

ТИПОВОЕ ВНЕДРЕНИЕ STORVERK CRM НА ПЛАТФОРМЕ 1С

StorVerk CRM имеет статус 1С:Совместимо!

Это является официальным подтверждением того, что программный продукт прошел тщательное тестирование на корректность совместной работы и удобство применения с решениями на платформе 1С: Предприятие



- ✓ 1С:Управление производственным предприятием;
- ✓ 1С:Комплексная автоматизация;
- ✓ 1С:ERP;
- ✓ 1С:Управление торговлей;
- ✓ 1С:Управление небольшой фирмой.

StorVerk CRM на платформе 1С позволяет выстроить в компании систему работы с клиентами, а также:

- Увеличить прибыль и рентабельность продаж;
- Снизить издержки по продажам;
- Выстроить эффективную систему КРІ отдела продаж и отдела рекламы;
- Повысить окупаемость рекламных инвестиций;
- Автоматизировать бизнес-процессы;
- Создать единое информационное пространство для успешной работы всех отделов;
- Повысить исполнительскую дисциплину.

Описание тарифов StorVerk CRM на платформе 1С:

БАЗОВЫЙ	РАСШИРЕННЫЙ
✓ Вы получите установленный и готовый к работе программный продукт; ✓ Обученных пользователей по блоку «Взаимоотношения с клиентами»; ✓ Настроенные аналитические отчеты по клиентам; ✓ Настроенные аналитические отчеты по работе менеджеров; ✓ Импорт товаров и базы клиентов.	✓ Вы получите установленный и готовый к работе программный продукт; ✓ Обученных пользователей по блоку «Взаимоотношения с клиентами», «Бизнес-процессы», «КРІ», «МАРКЕТИНГ»; ✓ Настроенные аналитические отчеты по клиентам, менеджерам, прибыли, возврате инвестиций в рекламу; ✓ Настроенные бизнес-процессы; ✓ Настроенную «Воронку продаж»; ✓ Импорт товаров и базы клиентов.

ТИПОВОЕ ВНЕДРЕНИЕ STORVERK CRM НА ПЛАТФОРМЕ 1С

РАБОТЫ ПО ТАРИФАМ	БАЗОВЫЙ	РАСШИРЕННЫЙ
Интеграция с типовой конфигурацией 1С на выбор:		
▪ 1С:УНФ	+	+
▪ 1С:УТ	-	+
▪ 1С:УПП	-	+
▪ 1С:КА	-	+
▪ 1С:ERP	-	+
Презентация программы	+	+
Установка программы	+	+
Пользовательская инструкция и видеоматериалы по работе в программе	+	+
Первоначальная настройка программы (настройка параметров учета)	+	+
Ввод пользователей	+(до 15 пользователей)	+(до 20 пользователей)
Настройка прав доступа по типовым профилям групп доступа	+	+
Создание новых профилей групп по типовым ролям	-	+(2 профиля групп доступа)
Настройка карточки клиента для юр.лица и физ.лица (ввод основных реквизитов и дополнительных аналитик по клиентам, необходимых для их классификации)	+	+
Импорт товаров и базы клиентов, предварительно заполненных Заказчиком по типовым шаблонам Исполнителя	+	+
Настройка синхронизации с почтовым клиентом (Outlook, The Bat!, Zimbra, Яндекс.Почта, Gmail, Почта Mail.Ru)	+	+
Настройка 5-и шаблонов событий	+	+
Создание и настройка 2-х бизнес-процессов	-	+
Настройка автоматического старта бизнес-процессов на выбор:		
▪ Бизнес-процесс «Заявка с сайта»	+	+
▪ Бизнес-процесс «Продажа»	-	+
Создание 1-й модели Воронки продаж	-	+

ТИПОВОЕ ВНЕДРЕНИЕ STORVERK CRM НА ПЛАТФОРМЕ 1С

РАБОТЫ ПО ТАРИФАМ	БАЗОВЫЙ	РАСШИРЕННЫЙ
Подсистема МАРКЕТИНГ:		
▪ Демонстрация работы функционала отчета «Анализ эффективности маркетинга»	+	+
▪ Участие в вебинаре по работе в подсистеме МАРКЕТИГ	+	+
▪ Запись вебинара по работе в подсистеме МАРКЕТИГ	+	+
▪ Интеграция с сайтом компании	-	+
▪ Интеграция с рекламными системами (Яндекс.Директ, Google AdWords)	-	+
▪ Создание и настройка рекламных каналов и источников обращений	-	+
▪ Настройка 2-х шаблонов электронных рассылок	-	+
Настройка типовых отчетов на выбор:	(настройка 3-х отчетов на выбор по блоку «Взаимоотношения с клиентами»)	(настройка 5-и любых отчетов из списка)
▪ Воронка продаж	+	+
▪ Анализ стадий продаж	+	+
▪ Новые/потерянные клиенты	+	+
▪ Активность работы по клиентам	+	+
▪ Анализ работы менеджеров	+	+
▪ План-фактный анализ продаж	+	+
▪ Взаиморасчеты с клиентами	+	+
▪ Платежный календарь	+	+
▪ Отгрузка и оплата по заказам	+	+
▪ Анализ сценариев переговоров (ответов по скриптам)	+	+
▪ Анализ бизнес-процессов	-	+
▪ Анализ задач	-	+
▪ Настройка «Помощника задач»	-	+
▪ Анализ эффективности маркетинга	-	+
▪ Исполнительская дисциплина	+	+
Настройка КРІ отдела продаж	-	+

ТИПОВОЕ ВНЕДРЕНИЕ STORVERK CRM НА ПЛАТФОРМЕ 1С

РАБОТЫ ПО ТАРИФАМ	БАЗОВЫЙ	РАСШИРЕНН ЫЙ
Обучение пользователей по внедренному блоку	+ (10 пользователей)	+ (20 пользователей)
СРОК ВНЕДРЕНИЯ	2-3 НЕДЕЛИ	3-4 НЕДЕЛИ
СТОИМОСТЬ	78 000 РУБЛЕЙ	150 000 РУБЛЕЙ

Уважаемые клиенты, данные тарифы предполагают внедрение типового функционала программного продукта StorVerk CRM. Доработки, выявленные в ходе внедрения, выполняются в рамках отдельного договора.

Любые работы и настройки по каждому выбранному пункту производятся не более 2-х раз.

КОНТАКТ Ы



194044, Санкт-Петербург, Б. Сампсониевский пр., д. 61, офис 301

117545, Москва, Варшавское шоссе 129, корп. 2, оф. 205



+7 (812) 640-00-88 (Санкт-Петербург)

+7 (495) 640-53-89 (Москва)



info@storverk.com



youtube.com/storverk



facebook.com/storverknews



vk.com/storverk