



МАРКЕТИНГ ПЛАН КОМПАНИИ АМВЕЙ

2014 СТРУКТУРА ПРОДАЖ ПО ТОВАРНЫМ КАТЕГОРИЯМ (В ПРОЦЕНТАХ)



ПРОДУКТЫ

3 МОЩНЫХ БРЕНДА
AMWAY — Nutrilite™,
Artistry™ и eSpring™

УСПЕХ

№1 В ОТРАСЛИ ПРЯМЫХ
ПРОДАЖ В МИРЕ В
РЕЙТИНГЕ *DIRECT
SELLING NEWS*
GLOBAL 100 ЗА
2015 Г.

УСПЕХ

26 МЕСТО

в списке «Крупнейшие
частные компании
Америки» журнала
Forbes за 2014 г.

ПРОДУКТ

БОЛЕЕ **450**

уникальных продуктов
высокого качества
производятся и
распространяются Amway

100%

гарантия удовлетворения
качеством на продукцию
Amway®

В МИРЕ

БОЛЕЕ **60**

языков, на которых
ведется бизнес Amway

ОБЗОР БИЗНЕСА АМВЕЙ



ВАША КРАСОТА

**ЗДОРОВЫЙ И
АКТИВНЫЙ ОБРАЗ
ЖИЗНИ**

**УЮТНЫЙ И
КОМФОРТНЫЙ ДОМ**



**АССОРТИМЕНТ ПРОДУКЦИИ
КОМПАНИИ АМВЕЙ**

ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО НАУЧНЫЙ ПОДХОД

ИННОВАЦИИ

Факт! Более 700 ученых, инженеров и технических специалистов в 65 наших научно-исследовательских лабораториях по всему миру работают над созданием и совершенствованием продукции Amway.



Как начать?

- 0 рублей – Клиент - 15% скидка
- VIP клиент– 23% скидка (Купив на 10000 рублей)
- Статус VIP позволяет строить бизнес и зарабатывать





ВИДОВ
вознаграждений

Развитие долгосрочного бизнеса Amway

Для тех, кто активно развивает свой бизнес и помогает партнёрам повышать продуктивность, Amway дает возможность квалифицироваться на ежемесячные и годовые вознаграждения за лидерство и построение групп:

Вознаграждение за достижения (вознаграждение за личные достижения и вознаграждение за разницу в процентах);

6% вознаграждения за Лидерство;

4% вознаграждения за Попечительское лидерство;

2% вознаграждения за Международное лидерство;

Жемчужное вознаграждение;

Рубиновое вознаграждение;

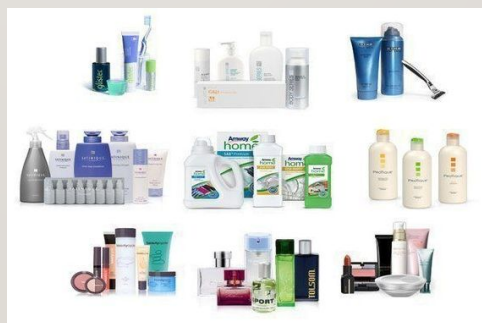
Изумрудное вознаграждение;

Бриллиантовое вознаграждение.

Доход от продажи продукции

Покупайте продукцию со скидкой НПА в 23% и продавайте покупателям по цене каталога.

Вы можете изменить цену в большую или меньшую сторону. Но обратите внимание, что ваши покупатели будут видеть цену в каталоге Amway и на нашем сайте, поэтому рекомендуем оставить её неизменной.



Товaroоборот и обслуживание клиентов

Увеличивайте товарооборот, консультируйте своих клиентов и получайте вознаграждения от компании!

Вознаграждение за личное достижение

Ежемесячные вознаграждения за личные достижения варьируются от 3 до 21% от товарооборота в зависимости от вашей продуктивности. Чем больше вы, ваши партнеры и зарегистрированные клиенты приобретаете и продаете продукции, тем больше вы получаете в дополнение к прибыли от продаж.

Бонус за обслуживание клиентов

Сразу после регистрации клиент покупает продукцию со скидкой 15%.

НПА, зарегистрировавший клиента, получает бонус с суммы его покупок в размере 8%. Он рассчитывается как разница между ценой клиента без НДС и ценой для НПА без НДС или как 8% от покупок клиента по цене каталога минус 18% НДС.

Напомним, зарегистрированного клиента не интересует доход с компанией Amway, он приобретает продукцию только для личного использования.

Следующие показатели помогут рассчитать вознаграждение за достижения НПА:

Баллы — присваиваются всей продукции Amway. Сумма баллов за продукцию, которую приобрели вы и ваша нижестоящая линия за месяц, определяют уровень квалификации и процент вознаграждения.

Величина оборота — это коэффициент, который помогает перевести баллы в денежную величину.

Процентный уровень — определяется по шкале начисления процентов в зависимости от набранных баллов.

Шкала начисления процентов Вознаграждения

Ежемесячное вознаграждение зависит от количества баллов и процентного уровня:

1200Б = Вознаграждение за достижения 9%

10000Б = Вознаграждение за достижения 21%

Итоговое вознаграждение за достижения состоит из двух частей:

Вознаграждение за личные достижения

+

Вознаграждение за разницу в процентах

Вознаграждение за достижения

Групповые баллы за
месяц

Вознаграждение

200 баллов

3% от общей ВО

600 баллов

6% от общей ВО

1200 баллов

9% от общей ВО

2400 баллов

12% от общей ВО

4000 баллов

15% от общей ВО

7000 баллов

18% от общей ВО

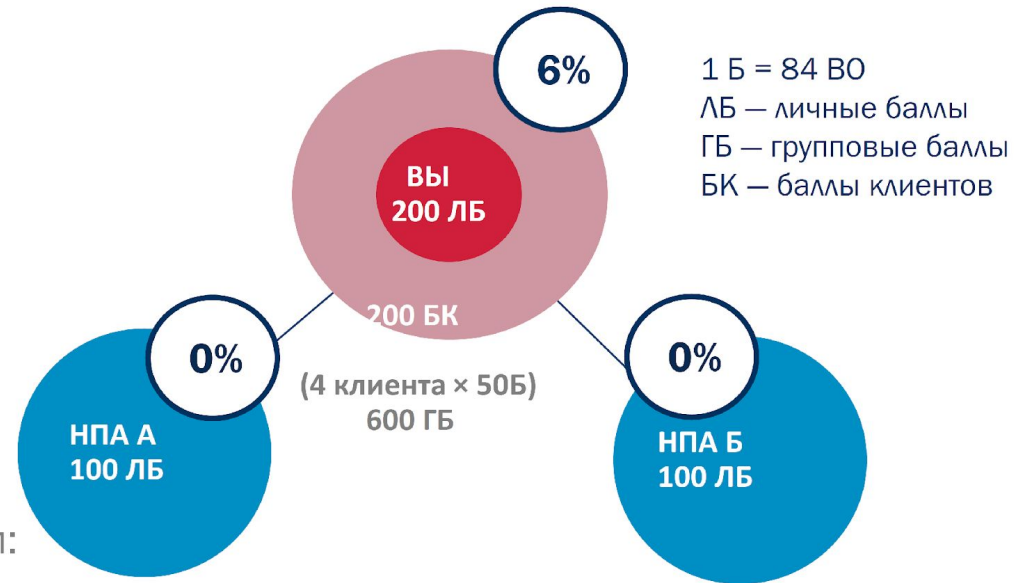
10000 баллов

21% от общей ВО

Вознаграждение за личные достижения

Вознаграждения за личные достижения, руб = ЛБ (ЛБ+БК) × ВО × процентный уровень

Ваше вознаграждение за личные достижения
 $400 \text{ ЛБ} \times 84 \times 6\% = 2\,016 \text{ руб.}$
+ доход от продаж незарегистрированным покупателям:
 $200 \text{ ЛБ} \times 84 = 16\,800 \text{ руб.}^*$
 $200 \text{ ЛБ} \times 84 + 30\% = 21\,840 \text{ руб.}^{**}$
 $21\,840 - 16\,800 = 5\,040 \text{ руб.}$
Итого: 7 056 руб.



*- НПА приобрел продукцию по цене для НПА со скидкой 23%

** - НПА продал продукцию конечному покупателю по единой цене каталога

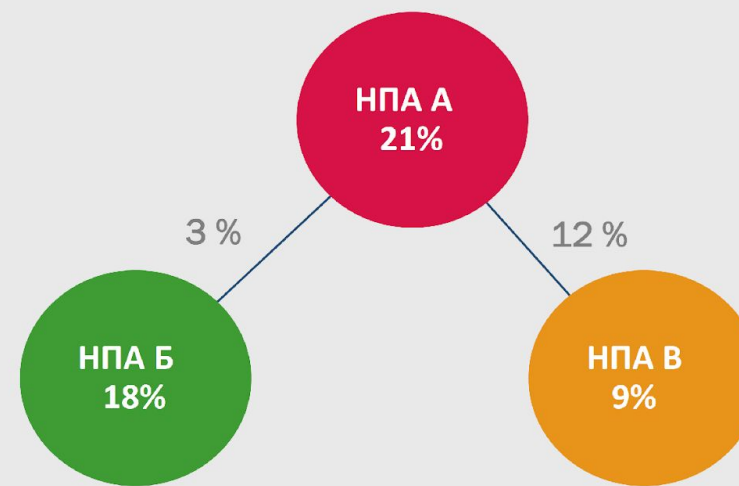
Подсчет вознаграждения за разницу в процентах

1. Определите Ваш процентный уровень
2. Определите процентный уровень Ваших партнеров из первой линии
3. Определите разницу в процентах с каждым из Ваших нижестоящих партнеров

Ваш процентный уровень

— Процентный уровень нижестоящего дистрибьютора Amway

Разница в процентах



4. Рассчитайте Ваше вознаграждение за разницу в процентах
- $$\frac{\text{Групповые баллы нижестоящего партнера} \times \text{ВО} \times \text{Разница в процентах}}{\text{Вознаграждение за разницу в процентах}}$$

Вознаграждение за разницу в процентах

Вознаграждения за разницу в процентах, руб = ГБ партнера × ВО × разница в процентах

Ваше вознаграждение за разницу в процентах:

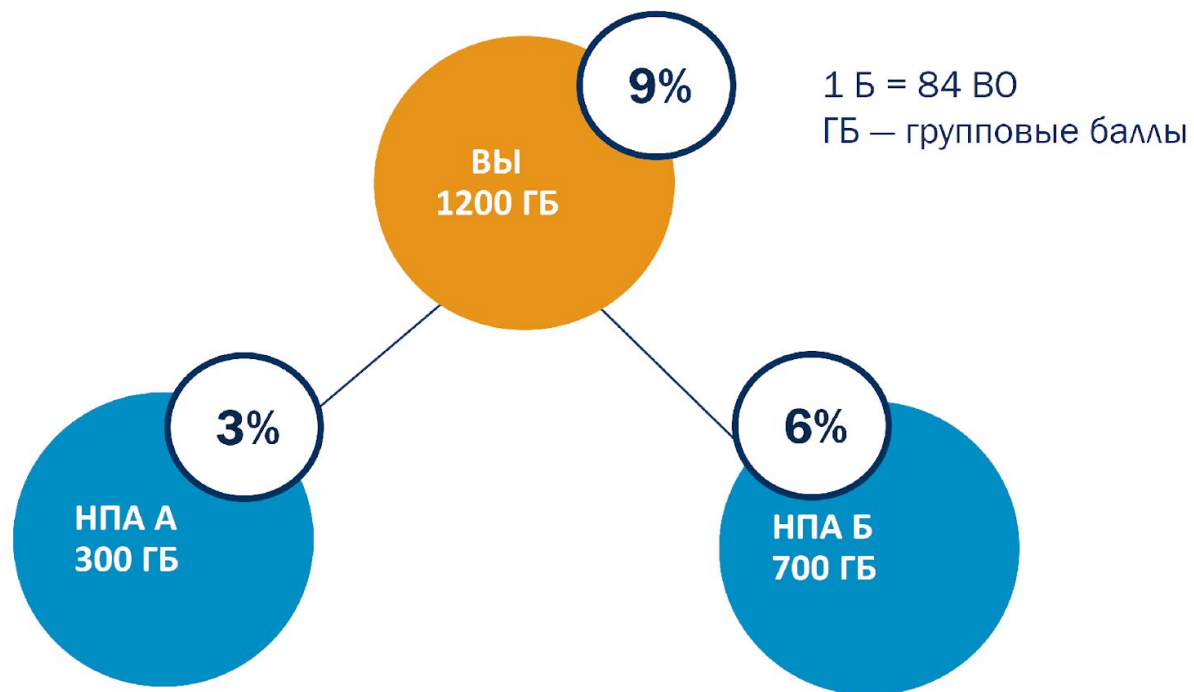
с НПА А

$300 \text{ ГБ} \times 84 \times 6\% = 1\,512 \text{ руб.}$

с НПА Б

$700 \text{ ГБ} \times 84 \times 3\% = 1\,764 \text{ руб.}$

Итого: 3 276 руб.



Средние доходы НПА на территории объединенных рынков России и Казастана

В представленной ниже таблице приведены выплаты, заработанные российскими и казахскими Независимыми Предпринимателями Amway в бизнесе на определенных квалификационных уровнях за период с сентября 2015 года по август 2016 года.

Уровень НПА ¹	Среднее ежемесячное вознаграждение ² (руб.)	Среднее годовое вознаграждение ² (руб.)
Золотой НПА	40 200	482 400
Платиновый НПА-основатель бизнеса	94 200	1 130 400
Изумрудный НПА-основатель бизнеса	258 000	3 096 000
Бриллиантовый НПА-основатель бизнеса	532 000+	6 384 000+

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ДЛЯ НАЧИНАЮЩИХ ЛИДЕРОВ

Для Независимых Предпринимателей
Amway до уровня 18% включительно
по итогам периода с 1 сентября 2017 г.
по 31 августа 2018 г.

Условия квалификации:

- Сделайте 200 личных баллов на локальном рынке в каждом месяце квалификационного периода.*
- В каждом месяце квалификационного периода необходимо достичь определенного уровня, а также иметь в вашей первой линии минимум 3 партнеров с определенным уровнем квалификации или VIP-клиентов в соответствии с прогрессивной шкалой начисления вознаграждения.

21% УРОВЕНЬ ТЕПЕРЬ БЛИЖЕ!





**УПРАВЛЯЙ СВОИМ
УСПЕХОМ!**

АВТОПРОГРАММА

- **Достойная мотивация для настоящего Лидера**
- **Без рисков для вас**
- **Ваш собственный автомобиль при выполнении квалификационных условий**

НОВЫЙ АВТОМОБИЛЬ БУДЕТ ВАШ!*

СЕМИНАРЫ И ПОЕЗДКИ

НОВЫЙ ПЛАТИНОВЫЙ СЕМИНАР

Участники Семинара для новых Платиновых Лидеров приглашены в круиз!

Квалификационные условия:

- достигните впервые уровня Платинового Лидера 2018–2019 КГ;
- выполните 6 Q-месяцев и 90 000 ГБ;
- сделайте 2 400 личных баллов (мин. 600 ЛБ ежеквартально) на локальном рынке;
- успешно пройдите Платиновую Сертификацию.

Новым Платиновым Лидерам 2018–2019 КГ, имеющим мин. 1 квалифицированную ветвь в 2018–2019 КГ, вместо групповых баллов засчитывается эквивалентный объем 90 000 баллов.

**ЕДЕМ
В КРУИЗ
ВМЕСТЕ!**