

# Атрибуция



Теория атрибуции – психологическая теория объясняющая то, как люди создают «каузальные атрибуции», т.е. объясняют причины действий и событий.

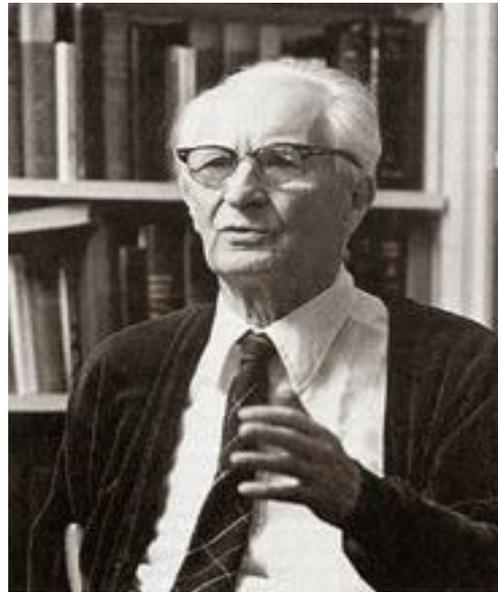
Каузальная атрибуция – психологический феномен объясняющий причинно-следственные связи некоторых событий, а также собственного поведения.

Понятие каузальной атрибуции было сформулировано в середине 20 века американскими социальными психологами:

**Гарольд  
Келли**



**Фриц  
Хайдер**

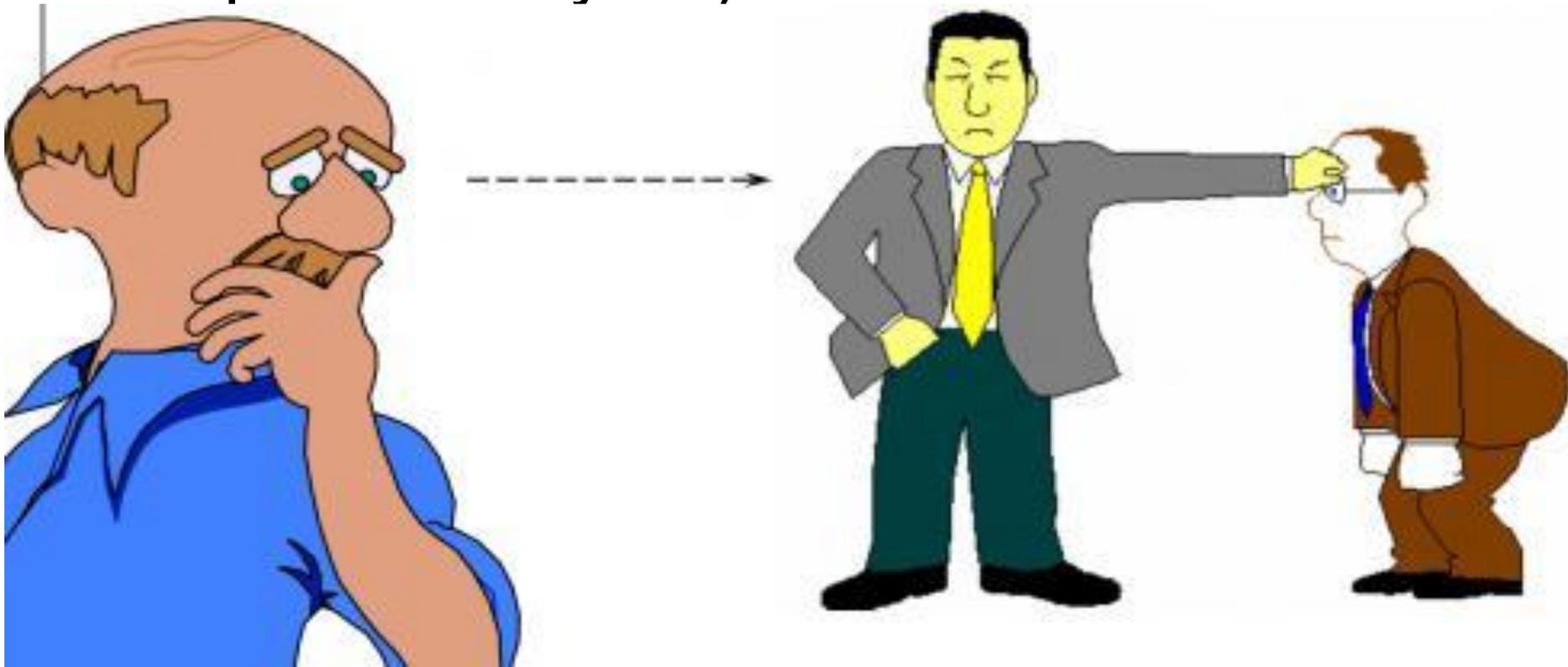


**Ли  
Росс**



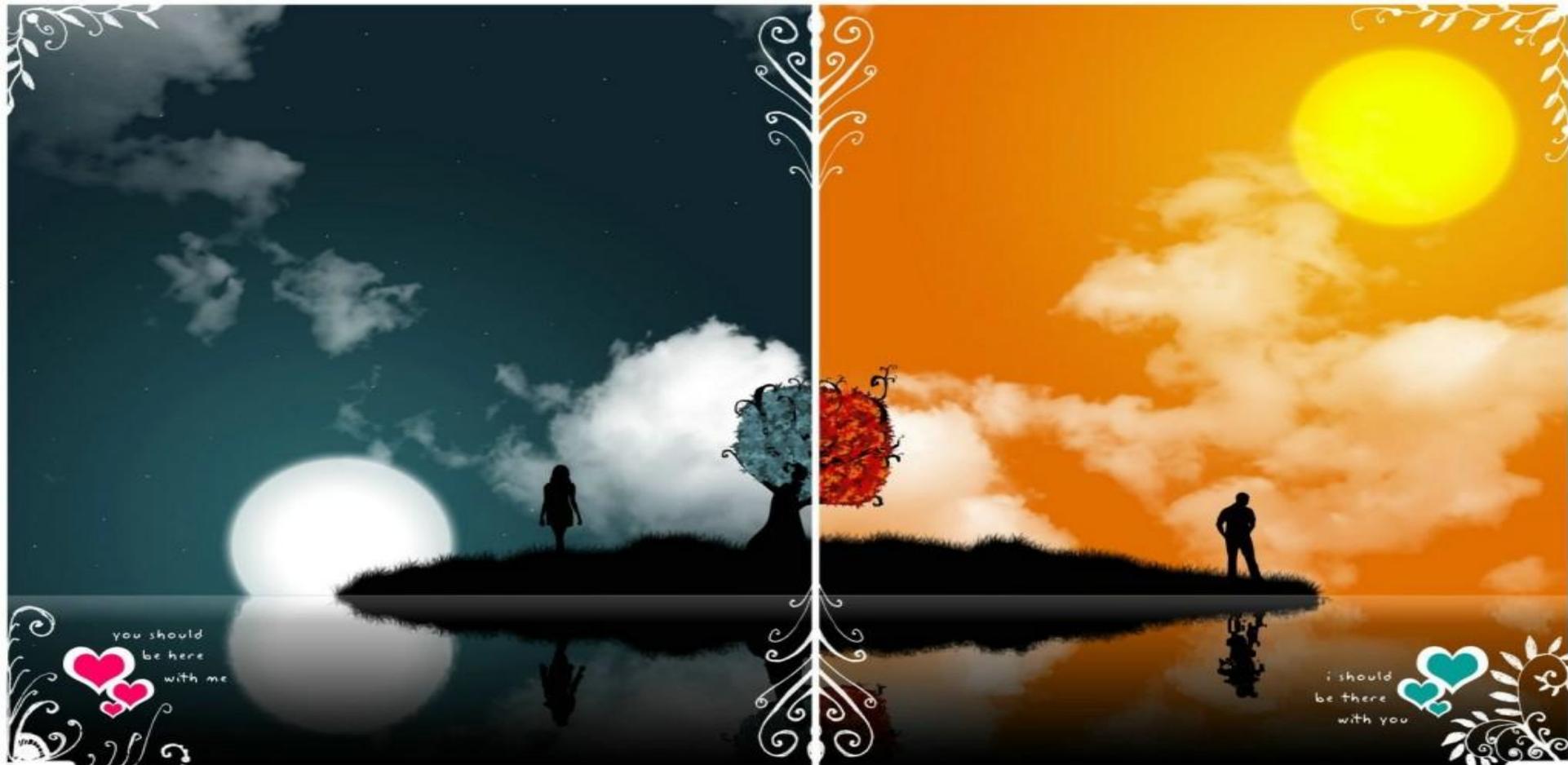
# Классификация атрибуции

**Личностная** (причинно – следственная связь приписывается человеку, который совершил поступок)





# Обстоятельственная (причинно-следственная связь приписывается обстоятельству)



# Ошибки атрибуции

**Ложное согласие** – это переоценка своего поведения (своих чувств, убеждений), выражающаяся в том, что наблюдатель считает свою точку зрения единстве



**Неравные возможности - это принятие  
позиции действующего лица.**



# Игнорирование информационной ценности неслучившегося



# Легкость построения ложных корреляций

