

Атрибуция



Теория атрибуции – психологическая теория объясняющая то, как люди создают «каузальные атрибуции», т.е. объясняют причины действий и событий.

Каузальная атрибуция – психологический феномен объясняющий причинно-следственные связи некоторых событий, а также собственного поведения.

Понятие каузальной атрибуции было сформулировано в середине 20 века американскими социальными психологами:

**Гарольд
Келли**



**Фриц
Хайдер**

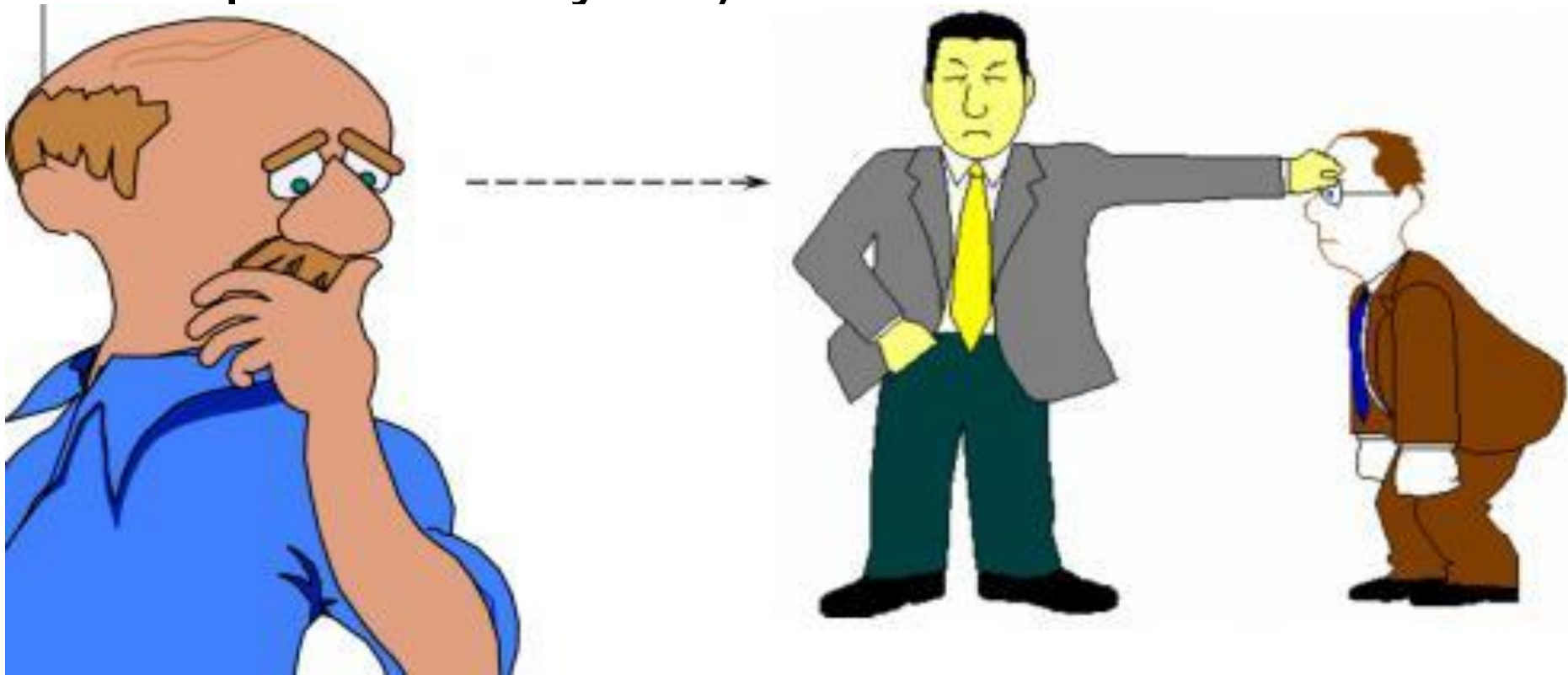


**Ли
Росс**



Классификация атрибуции

Личностная (причинно – следственная связь приписывается человеку, который совершил поступок)



Обстоятельственная (причинно-следственная связь приписывается обстоятельству)



Ошибки атрибуции

Ложное согласие – это переоценка своего поведения (своих чувств, убеждений), выражающаяся в том, что наблюдатель считает свою точку зрения единстве



**Неравные возможности - это принятие
позиции действующего лица.**



Игнорирование информационной ценности неслучившегося



Легкость построения ложных корреляций

