

Тема 8. Современные экономические теории

Вопросы:

- 1. Неоклассический синтез.**
- 2. Теории предложения и рациональных ожиданий.**
- 3. Современные институциональные теории.**

Неоклассический синтез - направление в экономике, интегрирующее теоретические положения неоклассической теории и кейнсианства

П.Самуэльсон (автор "Экономикс", выдвинул идею «неоклассического синтеза»), Д.Хикс

Цены не пассивны, а способствуют оптимальному распределению и полному использованию ресурсов

"Синтез": трудовой теории ценности и теории предельной полезности, микро- и макроанализа, рассмотрение равновесия и неравновесия, статики и динамики

Регулирование спроса: не только путем изменения G и T , но и монетаристскими методами (изменение учетной ставки, процента, операции на открытом рынке)

Модель $IS-LM$ Д.Хикса, IS – "инвестиции – сбережения"; LM – "ликвидность – деньги" (L - спрос на деньги; M - предложение денег)

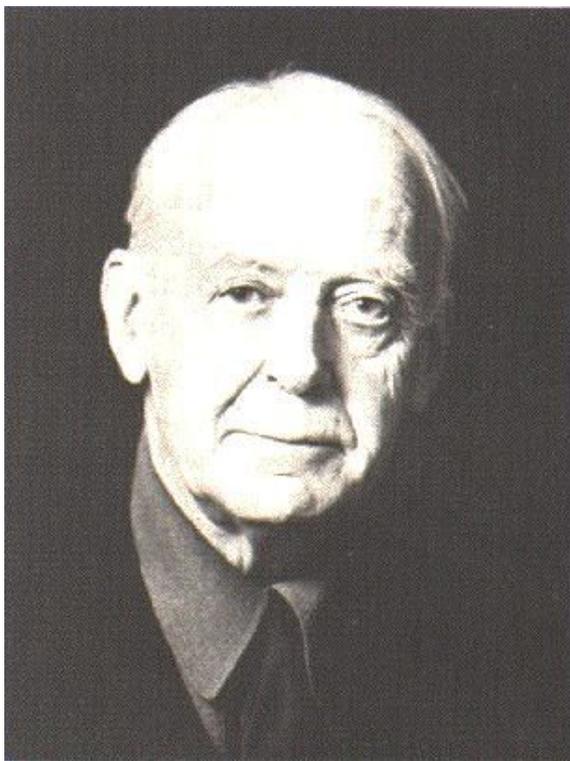
Соединение кейнсианских идей фискализма с неоклассической концепцией денежно-кредитного регулирования

Проблема экономического роста: С.Кузнец - «двойной подсчет» НД как суммы расходов и как суммы доходов

Широкое использование математики в качестве инструмента экономического анализа



**Пол Самуэльсон
(1915-2009)**



Джон Хикс (1904-1989)



**Саймон Кузнец
(1901-1985)**

Теория предложения - теория, согласно которой для борьбы с инфляцией необходимо увеличить предложение товаров, а для стимулирования их производства следует увеличить капиталовложения и снизить налоги

А. Лаффер, М. Фелдстайн

В противоположность Д.Кейнсу, предпочтение предложению как фактору роста

Причины инфляции: высокие ставки налогов, государственные расходы

Против регулирования экономики государством

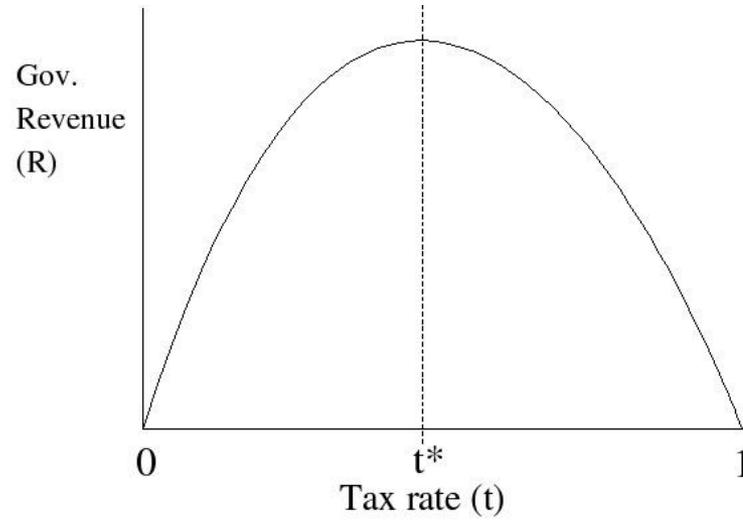
Рассматривали практические вопросы

Основная идея - отказ от кейнсианских методов стимулирования спроса, перенос усилий на поддержку факторов, опред. предложение

Конкретные рекомендации: сокращение налогов, приватизация, сокращение социальных программ (рейганомика, тэтчеризм)



Артур Лаффер (1940)



Кривая Лаффера



Роберт Лукас (1937)

Теория рациональных ожиданий (Р. Лукас, Д. Мут)

Фундаментальные положения

Экономика функционирует на основе рыночного саморегулирования. Равновесие спроса и предложения достигается путем изменения цен

Субъекты гибко реагируют на изменение конъюнктуры по принципам оптимизации, ориентируясь на экономические результаты

Кризисы - результат ошибок экономических субъектов в краткосрочном периоде. Причина - некачественная экономическая информация, мешающая правильно оценить конъюнктуру

Субъекты понимают, как функционирует экономика. Они воспринимают экономическую информацию и формируют рациональные ожидания

2 вида ожиданий хозяйственных субъектов

адаптивные - относительно настоящего времени с учетом ошибок прошлого

рациональные - относительно будущих событий на основе информации о современном состоянии экономики

Предпочтение - рациональным ожиданиям, т.к. адаптивные ведут к ошибкам в прогнозах, отрицательно сказываясь на результате хозяйственной деятельности

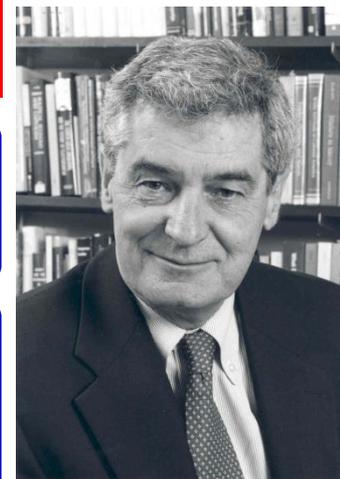
Условия нормального развития экономики

1. Стабильность цен
2. Ежегодное увеличение денежной массы на заданную величину
3. Конкретный размер налогов, который позволял бы в среднем балансировать государственный бюджет
4. Деловая активность государства сводится до минимума

Критика

Пессимистическое отношение к экономической политике государства, утверждение о возможности хозяйствующих субъектов хорошо разбираться в механизмах функционирования рынка

Теория рациональных ожиданий (Р. Лукас, Д. Мут)



Реакция на макроэкономические импульсы оказывается иной, чем должна была быть в соответствии с теорией

Не надо рассматривать экономических агентов только как объекты макрорегулирования. Ожидания людей так же важны для экономики, как экономическая политика правительства

Ожидания - представления экономических агентов о том, что произойдет или как сложится конъюнктура в будущем. Теория акцентирует внимание на поведении людей, которое надо учитывать при выработке экономической политики

Поведение экономических субъектов формируется исходя из получаемой ими информации. Один из рецептов: использование неожиданных, непредвиденных решений

Предпосылки, обеспечивающие адекватную реакцию фирм и населения - экономические агенты должны: 1) быть заранее уведомлены об изменениях в финансовой политике; 2) доверять официальной информации и оценкам государственных органов

Направления новой институциональной экономики

Экономическая
теория прав
собственности



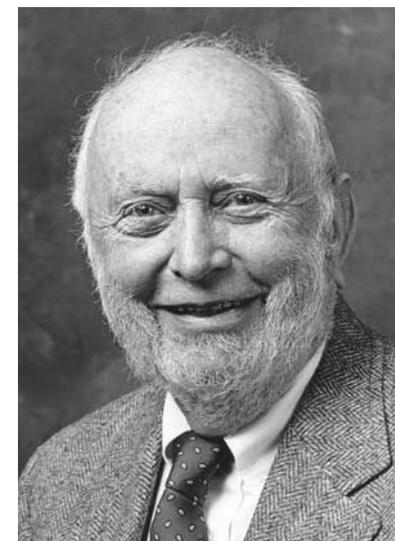
Рональд Коуз (1910-2013)



Джеймс Бьюкенен (1919-2013)

Теория
общественного
выбора

Теория
экономических
институтов



Дуглас Норт (1920 - 2015)

Теория общественного выбора - направление экономической мысли, изучающий способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих собственных интересах

Основные предпосылки

1. Индивидуализм: люди в политике преследуют личные интересы, нет грани между бизнесом и политикой.
2. Концепция «экономического человека». Его поведение рационально. Люди руководствуются в своей деятельности экономическим принципом: сравнивают предельные выгоды и предельные издержки.
3. Трактовка политики как процесса обмена. На рынке люди меняют яблоки на апельсины, а в политике - платят налоги в обмен на общественные блага. Этот обмен не всегда рационален.

Проблема безбилетника (фрирайдера) – это проблема потребления общественного блага без соответствующей платы за него.

Дилемма заключенного в случае с общественным благом

	Потребитель <i>B</i>	
	Платить	Не платить
Потребитель <i>A</i>	Платить	+3; +3
	Не платить	+8; -2
		-2; +8
		0; 0

**Теория
экономических
институтов
Д. Норта**

Причина возникновения институтов - транзакционные издержки: «в случае значительных транзакционных издержек возникают рыночные институты»

Транзакционные издержки - издержки, сопровождающие взаимоотношения экономических агентов

**Теория фирмы
Р. Коуза**

Фундаментальная причина существования фирмы – появление менеджера (новый тип разделения труда - управленческое)

Фирма – совокупность контрактов между руководителями и исполнителями

Границы обязанностей работника, границы подразделения и фирмы в целом определяются факторами

Использование экономии от масштаба - снижения затрат на единицу продукции при укрупнении производства

Границы обязанностей работника, подразделения, фирмы должны быть такими, чтобы сделать продукт труда измеримым и не зависящим от внешних факторов

Фирма будет расширяться до тех пор, пока затраты на организацию одной дополнительной транзакции внутри фирмы не сравняются с затратами на осуществление той же транзакции через обмен на открытом рынке или затратами на организацию ее через другую фирму