



# Цели акции, территория, период

**Цели акции:** Знакомство потребителя с новинкой от производителя «Омсквинпром» посредством проведения промо-акции в формате подарка за покупку (брендированная тельняшка). Стимулирование офф-тейка.

**Марка:** водка «Тельняшка» классика 0,5л.

**Территории проведения:** согласно АП в сети «Пятерочка».

Охват: <u>247 ТТ</u> (ЦФО и СЗФО) - **344 промособытия.** 

**Период проведения:** <u>27.11 - 19.12.2015г.</u>

Время проведения: пятница с 17:00, суббота с 13:00 (по 4 часа).

**Механика:** При покупке <u>2-х бутылок</u> водки «Тельняшка» в подарок

брендированная тельняшка!



TEABHERIKA BOUKA MOOTON FORMAN



# Товарный запас

На полке в день проведения промоакции должно быть не менее 30 бут. (ноябрь) и 45 бут. (декабрь) на 1 промособытие!!!

- 1. Страховой товарный запас подается за месяц до промо в заявке агентству от сети X5. Ответственный: BTL-менеджер.
- 2. Предоставляется информация о возможности прогрузки страхового ТЗ от агентства. **Ответственный: BTL-менеджер.**
- 3. Корректируется страховой ТЗ согласно заявки за неделю до промо. Контроль за прогрузку страхового ТЗ в точки за 2 дня до промо. **Ответственный: КАМ по сети Х5.**
- 4. Сеть «Пятерочка» предоставляет продажи (ежедневные в т.ч.) по итогам промоакции. **Ответственный: КАМ по сети Х5.**

Важно: Out of stock в сетях недопустим!

Ответственные за проведение промо в регионе: РП/ТМ.
Контроль за промоакцией: РТМ.
Ответственный за наличие ТЗ и отсутствие ООЅ в точках:
КАМ по сети Х5



Механика

В рамках закона о рекламе мы можем проводить активность только на территории TT с лицензией на продажу алкоголя !!!

Промоутер в промо-форме (брендированная тельняшка и сумка ТШ с подарками - в руке 1 образец подарка) стоит внутри магазина, ближе к кассам. Рядом с промоутером стоит тележка с водкой ТШ (на тележке ценник на ТШ классику 0,5л.)

Промоутер проводит анонс промо - «Добрый день! Попробуйте новую водку «Тельняшка». Это новинка от производителя водки «Пять озер». **Сегодня за покупку двух бутылок водки** «Тельняшка» - мы дарим настоящую тельняшку!» Если покупатель решает участвовать в акции, то промоутер отдает

> покупке покупатель получает свой подарок у промоутера при предъявлении чека. Промоутер заполняет отчет и ставит на чеке отметку о выдаче подарка.

> При вручении подарка сказать: **«Водку** «Тельняшка» лучше пить в настоящей тельняшке! Хорошего вечера!» (улыбнуться и

> > ! Количество подарков в одни руки не ограничено!

BOAK BOAK BOAK

# Презентация водки «Тельняшка» потребителю

**Водка «Тельняшка»** - это **Хит-новинка** от производителя легендарной водки «Пять озер». Приготовлена в том же - экологически чистом регионе страны – в Сибири, из спирта категории Люкс и сибирской уникальной воды.

**Уникальность «Тельняшки»** - это бережная система фильтрации (при низких скоростях потока), позволяющая сохранить минеральный состав и мягкость сибирской воды. Сибирская вода, как известно, обладает мягкостью и богата минералами.

(информация для промоутера - быстрые же скорости очистки вымывают минеральные вещества из воды и мягкость её теряется).

**Водка «Тельняшка»** Разливается на единственном заводе в Сибири, там же где и легендарная водка «Пять озер».

## водка «Пять озер». Водка «Тельняшка» имеет многоступенчатую систему защиты от подделок:

- Уникальная система укупорки колпак водки «Тельняшка» с названием «Бескозырка» имеет уникальную систему защиты от вскрытия отрывную ленту. Такой колпак производится на единственной фабрике, что гарантирует защиту от подделок. Внутренняя крышка под верхней алюминиевой капсулой фиксируется на ножке колпак не потеряется, бутылку можно повторно герметично укупорить.
- Бутылка имеет **удобную форму фляги** она не занимает много места при транспортировке, не катается в багажнике, удобно ложится в руку (давайте подержать бутылку покупателям). Объемные надписи на стекле также защищают от подделок.
- Этикетка печатается по сложной технологии, которую невозможно подделать.

**Дополнение о воде в составе водки:** Для водки очень важно качество воды, на основе которой она производится. В любой водке бОльшая часть состава – это вода (пропорция 60% воды на 40% спирта). А вода в Сибири обладает особой мягкостью и уникальным вкусом, что мы и постарались сохранить при производстве водки Тельняшка, применив бережную систему очистки.

**Вопрос по составу от покупателей:** А зачем в состав водки добавлены сода и яблочная кислота?

Это натуральные компоненты, безопасные для здоровья. Например, сода – это обычный минерал, содержащийся в воде сам по себе и создающий определенный РН-баланс. Она добавляет особой мягкости, нейтрализует излишнюю кислинку. А так как вода в разное время года меняет свой химсостав, то для сохранения стабильности вкуса водки, воду дополнительно обогащают содой. По сути, эти вещества нужны, чтобы водка была более мягкой и питкой. Если Вы не знаете, как ответить на дополнительные вопросы покупателя – посоветуйте

позвонить по бесплатной горячей линии (номер на этикетке) или зайти на сайт

http://www.asg.ru/



### Особенности и отличия SKU

**Тельняшка классическая** – это Хит-новинка от производителя легендарной водки «Пять озер». Приготовлена в том же - экологически чистом регионе страны – в Сибири, из спирта категории Люкс и сибирской уникальной воды.

**Уникальность водки состоит в** бережной системе фильтрации, которая сохраняет полезные свойства и мягкость сибирской воды. Сибирская вода, как известно, обладает мягкостью и богата минералами. Бережная очистка на первоначальном этапе производства - при низких скоростях потока – позволяет сохранить мягкость сибирской воды за счет сбалансированного распределения состава минералов. Поэтому водка получилась мягкая, как сама тельняшка. Аромат у водки чистый.





**Тельняшка Специального назначения** так же как и Классическая изготовлена из чистейшей сибирской воды и проходит через бережную многоступенчатую систему фильтрации:

- 1) Бережная система очистки воды на первоначальном этапе,
- 2) 8 метров угольных колонн (для очистки от побочных продуктов при изготовлении спирта),
- 3) Глубинные фильтры (для очистки от угольной пыли),
- 4) Дополнительная финишная очистка через мембранные фильтры (мелкую нейлоновую сетку) Так мы получаем идеально чистую водку с классическим водочным ароматом и совтателя: «А классическая так сильно не очищается?» Ответ: «Уважаемый покупатель, классическая очищается также, но в водке

**Ответ:** «Уважаемый покупателый, классическая очищается также, но в водке «Тельняшка Специального назначения» есты дополнительная финишная очистка – через мембранные фильтры»!



# Нельзя обращаться к следующей аудитории:

#### 1) НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ

Консультанты общаются с респондентами, достигшими совершеннолетия (18 лет) и сами не подходят к потребителям, внешне выглядящим моложе. Если респондент, чей возраст вызывает сомнение, подошел сам(а), консультант должен попросить его предъявить документы, подтверждающие его/ее возраст (паспорт, водительские права, военный билет).

Ответ консультанта: «Добрый день! Я консультант по алкогольной продукции и в соответствии с законом РФ не имею права продолжать с Вами общение, так как у меня есть сомнения в Вашем возрасте, предъявите пожалуйста документ, удостоверяющий возраст!»

#### 2) БЕРЕМЕННЫМ, даже если она подошла сама.

Ответ консультанта: «Добрый день! Я консультант по алкогольной продукции и в соответствии с законом РФ не имею права продолжать с Вами общение, так как Вы в положении».

#### 3) ЛИЦАМ с несовершеннолетними ДЕТЬМИ

РЕБЕНОК ОТ 0 до 16!!!! Т.е. в коляске ребенок или парень 16 лет тоже ребенок!

Консультанты не подходят к целевым потребителям с детьми и не общаются с ними (даже если те подошли сами) или вежливо отказывают им. Ответ консультанта: «Добрый день! Я консультант по алкогольной продукции и в соответствии с законом РФ не имею права продолжать с Вами общение, так как Вы с ребенком/несовершеннолетним. Информация о водке – не лучшее, что он может услышать. Отведите ребенка в сторону, либо приходите позже/завтра».

Ни в коем случае консультант <u>не должен настаивать на покупке или дегустации водки для тех, кто сразу сказал, что не употребляет алкоголь/крепкий алкоголь</u>!!! ЭТО ЗАПРЕЩЕНО ЗАКОНОМ – ЕСЛИ ЧЕЛОВЕК НЕ ПЬЕТ – УГОВАРИВАТЬ КРАЙНЕ ЗАПРЕЩЕНО!!

\*Консультант – это промоутер, тк в рамках закона о рекламе промоутеры не рекламируют, а колото продукту.

# TEABLE PILIKA BOLKA BOLKA BOLKA BOLKA BOLKA BOLKA

# Работа с возражениями

(обязательная информация, которую нужно знать наизусть)

О деятельности Консультанта	
Кто вы такой?	Консультант алкогольной продукции. НЕ ПРОМОУТЕР!!!!!!
Чем вы занимаетесь?	Я предоставляю информацию о качественных характеристиках и потребительских свойствах алкогольной продукции. Информация предоставляется в соответствии с требованием закона « О защите прав потребителей»
А вы знаете, что запрещена реклама алкоголя?	Да, конечно
А зачем вы рекламируете алкогольную продукцию?	Я не занимаюсь рекламой, я оказываю информационные услуги. Информация предоставляется в соответствии с требованием закона « О защите прав потребителей»
Вы занимаетесь противозаконной деятельностью.	Я предоставляю информацию об основных качественных характеристиках и потребительских свойствах алкогольной продукции. Информация предоставляется в соответствии с требованием закона «О защите прав потребителей»
Провокационные вопросы	
Как Вам не стыдно рекламировать водку?	Я предоставляю информацию о качественных характеристиках и потребительских свойствах алкогольной продукции.
Во всем мире борются с пьянством, а Вы что делаете?	Мы информируем только совершеннолетних потребителей, осведомленных о рисках, связанных с употреблением алкоголя.
Вы пьете? А какой алкоголь вы пьете? А вы сами пили «Тельняшку»?	Да, пробовала – отличная водка / Нет, я не пью крепкий алкоголь, но могу предоставить информацию об основанных качественных характеристиках и потребительских свойствах данной продукции.
	Извините, в настоящий момент я нахожусь на работе и не имею права отвечать на личные вопросы или обсуждать личные темы
Вредит ли алкоголь здоровью?	Несмотря на то, что употребление алкоголя сопряжено с реальным риском для здоровья, водка является легальным продуктом во всем мире. Задача компании производителя заключается в том, чтобы предоставлять высококачественный продукт совершеннолетним потребителям.

! Промоутер должен работать в открытых позах и с открытыми жестами.



\*Промоутеру необходимо прийти на кастинг с минимальным макияжем и с чисты

Кастинг:

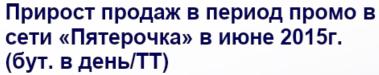
аккуратно убранными в хвост волосами.

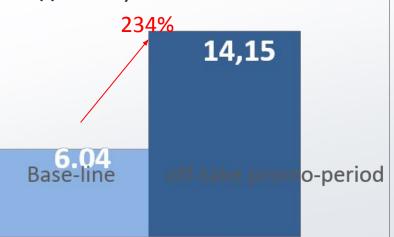
TEABHEILIKA BOUKA

## Эффективность механики

**Эффективность механики «Тельняшка в подарок»** оттестирована

в 38 торговых точках в сети «Пятерочка» в июне 2015г. По итогам акции **прирост off-take (like-to-like) составил 234%** 





- Охват промо-событий 72
- Количество контактов с ЦА **1773**
- Количество продаж за период промо (бут.) **1019**
- Период проведения: **05.06 -13.06.2015г.**

