



# **Тема: «Прибыль и рентабельность»**



**Прибыль** – это часть выручки,  
остающаяся после возмещения всех  
затрат на производство и сбыт  
продукции, т.е. это разница между  
доходами и расходами

# ФУНКЦИИ ПРИБЫЛИ

- 1) она отражает конечный финансовый результат, эффективность производственно-хозяйственной деятельности предприятия;
- 2) она является рычагом экономического стимулирования производства, служит основным источником расширения производства;
- 3) оценочная функция, так как размер прибыли прямо пропорционально влияет на рыночную стоимость предприятия и на его конкурентоспособность;
- 4) она является важнейшим источником формирования бюджетов разных уровней.

# Виды прибыли

БАЛАНСОВАЯ ПРИБЫЛЬ — общая сумма прибыли предприятия от всех видов хозяйственной деятельности до вычета из нее налогов и других обязательных платежей.

В состав балансовой прибыли входит:

- ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ как разность между доходом от реализации продукции или услуг, на которых специализируется предприятие и себестоимостью реализованной продукции;
- ОПЕРАЦИОННАЯ ПРИБЫЛЬ как разность операционных доходов и операционных расходов.
- ПРИБЫЛЬ от ВНЕРЕАЛИЗАЦИОННЫХ операций

В самом общем виде валовая прибыль определяется по формуле:

$$\Pi_B = (Q \cdot \Pi - C \cdot Q)$$

где :  $Q$  – объем производства продукции или услуг, ед.;

$\Pi$  – цена продукции или услуги, руб.;

$C_i$  – себестоимость единицы продукции или услуги, руб.

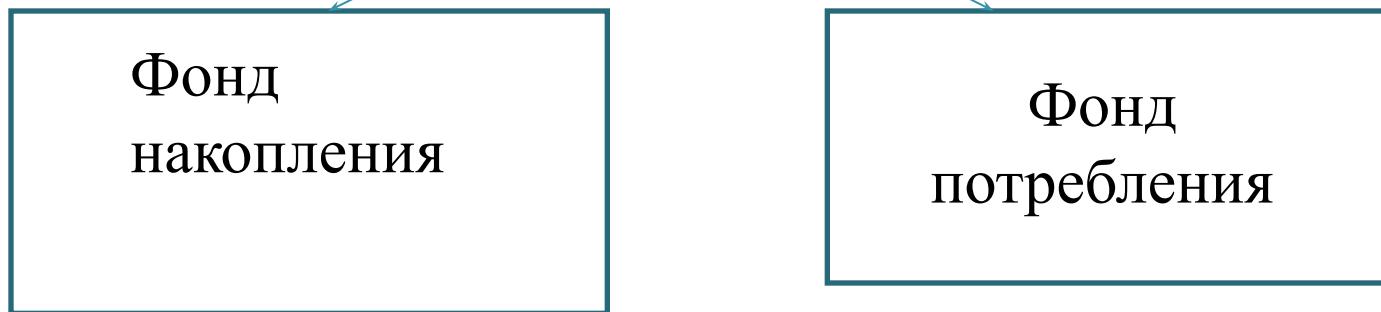
# Виды прибыли

НАЛОГООБЛАГАЕМАЯ ПРИБЫЛЬ представляет собой величину балансовой прибыли, уменьшенной на величину льгот и увеличенной на величину сумм, подлежащих налогообложению.

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ – это прибыль после уплаты всех налогов и прочих выплат, она остается в распоряжении предприятия, которую оно может тратить на собственные нужды.

$$\text{Пч} = \text{Пб} - \text{Н}$$

# Порядок использования чистой прибыли предприятия



Государство не устанавливает каких-либо нормативов распределения прибыли, но через порядок предоставления налоговых льгот стимулирует направление прибыли на капитальные вложения производственного и непроизводственного назначения, на благотворительные и другие цели. Порядок распределения и использования прибыли на предприятии фиксируется в его уставе.

# Фонд накопления

Наличие и прирост резервного капитала обеспечивают увеличение акционерной собственности, характеризуют готовность предприятия к риску, покрытия непредвиденных расходов и убытков без риска потери финансовой устойчивости.

# Фонд потребления

- расходы на развитие производства (расходы на научно - исследовательские, проектные работы; затраты по совершенствованию организации производства);
- расходы на социальные нужды (расходы по эксплуатации социально-бытовых объектов, находящихся на балансе предприятия, расходы на проведение культурно-массовых мероприятий);
- расходы на материальное поощрение работников (расходы на выплату премий, материальной помощи сотрудникам);
- благотворительность.

# Факторы, влияющие на изменение прибыли

Внутренние:

- производственные;
- непроизводственные

Внешние

# Внутренние производственные факторы

- уровень используемых технологий;
- производительность оборудования и его качество;
- объёмы выпускаемой продукции и её качество;
- квалификация производственного персонала;
- производительность труда;
- трудоемкость продукции или услуг;
- загруженность основных фондов;
- ускорение оборачиваемости оборотных средств;
- прочие.

# Внутренние непроизводственные факторы

- уровень взаимодействия работников предприятия;
  - быстрота реагирования персонала на изменение условий производства;
  - работа служб снабжения производства;
  - работа логистической структуры;
  - эффективный менеджмент предприятия;
  - прочие.

# Внешние факторы

- демографическая ситуация в стране;
  - уровень инфляции;
  - проводимая государством кредитно-денежная политика;
- уровень налогообложения;
- уровень социально-экономического развития страны.

# **Рентабельность - относительный показатель экономической эффективности.**

Рентабельность показывает насколько эффективно используются определенные ресурсы или сколько получается чистой прибыли в относительном выражении.

# Основные виды рентабельности

- рентабельность предприятия;
  - рентабельность продукции;
  - рентабельность персонала;
- рентабельность инвестиций;
- рентабельность продаж.

# Рентабельность предприятия

$$P_{\Pi} = \frac{\Pi_{БАЛ}}{\Phi_{ОСН} + \Phi_{ОБОР}} \cdot 100 \%$$

где  $\Pi_{БАЛ}$  – балансовая прибыль предприятия;

$\Phi_{ОСН}$  – среднегодовая стоимость основных фондов;

$\Phi_{ОБОР}$  – среднегодовой размер оборотных средств.

# Рентабельность продукции

$$P_{\text{пр}} = \frac{\Pi_{\text{чист}}}{C/C} \cdot 100 \%$$

где  $\Pi_{\text{чист}}$  – чистая прибыль предприятия;  
 $C/C$  – затраты на производство продукции, полная себестоимость продукции.

**Рентабельность персонала** – отношение между чистой прибылью и среднесписочной численностью персонала.

**Рентабельность инвестиций** – это соотношение между получившейся прибылью и суммой первоначальных вложений.

**Рентабельность продаж** - это соотношение между чистой прибылью, оставшейся после налогообложения, и объемом продаж или выручкой.

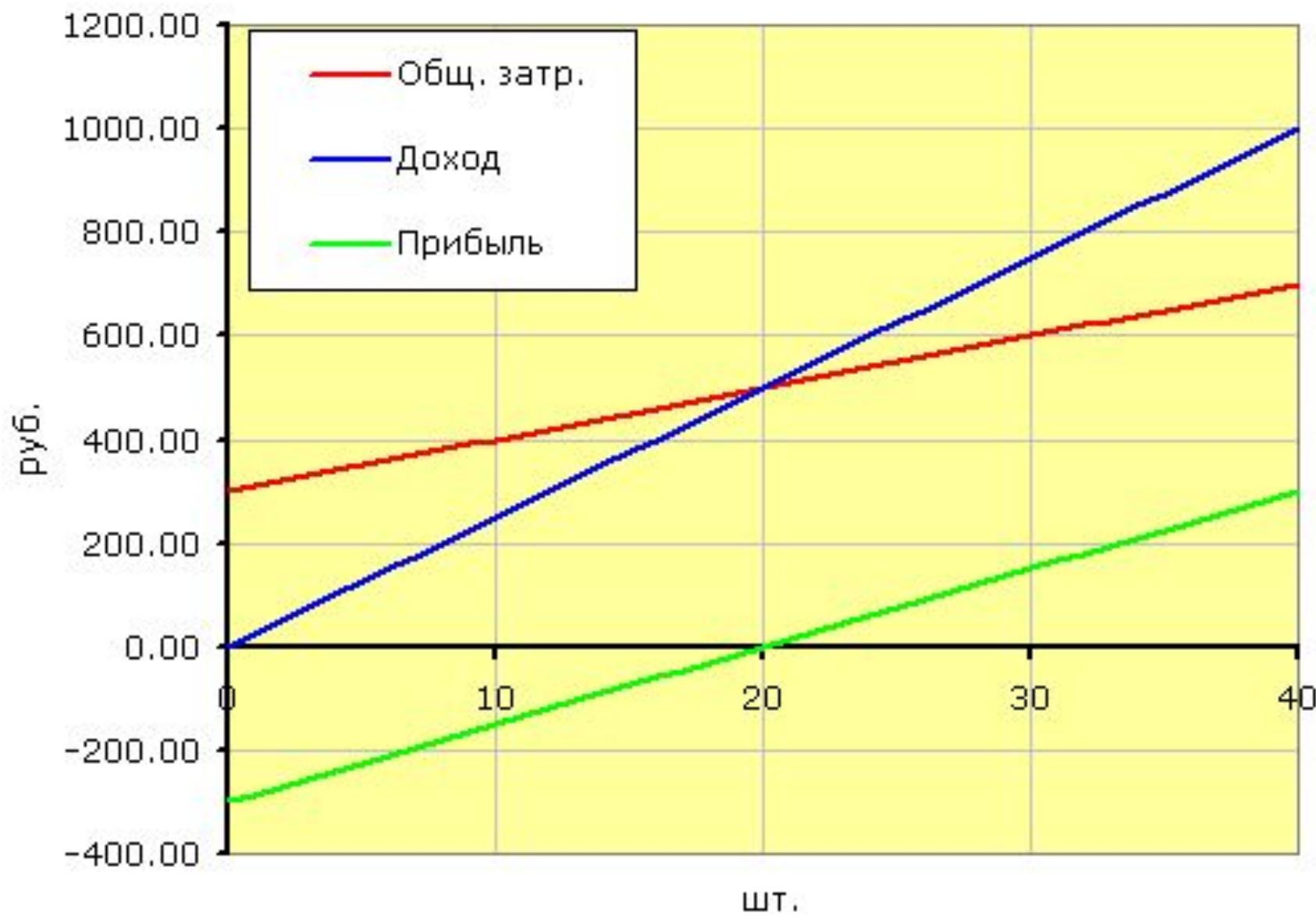
**Порог рентабельности** — это норма полученной выручки от реализации продукции или определенное количество проданного товара, получив или реализовав которую предприятие уже не несет убытков, но еще не получает прибыль.

Часто порог рентабельности называют **точкой безубыточности**, критическим объемом производства или критической точкой

Для расчета порога рентабельности принято делить издержки на две составляющие:

- Переменные затраты — возрастают пропорционально увеличению объема производства (реализации товаров).
- Постоянные затраты — не зависят от количества произведенной продукции (реализованных товаров) и от того, растет или падает объем операций.

Рис. 1. Точка безубыточности





*Спасибо за внимание!*