ПРИГЛАШАЕМ В ОРИФЛЭЙМ

ORIFLAME
SWEDEN

ЗАЧЕМ КОГО-ТО ПРИГЛАШАТЬ?

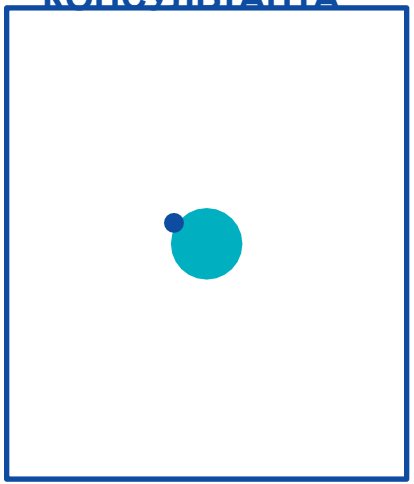
НОВЫЕ КЛИЕНТЫ

КОНСУЛЬТАНТЫ ПЕРСОНАЛЬНОЙ ГРУППЫ

КЛЮЧЕВЫЕ ПАРТНЕРЫ ПО БИЗНЕСУ

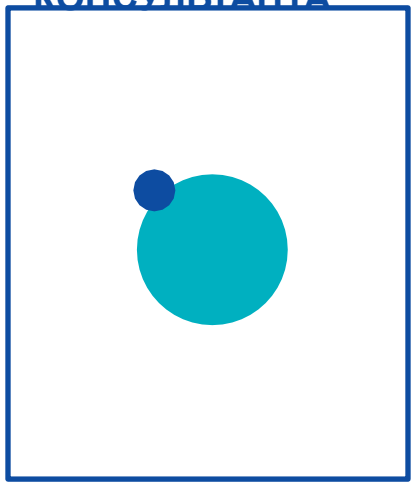
НАША ЦЕЛЬ

2
КОНСУЛЬТАНТА



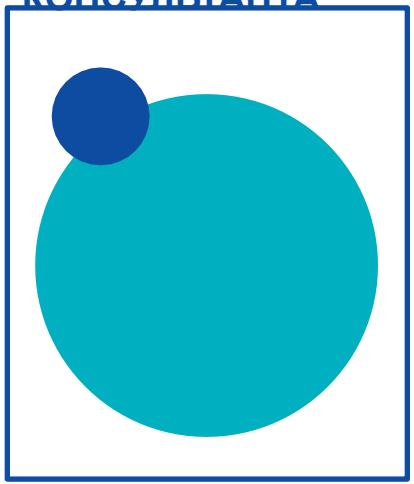
ЗА 1 ДЕНЬ
30 ПРИГЛАШЕНИЙ

24
КОНСУЛЬТАНТА



ЗА 1 КАТАЛОГ
360 ПРИГЛАШЕНИЙ

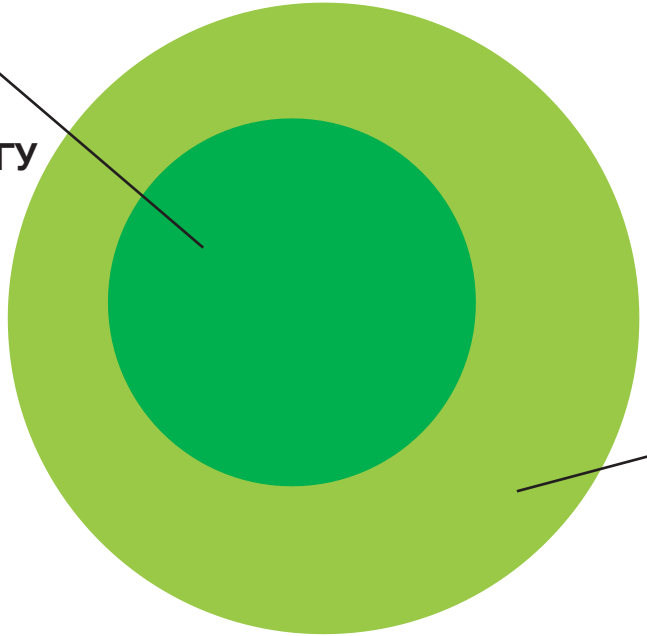
300
КОНСУЛЬТАНТА



ЗА 1 ГОД
4000 ПРИГЛАШЕНИЙ

СОСТАВЛЯЙТЕ «СПИСОК ИМЕН»

ОБРАТИТЕСЬ
В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ
К ВНУТРЕННЕМУ КРУГУ



ЗАТЕМ СВЯЖИТЕСЬ
С ВНЕШНИМ

КОГО МЫ ПРИГЛАШАЕМ?

ИСТОЧНИКИ ПОПОЛНЕНИЯ СПИСКА ИМЕН

1

«ТЕПЛЫЕ» КОНТАКТЫ

Ваши родственники, друзья, знакомые.

2

«ХОЛОДНЫЕ» КОНТАКТЫ

Незнакомые люди.

3

ОНЛАЙН КОНТАКТЫ

Люди, с которыми вы можете контактировать через соц. сети и т.д.

КОГО МЫ ПРИГЛАШАЕМ?

ИСТОЧНИКИ ПОПОЛНЕНИЯ СПИСКА ИМЕН

«ТЕПЛЫЕ» КОНТАКТЫ

Ваши родственники, друзья, знакомые.

«ХОЛОДНЫЕ» КОНТАКТЫ

Незнакомые люди.

ОНЛАЙН КОНТАКТЫ

Люди, с которыми вы можете контактировать через соц. сети и т.д.

«ТЕПЛЫЕ» КОНТАКТЫ — С КЕМ ВЫ ЗДОРОВАЕТЕСЬ

ДЕРЕВО ЗНАКОМЫХ

Близкие родственники друзья, друзья родственников, родственники друзей, соседи с «одной площадки», коллеги «одного стола», рекомендации ваших знакомых.

«ГОТОВЫЕ БАЗЫ»

Контакты в телефоне, фотоальбомы, одноклассники, однокурсники, коллеги по работам, сокурсники (автошкола, доп.образование), клубы, кружки.

«СПЕЦИАЛИСТЫ»

Парикмахерская, поликлиники, детские учреждения, магазины, библиотека, прачечная, аптеки, почта, мастерские, ателье,кафе и т.д.

30x3

ЗАПИШИТЕ 30 ИМЕН ПО КАЖДОЙ ИЗ 3-Х ГРУПП

СПИСОК ИМЕН – КЛЮЧЕВОЙ МЕТОД РЕКРУТИРОВАНИЯ

Анна Песка-Формела и Ричард Формела,
Золотые Исполнительные Директора, Польша

СОВЕТ ТОП-ЛИДЕРА

- **Мы работаем только с теми Консультантами, которые составили свои списки имен.**
- **«Мой список имен находится у меня в голове» = «Я еще не готов строить свой собственный бизнес».**
- **Минимум 100 человек! Только тогда мы сможем выбрать 30 человек для встречи.**
- **Ваша память, мобильный телефон, Facebook и другие социальные сети, Skype, Outlook, фотоальбомы, визитные карточки, старые телефонные книги – все это ваши «имена-зацепки».**

КОГО МЫ ПРИГЛАШАЕМ?

ИСТОЧНИКИ ПОПОЛНЕНИЯ СПИСКА ИМЕН

«ТЕПЛЫЕ» КОНТАКТЫ

Ваши родственники, друзья, знакомые.

«ХОЛОДНЫЕ» КОНТАКТЫ

Незнакомые люди.

ОНЛАЙН КОНТАКТЫ

Люди, с которыми вы можете контактировать через соц. сети и т.д.

«ХОЛОДНЫЕ» КОНТАКТЫ – С КЕМ ВЫ НЕ БЫЛИ ЗНАКОМЫ РАНЬШЕ

ЗНАКОМСТВО

Если человек вам понравился – знакомьтесь!

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ МЕТОД

Раздача действующих каталогов, проведение соц. опроса.

КОМАНДНЫЙ МЕТОД

Тестирование продукции на промо стойке, оформление дисконтных карт.

КОГО МЫ ПРИГЛАШАЕМ?

ИСТОЧНИКИ ПОПОЛНЕНИЯ СПИСКА ИМЕН

«ТЕПЛЫЕ» КОНТАКТЫ

Ваши родственники, друзья, знакомые.

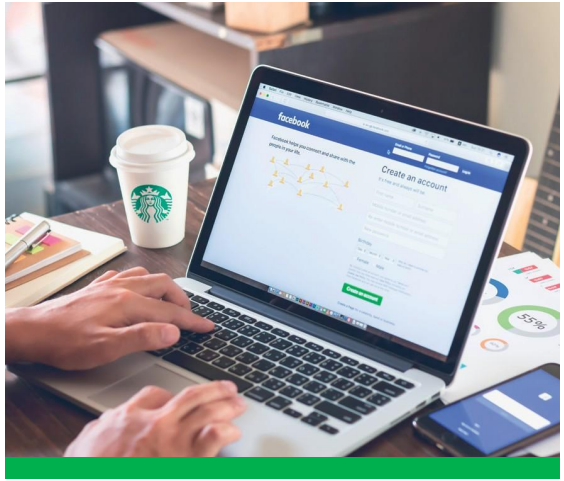
«ХОЛОДНЫЕ» КОНТАКТЫ

Незнакомые люди.

ОНЛАЙН КОНТАКТЫ

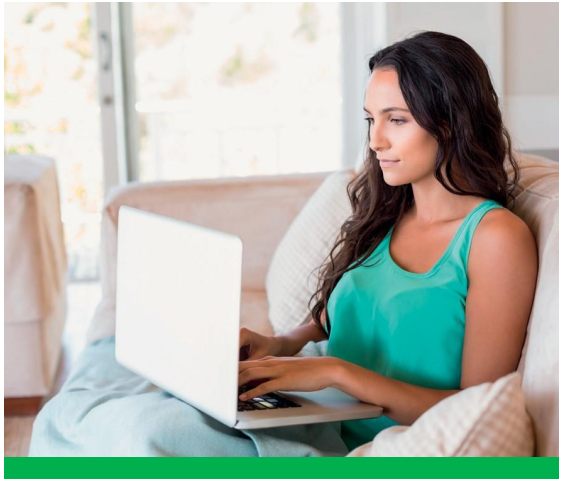
Люди, с которыми вы можете контактировать через соц. сети и т.д.

ОНЛАЙН-КОНТАКТЫ



СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ

БЛОГИ И ФОРУМЫ



ГРУППЫ И ФАН-КЛУБЫ

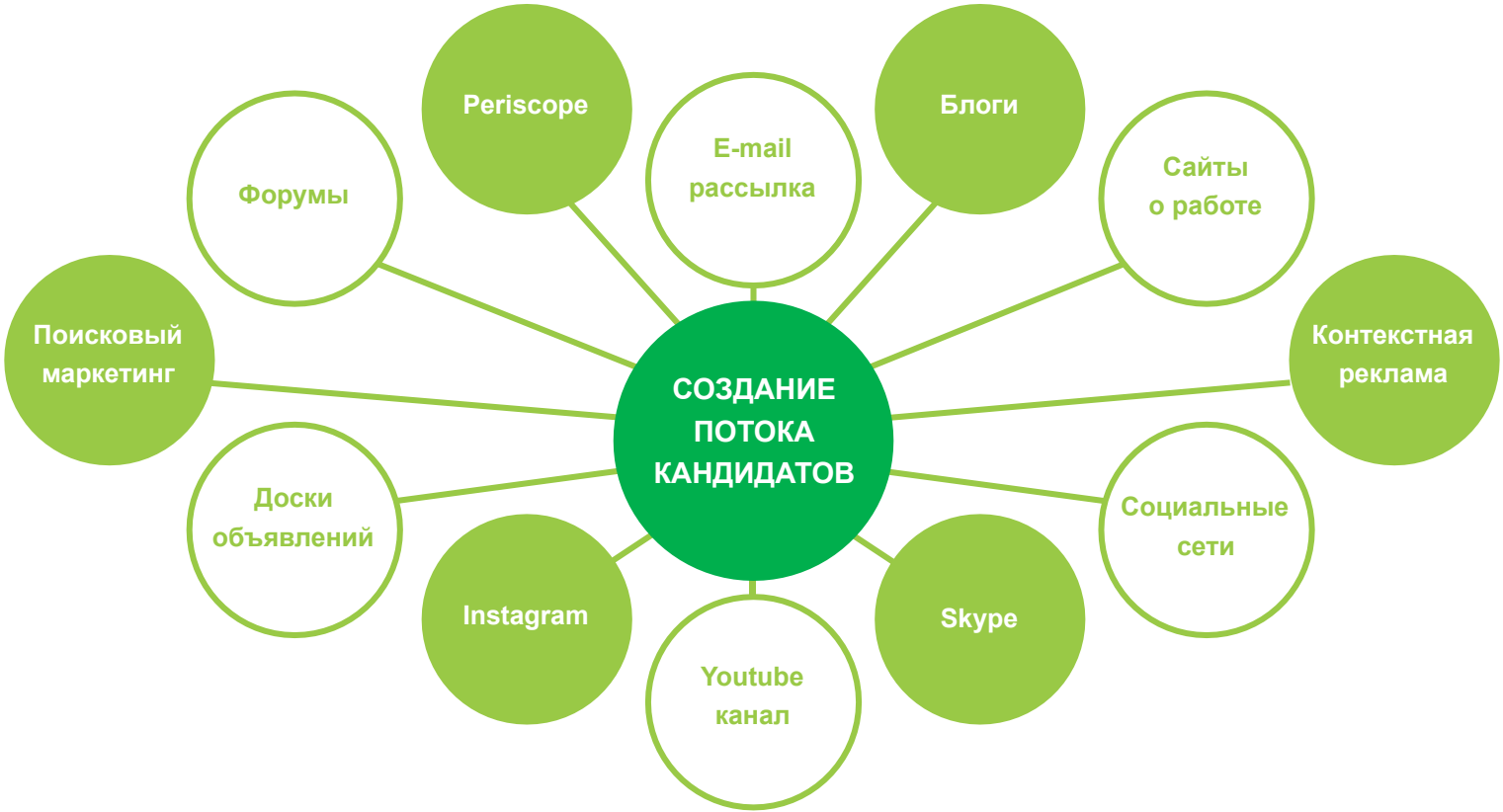
ЭТОТ МЕТОД ИДЕАЛЬНО ВАМ ПОДХОДИТ, ЕСЛИ:

- **Вы пока не готовы к личным контактам**
- **У вас маленькие дети, требующие внимания**
- **У вас есть основная работа, которая занимает много времени**
- **Этот метод показался вам наиболее интересным и комфортным.**

ЛУЧШЕЕ ВРЕМЯ ДЛЯ РАБОТЫ ПОСЛЕ 22.00

Вы сможете воспользоваться любыми фразами для приглашения и онлайн-статусами, обратившись к Приложению этого Тренинга.

ИСТОЧНИКИ ПОТОКА КАНДИДАТОВ



ОНЛАЙН - ПРИГЛАШЕНИЯ

СТАТУСЫ

- **Набираю команду менеджеров!**

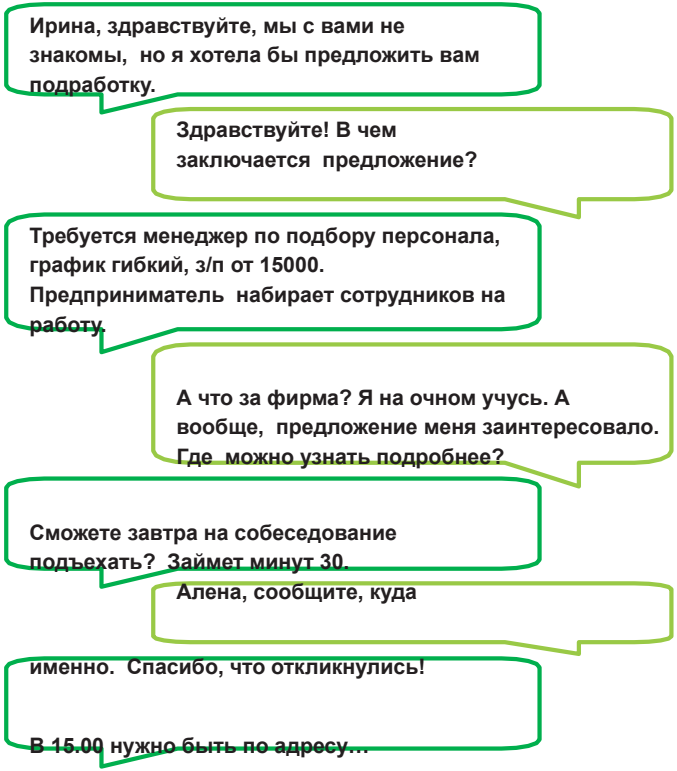
- **Остались следующие вакансии: менеджер по работе с клиентами; дополнительный заработок с гибким графиком. Если интересно, пишите!**

- **В развивающуюся компанию требуются сотрудники: 1. руководитель; 2. менеджер, 3. Есть варианты подработок в свободное время. Пишите цифру в комментарии к статусу, если интересно.**

- **Работа. Подработка.**

ОНЛАЙН - ПРИГЛАШЕНИЯ

ПЕРЕПИСКА



ОНЛАЙН - ПРИГЛАШЕНИЯ

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДРУЖБЫ

- **Здравствуйте, Ирина! Спасибо, что Вы приняли мое предложение о дружбе. Мне очень важно объяснить Вам суть моего предложения, поэтому, пожалуйста, посмотрите видео ролик (ссылка на ваше видео в youtube) и Вам будет понятно, кого конкретно я ищу. Буду рада продолжить нашу дружбу! С уважением, Алена**

- **Спасибо за дружбу! Я хотела бы предложить Вам возможность дополнительного заработка в известной на рынке компании. Работа в команде, при необходимости - обучение. Пожалуйста, ответьте, если Вам это интересно.**

ПОЛЕЗНЫЕ «ФИШКИ» ДЛЯ РАБОТЫ ОНЛАЙН

Добавляйте картинки

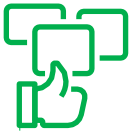
1-3 поста каждый день

9-10.30,
13.00-15.00,
18.00-20.00

Будьте активны

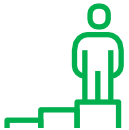
Слушайте вашу аудиторию

Вступайте в группы и сообщества



Добавляйте комментарии при репостах

Поддерживайте дискусиии, проводите опросы



Измеряйте результаты

Диан Майшарах,
Исполнительный
Директор, Индонезия

СОВЕТ ТОП-ЛИДЕРА

- **Я нахожу новых рекрутов в Facebook, через электронные рассылки, а также через рекламу в Интернете.**
- **Я постоянно обновляю мои статусы в социальной сети и создаю свой личный бренд онлайн. Моя целевая аудитория – женщины от 18 до 45 лет. Я делюсь своими новостями дня, иногда даю ссылку на мой сайт или на персональный блог**
- **Если люди проявляют интерес, они посылают мне сообщения, посещают мой сайт, мою группу в Facebook, мой личный блог, а также заполняют специальную форму на сайте, чтобы я смогла позже с ними связаться.**
- **Приглашаю заинтересованных людей посетить ВВО онлайн.**

СОВЕТЫ УСПЕШНЫХ ЛИДЕРОВ

Выполняйте правило трех «П»:
показывать каталог, посещать встречи спонсора, приводить людей.

Ни за кого не решайте.

Профессионализм важен,
но он нарабатывается со временем при обязательном условии соблюдения систематических действий.

Развивайтесь, обучаясь разным методам приглашений. Лучше выбрать 2-3 любимых метода.

Действия предпринимаются ежедневно и систематично, только в этом случае система дает результат.

Закон больших чисел:
50 звонков – один результат,
10 звонков – другой.

Обязательный план для себя на каждый день в цифрах (самодисциплина).

Хвалите себя за любой результат: «Я волшебница, я сейчас сделаю 50 звонков»!

Компания «MLM» не повод для расслабления. Вы работаете на себя, значит заинтересованы в результате.

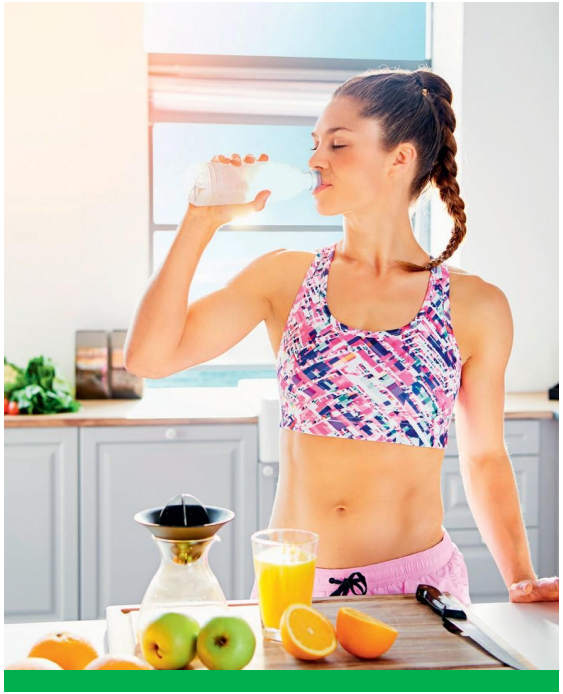
Любой метод приглашения в начале пути приносит дискомфорт. Для «вливания» и приобретения уверенности требуется 21 день.

КУДА МЫ ПРИГЛАШАЕМ?

НА ВСТРЕЧУ ВОЗМОЖНОСТИ ОРИФЛЭЙМ

НА МЕРОПРИЯТИЯ, ВСТРЕЧИ, ПРАЗДНИКИ, В КЛУБЫ...

НА ВСТРЕЧУ, ПОСВЯЩЕННУЮ КРАСОТЕ



НА WELLNESS ВСТРЕЧУ / WELLNESS КЛУБ

ПРИГЛАШЕНИЕ НА ВСТРЕЧУ «ВОЗМОЖНОСТИ ОРИФЛЭЙМ»

ПРИМЕР

1. **ПРИВЕТСТВИЕ, ПРЕДСТАВЛЕНИЕ**

   Привет, Алексей, это Анна.

2. **СПРОСИТЕ, УДОБНО ЛИ ГОВОРИТЬ**

   Ты можешь уделить мне немного времени?

3. **ОБОЗНАЧЬТЕ ВРЕМЯ, ОТВЕДЕННОЕ ДЛЯ БЕСЕДЫ**

   Это займет пару минут, я постараюсь быть краткой.

4. **КОМПЛИМЕНТ СОБЕСЕДНИКУ**

   Я давно тебя знаю, и мне кажется, что ты – тот человек, который может добиться успеха в собственном бизнесе.

5. **СВЯЗЬ ЗВОНКА С БИЗНЕСОМ**

   Когда я получила приглашение на встречу от моего друга, который является очень успешным Лидером Орифлэйм, я подумала о тебе.

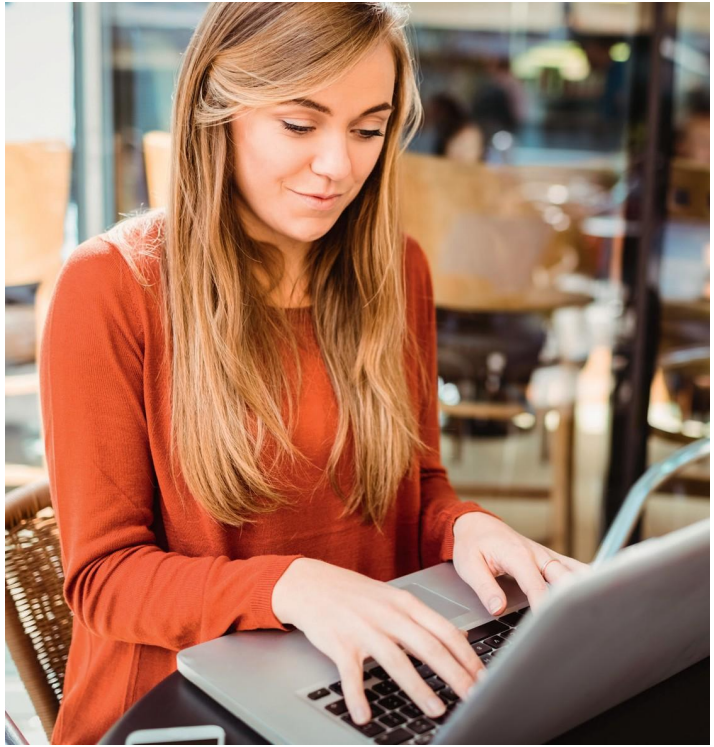
6. **ВЫБОР ВРЕМЕНИ ВСТРЕЧИ, ПОДТВЕРЖДЕНИЕ**

   Следующие встречи пройдут в понедельник в 18.00 и в среду в 17.00. Какое время тебе больше подходит?

7. **«ОБЯЗАТЕЛЬНАЯ» ФРАЗА**

   Я зайду за тобой – пойдем вместе!

ДРУГИЕ ФРАЗЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ...



- **Я только что присоединилась к Орифлэйм** – это просто замечательная косметика, а также интересное общение и возможность заработать. Мне кажется, тебе будет интересно. Пойдем со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше…
- **В Орифлэйм ищут таких людей, как ты,** чтобы показывать каталоги и получать дополнительную прибыль – тогда, когда у тебя есть на это время! Ты можешь пойти со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше…
- **Ты – моя лучшая подруга!** Когда я говорила об Орифлэйм, я подумала, что это может быть тебе интересно! Орифлэйм предлагает отличные возможности для построения бизнеса! Пойдем со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше…
- **Ты производишь впечатление человека,** который может хорошо зарабатывать, представляя косметику Орифлэйм. Пойдем со мной на следующую встречу, и посмотри, насколько это тебе подходит…

ПРИГЛАШЕНИЕ НА ВСТРЕЧУ, ПОСВЯЩЕННУЮ КРАСОТЕ

ПРИМЕР

1. **ПРИВЕТСТВИЕ, ПРЕДСТАВЛЕНИЕ**

   Женя, привет! Рада тебя видеть!

2. **СПРОСИТЕ, УДОБНО ЛИ ГОВОРИТЬ**

   Ты можешь уделить мне немного времени?

3. **ОБОЗНАЧЬТЕ ВРЕМЯ, ОТВЕДЕННОЕ ДЛЯ БЕСЕДЫ**

   Это займет пару минут, я постараюсь быть краткой.

4. **КОМПЛИМЕНТ СОБЕСЕДНИКУ**

   Ты упоминала, что хотела бы найти качественную косметику по разумной цене.

5. **СВЯЗЬ ЗВОНКА С БИЗНЕСОМ**

   Я бы хотела пригласить тебя на мастер-класс по красоте для наших клиентов и Консультантов, где можно протестировать продукцию Орифлэйм и подобрать то, что лучше всего подходит тебе и твоей семье.

6. **ВЫБОР ВРЕМЕНИ ВСТРЕЧИ, ПОДТВЕРЖДЕНИЕ**

   Следующие встречи пройдут в понедельник в 18.00 и в среду в 17.00. Какое время тебе больше подходит?

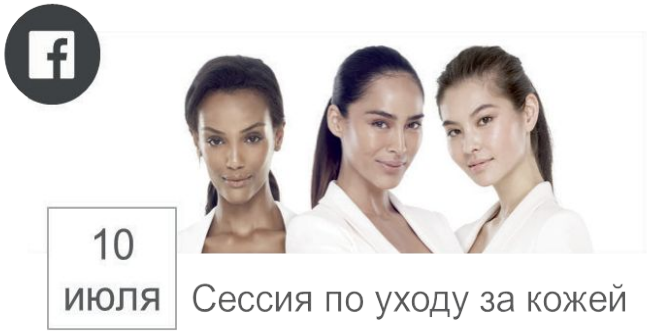
7. **«ОБЯЗАТЕЛЬНАЯ» ФРАЗА**

   Я зайду за тобой – пойдем вместе!

ДРУГИЕ ФРАЗЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ...

- **Когда ты последний раз была в салоне красоты?**
  У тебя есть возможность насладиться уходом за кожей класса «люкс». Я только что была на такой процедуре. Моя кожа стала гладкой и нежной, как у ребенка, это просто великолепно! Я бы хотела пригласить тебя на следующую сессию по уходу за кожей лица от Орифлэйм…
- **Похоже, ты ценишь высококачественную косметику.** Я хочу пригласить тебя навстречу, посвященную запуску уникальной новой линейки продуктов по уходу за кожей NovAge Ecolagen от Орифлэйм. Результаты ее использования просто потрясающие. Ты сможешь протестировать продукты и получить профессиональный совет по уходу за кожей. Пойдем со мной на следующую встречу…
- **В субботу мы в Орифлэйм организует вечеринку красоты.** Там будут визажисты, которые проведут мастер-класс по модному макияжу. Там будет множество успешных людей! Пойдем со мной, у меня есть билет на двоих!
- **Я знаю, что тебя интересует здоровый образ жизни и ты регулярно бываешь в спортзале…** Я хочу пригласить тебя присоединиться к нашему Вэлнэс-клубу, где ты можешь узнать больше о том, как стать более энергичной, улучшить состояние кожи, волос и ногтей и просто отлично выглядеть и чувствовать себя на все сто! Пойдем со мной на следующую встречу…

ПРИГЛАШЕНИЕ НА СЕССИЮ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ



Добрый день, Наталья! Рада пригласить тебя на сессию по уходу за кожей. Ты сможешь протестировать нашу великолепную косметику и выбрать, что тебе понравится. Встреча состоится в понедельник в 18:00 и в среду в 17:00. Когда тебе удобнее прийти?

Привет, Юля! Я хотела бы пригласить тебя на сессию по уходу за кожей. Ты сможешь протестировать наши продукты интенсивного ухода, получить профессиональный совет и встретиться с интересными людьми.

Приходи на встречу, которая состоится…

ПРИГЛАШЕНИЕ
НА ВЭЛНЭС ВСТРЕЧУ/КЛУБ

- **Ваши покупатели косметики.**
- **Ваши друзья и родные.**
- **Коллеги по работе, бывшие коллеги.**
- **Знакомые, недовольные своим здоровьем и/или весом.**
- **Знакомые, кто ищет возможность заработка.**
- **Люди, с кем вы общаетесь во время визита в салон красоты, на родительском собрании, на вечеринке друзей.**

ПРИГЛАШЕНИЕ
НА ВЭЛНЭС ВСТРЕЧУ/КЛУБ

Присоединяйтесь к нашему Вэлнэс-клубу! Специальная программа здорового образа жизни и снижения веса поможет вам великолепно выглядеть и оставаться в отличной форме!

Цена:
Подписка на Вэлнэс-коктейль и Вэлнэс-пэк – обязательное условие участия!

Отправьте личные приглашения (e-mail) близким друзьям, коллегам, продавцам косметики и подписчикам Вэлнэс в вашей группе.
Повесьте объявление в ближайшем фитнес-центре.
Прикрепите приглашение к каталогу и сообщите всем вашим клиентам.

ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ

Раздавайте пригласительные билеты по интересам:

- **Бизнес** – ВВО
- **Вэлнэс** – ВВО с фокусом на Вэлнэс, Вэлнэс-клуб
- **Красота** – мероприятия красоты
- Раздавайте всем, кого вы хотите видеть на той или иной встрече
- Используйте как баннер в социальных сетях
- Прикладывайте к электронным письмам

УСПЕХОВ ВАМ
В ДОСТИЖЕНИИ СВОИХ ЦЕЛЕЙ!

ORIFLAME
SWEDEN