

ШЕРІНГОВА ЕКОНОМІКА



ОЛІЙНИК ОЛЕНА
ФФО, 5.2

Шерінгова економіка

Шерінгова або економіка спільного споживання – це економічна модель, заснована на колективному використанні товарів і послуг.

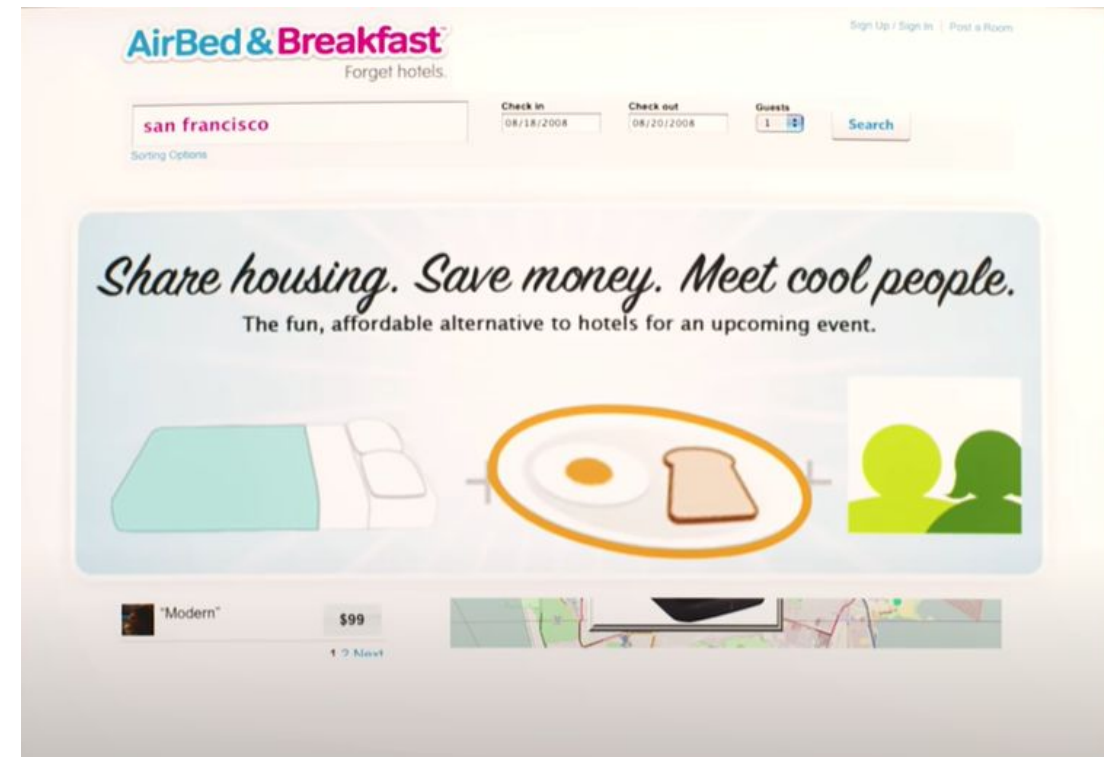
Ідея полягає в тому, що споживачеві часто вигідніше платити за тимчасовий доступ до продукту, ніж володіти ним.





В 2007 молоді дизайнери з Сан-Франциско Брайан Ческі, Джо Гебб і Натан Блечарзі кинули на горищі три надувних матраца і дали оголошення про здачу кімнати. Звідси і назва сервісу: Air bed and breakfast / «Надувне ліжко і сніданок».

Під цю справу хлопці в 2008 році створили сайт Airbedandbreakfast.com. Минуло 10 років, бізнес Airbnb оцінюють в 31 млрд. Доларів США.



дефіцит
парковок



витрати на ремонт,
утримання та обслуговування



Каршерінг

Одним з перших став Uber. Вірніше так: два хлопця з Сан-Франциско Гаррет Кемп і Тревіс Каланік запустили додаток, в якому послуги таксі може надавати будь-який зареєстрований на майданчику водій.





Краудфандінг:

механізм залучення фінансування з метою реалізації продукту, проведення заходу, допомоги нужденним, підтримки бізнесу і т.д.



- дозволяє отримати фінансування без участі банків, венчурних фондів і бірж.
- можливість зібрати кошти на свій проект передачі авторських прав.

Приклади успішних краудфандінгових проект

Розумний годинник Pebble



3D-принтер Form 1



Oculus Rift



Шпермюл ь



Гарантії?

Наріжний камінь всіх шерінгових сервісів - довіра та репутація. Численні побоювання про якість послуги або речей, відповідальності за виконану роботу виникають не на порожньому місці.



Практично всі сервіси вводять рейтингову систему, коли у кожного учасника є свій унікальний аккаунт. Деякі також бачать порятунок у страхуванні відповідальності. Але ще дуже багато проблем і недовіри.



Висновок:

У шеринг-економіці є чимало плюсів, в числі яких зручність "споживання" та економія коштів. Проте шерінг-економіці буде дуже непросто вбудовуватися в існуючі відносини виробництва і споживання. Не всі готові до таких змін, а також потрібно вирішити проблеми, пов'язаних з довірою до подібних сервісів.

Дякую за увагу!

