛОСЬ: БЮРОКРАТИЯ, КОРРУПЦИЯ, КРИЗИС... ПОЛУЧИЛАСЬ ПРАВДИВАЯ ИСТОРИЯ БОРЬБЫ С ОБСТОЯТЕЛЬСТВАМИ ОДНОГО НАСТЫРНОГО ИДЕАЛИСТА. АВТОР БЕСТСЕЛЛЕРА «ЧИЧВАРКИН...ГЕНИЙ» МАКСИМ КОТИН НАПИСАЛ ЕЕ ДЛЯ ВСЕХ, КТО Мечтает начать свое дело в современной России.



И БОТАНИКИ ДЕЛАЮТ БИЗНЕС





Наверх

Приложения
Документы
Объявления

Тетрис

Напоминание
Сегодня день рождения Катёны Смоленцевой.

Ищете новогодний наряд?
bonprix.ru



Продвигайте ваш бизнес!
solomoto.ru



Мы приведем вам новых клиентов и удержим существующих

Мало заявок с сайта?
new.site001.ru



Не беда! Обеспечим постоянный поток заявок уже завтра!

Создать объявление

8. "Богатый папа, бедный папа"
9. от изд. Манн "Rework"



- Файл Китайские стратагемы.doc
- Файл Искусство войны.pdf
- Файл Основы маркетинга - Котлер.pdf
- Файл Сделано в Америке - Уолтон.pdf
- Файл Думай и богатей - Наполеон Хилл.pdf
- Файл Сделано в Японии - Морито.pdf
- Файл Обнаженный бизнес - Брэнсон.pdf
- Файл Богатый папа Бедный папа - Кийосаки.pdf
- Файл Rework - бизнес без предрассудков.pdf

6 мая 2013 в 20:45 | Это спам | Поделиться | Мне нравится 1348



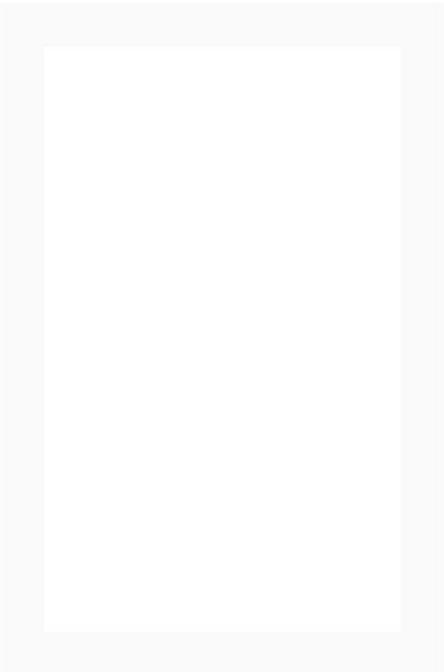


Академия PwC приглашает на презентацию
СИМА «Управление эффективностью бизнеса» 26 ноября!

- СИМА – это:
- Международная квалификация по финансовому менеджменту
 - Опытные преподаватели - члены СИМА
 - Возможность установить деловые контакты
 - Удобное расписание
 - Онлайн поддержка со стороны преподавателя

BUSINESS FUN 👁 287098 🗨 37 📅 23 АВГУСТА 2011

25 самых важных книг о бизнесе всех времен



Новый Range Rover Evoque в Независимость

Новый Range Rover Evoque – это превосходные ходовые характеристики, продуманный дизайн

Как найти идею для
своего бизнеса???



□ Подсмотреть у других

Пример:

Бизнес-идеи из других стран

<http://www.ideibiznesa.org/iz-ameriki-i-evropy>

Биоразлагаемые кофейные стаканчики с семенами местных растений

[Яндекс Директ](#)



Франшиза с ростом 70-80% в год!

Забудь о кризисе! С нами ваша выручка составит 100 000 в первый месяц!

Вложение всего 200 000 Окупаемость 3 месяца
Прибыль 150 000 в месяц
certhaus.com Адрес и телефон



Готовый бизнес по франшизе

Успешный франчайзинг сети 220 Вольт. Минимум вложений. Быстрая окупаемость.
franchise.220-volt.ru

The Plantable Coffee Cup – это новое изобретение, по мнению калифорнийских ученых, станет ярким примером экологического творчества, так как созданный ими стаканчик для кофе не просто биоразлагаемый, но и содержит в себе семена растений, с помощью которых можно восстановить местные леса.

Шокирующая цифра в 146 миллиардов чашек кофе, которые ежегодно выбрасываются в мусор любителями этого ароматного напитка в одних только США, заставила ученых-экологов разработать новые меры по «спасению цивилизации». И не удивительно, ведь большинство из этих чашек содержат полистиленовую прокладку, для природной переработки которой требуются века. Ранее уже создавались инициативы как «Keep Cup» или «Good to Go», направленные на сокращение бумажного мусора через особые многоразовые стаканчики, которые можно не просто купить, а даже взять в аренду. Теперь же компания Reduce.Reuse.Grow разработала еще один экологичный вариант — Plantable Coffee Cup – 100%-ный биоразлагаемый бумажный стаканчик, в который «впечатаны» семена местных растений. Предполагается, что после использования стаканчик можно просто выбросить на землю, тем самым помочь местному озеленению.



Реклама от Google

[Поставки кофе](#)

[Стаканы оптом](#)

[Кофе оптом](#)

Сферы бизнес-идей

- Америка и Европа
- Аренда и прокат
- Брак и свадьбы
- Выращивание
- Гостиничный бизнес
- Дизайн и архитектура
- Домашние животные
- Домашний бизнес
- Еда и напитки
- Женский бизнес
- Издательство и СМИ
- Инвестиции
- Интернет-бизнес
- Кафе и рестораны
- Красота и здоровье
- Медицина
- Недвижимость
- Необычные идеи
- Образование и наука
- Одежда, обувь, аксессуары
- Отдых и туризм
- Производство
- Программирование и софт
- Разведение
- Развлечения и игры
- Реклама
- Ремонт
- Сельский бизнес
- Средства гигиены
- Стартапы
- Строительство
- Сфера услуг
- Торговля
- Транспорт
- Финансы

Одноразовая посуда оптом



Идеи для бизнеса

Только новые, выгодные и лучшие для начинающих

Реклама на сайте
Контакты

Умный душ для экономии воды

Яндекс Директ



Франшиза детских магазинов одежды

Stilnyashka Производство Россия. Стильно и качественно. Доход от 200 тыс/м.

о компании адреса магазинов условия франчайзинга фото
stilnyashka.com



10 мин. и Вы начнете зарабатывать

Швейцарская программа автоматического заработка! Месячная зарплата в день!
algo-bit.com

Eva – это первый в мире «умный» душ, который даст возможность пользователям самостоятельно отслеживать объемы потребляемой ими воды и разумно уменьшать расходы. В настоящее время калифорнийскими дизайнерами открыта компания по поиску финансирования проекта на сайте Indiegogo.

Как показывает статистика, обычный американец за каждый прием душа расходует в среднем до 17,2 литров воды, и эта цифра является третьим по величине потреблением воды в доме, после туалетов и стиральных машин. Пока что устройства типа Ecodrain стали лишь попыткой сделать душ более экологически чистым. Но появление нового «умного» душа EVA, по утверждению самих разработчиков, откроет возможности для экономии, так как гаджет способен не только отслеживать потребление воды, но и уменьшать расход вдвое.



Оборудование для умного дома



Реклама от Google

[▶ Кран для воды](#)

[▶ Аэратор воды](#)

[▶ Умный бизнес](#)

Сферы бизнес-идей

- Америка и Европа
- Аренда и прокат
- Брак и свадьбы
- Выращивание
- Гостиничный бизнес
- Дизайн и архитектура
- Домашние животные
- Домашний бизнес
- Еда и напитки
- Женский бизнес
- Издательство и СМИ
- Инвестиции
- Интернет-бизнес
- Кафе и рестораны
- Красота и здоровье
- Медицина
- Недвижимость
- Необычные идеи
- Образование и наука
- Одежда, обувь, аксессуары
- Отдых и туризм
- Производство
- Программирование и софт
- Разведение
- Развлечения и игры
- Реклама
- Ремонт
- Сельский бизнес
- Средства гигиены

Идеи для бизнеса

Только новые, выгодные и лучшие для начинающих

Реклама на сайте
Контакты

Телефон-браслет для маленьких детей

Яндекс Директ



Франшиза которая взорвет рынок!

Арендный бизнес, запуск - 10 дн.! Гарантия прибыли по договору!

Прибыль 200 000 р. Запуск 10 дней
Скачать презентацию
franshiza-aa.ru



100 т.р. на карамельных яблоках!

Одно из самых быстроразвивающихся направлений.
Реальное решение для старта!

Франшиза Готовый бизнес Бизнес идея
Прощай кризис
polza-sladko.ru Адрес и телефон

Tinitell – мобильный телефон в виде браслета, предназначенный для маленьких детей, которым еще сложно пользоваться смартфоном. Проект был выставлен на Kickstarter и очень быстро набрал нужную сумму в 100 000 долларов США.

Родители всегда очень волнуются за своих детей, когда они не под присмотром. Но подавлять детей и ограничивать их свободу – это тоже не выход. Ранее мы писали о коммуникаторе FiLIP, который внешне напоминает часы и позволяет родителям всегда оставаться на связи со своими малышами. Конкуренцию ему составит шведский проект Tinitell – мобильный телефон в виде браслета, предназначенный для маленьких детей, которым еще сложно пользоваться смартфоном.



Реклама от Google

- [▶ Фото детей](#)
- [▶ Бизнес идеи](#)
- [▶ Купить часы](#)

Сферы бизнес-идей

- Америка и Европа
- Аренда и прокат
- Брак и свадьбы
- Выращивание
- Гостиничный бизнес
- Дизайн и архитектура
- Домашние животные
- Домашний бизнес
- Еда и напитки
- Женский бизнес
- Издательство и СМИ
- Инвестиции
- Интернет-бизнес
- Кафе и рестораны
- Красота и здоровье
- Медицина
- Недвижимость
- Необычные идеи
- Образование и наука
- Одежда, обувь, аксессуары
- Отдых и туризм
- Производство
- Программирование и софт
- Разведение
- Развлечения и игры
- Реклама
- Ремонт
- Сельский бизнес
- Средства гигиены

Как найти идею для
своего бизнеса???

- Найти потребность в товаре или услуге,
то, чего не хватает на рынке





Как найти идею для
своего бизнеса???

- Изучать биографии успешных
людей



Бизнес

Пассивный доход

Инвестирование

Накопление

Сбережение

Полезные статьи

Жилой комплекс "Триколор"

100% готовность ЖК. Идет заселение. Купите ниже рынка на 19%. Звоните!



Биографии успешных людей

А

Абрамович Роман Аркадьевич

Адам Смит. Кто такой Адам Смит (Adam-Smit)

Алекперов Вагит Юсуфович

Алишер Бурханович Усманов

Б

Бенджамин Грэм (Грэхем)

Билл Гейтс

Биография — Олег Юрьевич Тиньков

Брайан Трейси

В

Владимир Лисин

Г

Генри Форд



Смотрите также

- Оригинальные бизнес-идеи
- Виды инвестиции
- Пассивный доход, виды
- Накопление капитала
- Доход от бизнеса
- Валютный рынок Форекс

Это интересно

- Биографии
- Цитаты, афоризмы



Как найти идею для
своего бизнеса???



□ **Поискать на бизнес-форумах**





Наши бизнес форумы: Украинский | Белорусский || Связь с Администрацией | Реклама на форуме

Войти Регистрация

Biznet.ru
бизнес форум

Искать... Форумы

Бизнес форумы

Форумы

Просмотр новых публикаций

Яндекс.Директ



Инновационная бизнес идея!
Готовый бизнес по франшизе за 3 дня.
Отсутствие реальных конкурентов!
0 руб. начальный взнос
Окупаемость от 3х дней
1700 франчайзи
landing.infolifes.ru
Адрес и телефон



Уникальная франшиза со скидкой
Всего за 140 т.р. Стань первым в своем городе и зарабатывайте от 200 т.р.
Узнайте свою прибыль
Как это работает
Оставьте заявку
fr-ask.ru Адрес и телефон

Отель Невски. Отзывов: 159
159 отзывов и 50 фото. Отель Невски: спецпредложения!
tripadvisor.ru



Франшиза с ростом 70-80% в год!
Забудь о кризисе! С нами ваша выручка составит 100 000 в первый месяц!
Вложение всего 200 000
Окупаемость 3 месяца
Прибыль 150 000 в месяц
certhaus.com
Адрес и телефон

Бизнес форумы для действующего бизнеса

Бизнес в сфере услуг

- Транспорт, грузоперевозки и пассажироперевозки, Форум о недвижимости: форум риэлторов и агентств, ХоРеКа (Hotel – Restaurant – Cafe/Catering), развлекательный и туристический бизнес, Бытовые услуги, Вендинг, торговые автоматы, Архив раздела "Услуги"

Обсуждаем рынок услуг. Форум о услугах, включая туристический бизнес, гостиничный бизнес, транспортные услуги, уборка и уход, образование и курсы, медицинские и бытовые услуги и т.д. и т.п.

Форум о торговле (не доска объявлений, а исключительно обсуждение!!!)

- Торговля продуктами питания, Торговля одеждой и обувью, Цветочный бизнес,

3453 Тем
50414 Ответов



Катание свадеб.
Автор: Proto28
Сегодня, 15:32

Последние темы



Подарочная упаковка
concorde - Сегодня, 13:44



Покупка Юр. адреса в Москве
Setmpt - Сегодня, 12:50



как быстро увеличить число обращений в компанию? помогите!
Skv478 - Сегодня, 09:33



Семейная парикмахерская с игровой комнатой для детишек! - Ваше мнение. Помогите советом!
TatianaSh80 - Сегодня, 08:51



Торговля мягкой мебелью.
Подскажите с чего начать.
mageorge - Сегодня, 07:57



швейная фабрика
MPravda - Вчера, 23:35



- Низкие Спреды
- ЭКС для Торговли по Новостям
- Защита От Отрицательного Баланса
- Бездепозитные Сборы
- Бесплатное Обучение
- Демо-счета для Новичков

Присоединяйтесь Сейчас

Главная Регистрация Наш блог Правила Размещение рекламы

Присоединяйтесь VK O f t g+ i

ИСКАТЬ РАСШИРЕННЫЙ ПОИСК

NORD FX
NORDFX - ЛИЦЕНЗИРОВАННАЯ БРОКЕРСКАЯ КОМПАНИЯ

ВЫГОДНО КАК НИКОГДА

ПОЛУЧИТЬ БОНУС

ИМЯ Имя ПАРОЛЬ ВОЙТИ ЧЕРЕЗ: B f @

Регистрация | Справка | Сообщество | Календарь | Сообщения за день

ОПРОСЫ

Есть ли у Вас свой бизнес?
Стартовый капитал от государства
Что Вам известно про краудфандинг?

КОНКУРСЫ [Перейти](#)

Конкурс «Ошибка - это ступень к успеху» (\$200)
Марафон "Активисты форума "Выгодное Д...
Акция "Приведи Друга!"

ЭТО ИНТЕРЕСНО

Ваше приветствие
Бизнес-план магазина одежды: начинаем с нуля!
Информационное партнерство с представителями он...

Бизнес форум «Выгодное дело»

РЕКЛАМА: Наши партнеры GeekBrains и HUBSpeakers представляют

16-22 ноября состоится международная online IT-конференция GeekWeek 2015.

УЧАСТИЕ БЕСПЛАТНОЕ [Подробнее в этой теме](#)

- Уважаемый гость**, не пропусти 4-й тур регулярного конкурса «Ошибка - это ступень к успеху». Призовой фонд **\$200!** [Подробнее...](#)
- Уважаемый гость**, стартовала акция «Приведи Друга». Призовой фонд **\$200 + VIP-статус!** [Подробнее...](#)
- Форум предлагает информационное партнерство представителями онлайн и офлайн-бизнеса ([подробнее...](#))
- Уважаемый гость**, регулярный конкурс «Форекс-Оракул». Второе дыхание. Призовой фонд **\$20!** [Подробнее...](#)
- Уважаемый гость**, не пропусти Марафон "Активисты форума "Выгодное Дело". Призовой фонд **\$10!** [Подробнее...](#)

ПОСЛЕДНИЕ ТЕМЫ

- [Сервис по отслеживанию и...](#)
0 Ответов > 16.11.20
- [Российский туризм пережив...](#)
2 Ответов > 16.11.20
- [Позиция рубля стремится к...](#)
2 Ответов > 16.11.20
- [Сбербанк ограничил онлайн...](#)
2 Ответов > 16.11.20

ГОРОД ДЕ
P2P КРЕДИТОВА

ИНВЕСТИРУЙ

Привлечение клиентов

«Денежный кредит». Сумма кредита 50 000 рублей. Срок кредита 6 месяцев. Ставка 12% годовых, удостоверяющий личность. Допустимый возраст заемщика от 20 до 80 лет. Банк вправе



Бизнес форум. Форум малого бизнеса

Имя Запомнить?
 Пароль

[Регистрация](#)
[Справка](#)
[Сообщество](#)
[Календарь](#)
[Сообщения за день](#)
[Поиск](#)

Яндекс Директ

Бизнес в России встает с колен!
 Смотри репортаж о человеке, давшем надежду бизнесменам, на новую жизнь!
[Смотреть видео](#)
[Отзывы участников](#)
[Статистика заработка онлайн](#)
[Вопросы](#)
 idea-capital.tv

Более 900 идей бизнеса
 В одном каталоге. Каждый день новые идеи. Бесплатно. Подробное описание
 hobiz.ru

Антикризисная франшиза! Жмите!
 Франшиза!
 Окупаемость 3 мес!
 Продажа ДВС и КПП!
 Клиентами обеспечим! Жмите!
[Наше предложение](#)
[Бизнес план](#)
[Инвестиции](#)
 4cilindra.ru
 Адрес и телефон

Бизнес с Китаем и наценкой 500%!
 Узнай проверенную технику продаж и все подводные камни бизнеса с Китаем!
[Бесплатный Мастер-класс Бизнес с Китаем за 1 вечер](#)
[Сегодня в 20:00](#)
 go.locusmedia.ru

Добро пожаловать на Бизнес форум. Форум малого бизнеса.

Если это ваш первый визит, рекомендуем почитать [справку](#) по форуму. Для размещения своих сообщений необходимо [зарегистрироваться](#). Для просмотра сообщений выберите раздел.

Раздел	Последнее сообщение	Тем	Сообщений
Бизнес форум для начинающих			
Бизнес идеи для малого бизнеса, с чего начать свой бизнес, как открыть свой бизнес (просматривают: 19) Бизнес идеи. Раздел для тех, кто решил заняться малым или средним бизнесом. Обсуждаем старые и делимся новыми идеями малого бизнеса. Этот форум для новичков в бизнесе. Как самому начать бизнес с нуля, открыть свое дело и оформить бизнес.	Поквартирные продажи, а что... от Mihail_123 Сегодня 15:19	1,312	12,870
Истории успеха, как стать успешным (просматривают: 1) На примерах деятельности и творчества форумчан, а также известных крупных бизнесменов и компаний учимся успешному открытию и ведению бизнеса. В этом разделе можно найти бизнес литературу и практические пособия по бизнесу.	Секрет успешности в торговле от Виктор	143	3,101
Прочие вопросы (просматривают: 5)	Чем я	 ДМИТРИЙ ЛЕБЕДЕВ юрист-консультант онлайн	



Как найти идею для
своего бизнеса???

- **Ходить на бизнес-тренинги, в бизнес-клубы, общаться с людьми “в теме”**



В контакте

Поиск

люди сообщества игры музыка помощь выйти

Моя Страница ред.

Мои Друзья

Мои Фотографии

Мои Видеозаписи

Мои Аудиозаписи

Мои Сообщения

Мои Группы

Мои Новости

Мои Ответы

Мои Настройки

Приложения

Документы

Объявления

Тетрис

Напоминание

Сегодня день рождения Катёны Смоленцевой.

Франшиза «Союза Застройщиков»!

Франшиза-недвижимость.рф



Франшиза в сфере недвижимости! Окупаемость 3 месяца, 9 из 10 зарабатывают.

Популярная и прибыльная франшиза

Франшиза-пси.рф



Страница

Бизнес-тренинги и семинары в Кирове

Treninginfo.com

О компании: Учебный центр "ТренингИнфо" - лидер по проведению бизнес-тренингов и семинаров по продажам и управлению!

Тренинги по продажам и управлению – это программа для менеджеров и руководителей, в основе которых лежит 10 летний опыт и практика бизнес-консультанта Ирины Вихаревой.

Показать полностью..

Веб-сайт: https://treninginfo.com

Дата основания: 18 июня 2007

976 записей

предложить новость



Бизнес-тренинги и семинары в Кирове
Торопитесь! Регистрация на тренинг открыта!
#treninginfo.com #vihareva.info

Advertisement for 'Искусство телефонных продаж' featuring a red rotary phone and contact info for Irina Vikhareva.

10 ноя в 8:08 | Комментировать

Мне нравится 4



Бизнес-тренинги и семинары в Кирове

Ирина Trener
6 ноя 2015 в 14:16

Large advertisement for 'ti ТренингИнфо' with text: Бизнес-образование, Event-менеджмент, Консалтинг.

Вы подписаны на новости

Рассказать друзьям

Подписчики

608 подписчиков



Юлия Александр Анна



Александр Татьяна Леночка

Ссылки

5 страниц

ti Тренинги, семинары, коучинг
www.facebook.com

ti ТРЕНИНГИНФО | Тренинги, семинары, коучинг
Учебный центр, Консалтинг, Методическая поддержка, Корпоративные бизнес...



Учебно-деловой центр ВЯТСКОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ

[Главная](#) [Семинары и тренинги](#) [Аренда](#) [Что почитать?](#) [Контакты](#)

Где в Кирове можно найти качественное бизнес-обучение?

Руководители предприятий рано или поздно сталкиваются с подобными вопросами:

- Как эффективнее управлять предприятием?
- Как увеличить объем продаж?
- Как извлечь максимум прибыли при имеющихся ресурсах?
- Как привлечь или удержать клиентов?

...и в поисках ответа приходят к решению — необходимо обучаться самому и обучать персонал компании. Но как обеспечить высокое качество обучения? И желательно без длительного отрыва от работы?

Учебно-деловой центр ВТПП ориентирован на решение именно таких задач. К нам приходят успешные руководители, для которых важно в течение 1-2, максимум 3 дней получить практически полезную информацию, по-новому оценить работу компании. Поэтому при организации обучения в нашем центре мы следуем таким принципам:

1. Обучение проводят лучшие российские преподаватели-практики

Мы проводим жесткий отбор преподавателей и заключаем с ними эксклюзивные контракты. Мы приглашаем только лучших в своей сфере деятельности. Каждый из наших преподавателей:

- яркий и харизматичный лидер, способный увлечь своими мыслями и идеями;
- консультант-практик, имеющий обширный опыт работы;
- авторитетный специалист федерального уровня.

Общение с подобными преподавателями «заряжает», провоцирует рождение свежих идей, позволяет по-новому взглянуть на проблему.



Рассылка с полезными материалами по управлению бизнесом

Ваше имя:

Ваш email:

+7 (8332) 35-35-28

17 — 18 ноября 2015

Авторский семинар Сергея Сливака «Интернет-реклама»
Четко структурированные знания по медиапланированию, креативу, оценки эффективности, SMIM, PR, контекстной рекламе

18 ноября — 9 декабря 2015

Современные технологии создания презентаций
компьютерные курсы по созданию презентаций

19 — 20 ноября 2015

Исковая работа. Как выиграть дело в суде?
вебинар Александра Матвеева

20 ноября 2015

Как коучинг помогает в бизнесе?
Инструменты коучинга в управлении сотрудниками
тренинг Ирины Мушкатиной

Ноябрь 2015 — Февраль 2016

Изучение иностранных языков в удобном облачном электронном формате

Отправить бесплатную заявку в эти организации:

Например: мне нужен мешок цемента М400, до обеда

ОТПРАВИТЬ

Деловой клуб, (ООО)

Деловой Клуб помогает владельцам и руководителям бизнеса получить больше прибыли от своих предприятий. Наши клиенты добиваются роста маржинальной прибыли бизнеса и роста учредительского дохода.

- 610017, г. Киров, ул. Дерендяева, д. 73
- +7 (8332) 41-88-88
- delovoy-club.com
- delclub43@gmail.com
- 09-20 (Пн-Пт), без обеда (Пн-Пт), вых. (Сб-Вс)



★★★★☆ / 6 отзывов
 Рейтинг: 271 балл
 2922 просмотра +1 сегодня

ФОТО ВИДЕО ТОВАРЫ УСЛУГИ АКЦИИ ПРАЙС

Учебно-деловой центр, (НОУ ДПО)

Минимум теории и максимум практики – основное условие обучения в Учебно-деловом центре ВТПП. Актуальные темы для руководителей и специалистов организаций любого масштаба и отрасли.

- 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 84/1
- +7 (8332) 35-35-28, 35-35-20
- udc-kirov.ru
- info@udc-kirov.ru, udc@udc-kirov.ru, udc@vcci.ru
- 08-17 (Пн-Пт), без обеда (Пн-Пт), вых. (Сб-Вс)



☆☆☆☆☆ / 0 отзывов
 Рейтинг: 91 балл
 2798 просмотров +1 сегодня

НДКиров, (ООО)

НДКиров-команда профессиональных бизнес-консультантов, которые используют системный подход к развитию Вашего бизнеса! Наша цель-чтобы Ваш бизнес рос и развивался, приносил Вам прибыль и удовольствие!

- 610000, г. Киров, ул. Московская, д. 36, каб. 318
- +7 (8332) 78-87-65, 64-03-48
- ndkirov.ru, ndkirov.timepad.ru
- mail@ndkirov.ru, ndkirov@bk.ru
- 09-21 (Пн-Вс), без обеда (Пн-Вс)



★★★★★ / 17 отзывов
 Рейтинг: 1147 баллов
 6042 просмотра +5 сегодня



Деловой клуб
25 августа 2015

Последние отзывы / смотреть все

Наталья Садыкова

Огромное спасибо Сергею и его команде за интересне... показать полностью
 Деловой клуб 22 сентября 2015

Новости компаний / смотреть все



Запретите руководителю отдела продаж продавать!
 Деловой клуб 12 ноября 2015

Видео / смотреть все



Молодежный бизнес-форум "Поволжье 2014". Стань участником делегации из Кирова!
 НДКиров 18 июня 2014

Похожие рубрики:

ШКОЛЫ



Оставьте запрос на товар или услугу. И я найду его выгодно!

Оставить Нет, спасибо



Как найти идею для
своего бизнеса???

□ **Читать бизнес-журналы.**





Википедия
Свободная энциклопедия

- Заглавная страница
- Рубрикация
- Указатель А—Я
- Избранные статьи
- Случайная статья
- Текущие события

- Участие
 - Сообщить об ошибке
 - Портал сообщества
 - Форум
 - Свежие правки
 - Новые страницы
 - Справка
 - Пожертвования

- Инструменты
 - Ссылки сюда
 - Связанные правки
 - Спецстраницы
 - Постоянная ссылка
 - Сведения о странице

- Печать/экспорт
 - Создать книгу
 - Скачать как PDF
 - Версия для печати

- В других проектах
 - Викиданные

- На других языках
 - English
 - Править ссылки

Создать учётную запись Войти

Категория **Обсуждение** Читать Править Править вики-текст История Поиск 🔍

Прими участие в Европейском конкурсе научных фотографий 2015!

Категория:Деловые журналы России

Помощь ?

Материал из Википедии — свободной энциклопедии

Страницы в категории «Деловые журналы России»

Показано 17 страниц из 17, находящихся в данной категории.

В

- Businessweek

F

- Forbes

Н

- Harvard Business Review

S

- SmartMoney

Б

- Бизнес-журнал

В

- Внешнеэкономические связи (журнал)

Г

- Город Бизнеса

Д

- Деловой квартал

К

- Карьера (журнал)
- Компания (журнал)

П

- Профиль (журнал)

Р

- Российская Федерация сегодня
- Российское предпринимательство

С

- Секрет фирмы

Ф

- Финанс (журнал)
- Футбол как дело

Э

- Эксперт (журнал)

Категории: Деловые журналы | Журналы России по темам

Фильтр статей по регионам...

БИЗНЕС журнал

3 декабря 2015 года

Место проведения МИА «Россия сегодня»

КОНГРЕСС ПРЕДПРИЯТИЙ НАНОИНДУСТРИИ

НОМЕРА ЖУРНАЛА РЕГИОНЫ ИНДЕКС РЕЙТИНГИ КАЛЕНДАРЬ НОВОСТИ

Запрос [Enter]...

Полезные неископаемые

29.10.2015 | Вера Колерова

Интерьеры на высоте

29.10.2015 | Наталья Ульянова

В стиле «техно»

29.10.2015 | Андрей Москаленко

Хранители времени

29.10.2015 | Вера Колерова

Кружок рукоделия

29.10.2015 | Наталья Юркина

Перевод бумаги

29.10.2015 | Ольга Шаталова

Под крылом суперджета

29.10.2015 | Наталья Ульянова

2015 БЖ#11 2015 МОСКВА

2015 АВТОДЕЛО БЖ#11 2015

ЮГО-ВОСТОЧНЫЙ ЭКСПРЕСС

ИСТРЕБИТЕЛЬ



ПОДПИСКА НА НОВОСТИ ПО Е-МАЙЛ

Как найти идею для
своего бизнеса???

- **Подумать – в чем обычно люди просят тебя помочь? Что ты умеешь делать лучше других? И из этого построить бизнес**



Что такое идея?



Идея – это не больше
и не меньше, чем
новая комбинация
старых элементов.

Джеймс Уэбб Янг

В своей книге «Техника продуцирования идей» Джеймс Уэбб Янг описывает метод, состоящий из пяти шагов:

- 1 шаг: мозг должен собрать «сырую» информацию
- 2 шаг: мышление проходит стадию «переваривания» собранной информации
- 3 шаг: вы полностью, насколько это возможно, выбрасываете из головы всю эту тему
- 4 шаг: идея возникает сама собой как бы ниоткуда
- 5 шаг: необходимо «перенести новорожденную идею в реальный мир» и посмотреть, насколько она жизнеспособна



Что такое бизнес-идея?

Бизнес-идея – это когда человек находит или создает потребность в обществе, придумывает способы ее удовлетворения и при этом получает доход от реализации бизнес-идеи



Что такое бизнес-идея?

**Бизнес-идея или идея успешного
бизнеса – это прежде всего
нестандартное решение
нестандартного рыночного
предложения**



Как вообще можно зарабатывать деньги?

- ❑ Обычный бизнес (магазины, кафе, оптовые базы, транспортные перевозки и т.п.)
- ❑ Менее обычный бизнес – это бизнес, идея которого не лежит на поверхности, которую нужно сначала обнаружить
- ❑ Бизнес в Интернете
- ❑ Бизнес на продажу





Бизнес-идеи без вложений

КВАРТИРА ДЛЯ ВЕЧЕРИНОК

РЕКЛАМА НА ВАШИХ ОКНАХ

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ТУРИЗМ – «НА ДАЧУ»

СОЗДАНИЕ САЙТОВ

РАЗЛИЧНЫЕ ВИДЫ ЗАРАБОТКА В ИНТЕРНЕТЕ

ЗАРАБОТОК НА БЛОГЕ

- Назад
- Моя Страница ред.
- Мои Друзья
- Мои Фотографии
- Мои Видеозаписи
- Мои Аудиозаписи
- Мои Сообщения
- Мои Группы
- Мои Новости
- Мои Ответы
- Мои Настройки
- Приложения
- Документы
- Объявления

В контакте

Открытая группа

Квартиры для вечеринки

www.VGosty.com

Описание: Квартиры для вечеринки становятся все более популярной заменой аренде клуба или кафе. Ведь квартиры для вечеринки стоят гораздо дешевле, в них можно спокойно отметить день рождения и любой другой праздник.

Показать полностью..

Веб-сайт: <http://www.vgosty.com>

Местоположение: Санкт-Петербург

Свежие новости



Опрос [перейти к теме](#)

Проголосовали 23 человека

- Предпочтения при поиске квартиры для вечеринки**
- Площадь / количество комнат: 11 (47.83%)
 - Шаговая доступность квартиры к популярным клубам и ресторанам: 1 (4.35%)
 - Возможность расслабиться после пати / количество спальных мест: 2 (8.7%)
 - Наличие сауны / джакузи / камина: 2 (8.7%)
 - Наличие бытовой техники: 2 (8.7%)
 - Зависит от планируемого мероприятия: 2 (8.7%)
 - Хочу просто узнать результаты: 3 (13.04%)

[Вступить в группу](#)

Это открытая группа.

Участники

3 100 человек

- Павел
- Мария
- Annet
- Вячеслав
- Елена
- Юлечка

Ссылки

4 ссылки

Аренда квартир | посуточно квартиры | снять квартиру посуточно

Напоминание

Сегодня день рождения Катёны Смоленцевой.

Магазин по франшизе Gulliver

stilnyashka.com



Открыть магазин детской одежды за 2млн. Стабильная прибыль 300тыс в месяц.

Франшиза доходного онлайн бизнеса

exsd.me



Обсуждения

1 тема

Все вопросы связанные с нашей деятельностью, просьба задавать в личку

1 сообщение. Последнее от Романа Шарипова, 2 фев в 0:54 →

Фотографии

Идеи для бизнеса

Только новые, выгодные и лучшие для начинающих

Реклама на сайте
Контакты

Реклама на ваших окнах

Яндекс Директ



Франшиза уникального бизнеса!

Франшиза которой не страшен кризис! Бизнес с окупаемостью за 3 месяца!

Прибыль от 100 000 Окупаемость от 2 мес
Образования не нужно Рост 35%
zakroykredit.ru Адрес и телефон



Уникальная франшиза со скидкой

Всего за 140 т.р. Стань первым в своем городе и зарабатывать от 200 т.р.

Узнайте свою прибыль Как это работает
Оставьте заявку
fr-ask.ru Адрес и телефон

В Голландии появился проект Add My Window, позволяющий размещать рекламу на окнах жилых и офисных зданий.

Согласно проекту любой владелец окна, выходящего на оживленную улицу может сдавать его площадь целиком или полностью для размещения рекламы. Таким образом любой житель городов Нидерландов может сдавать в аренду площадь своего окна, выходящего на оживленную часть улицы. За это он может получить ежемесячное вознаграждение в сумме 150 евро.

Для того чтобы стать участником проекта Add My Window нужно просто зарегистрироваться в проекте и детализировать расположение окна, а также его размер. Менеджеры проекта оценивают расположение окна, а также находят нужные для данного региона объявления или рекламу. Затем ее размещают на арендованной площади окна.



Реклама от Google

- [▶ Реклама adwords](#)
- [▶ Реклама гугла](#)
- [▶ Реклама в](#)

Сферы бизнес-идей

- Америка и Европа
- Аренда и прокат
- Брак и свадьбы
- Выращивание
- Гостиничный бизнес
- Дизайн и архитектура
- Домашние животные
- Домашний бизнес
- Еда и напитки
- Женский бизнес
- Издательство и СМИ
- Инвестиции
- Интернет-бизнес
- Кафе и рестораны
- Красота и здоровье
- Медицина
- Недвижимость
- Необычные идеи
- Образование и наука
- Одежда, обувь, аксессуары
- Отдых и туризм
- Производство
- Программирование и софт
- Разведение
- Развлечения и игры
- Реклама
- Ремонт
- Сельский бизнес
- Средства гигиены

Бизнес на пенсии. Используем дачу для бизнеса



Яндекс.Директ



100 т.р. на карамельных яблоках!

Одно из самых быстроразвивающихся направлений. Реальное решение для старта!
polza-sladko.ru Адрес и телефон

Отель Невски. Отзывов: 159

159 отзывов и 50 фото. Отель Невски: спецпредложения!
tripadvisor.ru



Площадка для тренировки собак на даче

Этот бизнес хорош в первую очередь тем, что он не теряет своей актуальности ни зимой, ни летом, и зарабатывать на нем вы можете в течение всего года. Главное условие для его успешной реализации в жизнь – наличие у вас дачи с более-менее большим двором, которая будет не особенно удалена от города. Все, для того, чтобы зарабатывать уже завтра, ничего большего вам не понадобится.

Хотя нет. Кое-что вам все-таки нужно будет сделать. А точнее, вы должны будете построить на своем дачном участке площадку для тренировки собак. Там должны быть лесенки, горки, полоса для ползания, и прочие собачьи «тренажеры». Сделать все это можно освоим руками из самых простых досок, которые лучше покрасить, чтобы площадка имела яркий и радостный вид.

После этого вы даете объявление в газету и ждете клиентов, которых будет немало. Особенно среди хозяев редких и выставочных пород. Ну а так как для них их питомцы нередко – их главный бизнес, то они не поспусят, чтобы потренировать их на оборудованной для этого площадке. Но оборудованной отлично, в соответствии со всеми требованиями кинологических клубов и обществ. Более детальную информацию на эту тему вам даст Интернет. Мы же только подсказали вам только идею, а воплощать ее в жизнь и начать зарабатывать или снова ждать неизвестно чего, решать вам.

Зарабатываем капитал на продаже колодезной воды на дачном участке

Вам, скорее всего, приходилось слышать выражение «доставать деньги из воздуха»? мало того, вы даже несколько раз пытались представить, как бы было неплохо обладать подобной возможностью – сунуть руку в пустоту, и вытащить оттуда пачку денег. Но оказывается, что деньги можно делать не только из денег, но и из воды, а для этого достаточно иметь дачу, а на ней достаточно глубокий колодец, в котором собирается не сточная и дождевая, а чистая артезианская вода.

Именно для того, чтобы убедить в этом, вам придется немного потратиться – вызвать к колодцу представителя санитарной станции, который, сделав анализ воды, выдаст вам официальную справку, подтверждающую ее качество и чистоту. Все, после этого вам только и остается, что

- Частного охранника
- Профессия - Охранник
- Квалификационный экзамен 2015
- Периодическая проверка 2015
- Законодательство
- Правовая подготовка
- Огневая подготовка
- Тактико-специальная подготовка
- Специальные средства
- Оказание первой помощи пострадавшим
- Гражданское оружие
- Руководителю ЧОП и СБ
- Охрана в вопросах и ответах

Уголок пенсионера

- Гражданский пенсионер
- Военный пенсионер
- Бизнес на пенсии
 - Чем заняться на пенсии
 - Все ли ремесла хороши на пенсии
 - С чего нужно начинать собственное дело
 - Бизнес на пенсии. Как насчет налогов
 - 12 способов заработка для пенсионеров
 - Бизнес на выращивании ранних овощей
 - Пенсионеры и сетевой маркетинг
 - Бизнес на пенсии – грибная ферма
 - Бизнес на пенсии. Переработка овощей
 - Бизнес на пенсии. Секретарь на домашнем телефоне
 - Бизнес на пенсии. Используем дачу для бизнеса

1. Создание сайтов

Это самый простой и реальный заработок в Интернете без вложений. Ну то есть вложения если и будут, то они в буквальном смысле минимальны — порядка пару сотен рублей (если много делать самому).

- Вебмастеринг;
- Вебпрограммирование;
- Верстка сайтов;
- Вебграфика;
- Предоставление услуг интернет-хостинга;
- Администрирование сайтов;
- Услуги регистрации доменов;
- Создание и первичная раскрутка сайтов в Интернете для последующей продажи;
- Создание спателлитов;
- Дорвеестроительство.

2. Работа с контентом

Этот дополнительный и довольно легкий способ заработать в Интернете для начинающих является одним из самых реальных, а главное этот заработок вообще без вложений, т.к. от вас требуется только регистрация на сайте. Деньги вы будете получать в рублях или долларах, но смотря где будете работать.

- Журналистика через Интернет;
- Копирайтинг, рерайтинг, копипаст;
- Комментирование за деньги;
- Публикация материалов;
- Модерирование и администрирование сайтов.

Для моментального поиска такой работы рекомендуем [Advego.ru](#).

Сразу отметим, что копирайтеры с опытом зарабатывают в Интернете довольно немалые деньги, поэтому эта работа может выступать и в качестве основной.

3. Заработок на своем сайте с нуля

- Контекстная реклама;
- Продажа ссылок на главной и вторых страницах;
- Продажа мест под статьи на сайтах;
- Баннерная реклама;
- Баннерообменные сети;
- Партнерские программы для заработка на своем сайте через Интернет;
- Медийная реклама (Topline, Rich-Media);

- Регистрация фирмы
- Регистрация за рубежом
- Ликвидация фирмы

JB Новые моторные масла из Германии

Масла JB German Oil: гарантия высоких продаж в договоре и маржа от 100%!
[avtomasla-optom.ru](#)

Займ на развитие малого бизнеса!

Гарантия безопасности. Заем на развитие малого бизнеса на выгодных условиях
[townmoney.ru](#)

Часто ездите в командировки?

ППР: экономьте до 25% при заправках на 11 000 АЗС! Искренний сервис 24/7
[petrolplus.ru](#)

Аудит сайта

Качественный аудит сайта. Исправление ошибок. Рекомендации профессионалов.
[designb2b.ru](#)

Вам нужен качественный лэндинг?

Или сайт? Любые варианты! Огромный опыт! Отличные цены! Бонусы! Звоните!
[digitalb2b.ru](#)

B2BContext

Идеи для бизнеса

Подписаны 13 826 человек



Екатерина



Андрей



Илья



Александр



Андрей



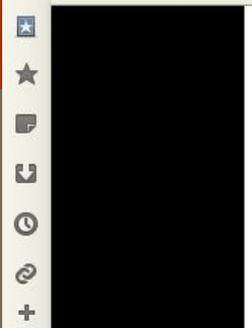
Кирилл



Катенька



Дмитрий



создатели их могут быть даже школьниками, студентами, домохозяйками и пенсионерами. При этом есть даже случаи, когда блог создается с бескорыстной целью поделиться знаниями, информацией, собрать единомышленников и заинтересовать кого-нибудь ещё. Это преимущественно общественно-политические темы, а получение дохода от такого блога является дополнительным стимулом и вознаграждением для создателей. Очень благородное, но редкое явление в интернет-мире.

Как заработать на блоге? Способы монетизации

У вас есть свой сайт, новы не знаете как заработать на блоге? Давайте рассмотрим блоггинг, как бизнес в Интернете. Основной целью создания блога — заработать деньги. Как? Существуют следующие способы заработка на блоге и любом другом сайте.

- Контекстная реклама:** (Google Adsense, РСЯ). Это — наиболее доходный и простой вариант заработка. При этом, реклама должна быть дополнена тематическим сопровождением (например, небольшая аннотация о предлагаемом товаре, услуге или авторский текст в несколько тысяч знаков о преимуществах и выгодах). В качестве сопровождающего материала очень многие блоггеры предлагают комментарии посетителей: их отзывы. Чем веселее общение, тем выше рейтинг вашего блога и, соответственно, ваш заработок!
- Продажа ссылок на блоге:** (Sape, Trustlink, Gogetlinks, Miralinks и т.п.). Это нехитрое дело, когда заходящие к вам на страницу посетители, просто покупают ссылки на необходимую для них информацию. Это более удобно и быстро, чем тратить уйму времени на поиски в Интернете требуемой инфы. А для хозяина блога – безусловный доход. Некоторые мастера считают, что продажа ссылок даже выгоднее, чем заработок на контекстной рекламе и легко позволяет самому неопытному блоггеру заработать в месяц до 5 тыс. руб.
- Баннерная реклама для сайтов:** Potoбан, Pingmedia, Каванга и т.п. Для многих блогов это отличный способ заработать деньги, пусть и не основные, но дополнительные точно.
- Различные партнерские программы.** Если вы ведете блог, к примеру, о заработке на финансовых рынках, то вы можете зарегистрироваться на сайте какой-либо брокерской компании и разместить свою реферальную ссылку, т.е. вы будете привлекать новых клиентов брокеру и получать за это определенные отчисления. Такие программы есть почти в каждой тематике.
- Рекламные посты.** За их размещением обычно рекламодатели обращаются сами, но можно их и поискать самостоятельно.
- Продажа блога.** Тоже как вариант, ведь часто стоимость сайтов превышает затраты на их создание.

Вот два самых распространенных способа заработать на блоге. Заметим, что единственное условие вашего успеха – достижение высоких показателей ТИЦ и PR (т.е. тематический индекс цитирования – общее количество ссылок с других ресурсов на страницу блога и определение авторитетности каждой ссылки с других источников на Вашу страницу). И в том, и в другом случаях важность количества посетителей беспорна! Этот показатель характеризуется трафиком блога.

Видео про то, сколько и как можно заработать:

вашему бизнесу на выгодных условиях здесь!
townmoney.ru

Профессиональные исследования
20400 исследований на одном портале. Выгодные предложения. Звоните сейчас!
megaresearch.ru

Эффективный интернет-маркетинг
Профессиональное рекламное агентство. Опыт 12 лет! Работаем по всей России!
digitalb2b.ru

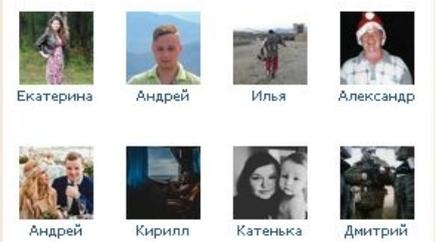
Видеоролики под ключ!
Качественная видеографика любой сложности. Отправь запрос - получи скидку!
designb2b.ru

Экономьте до 25% на обслуживании
Пакет услуг "Персональный" от ВТБ 24
vtb24.ru

BBContext

Идеи для бизнеса

Подписаны 13 826 человек



Подписаться на новости

Бизнес-идеи без вложений

Если вы умеете делать что-то своими руками, своей головой и на это есть спрос – попробуйте это продать

Например, если вы хорошо знаете английский язык – предлагайте услуги переводчика

Если вы хорошо умеете собирать/разбирать мебель – предлагайте услуги сборки/разборки мебели при переездах

Любой бизнес, для ведения которого не
нужны вложения – это всего лишь **первая
ступенька.**



Портрет идеального бизнеса:



1. бизнес работает на огромном рынке;
2. бизнес работает на быстро растущем рынке;
3. на покупку бизнеса стоит очередь (или будет стоять очередь);
4. отрасль (ниша) либо не консолидирована, либо конкуренция мала;
5. продукт пользуется долгосрочным устойчивым спросом, продукт быстро-циклический;



Идея на миллион. 100 способов начать свое дело

<http://kniga.biz.ua/pdf/3887-idea-na-million.pdf>

Каталог идей для бизнеса

<http://start.bl.by/idea/>

Каталог идей для бизнеса

<http://www.koshelyok.ru/idei.html>

Яндекс.Директ

Более 900 идей бизнеса
 В одном каталоге. Каждый день новые идеи. Бесплатно. Подробное описание
 hobiz.ru

Киров! Нашли где создать сайт?
 Зайдите к нам. Подарки до 1 декабря - 3000 руб. на продвижение!
 web-kirov.ru
 Ленина, д. 54 | От вас ~ 2,0 км.

Создание сайта самостоятельно
 Сайт для Вашего бизнеса за 20 минут. Легкая настройка и управление.
[О проекте](#) [Отзывы о портале](#)
[Пакеты услуг](#)
 satom.ru Адрес и телефон

ПРОДАЕТСЯ ПРАЧЕЧНАЯ



покупка и продажа готового бизнеса
 все предложения здесь

BL·BY
 Бизнес.Online

Выращивай клубнику для бизнеса
 Урожай крупный год! Технология из Голландии. Доход от 50 000 руб. в месяц!
 dengi-zarabotok.ru



Логин Пароль

[Регистрация](#) / [Забыли пароль?](#)

Главная 7 шагов к успеху Идеи

ии Лизинг

7 шагов к успеху

- ▣ Придумай название
- ▣ Зарегистрируй фирму
- ▣ Открой банковский счет
- ▣ Сними/купи офис
- ▣ Найми и обучи персонал
- ▣ Автоматизируй бизнес-процессы
- ▣ Продвигай и развивай с нами
- Смотри также**
- ▣ **Идеи для бизнеса**
- ▣ Каталог статей
- Будет интересно**
- ▣ Готовый бизнес
- ▣ Бизнес под ключ
- ▣ Бизнес планы
- ▣ Франчайзинг
- ▣ Банковские услуги
- ▣ Инвестиции
- ▣ Лизинг
- Все сервисы Бизнес.Online**

Каталог идей для бизнеса

Главная > Главная > Идеи для бизнеса

- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> ▫ Авто/Мото (221) ▫ Дети, игрушки (11) ▫ Домашний бизнес (129) ▫ Животные (63) ▫ Игры и спорт (11) ▫ Интернет (239) ▫ Компьютер (66) ▫ Культура и искусство (21) ▫ Маркетинг (17) ▫ Мобильная связь (85) ▫ Обучение (49) ▫ Одежда и мода (22) ▫ Подарки, сувениры (4) ▫ Потребительские товары (27) ▫ Производство (150) ▫ Разное (372) ▫ Реклама (77) ▫ Связь (13) ▫ Семья, дети (15) ▫ Строительство и ремонт (80) ▫ Торговля (117) ▫ Фото/видео (18) | <ul style="list-style-type: none"> ▫ Деньги, финансы (91) ▫ Дизайн (18) ▫ Еда, напитки (107) ▫ Знакомства (3) ▫ Изобретения и handmade (119) ▫ Информация (45) ▫ Красота и здоровье (34) ▫ Литература (36) ▫ Медицина (19) ▫ Недвижимость (54) ▫ Общепит (38) ▫ Отдых и туризм (53) ▫ Полиграфия (78) ▫ Продажа (33) ▫ Развлечения (134) ▫ Растения (77) ▫ Рукоделие (33) ▫ Сельское хозяйство (25) ▫ Спорт (23) ▫ Технологии (35) ▫ Услуги (305) ▫ Юмор (24) |
|--|---|

Бизнес под ключ

 Автомойка	 Автомастерская
 Ресторан	 Магазин
 Солярий	 Салон красоты

Не хватает денег?

Бизнес-план




Продажа бизнеса

▣ Премии объекты (19)

» Как открыть свой шиномонтаж
 Просмотров: 27557

Продажа бизнеса

- » Премиум объекты (19)
- » Магазины / Розница (1962)
- » Индустрия красоты / здоровья (1105)
- » Кафе и рестораны (589)
- » Автобизнес / Транспорт (1065)
- » Вендинг (106)
- » Развлечения, клубы, казино (179)
- » Строительные фирмы (186)
- » Отели/Гостиницы/Турбазы (57)
- » Производство (920)
- » Услуги (894)
- » Туризм и отдых (97)
- » Легкая промышленность (28)
- » Основные средства как бизнес (38)
- » Готовые фирмы (76)
- » Заводы/промышленные помещения (50)
- » Инновационные технологии/Патент (10)
- » Полиграфия (58)
- » Прочее (227)

» Бизнес идея: Разведение кроликов

Просмотров: 8371

» Выращивание клубники в полиэтиленовых мешках.

Просмотров: 7826

» Бизнес идея: Выращивание укропа или петрушки

Просмотров: 3254

» Вермикюльтивирование. Производство биогумуса.

Просмотров: 2776

» Агротуризм и кулузные лабиринты

Просмотров: 2711

» Бизнес идея: Разведение диких уток в домашних условиях

Просмотров: 2343

» Технология десятикратного увеличения урожая картофеля

Просмотров: 1756

» Бизнес на селе: Разведение травоядных вислобрюких свиней

Просмотров: 1698

» Альтернативные источники питания - улитки Ахатины.

Просмотров: 1567

» Ферма по разведению осетровых.

Просмотров: 1305

» Альтернативные источники питания - зофобас.

Просмотров: 1132

» Бизнес идея: Выращивание редиса в плёночных теплицах

Просмотров: 1106

» Бизнес идея: Интернет-ферма

Просмотров: 1031

» Бизнес идея: Выращивание мидий

Просмотров: 1000

» Гидропонные системы.

Просмотров: 937

» Бизнес идея: Разведение пчел

Просмотров: 880

» Коровы в аренду

Просмотров: 768

» Экономичный автоматизированный полив растений

Просмотров: 634

» Аренда кур

Просмотров: 600

» Овощи необычных форм

Просмотров: 585

Страницы: « предыдущая 1 2 следующая »

Страница 1 из 2



Поиск инвестора



Кредиты



Лизинг

Яндекс Директ



Искали успешную бизнес идею? Тут!

Зарабатывайте 1 789 000 руб/год на услугах грузчиков!
Вложения - 299 000 р.

Проверенный бизнес
Без сезонности Ниша - В2В
Оставить заявку

fr.yastaff.ru Адрес и телефон



Готовый бизнес за 26 900 руб!

Начните зарабатывать уже спустя несколько дней! Получи консультацию!

О бизнесе Рассчет прибыли
Преимущества франшизы

Закладки



лучшие идеи для малого бизнеса



[Рекламодаателям](#) [Контакты](#)

[Главная](#)

[Бизнес-идеи](#)

[Практикум](#)

[Маркетинг](#)

[Налоги](#)

[Бизнесмену](#)

[Банки России](#)

[Кредиты на бизнес](#)

[Документация](#)

[Деньги](#)

[Свой сайт](#)

[Раскрутка сайта](#)

[Статьи о бизнесе](#)

[Мошенники](#)

[Новости бизнеса](#)

[Руководства](#)

[Реклама у нас](#)

Идеи для бизнеса без
вложений  
Сотни работающих
бизнес-идей. Примеры
успешных бизнесов.
Получите доступ!



КАТАЛОГ ИДЕЙ БИЗНЕСА

В данном каталоге представлены все идеи малого бизнеса, расположенные на нашем сайте. Для Вашего удобства мы разбили каталог на две части - Вы можете либо выбрать идеи из интересной Вам сферы деятельности (верхняя часть каталога), либо не торопясь просмотреть все идеи и выбрать то, что Вам понравится (нижняя часть каталога).



[Автобизнес](#)



[Компьютеры](#)



[Недвижимость](#)



[Образование](#)



[Медицина](#)



[Туризм и отдых](#)



[Сельхозбизнес](#)



[Разные идеи](#)

КАТАЛОГ ИДЕЙ БИЗНЕСА



ИДЕЯ 1 "БИЗНЕС НА ПЛАТЁЖНЫХ ТЕРМИНАЛАХ"

Данная бизнес-идея расскажет о том, как открыть собственный бизнес с применением платёжных терминалов. Несмотря на большую занятость данного рынка в настоящий момент времени, свободных мест на нём пока ещё достаточно.



ИДЕЯ 2 "ОРГАНИЗАЦИЯ СЛУЖБЫ УСЛУГ"

Данный материал расскажет о том, как практически с нуля можно организовать службу услуг в своём населённом пункте и получать неплохую и стабильную прибыль.



ИДЕЯ 3 "БИЗНЕС НА ПОКУПКЕ КВАРТИРЫ В КРЕДИТ"

Данный материал даст некоторые рекомендации о том, как можно заработать, если купить квартиру в кредит. Несмотря на кризис на рынке ипотечного кредитования, идея не перестала быть менее актуальной.



ИДЕЯ 4 "БИЗНЕС НА ТОРГОВЫХ АВТОМАТАХ"

Данный вид малого бизнеса очень популярен у начинающих предпринимателей по той простой

Полезно

Статистика

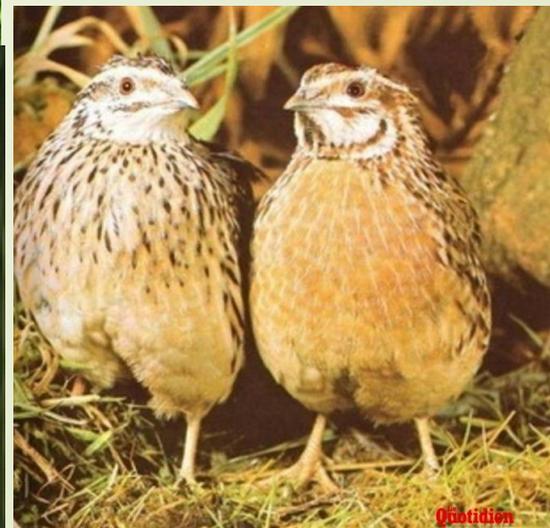
my counter	
вчера	628
сегодня	358
всего	3781352

[Бизнес-идеи производство](#)

топ-5 самых рентабельных видов бизнеса,
которые оптимальны для России.

□ Сельское хозяйство

Рентабельность бизнеса достаточно велика при относительно
небольших вложениях





топ-5 самых рентабельных видов бизнеса, которые оптимальны для России.

□ ЦВЕТОВОДСТВО.

Отличный и прибыльный вариант круглогодичного рентабельного бизнеса



Особенности современного российского цветоводства: реалии и перспективы рынка

Декоративное цветоводство в России интенсивно развивается последние двадцать пять лет. Сегодня на смену небольшим частным хозяйствам, которые занимались выращиванием рассады и горшечными цветами, приходят крупные оранжерейные комплексы. Но по-прежнему доля импорта в российском цветоводстве остаётся значительной. Россия больше импортирует, чем производит.

Сложившаяся рыночная ситуация

Отечественный цветочный рынок зависит от импортёров. Они его контролируют, устанавливают стандарты, создают логистику и инфраструктуру. По оценкам аналитиков доля отечественных производителей исчисляется в 3 млрд. долларов. Это приблизительно до 15 %, а значит из десяти тюльпанов, роз или хризантем девять завозят в страну. В прошлом году этот показатель составил до 50 тысяч тонн импортных цветов. Их везут из Израиля, Кении, Колумбии, Эквадора и, конечно, Голландии.

Через голландский центр аукционной торговли проходит третья часть всех цветов, которые продаются в мире. Небольшая страна, которая занимает территорию, равную Московской области, продаёт цветочной продукции на 4 млрд. долларов. На российский рынок попадает до 40 % голландских цветов. Так считают аналитики. Однако флористы отмечают, что этот показатель значительно выше. В российские магазины из Голландии поступает до 70 % красивой продукции, а Россия входит в десятку крупнейших цветочных импортёров.

Какие цветы любят россияне

Российский рынок живых цветов представлен срезанными цветами, рассадой, горшечными растениями и другой продукцией. По прогнозам Голландского совета цветоводов в ближайшее время Россия станет вторым после Германии потребителем цветов из страны тюльпанов. В Голландию привозят разные цветы, но каждый импортёр имеет свои предпочтения. Россияне любят:

- эквадорские розы. Они поступают в страну через голландский аукцион;
- тюльпаны. Их выращивают непосредственно в Нидерландах. Цветок завезли в страну из Ирана и Турции. Впервые его посадили в 16 веке в Ботаническом саду. Сегодня тюльпан находится на пике продаж;
- орхидеи. Основным поставщиком этих цветов на российский рынок является Таиланд;
- хризантемы. Большую часть этих растений завозят из Нидерландов;
- гвоздики. Поставщиками этих цветов являются Турция, Колумбия, Эквадор.

Массовый российский потребитель предпочитает розы, поэтому именно их пытаются выращивать отечественные тепличные хозяйства. Они борются за своё место на цветочном рынке, но часто проигрывают, проявляя свою неконкурентоспособность и несостоятельность.

Ценность цветочного рынка России



топ-5 самых рентабельных видов бизнеса, которые оптимальны для России.

Общепит.

Открытие заведений общепита достаточно рентабельный бизнес в России. Для успеха необходимо лишь качественное обслуживание, умелый повар и конкурентные цены



топ-5 самых рентабельных видов бизнеса, которые оптимальны для России.

□ Ремонт помещений.

Отличную прибыль приносит создание строительной бригады, которая будет заниматься ремонтом помещений



топ-5 самых рентабельных видов бизнеса, которые оптимальны для России.

□ Интернет-магазин.

Рентабельный бизнес с невысокой суммой, необходимой для выхода на рынок.

Необходим сайт, ассортимент и несколько курьеров. Пристальное внимание нужно уделить ассортименту и качеству сайта, так как именно он будет лицом вашего магазина.



Рейтинг рыночных ниш, на которых можно заработать в ближайшее десятилетие

- При составлении перечня каждая ниша оценивалась предпринимателями и инвесторами по трём критериям:
- её потенциальной доходности, сложности ведения бизнеса
- и связанным с этим рисками.

Кроме того, учитывались данные исследований международных консалтинговых компаний и аналитического центра при правительстве РФ.

Место в рейтинге	Ниша	Перспективность, баллы
1	Мобильные платежи	65
2	<u>Интернет вещей</u>	62
3	<u>Большие данные</u>	61
4	Массовые онлайн-курсы	53
5	Службы доставки	52
6	Носимая электроника	52
7	3D-печать	51
8	Роботы	51
9	Топливные элементы и аккумуляторы	50
10	Коммерческая недвижимость в регионах	49

11	Умные материалы	46
12	Автокомпоненты	46
13	Здравоохранение	43
14	Утилизация отходов	42
15	Альтернативная частная энергетика	35
16	Космос	34
17	Сопровождение пожилых людей	33
18	Бизнес по франшизе	28
19	Сельское хозяйство	25
20	Геологоразведка	24



Прибыльный бизнес в кризис:
10 свежих идей

□ 1. Образование

Любое образование обходится дорого,
однако некоторые его виды дороже
прочих

Пример: автошколы

Назад

В контакте ← Список друзей люди сообщества игры музыка ▶ помощь выйти

- Моя Страница ред.
- Мои Друзья
- Мои Фотографии
- Мои Видеозаписи
- Мои Аудиозаписи
- Мои Сообщения
- Мои Группы
- Мои Новости
- Мои Ответы +1
- Мои Настройки

Приложения

Документы

Объявления

Тетрис

Напоминание
Сегодня день рождения Катёны Смоленцевой.

Бизнес в России встает с колен!
idea-capital.tv



Смотри репортаж о человеке, давшем надежду бизнесменам, на новую жизнь!

Франшиза без конкурентов!
iristest.infolifes.ru



Открытая группа

АВТОШКОЛА ОНЛАЙН КИРОВ

Сдавайте на права не посещая автошколу

Выйграй билет на "Уездный город"
10 ноя 2015 в 16:58

🔥🔥🔥 Выйграй билет на "Уездный город" 🔥🔥🔥

Друзья, у вас есть уникальная возможно выиграть билет на концерт команды КВН "Уездный город", который состоится 24 ноября в 19.00.

⚠️ И еще ⚠️ До концерта все, кто сделают репост участвуют в трех розыгрышах сертификатов со скидкой на обучение в автошколе Автоинлайн. Розыгрыши сертификатов будут проходить: 13.11.15, 17.11.15 и 23.11.15. Победителя выберем случайным образом.

[Показать полностью..](#)



10 ноя в 17:19 👍 22 Мне нравится ❤️ 21

[Перейти к записи ▶](#)

Товары

3 товара

Подарочный сертификат
20 000 руб.

Подарочный сертификат
8 000 руб.

Подарочный сертификат
4 000 руб.

Опрос

Проголосовали 17 человек

[перейти к теме](#)

[Вступить в группу](#)

Это открытая группа.

Участники

2 585 человек

Анастасия

Дмитрий

Alina



Частные детские сады

- Необходимые стартовые инвестиции в этом виде бизнеса крайне незначительны и, как правило, ограничиваются ремонтом помещения, меблировкой и закупкой необходимого инвентаря, а также получением соответствующих согласований и разрешений. Доходность составляет от 60 до 120%, однако следует учитывать возрастающую конкуренцию в самом сегменте мини-садов, а также со стороны муниципальных учреждений и частных гувернанток, занимающихся индивидуальным воспитанием

Анализ предпринимательской идеи и создание бизнес-модели

- выбор технологии производства продукции (товара, услуги);
- оценка необходимых производственных мощностей;
- оценка сырьевой и материальной базы;
- выбор трудовых ресурсов;
- оценка условий инвестирования деятельности;
- проектирование системы управления;
- выбор каналов сбыта продукции.

Этапы реализации бизнес-идеи

- бизнес-планирование (детальное изложение предпринимательской идеи с точными расчетами, а также информация об организационной форме предприятия и источниках формирования денежных средств, необходимых для начального этапа реализации идеи)
- привлечение заемных денежных средств и партнеров (участников);
- государственная регистрация собственной фирмы (предприятия), если она создается впервые
- организационно-техническая подготовка фирмы к производству продукции (товар, услуга)
- управление функционирующей фирмой и партнерскими связями

Что составляет суть любого бизнеса?

Основой любого успешного бизнеса является следование достаточно простому принципу:

найди потребность и
удовлетвори ее!



Идея — главный ресурс!



Надо предлагать не то, что нам нравится или то, что мы умеем, а то, что необходимо и нравится другим: потребителям, клиентам, рынку

Бизнес-идея

Бизнес-идея – это идея создания нового конкурентного продукта или услуги, для развития нового или существующего бизнеса с целью занятия свободной рыночной ниши и извлечения прибыли.



Легендарные блокнотики Post-it-Notes состоят из обычной бумаги и клея. Но мир платит компании 3 миллиарда долларов за идею, которая пришла в голову ее рядовому служащему – Спенсеру Сильверу.



Многим традиционным мебельным магазинам пришлось уйти с рынка после того, как компания ИКЕА предложила потребителям вместо готовой стандартной мебели огромный выбор «комплектующих» для воплощения в жизнь их собственных замыслов.

Актуальность бизнес-идеи

Бизнес-идея - это идея создания нового конкурентного продукта или услуги, которые можно положить в основу нового или в развитие существующего бизнеса.

В чем уникальность **МОЕЙ** идеи для **МОЕГО** района?

Что нового Я **МОГУ** предложить рынку?
Чтобы было выгодно и мне, и покупателю?



Экономическое обоснование бизнес-идеи

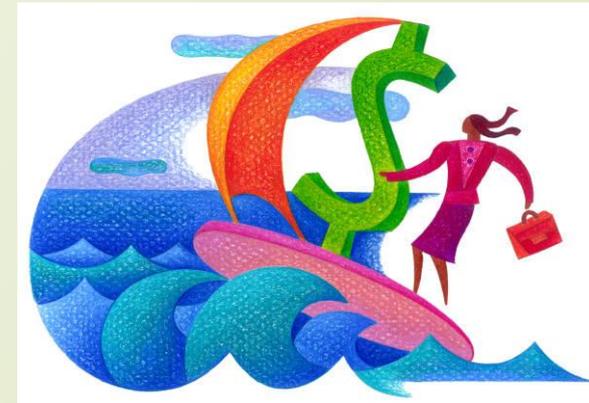
Экономическое обоснование – это совокупность экономических показателей и маркетинговых шагов, дающих представление о жизнеспособности предложенной бизнес-идеи



**Рыночная
ниша**



**Маркетинговые
исследования**



**Рентабельно
сть**

Экономическое обоснование бизнес-идеи



Использование заемных средств



Команда. Трудовые ресурсы



Анализ рисков



Срок окупаемости

Маркетинговые исследования

Маркетинговое исследование рынка - это сбор, обработка и анализ различных видов информации с целью принятия обоснованных управленческих, финансовых и производственных решений, идущих **на пользу Вашему бизнесу.**

В ходе исследований решаются одна или несколько задач:

- оценка состояния и тенденций развития рынка
- выявление свободных рыночных ниш
- определение целевой аудитории
- исследование поведения потребителей
- анализ деятельности конкурентов
- анализ проведенных рекламных и сбытовых мероприятий
- анализ собственной деятельности и т.д.



Объекты маркетингового

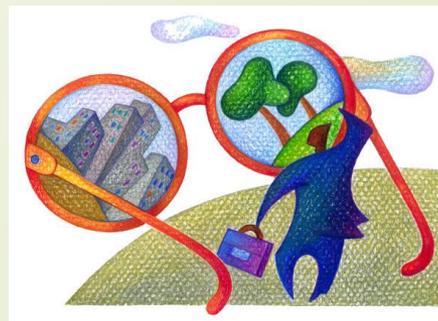
1. Рынок



2. Потребители



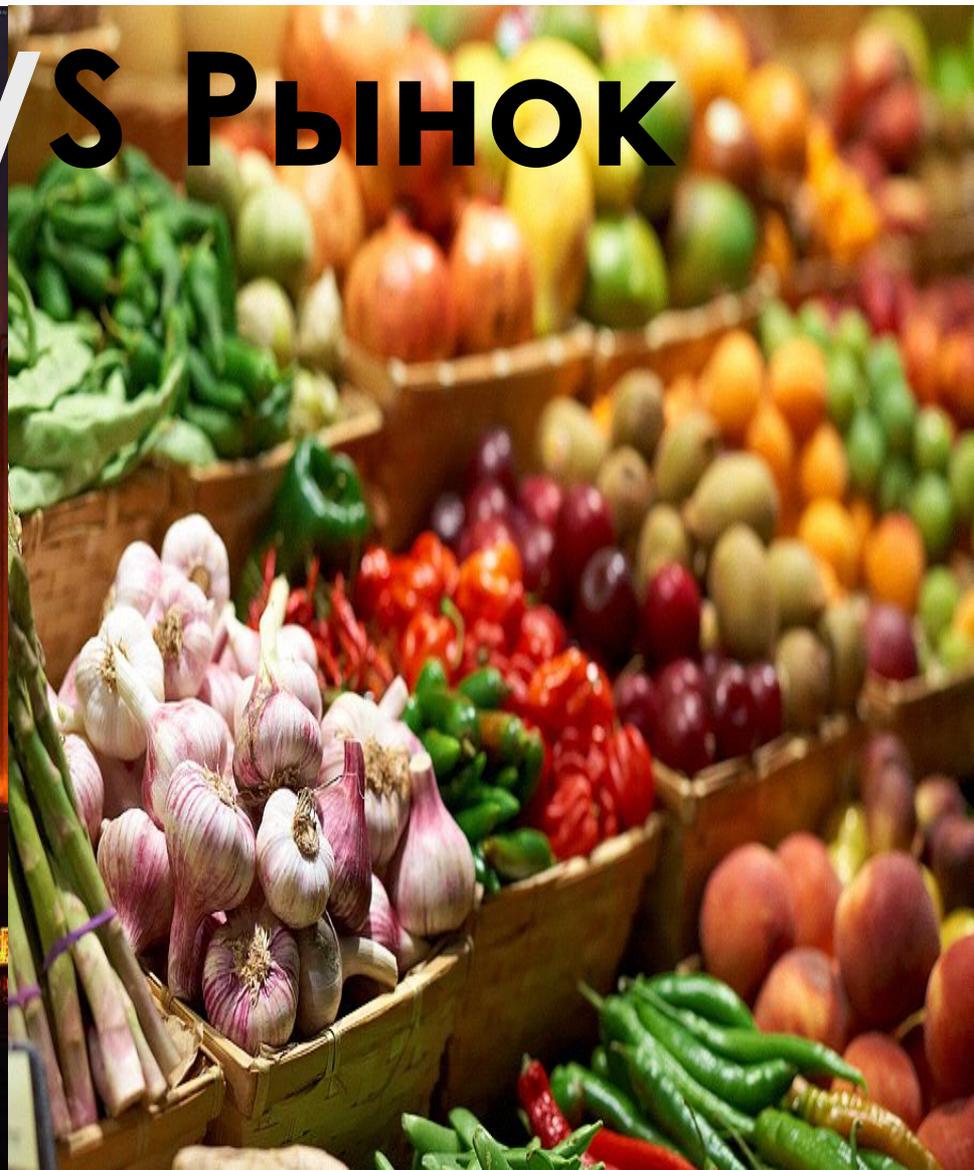
3. Товар



4. Конкуренты



Отрасль VS Рынок



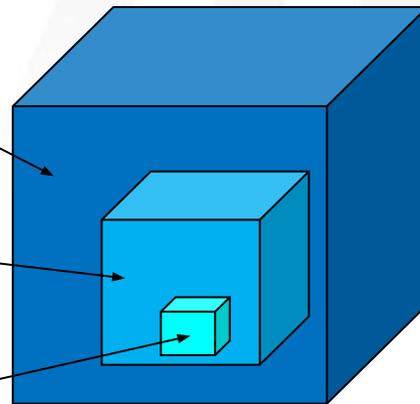
РЫНОК - это система взаимоотношений между потребителями и производителями на основе товарно-денежного обмена.

Характеристики рынка

Потенциал

Емкость

**Рыночная
ниша**



Потенциал рынка - это предельная величина спроса на рынке.

Емкость рынка - это объем продаж определенного товара в течение установленного периода времени.

Рыночная ниша – группа потребителей, для которых наиболее оптимальным и подходящим является товар производимый вашей фирмой.

Анализ рынка

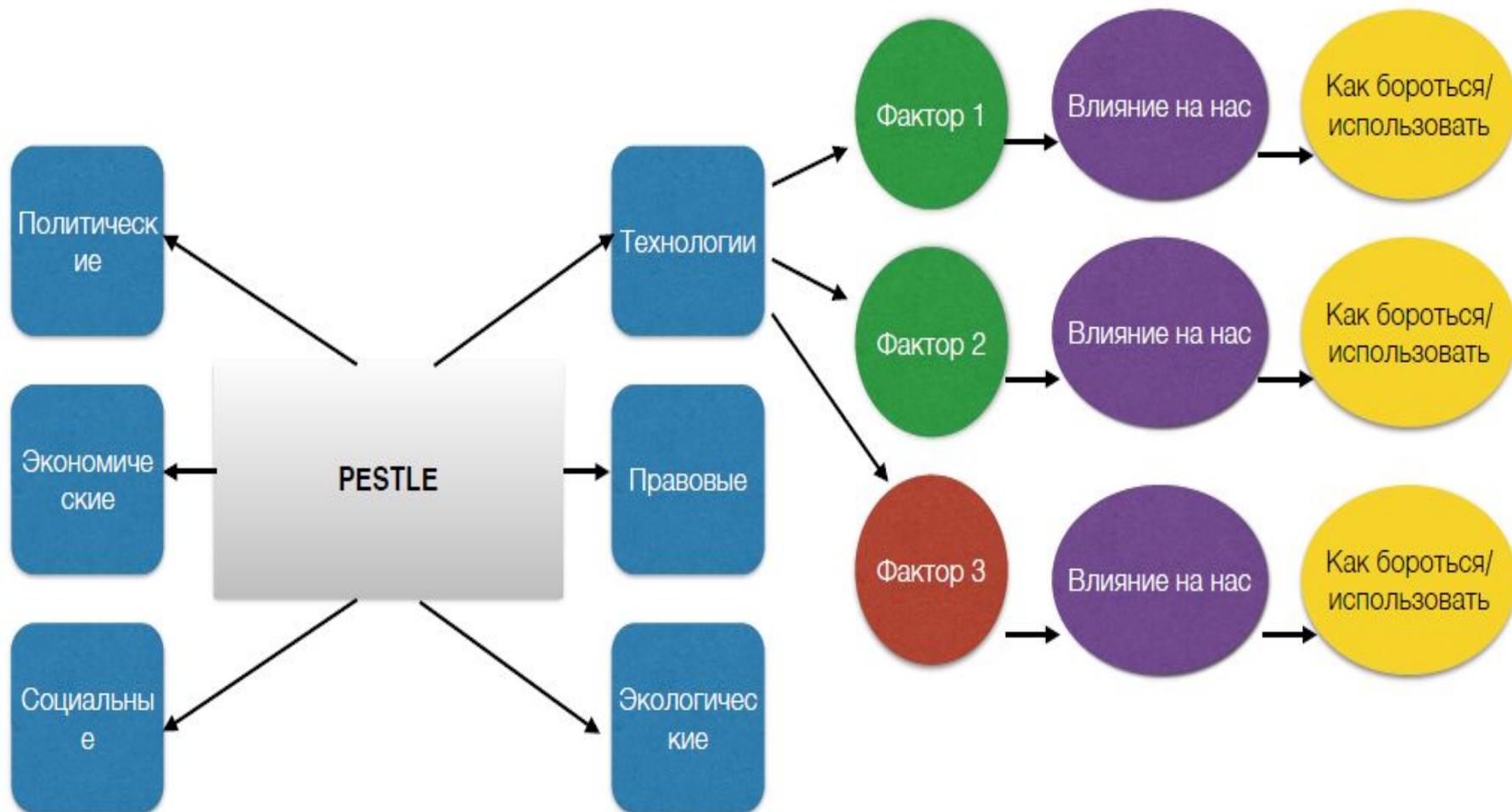
Наименование рынка	???
Темп роста, состояние	Растущий (>5%), стабильный (от 0% до 5%), стагнирующий (<0%)
Тип конкуренции	Монополия, Монопсония, Олигополия, Чистая конкуренция
Место в цепочке поставок	Производитель, дистрибьютор, розница
Принцип выбора продукта	FMCG (продукты повседневного использования)/Glory (то, что выбирают по рекомендации)/Value (все статусные, брендовые вещи, либо то, что приобретают по конкретным измеримым, имеющим большое значение качественным характеристикам)
Частота покупок (пользования)	Раз в несколько лет, 2-3 раза в год, 2-3 раза в месяц, 2-3 раза в неделю, 1 раз в день или чаще
Уровень вовлеченности	Слабая вовлеченность/Сильная вовлеченность/ Привычка/Образ жизни
Тип продукта	Товары – Услуги – Знания
Товарная категория	B2C-B2B-B2G
Тип покупки в рознице	Импульсная/Частично запланированная/ Твердо запланированная
Причины покупки	Позитивные/негативные

PESTLE анализ

▣ **PESTLE анализ** - анализ трендов на рынке. Что потенциально может случиться, а текущие факторы этому способствуют.



PESTLE анализ





Знать ~~врага~~
клиента в лицо



Целевая аудитория

Описание целевой аудитории – это составление портрета будущего покупателя Вашего товара или услуги

КТО ОНИ ?

Те, кто сделают Вас успешным и богатым?

Земляк
и?



Турист
ы?



Бизне
с-
идея



Инвестор
ы?



Целевая аудитория

- **30-40 лет, женат, доход 45-60 тыс./мес., простая иномарка, 1 ребенок**
- Студент-ботаник
- Мамашка-наседка
- Борзый Гаишник
- Молодая жена олигарха
- Папа выходного дня

Старики и старушки...

ОДНОКЛАССНИКИ

Дата основания
март 2006

Пропуск на работу

На «Одноклассниках» сидят взрослые люди. Именно там вы, скорее всего, найдете бухгалтера вашей организации или, допустим, детского библиотекаря. Дома у него интернета, скорее всего, нет, поэтому он чатится и выкладывает фоточки на работе. Начальник его по этому поводу рвет и мечет, доступ к сайту все чаще блокируется — потому что на работе надо работать, а не надираться к Пашке из 7 «Б» (выпуск 1978 года). Почему-то именно «Одноклассников» на рабочем месте блокируют чаще всего.

60%
МОСКВИЧЕЙ

20% жителей других городов России

20% россиян, живущих сегодня за границей

Презерватив Первый раз на «Одноклассники» заходят, чтобы посмотреть, как сейчас выглядит первая школьная любовь. Очень быстро выясняется, что у любви трое детей, скучная работа, постылый муж/жена и она совершенно не прочь была бы вспомнить юность и слегка поджечь. Наши корреспонденты свидетельствуют: первая успешная русская социальная сеть превратилась в место жесткого и циничного съема. Не забывайте предохраняться.

Главные адреса

odnoklassniki.ru
odnoklbovnik.ru — его порноклон
odnoklbovnik.com.ru — еще один клон
vlog.gudraiser.ru — худшая копия

Мобильный телефон

«однокласснику» нужен для того, чтобы послать эсэмэсочки. Сначала нужно заплатить денег, чтобы зарегистрировать аккаунт. Далее начинается монетизация трафика: можно заплатить за хорошие оценки для своих фотографий, заплатить за большее количество этих фотографий, заплатить за то, чтобы стать невидимкой, чтобы другие пользователи не видели, что вы заходили к ним в гости. Без мобильного телефона «Одноклассники» почти не имеют смысла.

Число пользователей
30 МИЛЛИОНОВ

46,7% мужчины
53,3% женщины

43,4% имеют высшее образование

Возраст основных пользователей
25-34 года

51,3% состоят в браке

Дешевая мыльница

Главный прикол «Одноклассников» — фоточки. Их нужно выкладывать, чтобы вновь найденные старые друзья могли выставлять оценки. Выше всего ценятся фотографии у бассейна турецкого отеля, а также фотографии с детьми. Внимание: выкладывать фотографии детей отдельно от родителей нельзя — злой модератор их, вероятнее всего, удалит.

В среднем в день пользователь проводит здесь
33 мин. 32 с



Молодые, да ранние...

Дата основания
октябрь 2006

В КОНТАКТЕ

Начавшись как социальная сеть студентов элитных вузов, этот русский клон «Фейсбука» сейчас самая большая социальная сеть в стране. В отличие от «Одноклассников», трафик в ней еще не монетизирован до абсурда. Принято считать, что в основном «Контактом» пользуются все те же школьники и студенты, хотя, конечно, аудитория сети этими категориями не ограничивается. Тем не менее: дневники и зачетки для проверки готовим!

Число пользователей
более 25 миллионов

44,3% мужчины
55,7% женщины

Возраст
основных
пользователей 18-24

31,4% имеют высшее образование

32,6% состоят в браке

Музыкальный проигрыватель «В Контакте» есть группы по интересам. Там можно обнаружить массу удивительных вещей. Некоторые модные ожидаемые альбомы первыми появляются именно там. Файлы, разумеется, пиратские, администрация с этим, разумеется, борется, но вы что-нибудь слышали в принципе об успешной борьбе с пиратством? Кому это в принципе нужно?



Порнография

Ее, как говорят, «В Контакте» очень много, включая экзотические и/или сугубо противозаконные штуки. Опять же, появляется она там быстрее, чем ее успевают стирать. Что поделаешь — романтические юноши склонны делиться самым дорогим.

41% москвичи
26% из Санкт-Петербурга
13% другие города
20% зарубежные пользователи

Рейтинг Невозможно объяснить, зачем он нужен, но его нужно нагонять: он растет от правильно заполненной информации о себе, он растет, если привести на сайт друзей, он растет, если заплатить администрации денег, он растет, если приведенные вами друзья заплатят денег за свой рейтинг — в общем, на дурака не нужен нож, можно монетизировать трафик напрямую, как в «Одноклассниках», а можно тонко, как «В Контакте».

Главные адреса

vkontakte.ru
kontaktinfo.ru/ — разное удобное про «В Контакте» в форме блога
ru.netstars.ru/vkontakte_ru/ — история и информация на самый популярный сайт Рунета
vkontakte.ru/ — разные полезные и не очень приемы, статьи и учебники

В среднем в день
пользователь проводит здесь
45 мин. 45 с

Любимцы публики...

FACEBOOK

Дата основания
февраль 2004

Старейшая и самая популярная в мире система, ставшая, наконец, модной в России. Функционал точно тот же самый, что, допустим, «В Контакте» (который ее жестко копирует), но серьезные люди все на «Фейсбуке». Они переполнили туда и из «Одноклассников», и из «Живого журнала».

11,1% российских пользователей — **МОСКВИЧИ**

Главные адреса

facebook.com
<https://apps.facebook.com/infocraft/> — игра в «Мафию»
<http://www.facebook.com/mafianaru.com/> — подробный гайд с ответами по игре в «Мафию»
www.facebook.com/mafia — приложение, чтобы делиться мемом, обсудить их, ставить лайки и подписываться
www.dorok.com/ — сервис для того, чтобы синхронизировать с друзьями ростки и пакеты лужайки, существует отдельно и как приложение к «Фейсбуку»

Умные взрослые люди ненавидят и боятся социальных сетей, но все равно в них ходят. Годы они сидели в «Живом журнале» под полуобедоступным псевдонимом, не раскрывали данных о себе и публиковали фотографии под семью замками. На «Фейсбуке» они пишут чуть ли не домашний адрес, выкладывают фотографии детей и начисто забывают о паранойе. Тут как бы все свои — все 113 миллионов.



Эти же люди, которые раньше в ЖЖ-шечке воротили нос от всех флеш-игр, тестов и прочего, сейчас ничего не стесняются. Настоящие акулы медиабизнеса держат на «Фейсбуке» игрушечные фермы, киллеры пиара играют в «Мафию», а тесты «какой ты цветочек» выкладывают интеллектуалки слегка за тридцать. «В Контакте», кстати, все то же самое, поскольку это клон, но там этому никто не удивляется.

Число пользователей
более **250** миллионов

Мужчины **46,5%**
женщины **53,5%**
(данные по России)

Возраст
основных
пользователей **18-35**
(данные по России)

Русско-английский словарь был бы очень полезен пользователю «Фейсбука». Многие ведут страницы на английском языке, рассчитывая подружиться с зарубежными друзьями. «Фейсбук», как некогда еврейская жена, — не роскошь, а средство передвижения.

43,7%
высшее образование
(данные по России)

40,6% состоят в браке
(данные по России)

В среднем в день пользователь проводит здесь **8 мин. 25 с**
(данные по России)

Целевая аудитория

Кто те люди, с кем мы работаем?

Название ЦА

Описание ЦА+ LIFESTYLE

Молодая офисная
служащая

Ушла от родителей, замуж не вышла, хочет
жить по максимуму, охотиться на мужиков

Целевая аудитория. Прикилка

□ Подсчитать
предполагаемое
количество
аудитории
на территории

Типаж ЦА	Количество ЦА	Как часто покупает	Средний чек

Список конкурентов

- Выделяем основных конкурентов (!! по рынку)
- Если мы маленький продуктовый магазинчик на районе, не нужно рассматривать большой ТЦ на другом конце города в качестве конкурента.
- Если мы книжный магазин в городе, то и интернет-магазины книг будут нам конкурентами

Анализ конкурентов

**Наименование
конкурента**

**Сильные
стороны**

Слабые стороны

**С чем мы можем
выйти против
них?**

Blank row for competitor analysis.

Blank row for competitor analysis.



Методы исследований



Метод 1. Наблюдение

Исследователь ведет непосредственное наблюдение за людьми и их поведением в различных ситуациях

Например, понаблюдав, как покупатели выбирают в магазине тот или иной товар, можно улучшить свой товар (например, изменить упаковку или выкладку товара).

Главное условие – наблюдатель не вмешивается в события и не влияет на поведение покупателей.

Преимущества:

- а) получение необходимой информации независимо от желания объекта сотрудничать
- б) возможность наблюдения неосознанного поведения
- в) учет окружающей действительности

Недостатки:

- субъективность наблюдающего



Методы исследований



Метод 2. Эксперимент

В контролируемых условиях изменяют один или несколько факторов и отслеживают, как это влияет на результат.

Метод 3. Опрос

Это способ получения информации путем выяснение мнений людей.

АНКЕТА

Анкета – это ряд составленных заранее вопросов, на которые опрашиваемый дает ответы (устно или письменно)

Метод 4.

Экспертное мнение

Это глубинное интервью с авторитетным человеком – экспертом по тому вопросу, который Вы исследуете.

Этапы анкетирования

- Разработка анкеты
- Полевые исследования
- Анализ результатов



Расчет экономических показателей

Показатель 1.

ВЫРУЧКА - это денежные средства, полученные от продажи товаров и услуг.



**Выручка = Объем реализации X
Цена**

Пример на основе проекта мини-пекарни:

Продали 300 тортов – это объем реализации

Каждый торт стоит 200 руб. – это цена

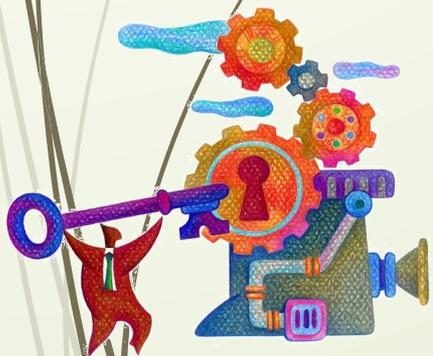
Получили 60 000 руб. – это **выручка**



Расчет экономических показателей

Показатель 2.

ЗАТРАТЫ - выраженные в денежной форме расходы на производство, доставку и сбыт продукции.



Затраты на производство



Затраты на реализацию



Затраты

Ы

Показатель 3.

НАЛОГИ - это платежи, которые в обязательном порядке уплачивают в доход государства физические и юридические лица — предприятия, организации, граждане.

Налоги – это доходы государства, из которых платятся пенсии, зарплаты бюджетникам, строятся дороги, содержатся школы.



Выбор системы налогообложения.

1. Традиционная система налогообложения.
2. Упрощенная система налогообложения.
3. Система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход.
4. Единый сельскохозяйственный налог.

Упрощенная система налогообложения (УСН):

- а) налогооблагаемая база «доходы» – ставка 6%;
- б) налогооблагаемая база «доходы-расходы» - ставка 15%.

Показатель 4.

ПРИБЫЛЬ - это разность между выручкой за проданный товар или услугу и затратами на производство товара или услуги, за вычетом уплаченных государству налогов.



Выручка



Затраты



Налоги



Прибыль

Показатель 5.

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ отражает степень эффективности использования материальных, трудовых и денежных ресурсов при ведении бизнеса



Прибыль



Затраты



100
%



Пример расчета рентабельности



Прибыль
=
90 руб.



Затраты
= 1000
руб.

$$\times 100\% = 9\%$$



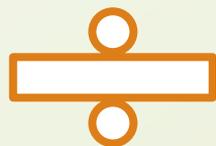
Это означает, что в данном примере каждый вложенный рубль принесет 9 копеек прибыли.

Показатель 6.

СРОК ОКУПАЕМОСТИ – период, в течение которого доходы от инвестиций становятся равны первоначальному вложению.



Инвестиции



Прибыль



Срок окупаемости
и

Показатель 7.

РИСК – это опасное для Вашего бизнеса событие, которое может произойти (или не произойти ☺).

Если такое событие произойдет, то возможны потери части ресурсов предприятия, не дополучение доходов или появление дополнительных расходов, а в худшем случае – закрытие бизнеса.



Примеры рисков	Отрицательное влияние на проект	Мероприятия по снижению риска
Снижение спроса	Снижение дохода	<ol style="list-style-type: none">1. Реклама2. Акции для покупателей3. Улучшение товара и пр.
Снижение платежеспособности и потребителей	Падение продаж	<ol style="list-style-type: none">1. Снижение цены,2. Поиск новых рынков сбыта



Бизнес-план: структура и содержание

Бизнес-план, как самый важный инструмент предпринимателя

Бизнес-план



**карта, по которой
предприниматели
выбирают дорогу к
процветанию**



**основной
документ для
строительства
предприятия**



**ключ,
открывающий
доступ к
банковскому
кредиту**

Бизнес-план - это краткое, точное, понятное и доступное описание предполагаемого бизнеса.

Бизнес-план необходим, если частное лицо хочет:



начать свой бизнес



расширить свой бизнес



продать бизнес



получить кредит



Таким образом, бизнес-план является сердцем зарождающегося бизнеса и гарантирует успех и процветание начинаемому делу.

Цель разработки бизнес-плана

Основная цель – планирование хозяйственной деятельности фирмы на ближайшие и отдельные периоды в соответствии с потребностями рынка и возможностями получения необходимых ресурсов.



Задачи написания бизнес-плана:



ОПРЕДЕЛИТЬ конкретные направления деятельности, перспективные рынки сбыта и место фирмы на этих рынках;



ОЦЕНИТЬ затраты, необходимые для изготовления и сбыта продукции, соизмерить их с ценами, по которым будут продаваться товары, чтобы определить прибыльность проекта;



ПРОАНАЛИЗИРОВАТЬ материальное и финансовое положение фирмы и определить, соответствуют ресурсы достижению намеченных целей;



ПРОСЧИТАТЬ риски, которые могут помешать выполнению бизнес-плана.

Структура бизнес-плана:

- Титульный лист
- Резюме
- Описание услуги (товара, работ)
- План маркетинга
- Производственный план
- Организационный план
- Финансовый план
- Анализ рисков
- Приложение



Титульный лист

- заголовок плана;
- дата его подготовки;
- кто подготовил план, полное название и адрес фирмы, имя предпринимателя (руководителя) и его телефон;
- для кого подготовлен план;
- иногда рекомендует включить в титульный лист заявление о том, что содержащиеся в документе сведения не подлежат разглашению (так фиксируется право предпринимателя на свою идею).

Резюме проекта

Резюме – это краткое содержание бизнес-проекта.



Задачи:

- 1. Представить бизнес-идею.**
- 2. Привлечь внимание аудитории и заинтересовать своей идеей**

Резюме проекта содержит:

1. Формулировку бизнес-идеи.
2. Цели и задачи проектной команды.
3. Возможности бизнеса и стратегия их реализации.
4. Намечаемые рынки сбыта и прогноз.
5. Конкурентные преимущества.
6. Прогнозируемые финансовые результаты.
7. Требуемая сумма инвестиций .

Описание услуги (товара, работ)

- конкретное описание товара и способов его применения;
- тенденции применения данного товара (будет ли с течением времени его потребление возрастать или уменьшаться, возможны ли новые способы его применения). Т.е. описать жизненный цикл товара.
- отличительные качества от уже имеющихся на рынке товаров;
- уровень защиты товара (располагает ли предприниматель патентом, авторскими правами, зарегистрированной торговой маркой)

План маркетинга

Маркетинг (от слова market – рынок) – процесс обеспечения взаимовыгодного обмена между продавцом (или производителем) товара или услуги и покупателем. Это означает — придумать «правильный» продукт, доставить его на рынок, и разместить его там так, чтобы **добиться максимально выгодного сбыта товара при максимально благожелательном отклике покупателей.**



План маркетинга – это документ, который является одной из важных частей общего плана развития предприятия. Он определяет рыночные цели предприятия и способы их достижения.

Основной формой продвижения товара на рынок является РЕКЛАМА

Каналы распространения

- Телевидение, радио **рекламы**
- Журналы, газеты
- Интернет
- Наружная реклама
- Прямая почтовая рассылка
- Реклама в местах продаж
- Реклама на движущихся носителях
- Участие в выставках, ярмарках
- Сувенирная продукция и др.

Объекты маркетингового

1. Рынок



2. Потребители



3. Товар



4. Конкуренты



Анализ рынка

Наименование рынка	???
Темп роста, состояние	Растущий (>5%), стабильный (от 0% до 5%), стагнирующий (<0%)
Тип конкуренции	Монополия, Монопсония, Олигополия, Чистая конкуренция
Место в цепочке поставок	Производитель, дистрибьютор, розница
Принцип выбора продукта	FMCG (продукты повседневного использования)/Glory (то, что выбирают по рекомендации)/Value (все статусные, брендовые вещи, либо то, что приобретают по конкретным измеримым, имеющим большое значение качественным характеристикам)
Частота покупок (пользования)	Раз в несколько лет, 2-3 раза в год, 2-3 раза в месяц, 2-3 раза в неделю, 1 раз в день или чаще
Уровень вовлеченности	Слабая вовлеченность/Сильная вовлеченность/ Привычка/Образ жизни
Тип продукта	Товары – Услуги – Знания
Товарная категория	B2C-B2B-B2G
Тип покупки в рознице	Импульсная/Частично запланированная/ Твердо запланированная
Причины покупки	Позитивные/негативные

Целевая аудитория. Прикилка

□ Подсчитать
предполагаемое
количество
аудитории
на территории

Типаж ЦА	Количество ЦА	Как часто покупает	Средний чек

План маркетинга

Структура:

1. стратегию маркетинговой деятельности фирмы;
2. ценовую политику (методика расчета цены, система скидок и льгот для покупателей);
3. систему сбыта (каналы распространения товаров: оптовая торговля, розничная торговля, напрямую);
4. эффективное продвижение товара (какой из способов выберет фирма: реклама, стимулирование сбыта и т.д.);
5. политика поддержки продукции (система технических гарантий, организация послепродажного сервиса).



Анализ сильных и слабых сторон

15
6

Преимущества		<i>конкурентов</i>		Недостатки	
Конкурент «А»					
1. Опыт работы				1. Низкое качество продукции	
2. Современное оборудование				2. Недостоверная реклама	
3. Квалифицированный персонал				3. Размывание бренда	
4.				4.	
Конкурент «В»					
1.				1.	

Анализ конкурентоспособности предлагаемого продукта (услуги)

Продукт (услуга)	Критерии				
	Цена	Качество	Себестоимость	Технический уровень
Предлагаемый продукт (услуга)					
Конкурирующий продукт «А»					
Конкурирующий продукт «В»					
.....					



Производственный план

1. Выбор технологии производства;
 2. Определение необходимого технического оснащения (оборудование);
 3. Определение видов сырья и материалов;
 4. Расчет затрат на производство;
 5. Определение производственной себестоимости продукции;
 6. Составление плана производства продукции.
- 

1. Выбор технологии

ПРОИЗВОДСТВА

Технология — это комплекс организационных мер, операций и приемов, направленных на изготовление определенных видов продукции.

Технологический процесс — это последовательность технологических операций, необходимых для выполнения определенного вида работ.

2. Определение необходимого технического оснащения (оборудование)

1. Определяется оборудование согласно выбранной технологии производства.
(состав технологической линии)
2. Выбор поставщика оборудования по следующим критериям:
 - Стоимость оборудования
 - Условия и стоимость доставки оборудования
 - Пуско-наладочные работы.

Затраты на оборудование

№ п/п	Наименование	Кол-во (шт.)	Стоимость за ед.	Итого
Итого затрат на оборудование:				

3. Определение видов сырья и материалов

Разнообразие сырья и материалов зависит от вида производства.

Поступления основного вида сырья на предприятие происходит по мере необходимости.

Сырье и материалы могут быть получены организацией:

- за плату;
- изготовлены собственными силами и т.д.

Затраты на материалы

№ п/п	Наименование материалов	Кол-во (объем)	Стоимост ь за ед.	Интервал поставок (закупок) в мес./кв.	Итого
Итого затрат на материалы:					

4. Расчет затрат на производство

Расчет затрат на производство включает:

- оборудование
- на сырье и материалы
- коммунальные платежи;
- общехозяйственные расходы и т.д.

Затраты - выраженные в денежной форме расходы на производство, обращение, сбыт продукции.

ЗАТРАТЫ

Прямые

связаны с производством
определенного вида
продукции:
затраты на сырье и
материалы, заработная плата
рабочих и т.д.

Косвенные

Общепроизводственные:
расходы на организацию,
обслуживание и
управление
производством

Общехозяйственные:
расходы,
непосредственно не
связанные с
производственным
процессом

Затраты по отношению к объёму производства



постоянные

не зависят от динамики объема производства и продажи продукции:

- ✓ амортизация;
- ✓ арендная плата;
- ✓ заработная плата управленческого персонала и т.д.



переменные

изменяются прямо пропорционально изменению объема производства:

- ✓ заработная плата производственных рабочих;
- ✓ затраты сырья и материалов и т.д.

Расчет затрат на производство включает:

- оборудование;
- на сырье и материалы;
- коммунальные платежи;
- общехозяйственные расходы и т.д.

5. Определение производственной себестоимости продукции

Себестоимость включает в себя:

1. затраты на сырье и материалы;
2. заработная плата рабочего персонала;
3. амортизация основных средств;
4. коммунальные платежи;
5. общехозяйственные расходы и т.д.

Постоянные и переменные ежемесячные расходы

Текущие затраты в месяц		
№	Статья затрат	Сумма
Постоянные затраты		
1	Аренда	
2	ФОТ	
3	Пенсионный фонд	
4	Коммунальные затраты	
5	Оплата интернета	
6	Реклама	
7	Амортизация	
	Итого постоянных затрат	
Переменные затраты		
8	Закупка товара/приобретение расходных материалов и сырья	
	Всего переменных затрат в месяц	

Расчет планируемой выручки, тыс. руб.

Наименование продукции	Период							
	1	2	3	4	5	6	7	8
Продукция «А»								
Выручка от реализации продукции – всего, тыс. руб.								
Количество реализованной продукции, ед.								
Цена единицы продукции, руб.								
Продукция «В»								
Выручка от реализации продукции – всего, тыс. руб.								
Количество реализованной продукции, ед.								
Цена единицы продукции, руб.								
Продукция «С»								
Выручка от реализации продукции – всего, тыс. руб.								
Количество реализованной продукции, ед.								
Цена единицы продукции, руб.								

Расчет выручки выполняется для каждого интервала планирования. Полученные расчетные объемы производства (продаж) в стоимостном выражении **должны соответствовать планируемой доле рынка**, которую предприятие предполагает занять.



Организационный план

1. Выбор организационно-правовой формы;
2. Определение потребности в кадрах (построение организационной структуры);
3. Определение потребности в административных и производственных помещениях.

1. Организационная структура предприятия

Организационная структура определяет распределение ответственности и полномочий внутри организации.

Она отображается в виде **органиграммы** — графической схемы, элементами которой являются иерархически упорядоченные организационные единицы (подразделения, должностные позиции).



Линейная организационная структура



Функциональная организационная структура



2. Описание и обоснование потребности в кадрах

Должность	Кол-во человек	Требования	Функции
Юрист	1	Высшее образование, опыт работы	Юридическое сопровождение деятельности компании
Бухгалтер	1	Высшее образование, опыт работы	Ведение бухгалтерского и налогового учета и подача отчетностей
Зоотехник
Агроном

3. Затраты на персонал

Должность	Кол-во человек	Оклад, руб.	Отчисления на социальное страхование, руб.	Итого затраты на оплату труда, руб.
Итого:				

3. Затраты на персонал (пример)

Рабочее место	Число сотрудников	З/П в месяц	Всего затрат на З/П в месяц	Всего затрат на З/П в год
Менеджеры	3	35.000,00 руб.	105.000,00 руб.	1.260.000,00 руб.
Отдел продаж	6	20.000,00 руб.	120.000,00 руб.	1.440.000,00 руб.
Маркетинг	4	20.000,00 руб.	80.000,00 руб.	960.000,00 руб.
Производство	10	20.000,00 руб.	200.000,00 руб.	2.400.000,00 руб.
		ИТОГО	505.000,00 руб.	6.060.000,00 руб.



ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

Цель раздела: Спрогнозировать на основе результатов предыдущих разделов выручку и затраты на производство и реализацию продукции по годам и определить эффективность деятельности (прибыль, рентабельность, срок окупаемости).

При этом финансовые прогнозы
составляются на 2-3 года (для крупных проектов 5 лет)
поквартально

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ:

Расчет необходимости инвестиций

Расчет кредита и схема возврата кредита

Прогноз и расчет текущих затрат

Расчет налогов

Расчет прибылей (убытков)

Расчет показателей экономической
эффективности

1. Расчет объема инвестирования проекта

Направления инвестирования	Цена, руб.	Количество	Сумма, тыс.руб.
Приобретение специализированного оборудования			
Приобретение/аренда земельных площадей			
Строительно-монтажные работы/ремонтные работы			
Оборудование общего назначения (мебель и т.д.)			
Первоначальные расходы (оборотные средства)			
ИТОГО:			

2. Источники финансирования

№ п/п	Наименование источника	Сумма, руб.
1.	Собственные средства	
2.	Привлеченные средства:	
	заемные беспроцентные средства	
	заемные процентные средства	
3.	Субсидия на организацию предпринимательской деятельности	
.....		
	ИТОГО	

3. Расчет текущих затрат и ФОТ

- Расходы на оплату труда:

Наименование	Персонал	З/п	Численность	ФОТ
Администратор	Производственный	15 000	2	30 000
Бармен	Производственный	15 000	2	30 000
Консультант	Производственный	10 000	3	30 000
Бухгалтерия	АУП и вспом.	12 000	1	12 000
ИТОГО			8	102 000

- Текущие расходы проекта:

Наименование	Вид затрат	Стоимость
Аренда	Эксплуатационные затраты	71 500
Закупка расходных материалов	Сырье и материалы	100 000
Закупка продуктов питания	Сырье и материалы	100 000
Затраты на электричество	Эксплуатационные затраты	30 000
Затраты на уборку	Эксплуатационные затраты	5 000
Затраты на коммунал. плат.	Эксплуатационные затраты	5 000
ИТОГО		311 500

4. Расчет прибылей (убытков)

Показатель	1 мес.	2 мес.	3 мес.
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг, тыс.руб.			
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг, тыс.руб.			
Валовая прибыль, тыс. руб.			
Коммерческие и управленческие расходы, тыс.руб.			
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.			
Прочие доходы и расходы, тыс.руб.			
Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс.руб.			
Налоги (УСН), тыс.руб.			
Чистая прибыль, тыс.руб.			

5. План движения денежных средств

№	Показатели	1 год	2 год	3 год
1	Денежные поступления:			
	Выручка			
	Итого ДП			
2	Денежные выплаты:			
	Зар. плата работникам			
	ОПР (без учета амортизации)			
	Коммер./управл. расходы			
	УСН			
	Отчисления в ПФ РФ работников			
	Выплаты кредита +%			
	Покупка оборудования			
	Итого ДВ			
3	Баланс ДП и ДВ			
4	Сальдо:			

Анализ денежного потока



6. Расчет точки безубыточности

- **Точка безубыточности** – это точка, в которой доходы равны расходам. Точка безубыточности определяет момент, когда инвестиции принесут положительный доход. Или также точка, в которой совокупные издержки равны совокупным доходам.
- В точке безубыточности нет ни доходов, ни расходов. Это важно для любого, кто управляет бизнесом в виду того, что точка безубыточности является нижним пределом дохода.

$$\text{ТБ} = [\text{Постоянные затраты} / (\text{Выручка от реализации} - \text{Переменные затраты})]$$



Анализ рисков

Риски - это событие, которое может случиться или не случиться.

Если такое событие произойдет, то возможны потери части ресурсов предприятия, не дополучение доходов или появление дополнительных расходов.

Виды рисков:

- 
1. Финансово-экономические
 2. Политические
 3. Природно-климатические
 4. Экологические и т.д.

Финансово-экономические риски

Виды рисков	Отрицательное влияние на прибыль
Неустойчивость спроса	Падение спроса с ростом цен
Появления альтернативного продукта	Снижение спроса
Снижение цен конкурентов	Снижение цен
Увеличение производства у конкурентов	Падение продаж или снижение цен
Рост налогов	Уменьшение чистой прибыли
Снижение платежеспособности потребителей	Падение продаж
Рост цен на сырье и материалы	Снижение прибыли из-за роста цен на сырье и материалы
Зависимость от поставщиков отсутствие альтернативы	Снижение прибыли из-за роста цен
Недостаток денежных средств	Увеличение кредитов или снижение объема производства

Анализ типичных ошибок

На стадии проработки инвестиционного проекта:

- отсутствие проектно-сметной документации;
- некорректный подсчет потребности в инвестициях;
- слабая юридическая проработка;
- план инвестиций не согласован с производственным планом.

Анализ типичных ошибок

Некорректный подсчет потребности в инвестициях:

- слабая проработка при составлении сметы на приобретение технологического оборудования;
- не учитываются транспортные расходы, коммуникации, сроки согласования проектной документации и др.

Анализ типичных ошибок

На стадии маркетинговой проработки:

- отсутствие внятного плана маркетинга – рынок, конкуренция и сбыт;
- слабое обоснование «цены сбыта» продукции;
- отсутствие анализа конкурентов;
- не учитываются издержки на сбыт – рекламу и пр.

Анализ типичных ошибок

На стадии проработки экономической части:

- не учитываются оборотные средства;
- план производства не согласован с планом сбыта;
- некорректный расчет затрат и учет издержек.

Анализ типичных ошибок

Некорректный расчет затрат и учет издержек:

- не учитываются издержки на отопление (зимой), вывоз мусора и отходов производства и пр.;
- некорректный расчет затрат на водоснабжение и электричество.

Оценка рисков

Экспертная оценка рисков

□ Что необходимо для определения уровня риска?

1. **Размер потенциального ущерба** – ущерб от риска может измеряться в деньгах (финансовые потери) или ущербе репутации компании.
2. **Вероятность наступления ущерба** – вероятность риска зависит от истории реализации риска в прошлом, уровня неопределенности и сложности процессов.

Оценка рисков

Для каждого риска определяется категория ущерба...

Реализация риска может привести к существенному снижению стоимости компании (**на X%**), существенным незапланированным дополнительным расходам (**от X до Y тыс. руб.**) или репутационному ущербу для компании (**X количество негативных публикаций в СМИ**).

Реализация риска может привести к среднему снижению стоимости компании (**на XX%**), незначительному репутационному ущербу (**количество негативных публикаций в СМИ**), однако не потребовать существенных дополнительных расходов со стороны компании (**ниже XX тыс. руб.**).

Реализация рисков в данной категории может привести к незначительному снижению стоимости компании (**ниже XXX%**).

Высокий

Средний

Низкий

Оценка рисков

... и вероятность наступления такого ущерба.

Риск уже неоднократно реализовался в прошлом (**X количество раз за последний год**), есть высокая степень неопределённости относительно вероятности реализации риска или внутренней или внешней предпосылки, указывающие на то, что риск, скорее всего, реализуются в течение следующего года.

Риск вероятно реализуется в течение года. В прошлом реализовался не чаще **1 раза в год**.

Низкая вероятность, что риск реализуется в течение года. За последние **2-3 года не реализовался ни разу**.

Высокий

Средний

Низкий

Оценка рисков

На основании критериев оценки формируется **карта рисков**

Карту рисков позволяет:

1. Представить общую картину руководству компании
2. Правильно расставить приоритеты для распределения ресурсов
3. Раскрыть информацию о рисках внешних для заинтересованных сторон
4. Распределить ответственность за риски среди руководителей





Выбор организационно-правовой формы

1. Основные виды предпринимательской деятельности.
2. Основные пути создания своего дела: приобретение (покупка) существующего бизнеса, аренда предприятия, франчайзинг.
3. Выбор организационно-правовой формы предприятия: особенности ООО или ИП как наиболее оптимальных ОФП при создании своего дела.

ПУТИ СОЗДАНИЯ СВОЕГО ДЕЛА

- самостоятельное основание юридического лица или регистрация в качестве индивидуального предпринимателя без образования юридического лица
- приобретение (покупка) существующего бизнеса
- аренда предприятия
- франчайзинг



Самостоятельное создание субъекта предпринимательской деятельности

общество с ограниченной ответственностью (ООО)

- учредители не отвечают по обязательствам юридического лица и несут риск убытков, связанных с предпринимательской деятельностью, в пределах стоимости принадлежащих им долей (акций). Минимальный допустимый размер уставного капитала ООО или ПАО составляет 10 000 рублей

**индивидуальный
предприниматель без
образования юридического
лица (ИП)**

- отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом не только приобретенным в ходе ведения предпринимательской деятельности, но и за счет иного имущества (движимого и недвижимого), полученного из других источников

Приобретение (покупка) существующего бизнеса

□ Цена вопроса:

- 1) стоимость приобретаемого бизнеса
- 2) стоимость инвестиционной программы
(необходимые затраты на развитие дела)

□ Формы покупки-продажи бизнеса:

1. замена учредителей
2. создание нового юридического лица
3. продажа предприятия как имущественного комплекса
4. продажа через ликвидацию

Замена учредителей в ООО и в ПАО

+

- замена учредителей не требует заново получения всего пакета разрешительной документации, лицензий (если бизнес лицензируется)

-

- юридическое лицо при новом собственнике сохраняет свою старую кредитную историю (могут «всплыть» неизвестные обязательства)

Создание нового юридического лица

+

□ Возможность минимизации налогов

-

□ Новое юридическое лицо должно заново получать весь комплект разрешительной документации, включая лицензии (если они требуются)

Продажа предприятия как имущественного комплекса

+

- Снимает риски, связанные со скрытыми долговыми обязательствами и необходимостью получать новый пакет документов

-

- сделки купли-продажи бизнеса по такому варианту происходят крайне редко



Продажа через ликвидацию (дружественное банкротство)

+

- Снимает риски, связанные со скрытыми долговыми обязательствами и необходимостью получать новый пакет документов

-

- На торги может прийти другой претендент и перебить цену

Аренда предприятия

По договору аренды предприятия арендодатель обязуется предоставить арендатору:

- за плату во временное владение и пользование **земельные участки, здания, сооружения, оборудование и другие, входящие в состав предприятия основные средства**
- передать в порядке, на условиях и в пределах, определяемых договором, **запасы сырья, топлива, материалов и иные оборотные средства**
- **права пользования землей, водой и другими природными ресурсами, зданиями, сооружениями и оборудованием, иные имущественные права арендодателя, связанные с предприятием**
- **права на обозначения, индивидуализирующие деятельность предприятия, и другие исключительные права;**
- уступить ему **права требования и перевести на него долги, относящиеся к предприятию**

Франчайзинг

- соглашение (договор) крупных фирм с малыми фирмами или с отдельными предпринимателями, производственными или функционально-операционными компаниями
- такой способ ведения предпринимательского бизнеса, при котором фирма-франчайзор предоставляет своему партнеру (франчайзи) право осуществлять определенный вид деятельности с использованием своей технологии, лицензии, ноу-хау, фирменной торговой марки

РОЯЛТИ (оплата затрат Франчайзера связанных с продажей франшизы)
- единовременное вознаграждение Франчайзера в виде твердо зафиксированной в договоре (соглашении) суммы, эквивалентной оценкам возможного экономического эффекта и ожидаемых прибылей

За это право Франчайзи выплачивает

ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС



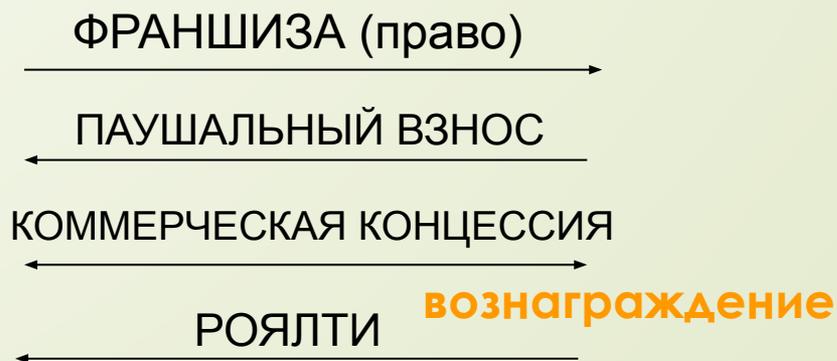
РОЯЛТИ

Закон допускает различные формы **вознаграждения**:

- * фиксированные разовые или периодические платежи
- * отчисления от выручки
- * наценка на оптовую цену товаров, передаваемых франчайзерам для перепродажи



ФРАНЧАЙЗЕР



ФРАНЧАЙЗИ

Франчайзи может получить поддержку по следующим направлениям:

□ стратегия маркетинга с акцентом на рекламу

- первоначальное обучение работников и подготовка в области управления
- дизайн объекта и закупка оборудования
- унифицированная политика и процедуры
- централизованные закупки по пониженным ценам
- постоянное консультирование по вопросам управления
- выбор места и рекомендации по размещению предприятия
- предоставление аренды
- финансирование

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ФРАНЧАЙЗЕРА

- 1) по поставке оборудования, сырья и материалов
- 2) оказывает помощь в организации и управлении бизнесом
- 3) в отдельных случаях оказывает франчайзи финансовую помощь
(прямая - кредиты
косвенная – поручительства и гарантии)

ЧТО ПОЛУЧАЕТ ФРАНЧАЙЗИ:

- использование проверенной бизнес - системы
- возможность открыть собственное дело
- возможность выбора отрасли
- возможность снизить риски
- удачный выход на рынок обеспечен
- минимальные затраты на рекламу и маркетинг
- получение доступа к базе знаний франчайзера
- гарантированная система поставок



- 1) франчайзи самостоятелен юридически в деловом обороте
- 2) в отношениях с потребителями должен действовать от имени франчайзера
- 3) франчайзер расширяет границы своей деятельности без дополнительных затрат
- 4) франчайзи фактически осуществляет рекламу франчайзера
- 5) франчайзи сразу выходит на рынок в облике данной фирмы

Новые франшизы



Франшиза [МТС](#)

от 600000 руб.*



Франшиза детских праздников [«Сумасшедшая наука»](#)

- *



Франшиза музыкальной школы [«Виртуозы»](#)

200 000 руб. — 750 000 руб. руб.*



Франшиза сети булочных-пекарен [BONAPÉ](#)

от 300000 руб.*



Франшиза экспресс-студий по плетению косичек [Вуаля](#)

от 450 000 руб.*



Франшиза сети магазинов электронных сигарет [eStyler](#)

200000 руб.*



Франшиза сети магазинов бижутерии и аксессуаров [EFF](#)

от 400 000 руб.*



Франшиза сети магазинов бижутерии американской марки [COURTNEY G](#)

600000 руб.*



Франшиза сети французских кафе-пекарен [Nathalie](#)

От 450000 руб.*



Франшиза сети интерактивных кинотеатров [Yotto ExoFilm](#)

1500000 руб.*



Франшиза компании [Фабрика Окон](#)

от 500000 руб.*



Франшиза сети салонов обуви [Soho](#)

6800000 руб.*



Проблемы франчайзинга

- ❑ Слабая законодательная база
- ❑ Слабая (на деле) поддержка со стороны франчайзера
- ❑ Работа под чужим брендом
- ❑ Противоречия между франчайзи и франчайзером