

Тема 2. Теории денег

- 2.1. Металлическая теория денег
- 2.2. Товарная теория денег
- 2.3. Номиналистическая теория денег
- 2.4. Количественная теория денег
- 2.5. Кейнсианская теория денег

2.1. Металлическая теория денег

Исторически различают основные теории денег:

- Металлическую
- Товарную
- Номиналистическую
- Количественную
- Кейнсианскую

Металлическая теория возникла в XVI— XVII вв., в эпоху первоначального накопления капитала, и основывалась на воззрениях меркантилистов, которые отождествляли **богатство** с деньгами, а **деньги** — с драгоценными металлами.

Меркантилизм делится на ранний и поздний.

- **Ранний меркантилизм** возник в 16 веке называется также монетарным или меркантилизмом **денежного баланса**.

Увеличение денежного богатства происходило чисто законодательным путем. Так, для достижения положительного сальдо во внешней торговле ранние меркантилисты считали целесообразным:

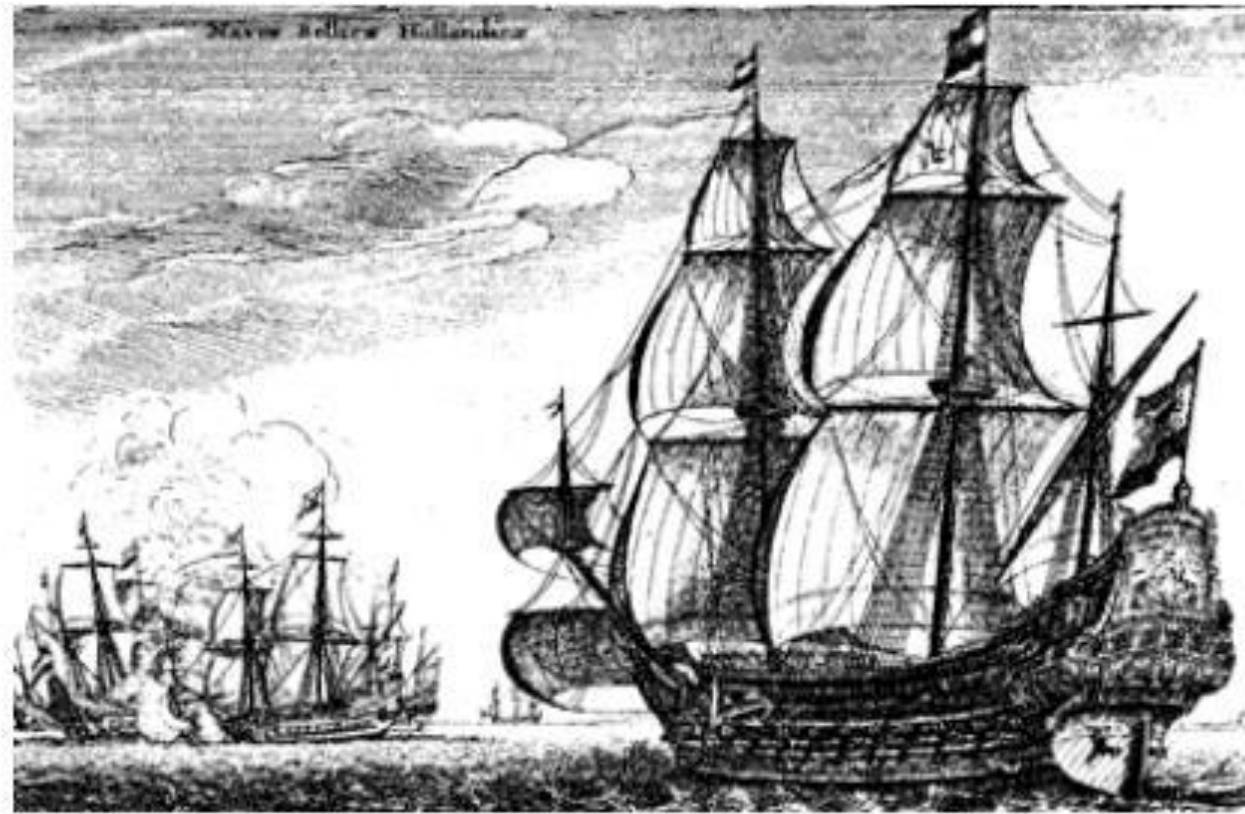
устанавливать максимально высокие цены на экспортируемые товары,

полностью ограничивать импорт товаров и не

- **Поздний меркантилизм** возник в 17 веке и называется меркантилизмом **торгового баланса**. Денежное богатство позднего меркантилизма (вторая половина XVI века — вторая половина XVII века) основывалось на системе активного торгового баланса, то есть продавать больше, а покупать меньше.

Одним из идеологов развитого меркантилизма явился **Томас Ман (1571-1641)**. В 1621 году он выпустил **«Рассуждения о торговле с Ост-Индией»**, целью которых было оправдание деятельности Ост-Индской компании.

Парусный военный
корабль 17 века



Металлическая теория денег не признаёт банкноты. Наиболее ценятся монеты из благородных металлов (золото и серебро). Они имеют высокую стоимость благодаря своим природным свойствам.

Металлические деньги выполняют основные функции:

- меры стоимости,
- средства обращения
- образования сокровищ и
- мировых денег.

Если ранние меркантилисты определяющей функцией денег считали функцию образования сокровищ (накопления), то поздние — функцию средства обращения.

Для металлической теории характерно критическое отношение к бумажным и кредитным деньгам.

Представители раннего меркантилизма отрицали саму возможность обращения бумажных и кредитных денег.

Представители позднего меркантилизма признавали возможность обращения неметаллических денег, но при обязательном условии размена этих денежных знаков на металл.

Меркантилизм

Богатство – это прежде всего золото, на которое можно все купить. Исследовать нужно только сферу обращения.

Монетаризм

Ранний (16-17 вв):

идеализация золота и серебра.
Запрещение вывоза денег из страны

Протекционизм

Поздний (17-18 вв):

покровительство национальной экономики
Увеличение экспорта товаров

Представители:

- А. Монкретьен, У. Стаффорд, Ж. Б. Кольбер, А. Л. Ордин-Нащокин, Петр I.

2.2. Товарная теория денег

Товарная теория денег, сформулированная классиками политической экономии и марксизмом, отождествляет деньги с товаром.

Деньги - это продукт стихийного развития товарного хозяйства. Деньги – это товар, но товар с особыми, специфическими свойствами всеобщего эквивалента.

Всеобщий эквивалент - это способность денег обмениваться на любой товар и услугу.

Эволюция форм стоимости

1. Простая или случайная форма стоимости

Товар А = Товар В

2. Полная или развернутая форма стоимости

Товар А = $\left. \begin{array}{l} \text{Товар Б} \\ \text{Товар В} \\ \text{Товар Г} \\ \text{Товар Д} \end{array} \right\}$

3. Всеобщая форма стоимости

$\left. \begin{array}{l} \text{Товар Б} \\ \text{Товар В} \\ \text{Товар Г} \\ \text{Товар Д} \end{array} \right\}$ Товар А.

4. Денежная форма стоимости

$\left. \begin{array}{l} \text{Товар Б} \\ \text{Товар В} \\ \text{Товар Г} \\ \text{Товар Д} \end{array} \right\}$ 1 грамм золота.

Необходимые условия превращения товара в деньги:

- общее признание данного факта как покупателем, так и продавцом, т.е. когда оба субъекта не могут отказаться при обмене своих ценностей на данный товар-деньги;
- наличие особых физических свойств у товара-денег, пригодных для постоянной обмениваемости;
- длительное выполнение товаром-деньгами роли всеобщего эквивалента

Выделившись из общей товарной массы, деньги сохраняют товарную природу и имеют те же два свойства, что и любой другой товар: обладают

- потребительной стоимостью, например, золото в форме денег может использоваться для украшения и удовлетворять эстетическую потребность человека, и
- стоимостью, поскольку на производство товара-денег (золота) затрачено определенное количество общественного труда.

Современные последователи товарной теории денег в качестве доказательства данной позиции приводят примеры из истории развития общества, которые можно наблюдать и в наши дни.

В государстве Папуа-Новая Гвинея и на небольшом коралловом острове Лаулази (Тихий океан) кораллы, морские раковины используются в качестве разменной монеты.

В развитых странах товарные деньги
используются
как средство сбережения и для коллекций



год
Американский золотой
орёл

Товарные деньги могут появиться и в современных условиях, когда по каким-то причинам обычные деньги не используются или не могут быть использованы. Такими причинами могут быть либо изоляция от внешнего мира (так, в тюрьмах деньгами выступают сигареты), либо высокая инфляция и гиперинфляция, которые разрушают денежный механизм, заменяя его бартером (например, в годы Гражданской войны деньгами были соль, спички и керосин, а в 1993-94 годах в России бартер составлял более половины обменных операций).

2.3. Номиналистическая теория денег

Основные положения номиналистической теории:

- любые деньги — металлические, бумажные и кредитные — представляют собой лишь условные номинальные знаки, лишенные внутренней стоимости. Деньгами они являются вследствие принятия соответствующих законодательных актов или соглашения между людьми;
- покупательная сила денег устанавливается государством и регулируется их количеством в обращении;
- основной функцией денег является функция средства обращения, в которой деньги выступают как посредник при обмене товаров, техническое орудие обмена. В связи с этим роль денег могут выполнять любые их формы — металлические деньги, неполноценные монеты, бумажные и кредитные денежные знаки;
- деньги, являясь абстрактными счетными единицами, выполняют техническую функцию масштаба цен.

Номиналистическая теория денег зародилась при рабовладельческом строе и получила систематическое развитие в XVII—XVIII вв.

Причина появления номиналистических воззрений - переход от использования слитков драгоценных металлов к обращению монет, которые принимались при обмене не по весу, а по номиналу. При этом возникала возможность отклонения номинальной (установленной) стоимости монеты от стоимости, содержащегося в ней металла.

Деньги стали восприниматься как условные номинальные знаки, покупательная сила которых декретируется государством или устанавливается в результате соглашения людей. С появлением бумажных и кредитных денег номиналистическая теория получила широкое распространение, а с уходом золота из обращения с



В XVIII в. в Англии номиналистические идеи развивали религиозный философ

Джордж Беркли (1685—1753) и видный экономист Джеймс Стюарт (1712—1780).

Они рассматривали деньги как условную счетную единицу, используемую для выражения меновых пропорций как идеальный масштаб цен. По их мнению, и металлические, и бумажные деньги, по сути, просто «счетные знаки».

В начале XX века в связи с крахом золотого стандарта, вызванного Первой мировой войной, распространением бумажно-денежного обращения номиналистические идеи приобретают особую популярность.

Широкое распространение получила государственная (функциональная) теория денег, являющаяся разновидностью номинализма.

Наиболее подробно эта теория разработана немецким ученым Георгом Кнаппом и изложена в его книге «Государственная теория денег» (1905 г.).



Георг Фридрих Кнапп (1842 — 1926)
— немецкий статистик и

Г. Кнапп снимает проблему внутренней стоимости денег и заменяет ее покупательной способностью – количеством товаров, которое можно купить за денежную единицу. Бумажные деньги в его трактовке выступают как «хартальное» (установленное хартией, законом) платежное средство.

ет отличать от денежных суррогатов которых не имеет законодательной



Георг Кнапп рассматривает деньги как явление, имеющее чисто правовую природу:

- государство создает деньги (эмиссия денег) и
- наделяет их покупательной способностью, то есть определяет их стоимость.

При этом не имеет значения, какая материальная субстанция используется — металл или бумажный денежный знак, так как это только носитель единицы стоимости, установленной законодательно.

Более того, Г. Кнапп утверждал, что валютные курсы устанавливаются не на основе соотношения золотого содержания валют, а государственными органами путем проведения ими регулирующих мероприятий в области валютных отношений.

Монетарная теория Г. Кнаппа предвосхитила взгляды Дж. Кейнса.



Джон Мейнард Кейнс (1883—1946)
— английский экономист,
основатель кейнсианского
направления в экономической
теории

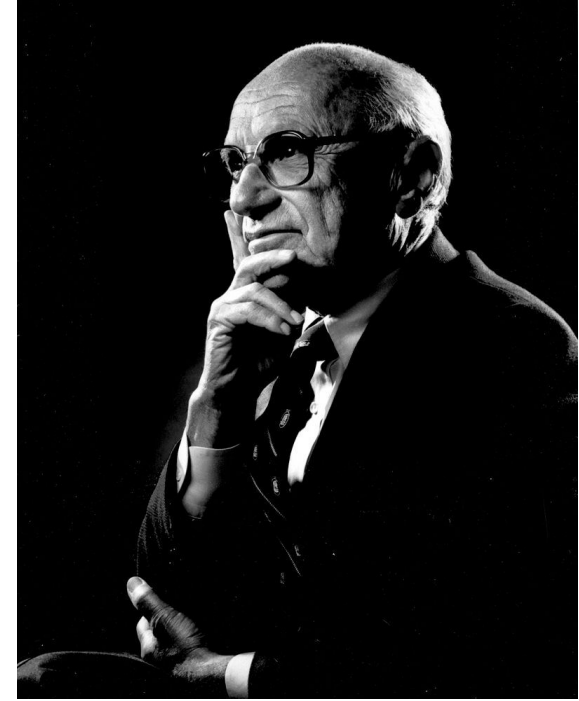
Дж.М. Кейнс разработал новую систему взглядов на развитие рыночной экономики. Были решены следующие задачи:

- реализована идея о возможности преодоления противоречий рыночной экономики,
- разработана система соответствующих практических рекомендаций по регулированию экономики,
- обоснована необходимость вмешательства государства в экономику.

После выхода в свет главной работы Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег» (1936) западные экономисты заговорили о «новой» экономической науке, о так называемой «кейнсианской революции». В основе теории - идеи о вмешательстве государства в экономику с целью устранения кризисных явлений, достижения полной занятости, повышения темпов экономического роста.

Дж. М. Кейнс был сторонником государственной теории денег и видел в денежной эмиссии, не ограниченной имеющимся запасом благородных металлов, средство управления экономикой. В связи с этим он считал систему золотого стандарта пережитком прошлого, который мешает государству осуществлять эффективное регулирование денежной сферы в целях обеспечения необходимого объема совокупного спроса и полной занятости.

Активный защитник номинализма – Милтон Фридман – утверждал в 1960 г., что «только наша культурная отсталость вызывает у нас мысль о том, что золото является центральным элементом в нашей денежной системе».



Милтон Фридман (1912—2006) — американский экономист, лауреат Нобелевской премии 1976 года «за достижения в области анализа потребления, истории денежного обращения и разработки монетарной теории, а также за практический показ сложности политики экономической стабилизации»

2.4. Количественная теория денег

Количественная теория денег возникла в XVI в. В результате прилива больших масс золота и серебра в Европе резко выросли цены.

После открытия Америки в европейские страны стало поступать много золота и серебра из Мексики и Перу. С притоком драгоценного металла из колоний связана революция цен.

Между 1521 и 1660 гг. испанцы привезли домой с мексиканских и перуанских шахт 18 тысяч тонн драгоценных металлов – достаточно, чтобы утроить запасы серебра в Европе и увеличить запасы золота на 20 процентов.

Поскольку объем сельскохозяйственной и промышленной продукции оставался сравнительно неизменным, в то выросли цены. Между началом и серединой XVII в. Европа переживала революцию цен. Испания была первой, и на нее пришелся самый сильный удар. Испанцы платили за товары в 1600 г. в четыре раза больше, чем в 1500 г.

Впервые гипотезу об обратной зависимости стоимости денег от их количества в обращении выдвинул французский ученый Жан Боден в XVI веке. Он объяснял дороговизну товаров в Западной Европе увеличением притока драгоценных металлов и серебра из Америки.

Развили эту теорию в XVII веке Шарль Монтескьё, Джеймс Милль, Джон Локк. Особенностью их учения явилось утверждение о строгой пропорциональности между изменением количества денег в обращении и их стоимостью:

Темпы роста денег = Темпы роста уровня цен

Дж. С. Милль писал: «При прочих равных условиях стоимость денег изменяется обратно пропорционально количеству денег: любое увеличение их количества уменьшает стоимость, а любое уменьшение увеличивает её в абсолютно одинаковой пропорции»:

Важное значение для развития количественной теории денег имели труды английского мыслителя Дж. Локка. Он утверждал, что главным фактором, регулирующим и определяющим стоимость денег (золота и серебра), является их количество. Следовательно, первопричиной, **двигателем изменений в экономике выступает денежная масса.**

Заметный вклад в развитие количественной теории денег внес Давид Рикардо (начало XIX в.). Он показал, что, несмотря на заметные различия между деньгами металлическими и бумажными, и те и другие являются средством обращения и зависимость **денежная масса – уровень цен** распространяется на деньги в целом.

«Если бы вместо открытия в стране рудника был в ней учрежден банк, наподобие Английского банка, с правом выпуска банкнот в качестве средства обращения, то выпуск им... большого количества банкнот, а следовательно, значительное увеличение суммы средств обращения привело бы к такому же результату, как и открытие рудника. Средства обращения понизились бы в своей ценности, а товары повысились бы в цене» [Рикардо Д. Сочинения. М., 1955. Т. 2. С. 49-50].

К началу XX века количественная теория денег стала господствовать в западной экономической мысли как важная составная часть неоклассической теории воспроизводства.

Основные направления количественной теории денег в XX веке:

1. Трансакционный вариант количественной теории (И. Фишер)
2. Кембриджский вариант количественной теории (А. Маршалл, А. Пигу, Д. Робертсон)
3. Кейнсианский вариант количественной теории

- Трансакционный вариант количественной теории денег

Ирвинг Фишер считал, что сумму товарообменных операций за определенный период можно выразить двояко:

1. Как произведение количества денег (M) на среднюю скорость их обращения (V);
2. Как произведение количества реализованных товаров (Q) на их среднюю цену (P).

Отсюда он выводит следующее уравнение обмена:

$$MV = PQ$$

Из этого уравнения получаем формулу трансакционного спроса на деньги:

$$M = \frac{PQ}{V}$$

Элементарное событие, которое лежит в основе формулы, — товарообменная сделка (transaction, с чем связано название фишеровской версии).

В правой части уравнения фигурирует сумма цен всех товаров, участвовавших в сделках PQ (номинальный объем выпуска); в левой им противостоит сумма денег в обращении MV.

И. Фишер вывел из формулы следующие причинно-следственные связи. Он считал, что уровень цен изменяется:

- а) прямо пропорционально количеству денег в обращении;
- б) прямо пропорционально скорости обращения денег;
- в) обратно пропорционально объему торговли, осуществленному с помощью этих денег.

Первое из указанных отношений – уровень цен изменяется прямо пропорционально количеству денег в обращении – выражает центральную идею количественной теории.

Однако пропорциональное воздействие изменения количества денег на цены обнаруживается, по мнению Фишера, лишь в долговременной перспективе.

В краткосрочном периоде закономерности количественной теории могут и не действовать.

Кембриджский вариант количественной теории

Основателями этой концепции являются англичане - экономисты Альфред Маршалл, Артур Пигу и др.

Если в «транзакционном варианте» И. Фишера деньги выступают только в функциях средства обращения и средства платежа, то А. Пигу придавал особое значение и **функции накопления**.

Если количественная теория денег И. Фишера исходила из анализа предложения денег, то кембриджская школа во главу изучения поставила **спрос на деньги**, который она рассматривала наравне со спросом на товары и услуги.

Если И. Фишер анализировал глобальные величины всего общественного капитала и общий уровень цен, А. Пигу акцентировал внимание на **индивидуальных капиталах и поведении их владельцев**, на «относительных» ценах, а не на «абсолютном» их уровне.

Сравнение транзакционного и кембриджского вариантов количественной теории денег

Критерии	Транзакционный вариант	Кембриджский вариант
1. Роль денег	Средство обращения, средство платежа	Особое значение придаётся также функции накопления
2. Приоритеты	Анализ предложения денег	Анализ спроса на деньги
3. Уровень анализа	Глобальные величины всего общественного капитала и общий уровень цен	Индивидуальные капиталы и поведение их владельцев

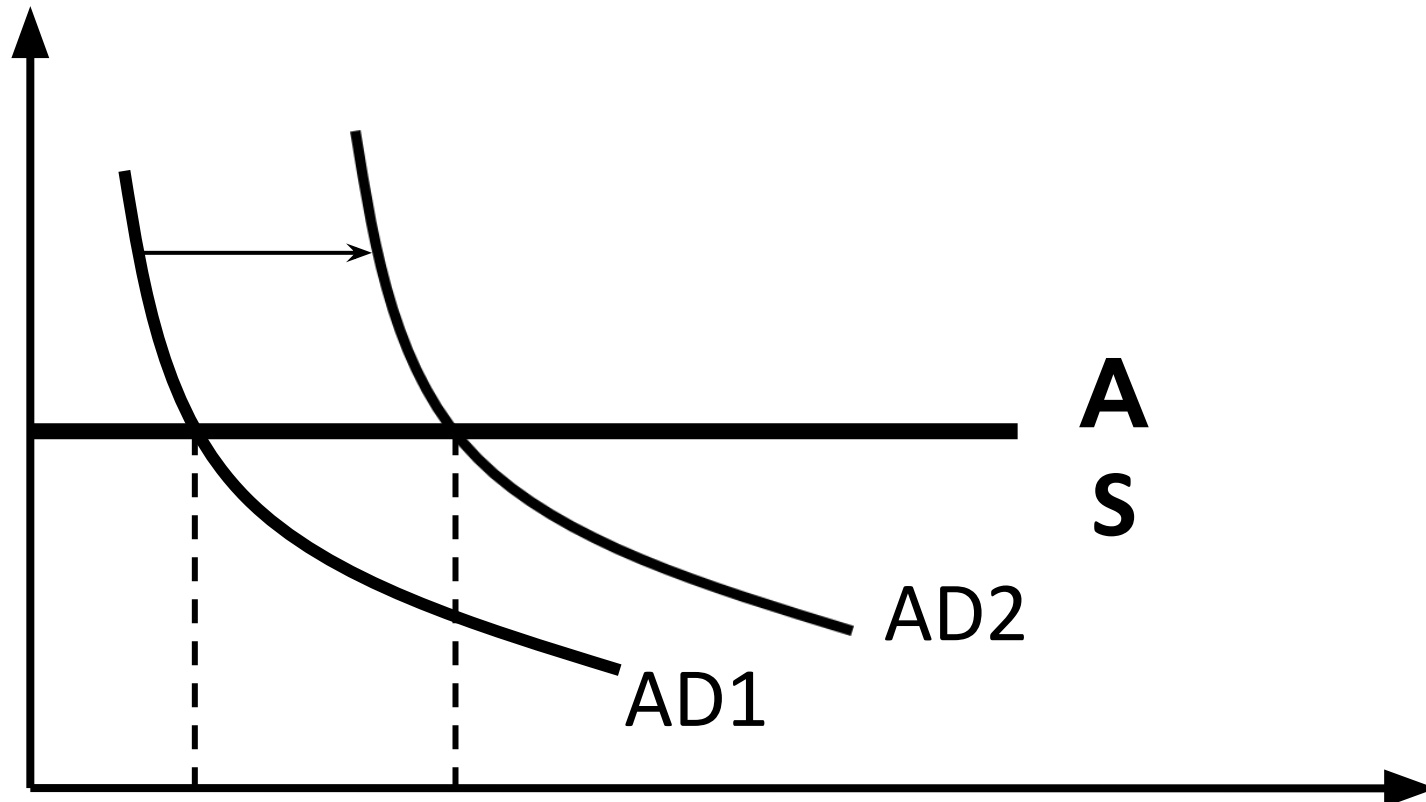
2.5. Кейнсианская теория денег

Кризис 1929-1933 годов вывел экономику из состояния равновесного положения и показал, что скорость обращения денег и объем производства в физическом выражении подвержены значительным колебаниям. Экономике в целом не свойственно равновесное состояние, она не является самонастраивающейся системой.

В уравнении $MV = PQ$

MV - представляет совокупный спрос на товары и услуги (**AD**) или предложение денег, PQ - совокупное предложение товаров (**AS**) или ВВП. Согласно позиции Дж. Кейнса предложение в условиях «недогруженной» экономики обладает полной эластичностью: если спрос увеличивается, то возрастает и предложение, но без стимулирующего роста цен.

Уров
ень
цен



Y_1
1

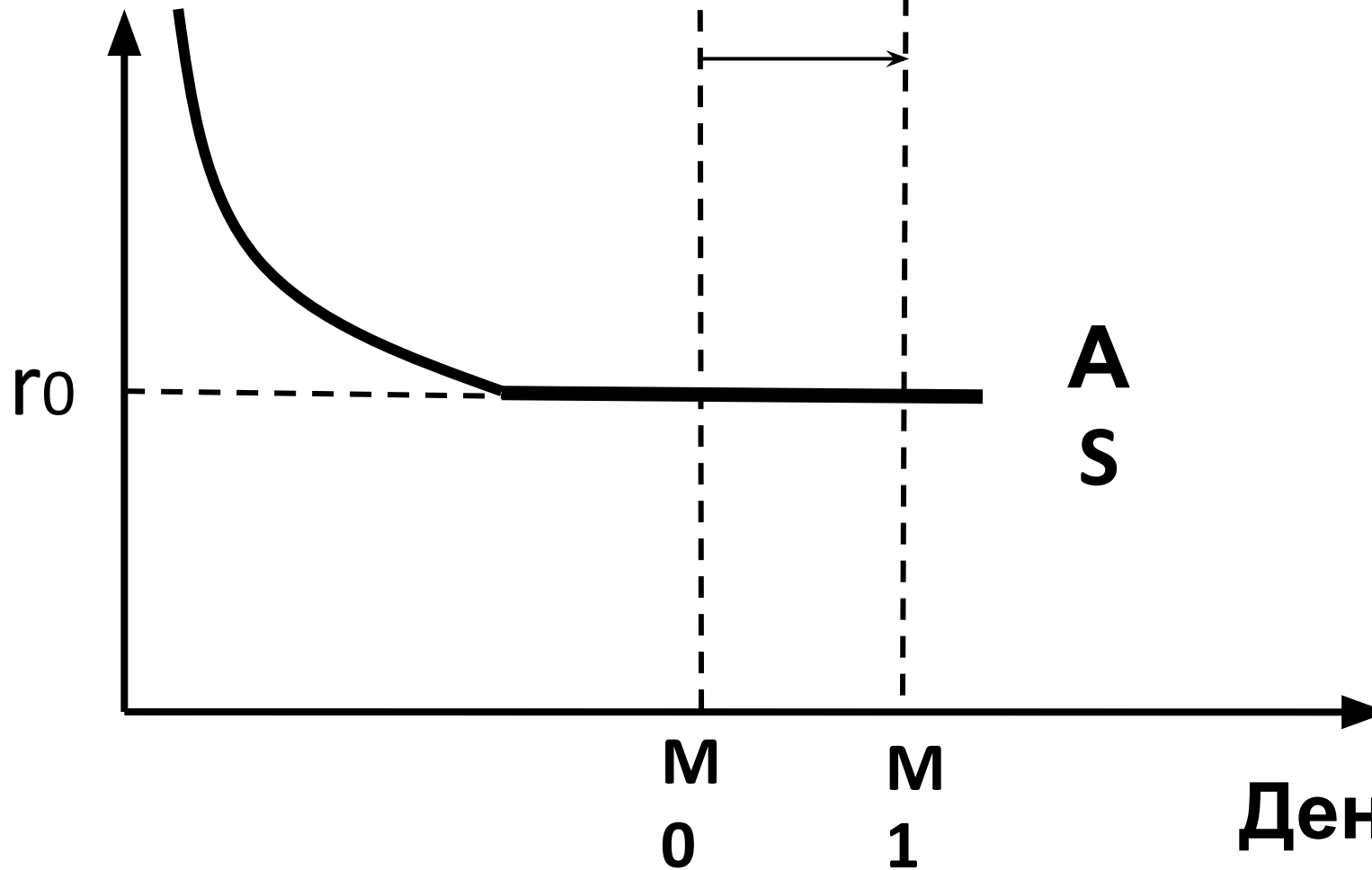
Y_2
2

ВВП
реальный

Оценивая эффективность различных типов экономической политики, Кейнс отдаёт предпочтение налогово-бюджетной политике. Как правило, инвестиции, осуществляемые предприятиями спонтанно, оказываются недостаточными. В данном случае инвестиции предстоит дополнить общественными инвестициями за счет государственных средств до такого объема, чтобы совокупные инвестиции достигли уровня, соответствующего полной занятости.

Дж.Кейнс скептически оценивает эффективность денежной политики: цель увеличения предложения денег - **снизить норму процента, чтобы увеличить совокупные инвестиции и, следовательно, национальный доход.** Вместе с тем теория предостерегает от непродуманного увеличения предложения денег. Может возникнуть так называемая «ликвидная ловушка», когда увеличение предложения денег не оказывает воздействия на уровень процентной ставки и, следовательно, не влияет на изменение ВВП.

**Ставка
процента**



Увеличение предложения денег не оказывает воздействия на уровень процентной ставки и, следовательно, не влияет на изменение ВВП

**A
S**

**Денежная
масса**