ФИРМА «1С»

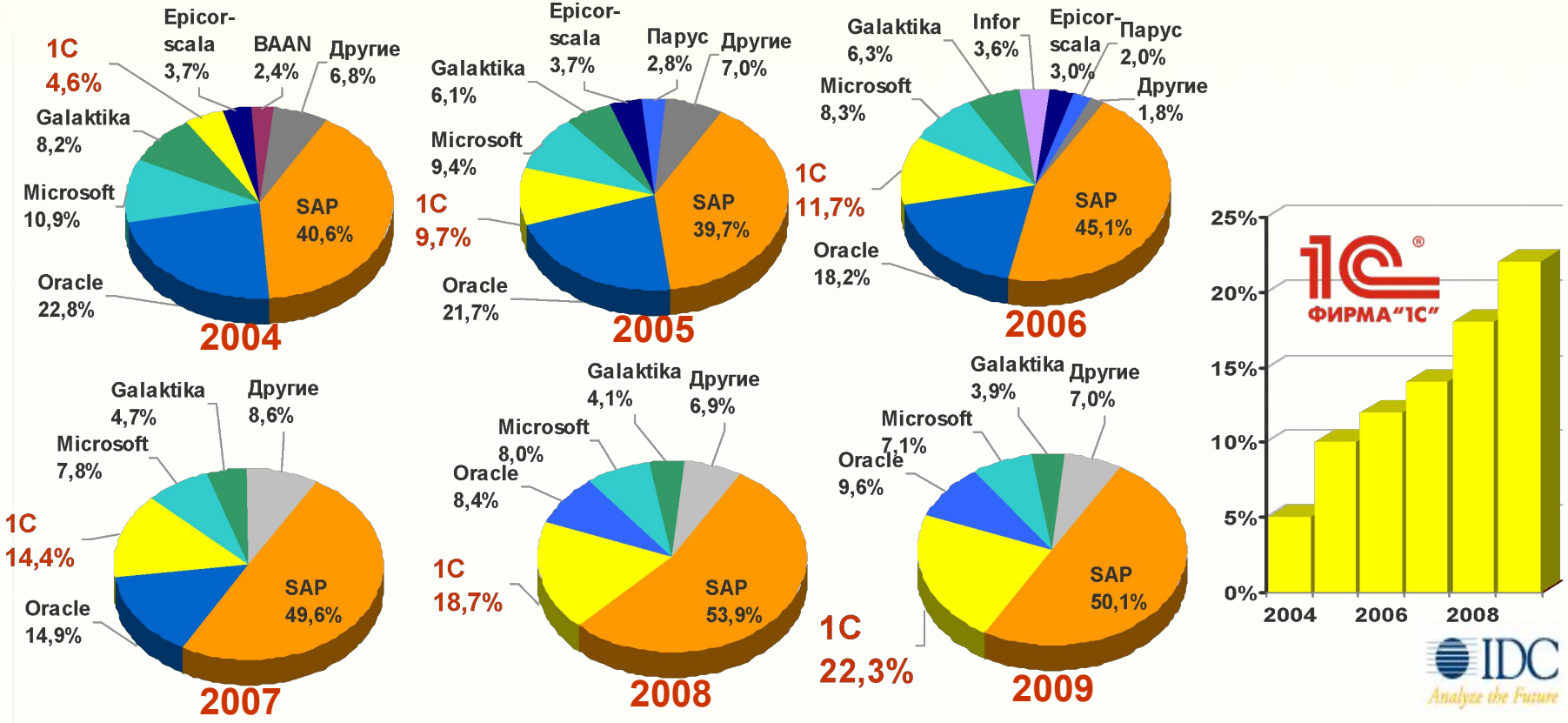
ВНЕДРЕНЧЕСКИЙ ЦЕНТР 1С-РАРУС

1С:управление птицефабрикой 8

ERP-решения Фирмы «1С» для Генерального директора

Редакция 1.3

1С:Предприятие 8 на рынке систем управления предприятием

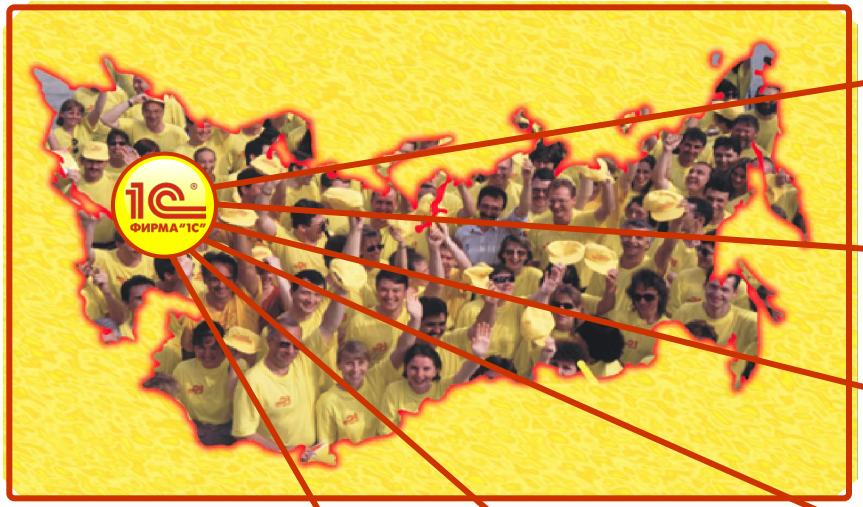


Доля решений фирмы «1С» на рынке систем управления предприятием в России в денежном выражении по итогам 2009 года составляет 22,3 %. Фиксируется устойчивый рост.

IDC* — работает 30 лет, более 700 аналитиков в 43 странах мира, в России с 1995г.

IDC — ведущий поставщик надежной информации, помогающей Клиентам понять тенденции развития технологий и электронного бизнеса и разрабатывать надежные стратегии ведения бизнеса.

Партнерская сеть «1С»



Франчайзи
более 6000

1С:Консалтинг
более 220:
бухгалтерский 170,
управленческий 120

Центры компетенции:
производство 550
строительство 150
торговля 200
бюджет 180
образование 30

Центры сертификации
более 330

Дилеры
более 8000

УЦ – более 2000,
Центры Сертифиц. обучения – 300

Учебные заведения
более 3600

- Решения «1С» распространяются через сеть фирм-партнеров в 600 городах России и СНГ.
- Из них особенно важны 1С:Франчайзи — сеть предприятий, осуществляющих комплексные услуги по автоматизации учетной и офисной работы.

ФИРМА «1С»

ВНЕДРЕНЧЕСКИЙ ЦЕНТР 1С-РАРУС

Ключевые возможности

1С:Управление птицефабрикой 8

Назначение продукта

Продукт **1С:Управление птицефабрикой — комплексная информационная система класса ERP**, охватывающая основные контуры управления и учета на производственном предприятии. Решение позволяет организовать единую информационную систему для управления деятельностью предприятия:

- **Мониторинг и анализ показателей** деятельности предприятия **(PM)**
- **Управление:**
- финансами **(FRP,PM)**
- персоналом, включая расчет заработной платы **(HCM, HRM)**
- отношениями с покупателями и поставщиками **(CRM)**
- продажами **(SCM)**
- закупками **(SCM, SRS, DRP)**
- складом (запасами) **(ITS, WMS)**
- производством **(APS,SFC,TPS, FCRP, RCCP, MRP, MPS, SOP)**
- основными средствами и планированием ремонтов **(EAM)**

Единая информационно-управленческая система, построенная на 1С: Управление птицефабрикой и других решениях системы «1С: Предприятие 8»

Дирекция

- УПФ: Монитор эффективности
- 1С: BSC
- 1С:Управление проектным офисом

Финслужба, ПЭО

- УПФ: Казначейство
- УПФ: Бюджетирование
- 1С:Консолидация

МСФО

- УПФ: МСФО
- 1С: УКФ

Бухгалтерия

- УПФ: Бухгалтерия
- УПФ: Зарплата
- ИТС

Отдел кадров

- УПФ: Управление персоналом
- 1С:Оценка персонала

ОТИЗ

- 1С: PDM

ОМТС

- УПФ: Договоры
- УПФ: Закупки
- 1С: МТО
- УПФ: Сертификация продукции

Склады

- УПФ: Склад
- Штрихкоды, RFID, Весы
- 1С-Логистика: Управление складом

Производство

- УПФ: Планирование
- УПФ: Управление производством

Сбыт

- УПФ: Договоры
- УПФ: Продажи
- 1С: Розница
- УПФ:Сертификация продукции

Маркетинг

- УПФ: CRM
- 1С: CRM

Юристы

- УПФ: Договоры
- 1С: Документооборот

Служба эксплуатации

- 1С:Аренда и управление недвижимостью

ПДО

ОТК

Отдел главного технолога

- УПФ: Структура изделия
- 1С: PDM
- 1С: НСИ

Отдел главного конструктора

Смежники

- WEB клиент

Отдел капстроительства

- 1С:Управление строительной организацией
- 1С:Управление проектным офисом

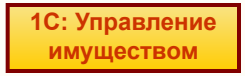
Лаборатория

Транспортный цех

- 1С-Логистика:Управление перевозками
- 1С: Управление автотранспортом
- 1С: GPS ГЛОНАСС

АСУ ТП, КИП

- 1С:Средства интеграции



- 1С: Управление имуществом
- УПФ: ОС
- 1С: ТОИР

Удаленные склады

- WEB-клиент

Метрология

Отдел главного механика

Отдел главного энергетика

Охрана

- 1С: Пультовая охрана

Столовая

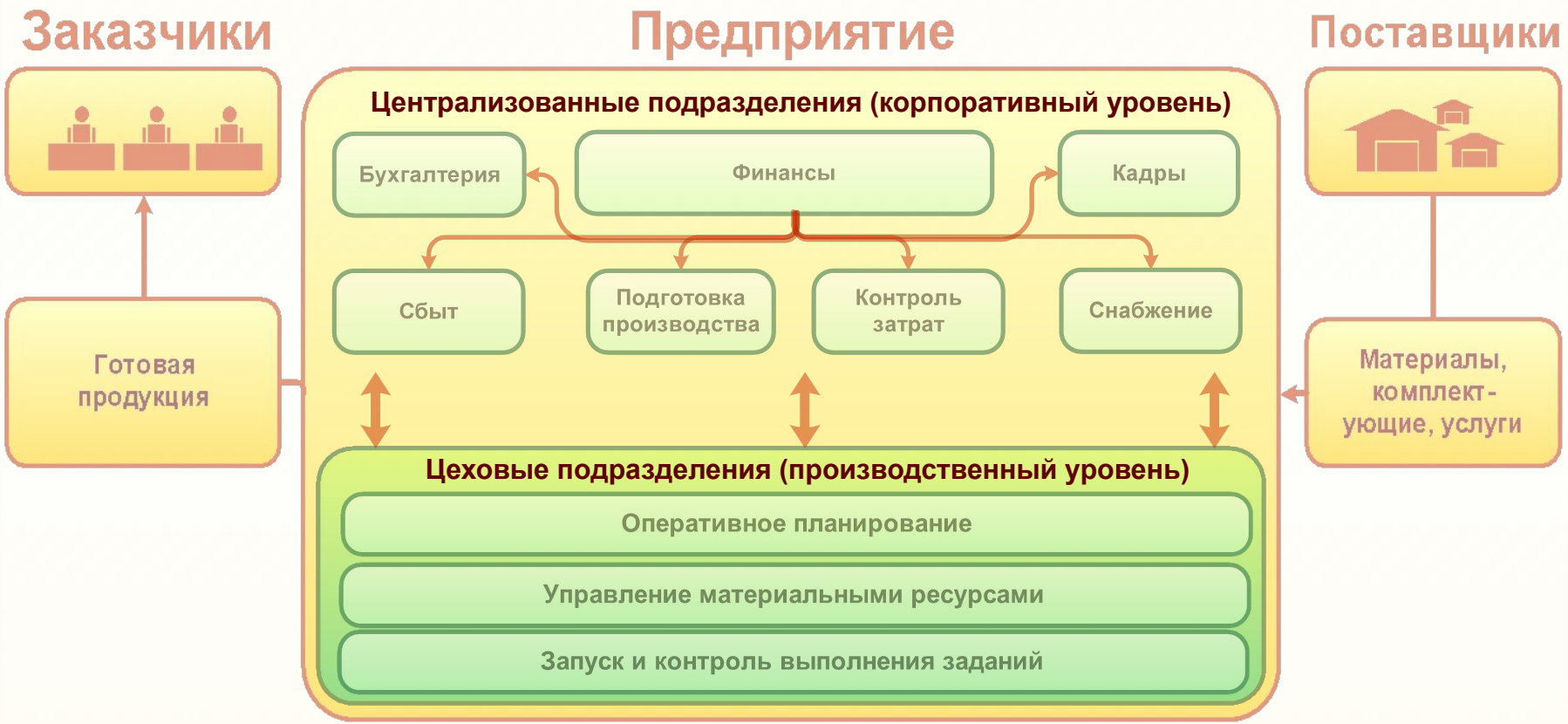
- 1С:Общепит

ИТ служба

- 1С:ITIL

Схема охвата зон автоматизации с учетом выпущенных и запланированных к выпуску до конца 2010 г. продуктов

Интеграция производственных подразделений в единую систему управления предприятием



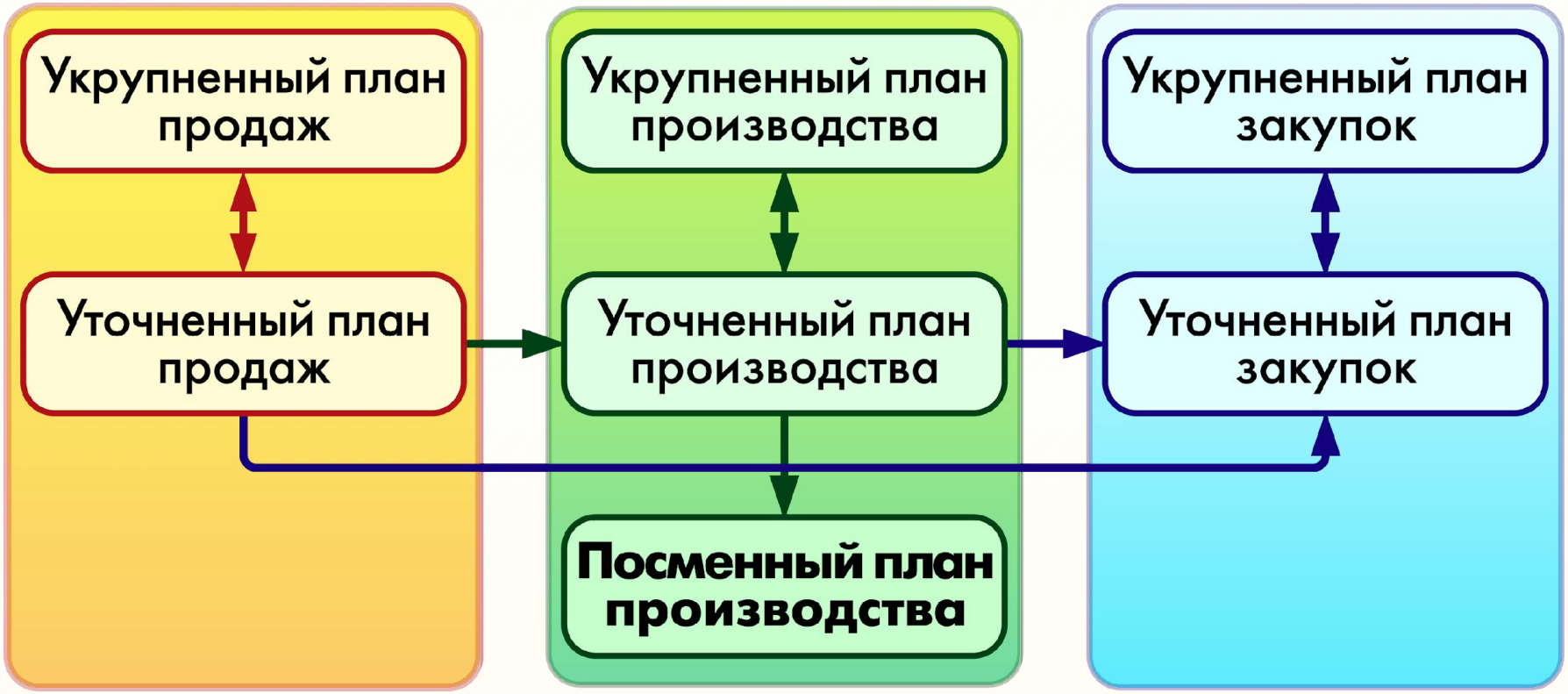
Управление отношениями с клиентами (CRM)

- Эффективная работа с клиентами — один из ключевых факторов повышения рентабельности и надежности бизнеса в условиях высокой конкуренции
- 1С:Управление птицефабрикой включает комплекс средств, позволяющих поставить заботу о клиентах на индустриальную основу:
  - отслеживать каждое обращение
  - эффективно использовать каждый контакт
  - строить систему взаимоотношений, оптимально организовывая работу с различными категориями клиентов
- Система позволяет оперативно реагировать на запросы клиентов, четко планировать взаимодействие с ними, оценивать результаты различных маркетинговых и рекламных акций по привлечению клиентов

Использование CRM

- Используя подсистему CRM, Вы не будете зависеть от «записей в блокнотах» менеджеров по продажам. Отношения с клиентами станут достоянием компании, а не конкретных сотрудников.
- Вы сможете:
  - в любой момент получить контактную информацию клиентов
  - видеть всю историю взаимоотношений с клиентом, планируемые и фактические сделки, встречи, письма, звонки
  - не пропустите важных встреч с клиентами, дней рождения и других знаменательных дат важных клиентов
  - получить обратную связь от Ваших клиентов, используя подсистемы анкетирования и почтовых рассылок
  - контролировать работу менеджеров и построить систему мотивации, основанную на оценке качества работы с клиентами

На основе стратегического бизнес-плана предприятия и имеющихся заказов формируются с учетом различных параметров планы продаж, используемые в дальнейшем остальными подсистемами планирования:



Управление НСИ (инженерными данными)

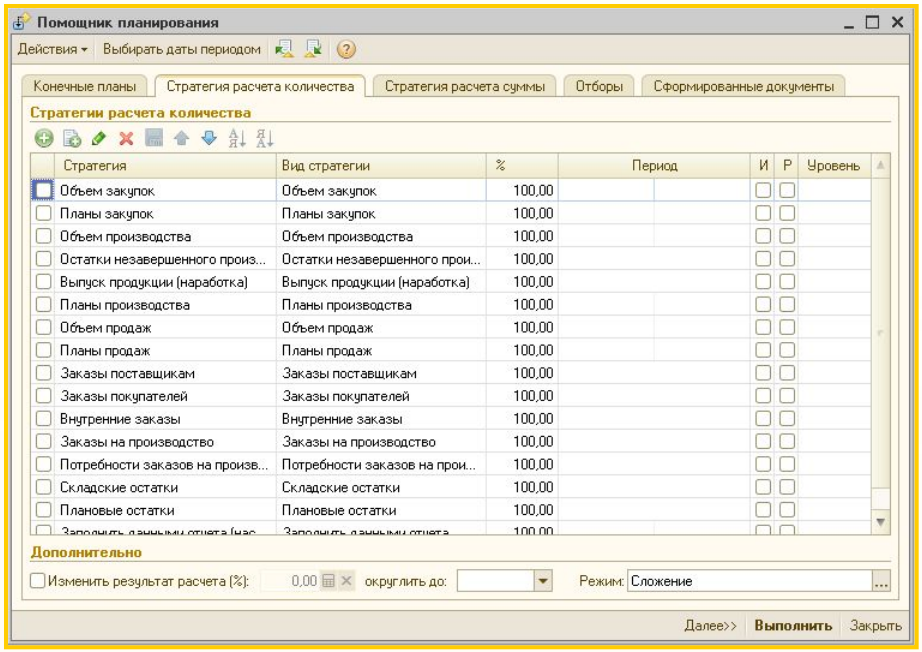
- Обеспечение комплексного управления данными об изделии, включая его технологию, на всех этапах жизненного цикла
- Поддержка современных методов управления конструкторско-технологической подготовкой производства (КТПП), применяемых на передовых производствах
- Повышение прозрачности, управляемости и эффективности КТПП
- Организация единого комплекса PLM+ERP и создание единой управленческой системы

Управление производством

Подсистема управления производством предназначена для планирования производственных процессов и материальных потоков в производстве, отражения процессов производственной деятельности предприятия и построения нормативной системы управления производством.

Основные функциональные возможности подсистемы:

- Управление данными об изделиях
- Построение укрупненного, уточненного и посменного плана
- Генерация сменно–суточных заданий
- Управление затратами и расчет себестоимости продукции
- Сценарное, скользящее и проектное планирование производства
- Интеграция планирования продаж, производства и снабжения с подсистемой бюджетирования



Соответствие методологии учета российскому законодательству

- Заложенные в систему возможности ведения бухгалтерского и налогового учетов призваны обеспечить наиболее полное соответствие как российскому законодательству, так и потребностям реального бизнеса. Принятая методология является дальнейшим развитием учетных решений, реализованных в продуктах системы **«1С:Предприятие»,** ставших индустриальным стандартом в стране.
- В решении фирмы **«1С»** автоматизация бухгалтерского учета поставлена на высокий технологический уровень: возможность гибкой настройки плана счетов без переконфигурирования, задание непосредственно в документах корреспонденции счетов, формирование проводок по документу и другие возможности.

Управление финансами учет по международным стандартам (МСФО)

Если предприятие ставит перед собой задачу выхода на международные рынки или повышение инвестиционной привлекательности, прозрачность организации с применением МСФО — важный фактор в решении этой задачи. Продукт включает в себя отдельный план счетов в соответствии с МСФО, который может настраиваться пользователем, обеспечивает:

- ведение финансового учета и подготовку как индивидуальной, так и консолидированной финансовой отчетности
- трансляцию (перенос) большей части учетных записей (проводок) из подсистемы бухгалтерского учета
- параллельное ведение учета по российским и международным стандартам по отдельным участкам
- проведение собственных регламентных документов, а также внесение корректирующих записей в «ручном» режиме

По методологическим вопросам реализации отчетности по МСФО консультационную поддержку осуществляет всемирно известная аудиторско-консалтинговая компания **PricewaterhouseCoopers**.

Расширение возможностей специализированными решениями

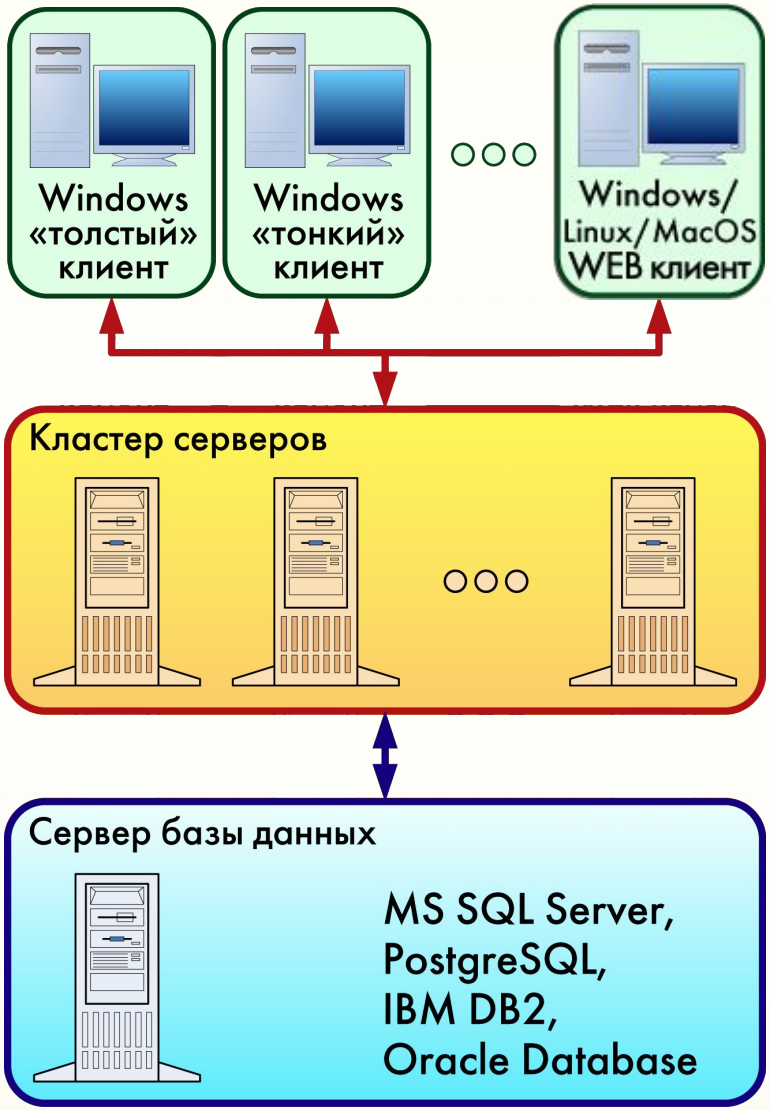
Более тридцати отраслевых и специализированных решений расширяют возможности продукта, позволяют на более детальном уровне автоматизировать бизнес-процессы предприятия, сократить сроки внедрения и совокупную стоимость владения:

Специализированные решения, дополняющие возможности 1С:

Управление птицефабрикой:

- 1С:Документооборот
- 1С:Консолидация
- 1С:Управление корпоративными финансами
- 1С:PDM Управление инженерными данными
- 1С:ТОИР Управление ремонтами и обслуживанием оборудования
- 1С:Управление проектным офисом
- 1С:CRM ПРОФ
- 1С-Логистика:Управление складом
- 1С-Логистика:Управление перевозками
- 1С:Управление Автотранспортом
- 1С:Центр спутникового мониторинга ГЛОНАСС/GPS
- 1С:Аренда и управление недвижимостью
- 1С:Пультовая охрана
- 1С:ITIL Управление информационными технологиями предприятия

Технологические достоинства продукта масштабируемость и производительность



- Использование в качестве платформы системы **«1С:Предприятие 8.2»** обеспечивает эффективную работу и надежное хранение информации при работе большого количества пользователей
- Современная трехуровневая архитектура системы обеспечивает сохранение высокой производительности при значительном росте нагрузки на систему и объемов обрабатываемых данных, а также позволяет увеличивать пропускную способность путем наращивания мощности используемого оборудования, без затрат, связанных с модификацией или заменой используемого прикладного решения.

Технологические достоинства продукта. построение территориально–распределенных систем

Универсальный механизм обмена данными в формате XML. Он предназначен как для создания территориально распределенных систем на основе **«1С:Предприятия 8»,** так и для организации обмена данными с другими информационными системами. При этом в одном прикладном решении может быть создано несколько независимых схем обмена с различными системами. Поддерживается не только классическая структура распределенных систем (типа «звезда»), но и более сложные многоуровневые структуры типа «снежинка».

Возможность построения на основе **1С:Управления птицефабрикой** решения для предприятий сетевой или холдинговой структуры, позволяющее эффективно управлять бизнесом и видеть картину «в целом» с необходимой для принятия решений оперативностью.

ФИРМА «1С»

Контроллинг и анализ показателей деятельности предприятия

1С:Управление птицефабрикой

Внутренний контроль

Получение прибыли, рациональная организация денежных потоков и действенная административная структура являются критически важными элементами экономической состоятельности предприятия. **1С:Управление птицефабрикой** обеспечивает:

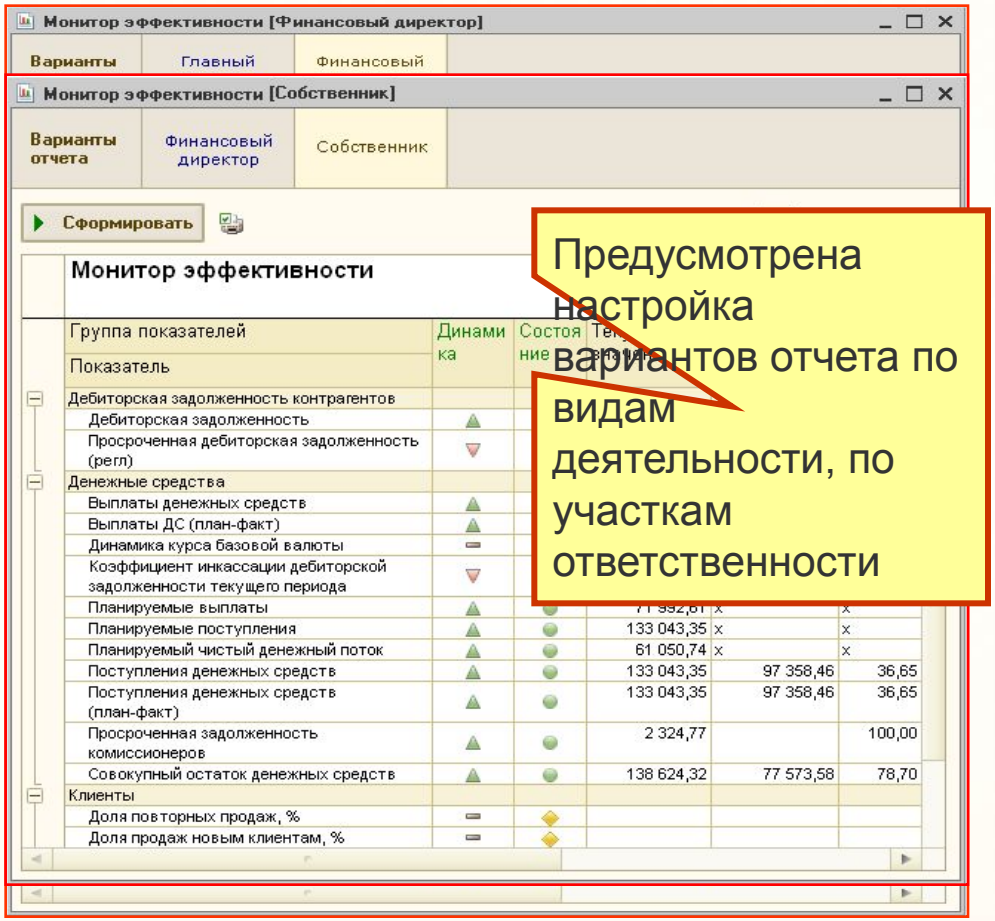
- соблюдение законодательных требований
- данные в информационной системе характеризуются надежностью и доступностью для проверки
- создаются условия для внутреннего контроля, формируется прозрачная финансовая среда
- растет уровень внутрикорпоративного доверия
- снижается уровень рисков

Решение создает добавленную стоимость в стратегическом управлении.

Оценка ключевых показателей эффективности работы предприятия

Под эффективностью бизнеса понимаем соотношение прибыли и произведенных затрат. Специализированный инструмент **«Монитор эффективности»** ориентирован на оперативную оценку ключевых показателей эффективности работы предприятия:

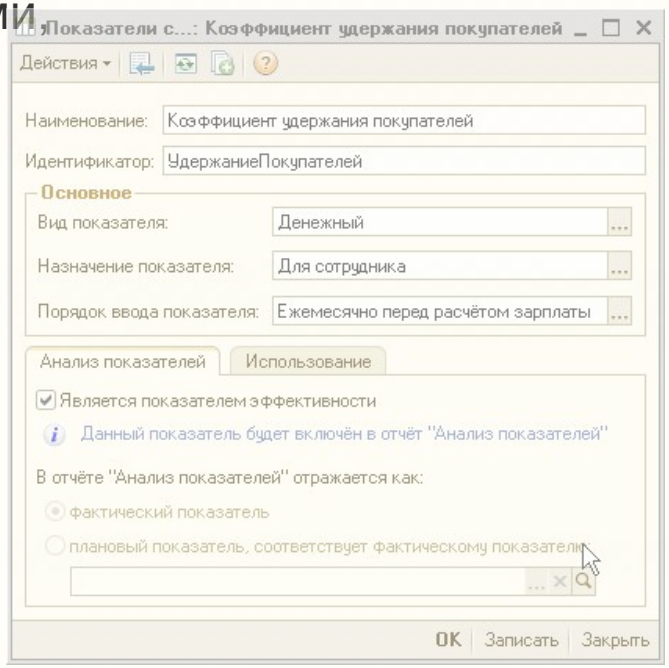
- охват всего бизнеса «одним взглядом»
- своевременное выявление отклонений от плана, негативной динамики, точек роста
- уточнение предоставляемой информации
- использование предустановленного комплекта из более чем 60 показателей эффективности
- разработка новых показателей эффективности



Предусмотрена настройка вариантов отчета по видам деятельности, по участкам ответственности

Контроль и оценка работы менеджеров

- 1С:Управление птицефабрикой позволяет оценить и сопоставить работу менеджеров, отвечающих за продажи и работу с клиентами по целому ряду показателей:
  - выполнению плана продаж
  - по полноте заполнения базы данных контактной информацией
  - количеству контактов с покупателями
  - коэффициенту удержания покупателей
  - количеству выполненных заказов, объемам продаж и принесенной прибыли



- Эти оценки могут использоваться для построения объективной системы мотивации персонала, отражающей специфику задач, решаемых различными категориями менеджеров

Аналитический баланс

Программный продукт позволяет с необходимой детализацией прогнозировать результаты финансово-экономической деятельности предприятия.
В отчете **«Агрегированный аналитический баланс»** можно рассчитать результаты при различных сценариях развития экономической действительности:

- показатели фактической деятельности предприятия («взгляд в прошлое»)
- анализ эффективности принимаемых решений на основании запланированных данных («оценка будущего»)

Агрегированный аналитический баланс (Aggregated balance sheet)
за период с 01.01.2009 по 31.12.2009.
Фактические данные

Наименование показателя	Код	На начало периода	% к валюте баланса	На конец периода	% к валюте баланса	Измене-ние, руб.	% к валюте баланса
Активы							
Текущие							
Активы абсолютной ликвидности	А1						
Денежные средства							
Краткосрочные финансовые вложения							
Активы высокой ликвидности	А2						
Дебиторская задолженность							
Прочие активы высокой ликвидности							
Активы низкой ликвидности	А3						
Производственные запасы и затраты							
Товары и готовая продукция	З3						
НДС по приобретенным ценностям							
Прочие активы низкой ликвидности							
Постоянные							
Труднореализуемые активы	А4						
Внеоборотные активы							
Прочие труднореализуемые активы							
Итого активов							
Пассивы							
Заемные средства							
Краткосрочные пассивы	П1						
Текущая кредиторская задолженность							
Прочие краткосрочные пассивы							
Среднесрочные пассивы	П2						
Краткосрочные кредиты							
Краткосрочные займы							
Долгосрочные пассивы	П3						
Долгосрочные кредиты							
Долгосрочные займы							
Прочие долгосрочные пассивы							
Собственные средства							
Постоянные пассивы	П4						
Капитал и резервы							
Прибыль (убыток) отчетного периода							
Итого пассивов							

Финансовые коэффициенты

На основании данных информационной базы рассчитываются показатели, описывающие текущую структуру средств и источников финансирования предприятия, его операционную деятельность:

- отчет о прибылях и убытках
- анализ оборачиваемости активов и пассивов
- анализ доходности и рентабельности ФХД
- анализ эффективности использования капитала

Сводный отчет о прибылях и убытках (Profit & Loss Statement)
за период с 01.01.2009 по 31.12.2009.
Фактические данные

Анализ оборачиваемости активов и пассивов. (Assets & liabilities turnover).

Анализ доходности и рентабельности финансово - хозяйственной деятельности.

Анализ эффективности использования капитала.

Показатель	Формула	Значение	Комментарий
Рентабельность собственного капитала (return on owners equity, ROOE)	$ROOE = \frac{2 * NP}{П4_{beg} + П4_{end}}$		Показатель чистой прибыли на вложенный акционерами (собственниками) капитал
Рентабельность активов (return on total assets, ROTA)	$ROTA = \frac{2 * NP}{TA_{beg} + TA_{end}}$		Характеризует отдачу с каждого рубля, вложенного в активы предприятия.
Рентабельность текущих (оборотных) активов (return on current assets, ROCA)	$ROCA = \frac{2 * NP}{CA_{beg} + CA_{end}}$		Аналогично предыдущему, характеризует отдачу с каждого рубля, вложенного в оборотные активы предприятия.

ФИРМА «1С»

Создание конкурентных преимуществ для бизнеса

1С:Управление птицефабрикой

Ожидаемый эффект от внедрения системы оперативного управления производством

на базе 1С:Управление птицефабрикой

КАЧЕСТВЕННЫЙ:

Повышение прозрачности, оперативности, полноты и достоверности производственных данных

КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ:

- **сокращение времени выполнения заказов на 10–50%,**
- **сокращение объемов незавершенного производства на 10–40%,**
- **сокращение затрат на содержание складского хозяйства в 2–5 раз**
- **сокращение сверхурочных работ — до 40%,**
- **сокращение затрат на планирование — до 90%**

Рост конкурентных преимуществ предприятия по данным APICS для ERP-систем и статистике проектов 1С

Показатель *(позаказное производство)*	**Значение**
Запасы	
Снижение объемов материальных запасов	30-45%
Сокращение затрат на приобретение и хранение сырья и материалов	10-15%
Снижение доли несвоевременных поставок	80-90%
Снижение объема незавершенного производства	20-30%
Оборотные средства	
Снижение объема привлечения краткосрочных финансовых ресурсов	10-15%
Увеличение оборачиваемости денежных средств	3-5%
Оперативность и эффективность	
Повышение качества информации для принятия решений, сокращение рисков несвоевременных и неверных решений	до 20%
Сокращение времени подготовки документов	до 60 %
Сокращение времени подготовки регламентированной отчетности	до 30%
Рыночная стоимость компании	
Сокращение налоговых рисков	до 50%
Повышение лояльности клиентов (CRM)	20-50%
Снижение стоимости привлечения капитала	от 1% ставки
Рост капитализации и инвестиционной привлекательности бизнеса	…

Приглашаем Вас к сотрудничеству

Фирма «1С» рекомендует осуществлять внедрение **1С:Управление птицефабрикой** в тесном сотрудничестве с партнерами, имеющими необходимые компетенции. Более 500 партнеров сети **Центры компетенции по производству** (ЦКП) оказывают услуги по консалтингу и внедрению в 130 городах.

Актуальный перечень центров компетенции: *http://www.1c.ru/rus/partners/ckp.jsp*

Приглашаем Вас к сотрудничеству!

В случаях, когда выбор на основе данных списка ЦКП затруднен, **Фирма «1С»** консультирует клиентов по вопросу выбора партнера. Для получения рекомендаций можно обратиться по электронному адресу: *solutions@1c.ru*.

ФИРМА «1С»

ВНЕДРЕНЧЕСКИЙ ЦЕНТР 1С-РАРУС

Благодарим за внимание!

Фирма «1С», 2011 г.