Социальные интересы и формы социального взаимодействия

Д/З: § 7, задания 1, 3-5, письменно, план «Социальный конфликт»























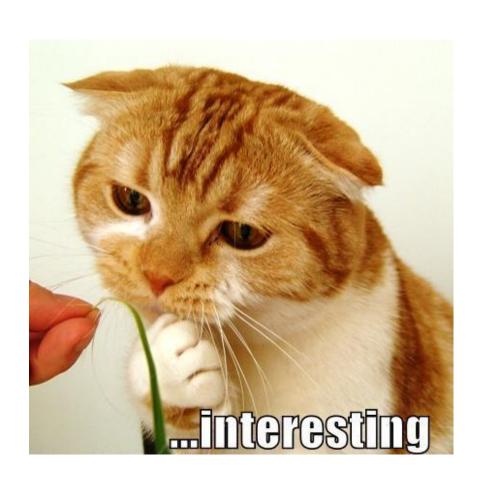
Притча:

Два человека не могли поделить один апельсин. Каждый утверждал, что это его апельсин и не хотел уступать другому. Неизвестно, чем бы закончилась эта история, если бы этим людям не пришла в голову простая, но совершенно гениальная мысль выслушать другого. И тогда выяснилось, что одному нужен апельсин для того, чтобы выжать из него сок, а второму, чтобы из семечек вырастить новое дерево. Оказывается, можно решить проблему.

Вы можете сказать, ну а если им бы обоим был нужен апельсин для одной цели? Что тогда?



Подумайте:



Что такое интерес



Словарь:

Социальные интересы - интересы людей, составляющих какую-либо социальную общность, тот или иной коллектив, объединение.





ПИНТЕРЕС — понятие

социальной философии, отражающее реальную причину социальных действий, событий, свершений, стоящую за непосредственными побуждениями - мотивами, помыслами, идеями и т. д. участвующих в этих действиях индивидов, социальных групп,

- □ Интерес I) форма побуждения к активности со стороны предметнофункциональных мотивов, удовлетворение которых связано не с результатом, а с процессом ориентированной на окружающий мир деятельности.
- 2) специфическая эмоция захваченности, зачарованности, презентирующая индивиду предметы, с которыми оказываются связаны его предметнофункциональные потребностисубъективная приятность этой эмоции является фактором постоянного воспроизведения соответствующей

3) И. к жизни, в противоположность психологической апатии, экзистенциальный признак, характеризующий уровень психологического здоровья индивида и выражающий широту и глубину предметных интересов, легкость ИХ возникновения, устойчивость неблагоприятных условиях.

Психологическая

- □ эмоционально окрашенное, повышенное внимание человека к какому-либо объекту или явлению; форма проявления познавательной потребности.
- □ эмоциональное состояние,
 связанное с осуществлением
 познавательной деятельности и
 характеризующееся
 побудительностью этой

Найдите недостающую информацию (стр. 72-74)



В повседневной жизни общества мы наблюдаем постоянное социальное взаимодействие.

Формы социального взаимодействия



Соперничество





Сотрудничество





- Дружба;
- Деловое партнерство;
- Политический союз.

Характерные черты:

- Общие интересы;
- Деятельность в их защиту;
- Заинтересованность;
- Компромисс.

Приведите примеры сотрудничества из вашей жизни.



Соперничество – пересечение и несовпадение интересов, связанных с коренными вопросами социального бытия



Конкуренция



Конфликт



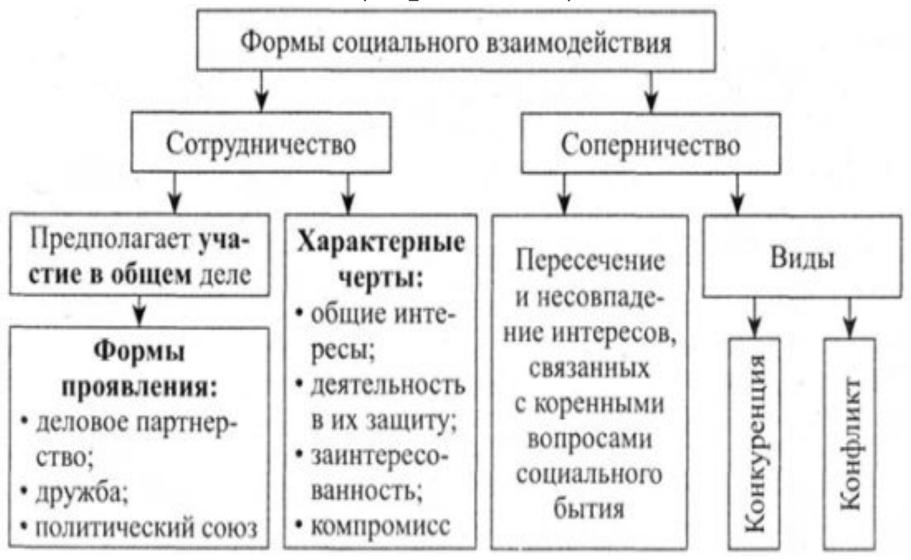
Приведите примеры соперничества



(стр.71-72):

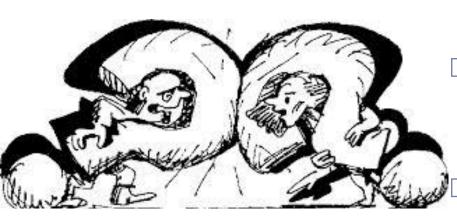
- I. На что направлены социальные интересы?
- 2. Какие факторы определяют различия социальных интересов?
- 3. Приведите примеры фактов, доказывающих, что социальный интерес лежит в основе любых форм состязательности, борьбы и соперничества между людьми.
- 4. Считаете ли вы справедливым, что каждая из групп стремится к экспансии
 - **▶своих интересов, к закреплению**

Найдите недостающую информацию (стр. 72-74)



Подумайте:

- □ Что такое конфликт?
- В каких отношениях находятся понятия «противоречие» и «конфликт»?
- Можно ли представить разрешение конфликта без разрешения противоречия?
 - Сколько людей требуется для конфликта?
- Какого типа люди чаще попадают в конфликтные ситуации?



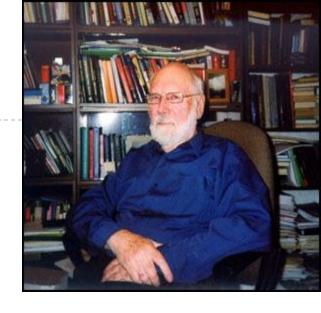


Социальный конфликт – тип социального взаимодействия, субъектами которого становятся отдельные общности, организации и отдельные личности с реально или предположительно несовместимыми интересами, целями,

Причина социальных конфликтов – это противоборство индивидов или групп, преследующих социально значимые цели. Он возникает тогда, когда одна сторона конфликта стремится к осуществлению своих интересов в ущерб другой.

Здравомыслов А.Г.

«Это форма отношений между потенциальными или актуальными субъектами социального действия, мотивация которых обусловлена противостоящими ценностями и нормами, интересами и потребностями»







M.





«Конфликт социальный -есть предельный случай социальных противоречий, выражающийся в многообразных формах борьбы между индивидами и различными социальными общностями, направленной на достижение экономических, социальных, политических и духовных интересов и целей, нейтрализацию или устранение мнимого соперника и не позволяющей ему добиться реализации его интересов»

Льюис Альфред Козер



Его характеризует острая борьба: «за ценности и притязания на статус, власть и ресурсы, в ходе которой оппоненты нейтрализуют, наносят ущерб или устраняют своих соперников».



Запрудский Ю.Г.

Социальный конфликт-это явное или скрытое *состояние* противоборства объективно расходящихся интересов, целей и тенденций развития социальных субъектов.. особая форма исторического движения к новому социальному единству»

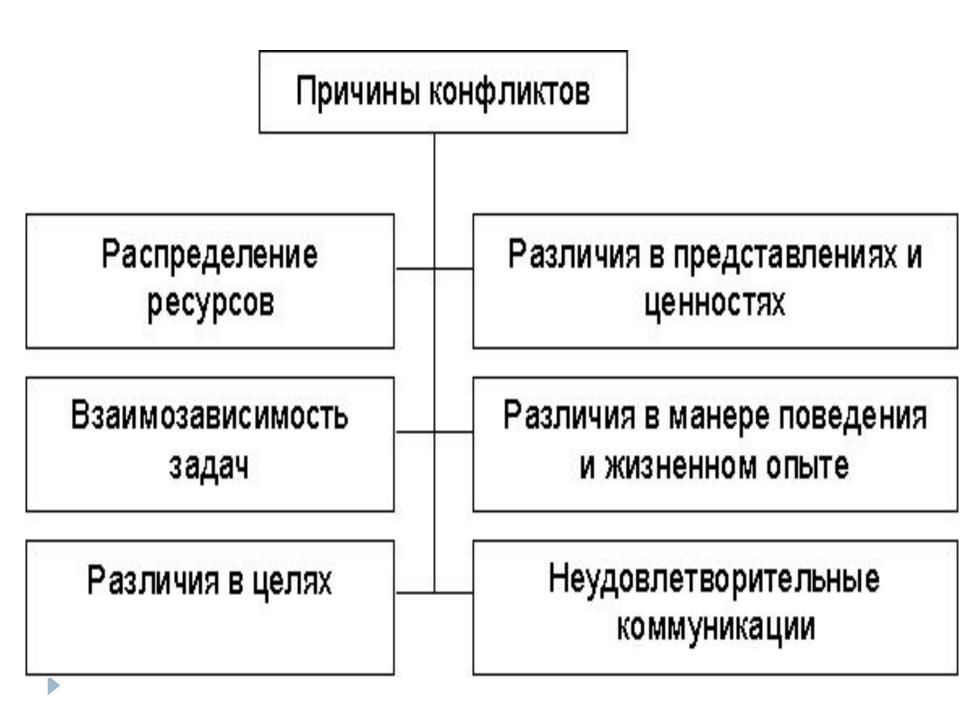
Словарь:

Социальный конфликт – это особое взаимодействие индивидов, групп и объединений при столкновении их несовместимых взглядов, позиций и интересов; конфронтация социальных групп по поводу многообразных ресурсов жизнеобеспечения.



Главный источник социальных конфликтов – неоднородность общества





чем сложнее его структура, чем оольше в нём групп и слоёв с разными, часто противоположными интересами и системами ценностей, тем чаще возникают конфликты

Англо-германский социолог Ральф Дарендорф выделил восемнадцать критериев для классификации социальных конфликтов.



- В конфликте могут участвовать отдельные индивиды (два или более) или группы. Межличностный конфликт может перерасти в межгрупповой.
- Возможен также конфликт между отдельной личностью и группой.
 Обычно его причиной становится стремление внести какие-то изменения в жизнь группы. Или нежелание индивида подчиняться
- ь общим правилам.

 Если человека раздирают внутренние противоречия или он не удовлетворён обстоятельствами своей жизни или своими действиями, мы говорим о наличии внутриличностного конфликта. Достаточно часто он принимает форму ролевого. Индивид выполняет несколько социальных ролей, а их требования противоположны друг другу.



- □ По направленности конфликты бывают вертикальные, горизонтальные и смешанные. Первые происходят между людьми, занимающими неравное социальное положение.
- Горизонтальные происходят между людьми, не находящимися в подчинении друг у друга.
- □ Социологи говорят, что 70-80 % от всех конфликтов веј

смешанные

70-80 % всех конфликтов – вертикальные и смешанные.

По направленности взаимодействия

Вертикальные

Между людьми, занимающими неравное социальное положение.

Горизонтальные

Между людьми, не находящимися в подчинении друг у друга.

Смешанные

70-80 % всех конфликтов – вертикальные и смешанные.





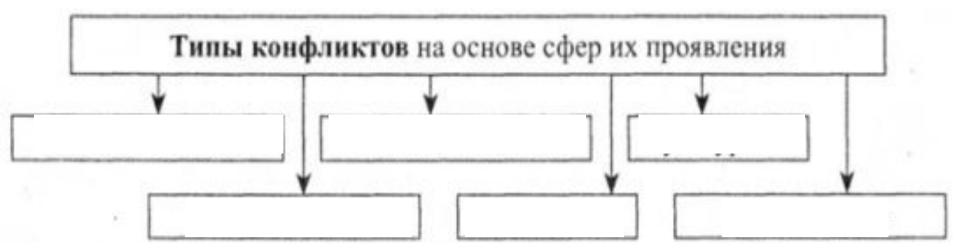
Ральф Дарендорф 1929-2009 гг.

Классифицировал социальные конфликты.

- □ Разной бывает длительность конфликтов краткосрочные, средние и длительные.
- □ По масштабам: локальные, региональные и глобальные
- Конфликты бывают насильственные и ненасильственные,

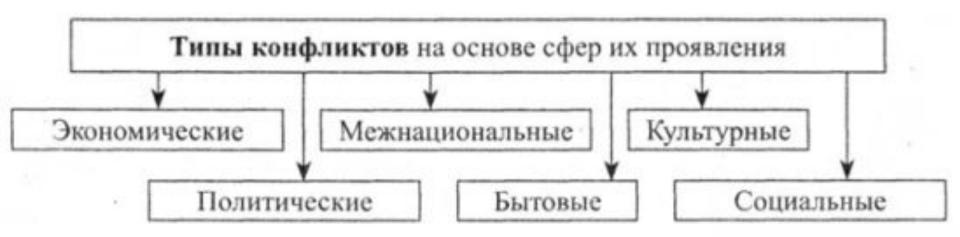
преднамеренные и спонтанные, рациональные и

Типология конфликтов (стр. 75):





Типология конфликтов:



Приведите примеры конфликтов разного



типа.

конструктивным и деструктивным **Конструктивный (созидательный)** направлен на решение выявившегося противоречия, основан на уважении интересов обеих сторон. Именно такой конфликт полезен для общества, так как ведёт к обновлению, отказу от старого,

отжившего, выдвижению новых лидеров. Научные дискуссии чаще всего имеют именно такой характер.

Участники <u>Деструктивного конфликта</u> не стремятся к согласию. Они видят свою цель в разрушении того, что их не

Виды социальных конфликтов

	[
По длительности	По объёму
Долгосрочные; кратко- срочные; разовые; затяж- ные; повторяющиеся	Глобальные; национальные; локальные; региональные; групповые; личные
По источнику возникновения	По используемым средствам
Объективные; субъектив- ные; ложные	Насильственные; ненасиль- ственные
По форме	По влиянию на ход развития общества
Внутренние: внешние	Прогрессивные; регрессивные
По характеру развития	По сферам общественной жизни
Преднамеренные; спонтан- ные	Экономические (производст- венные); политические; эт- нические; семейно-бытовые

По типу отношений

Внутри- и межсистемный (индивидуально-психологический) уровни:

внутри· и межгрупповой (социально-психологический) уровни; внутринациональный и международный (социальный) уровни



<i>N</i> 2⁄ <i>n</i> / <i>n</i>	Признак классификации	Виды конфликтов
1	По сферам проявления	Производственно-экономические Идеологические Социально-психологические Семейно-бытовые
2	По масштабам, длительности и напряженности	Общие и локальные Бурные быстротекущие, кратковременные Острые длительные, затяжные Слабовыраженные и вялотекущие Слабовыраженные и быстротекущие
3	По субъектам конфликтного взаимодействия	Внутриличностные Межличностные Межличностно-групповые Межгрупповые
4	По предмету конфликта	Реальные (предметные) Нереальные (беспредметные)
5	По источникам и причинам возникновения	Объективные и субъективные Организационные Эмоциональные и социально-трудовые Деловые и личностные
6	По коммуника- тивной направ- ленности	Горизонтальные Вертикальные Смещанные
7	По социальным последствиям	Позитивные и негативные Конструктивные и деструктивные Созидательные и разрушительные
8	По формам и степени столкновения	Открытые и скрытые Спонтанные, инициативные и спровоцированные Неизбежные, вынужденные, нецелесообразные
9	По способам и масштабам урегулирования	Антагонистические и компромиссные Полностью или частично разрешаемые Приводящие к согласию и сотрудничеству

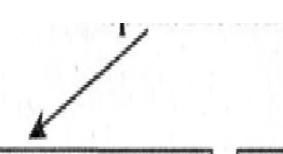
Условия развития конфликта (стр. 76):

- I. Намерения участников конфликта.
- 2. Отношение к средствам физического насилия.
- 3. Уровень доверия между сторонами.
- 4. Адекватность оценок конфликтующими сторонами истинного положения дел.

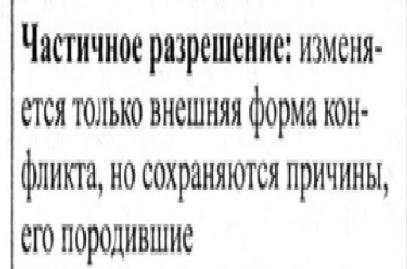
Стадии конфликта:

Предконфликтн ая	Конфликтная	Послеконфликт ная
Период, в течение которого накапливаются противоречия	Совокупность определенных действий. Она характеризуется столкновением противоборству ющих сторон	Принимаются меры для окончательного устранения противоречий, снятие социально-психологическо й напряженности

Разрешение конфликта:



Полное разрешение, при котором происходит психологическая перестройка: «образ врага» трансформируется в «образ партнера»





Стили разрешения конфликта:

- I «Чтобы я победил, ты должен проиграть».
- 2. «Чтобы ты выиграл, я должен проиграть».
- 3. «Чтобы каждый из нас что-то выиграл, каждый из нас должен что-то проиграть».
- 4. «Чтобы выиграл я, ты должен тоже выиграть».
- 5. «Никто не выигрывает в конфликте, поэтому я ухожу от него».

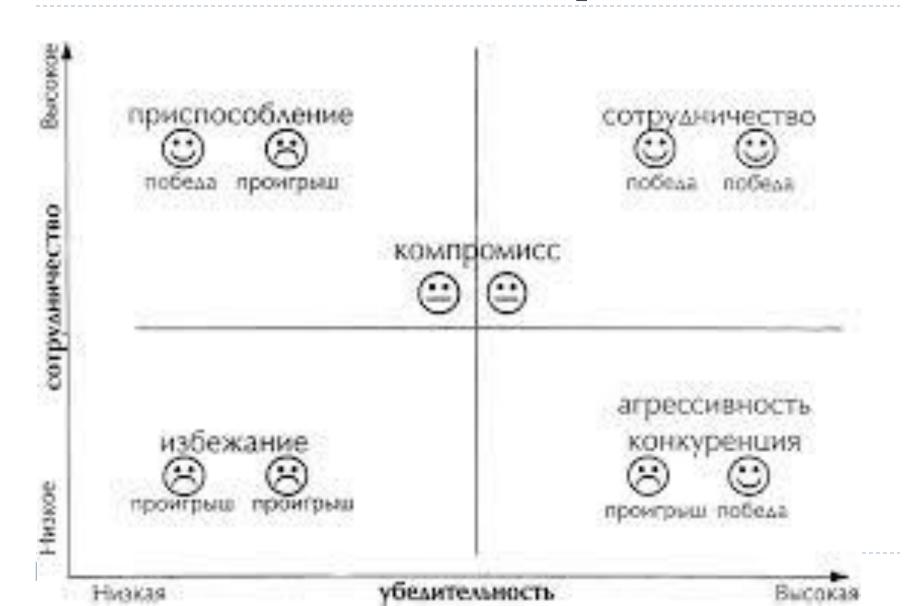
- Приспособление. Конкуренция.
- Сотрудничество.
- D. Избегание.
- с. Компромисс.

Методы	разр	ешения	коно	рликтов
--------	------	--------	------	---------

Избегание	«Никто выиграть не сможет, поэтому я		
	не играю»		
Приспособлени	«Чтобы ты выиграл, я должен		
e	проиграть»		
Конкуренция	«Чтобы я победил, ты должен		
	проиграть»		
Сотрудничеств	«Чтобы выиграл я, ты должен тоже		
0	выиграть»		
Компромисс	«Чтобы каждый из нас что-то выиграл,		
	каждый должен что-то проиграть»		



Поведение в конфликте:



Анализ стилей поведения в конфликте:

- І. Как данный вид поведения в конфликте повлиял на эмоциональное состояние его участников, на их чувства?
 Почему?
- 2. Могли ли другие виды поведения в этой ситуации быть более полезными для участников и почему?
- 3. По каким причинам люди могут выбирать такой стиль поведения в конфликте?
- 4. Как можно охарактеризовать данный стиль поведения с точки зрения настойчивости в отстаивании своих интересов и с точки зрения степени сотрудничества в отстаивании интересов других?
- 5. Какой стиль вам показался наиболее конструктивным?
 Почему?



Поведение в конфликте:

Стратегия	Характеристика и анализ
Избегание (уход)	Игнорировании или фактическом отрицании конфликта. отличается минимальной, практически нулевой степенью настойчивости в удовлетворении собственных интересов
Конкуренция (борьба)	Стремление к доминированию и в конечном счете устранение одной из сторон в конфликте. Максимальная настойчивостью в удовлетворении собственных интересов
Приспособление	Уступка противоположной стороне в достижении ее интересов вплоть до их полного удовлетворения и отказа от своих интересов
Сотрудничество	Стремление к интеграции интересов всех участников конфликта. В содержание интересов каждой из сторон входит удовлетворение основных интересов другой стороны. Максимальная настойчивость в удовлетворении как своих интересов в конфликте, так и интересов другой стороны
Компромисс	Взаимные уступки, согласие на частичное удовлетворение собственных интересов в обмен на достижение частных интересов другой стороны

Методы разрешения конфликта

Избегание конфликта

- -Политика СССР в 1939-1941 в отношении Германии -Уклонение от
- встречи с противником
- -Угроза ухода с политической арены

Переговоры

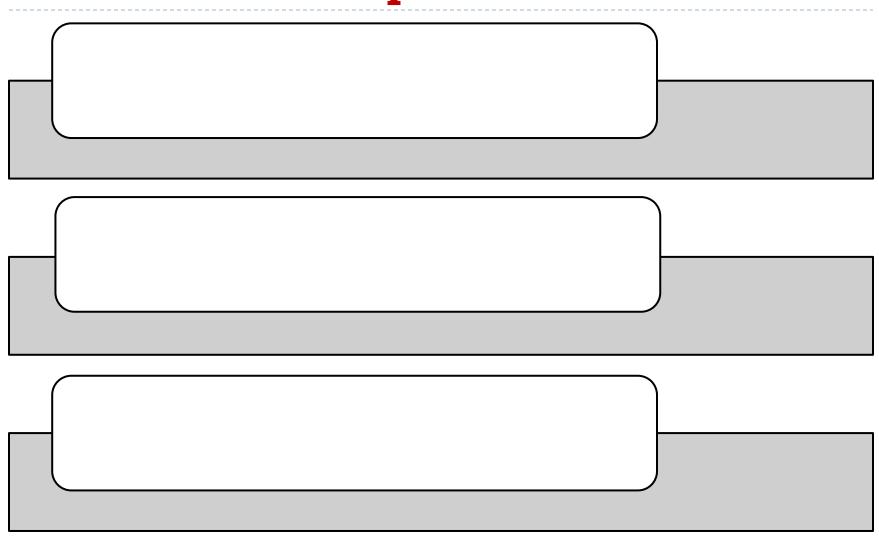
- Тегеранская конференция «Большой тройки» в 1943 г.
- •между президентом Джоном Кеннеди и Н.С. Хрущевым по вопросу о ядерных ракетах на Кубе

Посредничество

- Франции в конфликте между Грузией и Россией по Южной Осетии
- США и России в арабо-израильском конфликте
- •Адвоката при разводе

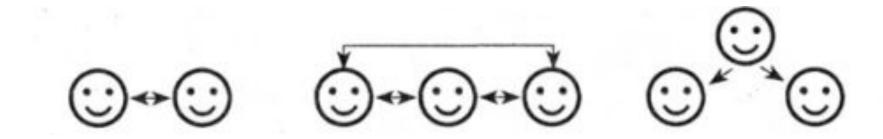


Процессы для разрешения конфликтов:



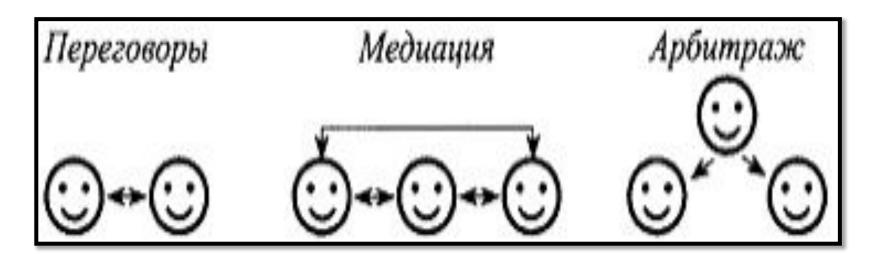
- □ Переговоры это процесс, при котором стороны пытаются разрешить конфликт путем непосредственного обсуждения между собой.
- □ При медиации в процесс вступает третья сторона ПОСРЕДНИК, цель которого помочь первым двум договориться. Выслушивая стороны и помогая их общению, медиаторы стараются способствовать нахождению сторонами решения типа «выигрышвыигрыш».
- В случае арбитража третья сторона контролирует не только процесс, но и исход. Арбитры решают, что именно сторонам необходимо сделать для разрешения конфликта, и обычно наделены властью, способной принудить стороны выполнить соответствующее решение. В спорах между детьми арбитрами часто выступают родители.

Определите процесс:





Альтернативное урегулирование споров







Дискуссионный клуб:

«Конфликты существовали и будут существовать, они — неотъемлемая часть человеческих отношений, и нельзя говорить о том, что конфликты бесполезны. Они — нормальное явление в нашей жизни...»

