

Розрахунки у формі авансів

Є найбільш вигідною формою розрахунків для експортера. Оплата товарів здійснюється до відвантаження, а іноді навіть до їх виробництва.

Як правило, платіж у
формі авансу може
досягати до $1/3$
загальної суми
контракту

❖ Прийнято оплачувати авансом ряд товарів: дорогоцінні метали, ядерне паливо, зброя тощо.

Ця форма платежу застосовується тільки тоді, коли **імпортер зацікавлений** в отриманні товару (у випадку, якщо кількість продавців на світовому ринку або кількість товарів обмежені), або тоді, коли експортер здійснює на нього **сильний вплив**, якому імпортер не може протистояти.

АКРЕДИТИВ –

угода, в силу якої банк зобов'язується за дорученням клієнта здійснити оплату документів третій особі (бенефіціарові, на користь якого відкритий акредитив) або здійснити оплату, акцепт тратти, виставленої бенефіціаром, або негоціацію (покупку) документів.

ВИДИ АКРЕДИТИВІВ:

З точки зору **можливості зміни або анулювання** акредитива банком-емітентом:

- ❖ Відкличний
- ❖ Безвідкличний

З точки зору можливості **поновлення** акредитива:

- ❖ Револьверний
(револьверний,
поновлюваний)
- ❖ Неревольверний
(непоновлювальний)

З точки зору існування **валютного покриття:**

Покритий (депонований)

Непокритий (гарантований)

З точки зору

додаткових зобов'язань іншого банку по акредитиву:

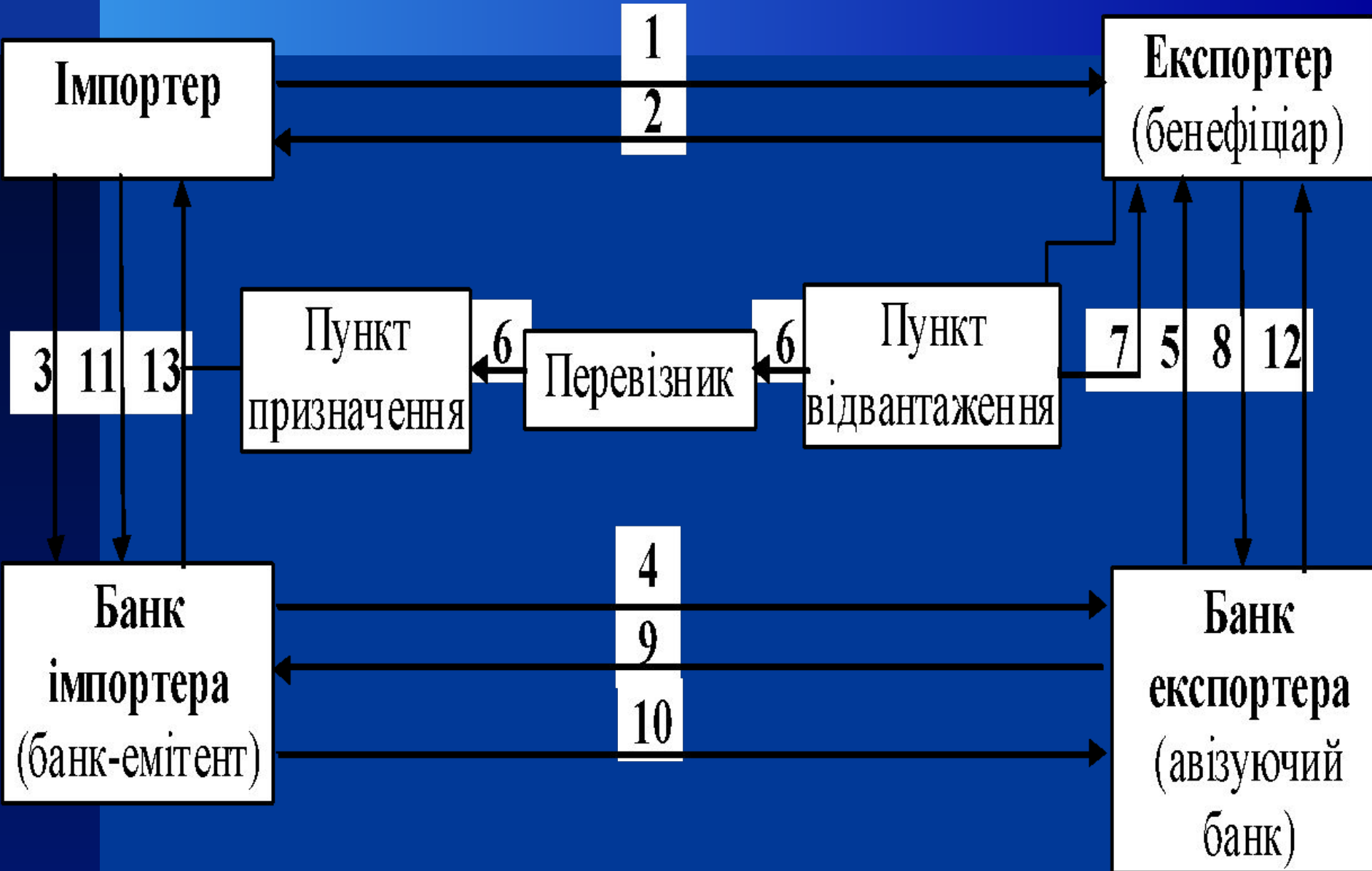
- ❖ Підтверджений
- ❖ Непідтверджений

*Резервний (Stand-by)

*Кумулятивний

*Некумулятивний

*З червоною смугою



1. Укладення договору, в якому зазначається, що сторони будуть використовувати акредитивну форму розрахунку.

2. Повідомлення імпортера про підготовку товару до відвантаження.

3. Представлення імпортером заяви своєму банку на відкриття акредитиву з точними вказівками його умов.

- 4.** Відкриття акредитиву банком-емітентом і направлення експортеру (бенефіціару) через банк, як правило, обслуговує бенефіціара, який (банк) повідомляє (авізує) останнього про відкриття акредитиву.
- 5.** Перевірка авізуючим банком справжності акредитиву і передача його бенефіціару.

6. Перевірка бенефіціаром акредитиву на предмет його відповідності умовам контракту і у випадку згоди відвантаження ним товару у встановлені строки.
7. Отримання бенефіціаром транспортних (та інших, що вимагаються умовами акредитиву) документів від перевізника.
8. Представлення бенефіціаром отриманих від перевізника документів у свій банк.

9. Перевірка банком експортера отриманих від бенефіціара і надсилання їх банку-емітента для оплати, акцепту.

10. Перевірка банком-емітентом отриманих документів і (у випадку виконання всіх умов акредитиву) переказ суми платежу експортеру.

- 11.** Дебетування банком-емітентом рахунку імпортеру.
- 12.** Зарахування авізуючим банком виручки на рахунок бенефіціара.
- 13.** Отримання імпортером документів від банку-емітента і отримання прав на товар.

Переваги для експортера:

- 1.** Існує зобов'язання банку оплатити;
- 2.** Надійність розрахунків і гарантія своєчасної оплати товарів;
- 3.** Швидкість отримання платежу.

Переваги для імпортера:

1. покупець має можливість не платити доти, доки відповідні документи не засвідчать, що товар перебуває на шляху до нього
2. можливість уникнути авансових платежів із властивими їм недоліками

Недоліки для імпортера:

- 1.** Висока комісія
- 2.** Застосовується банківський кредит
- 3.** Складний документооборот
- 4.** Імобілізація та розпилення його капіталу – відкриття акредитиву до отримання і реалізації товарів

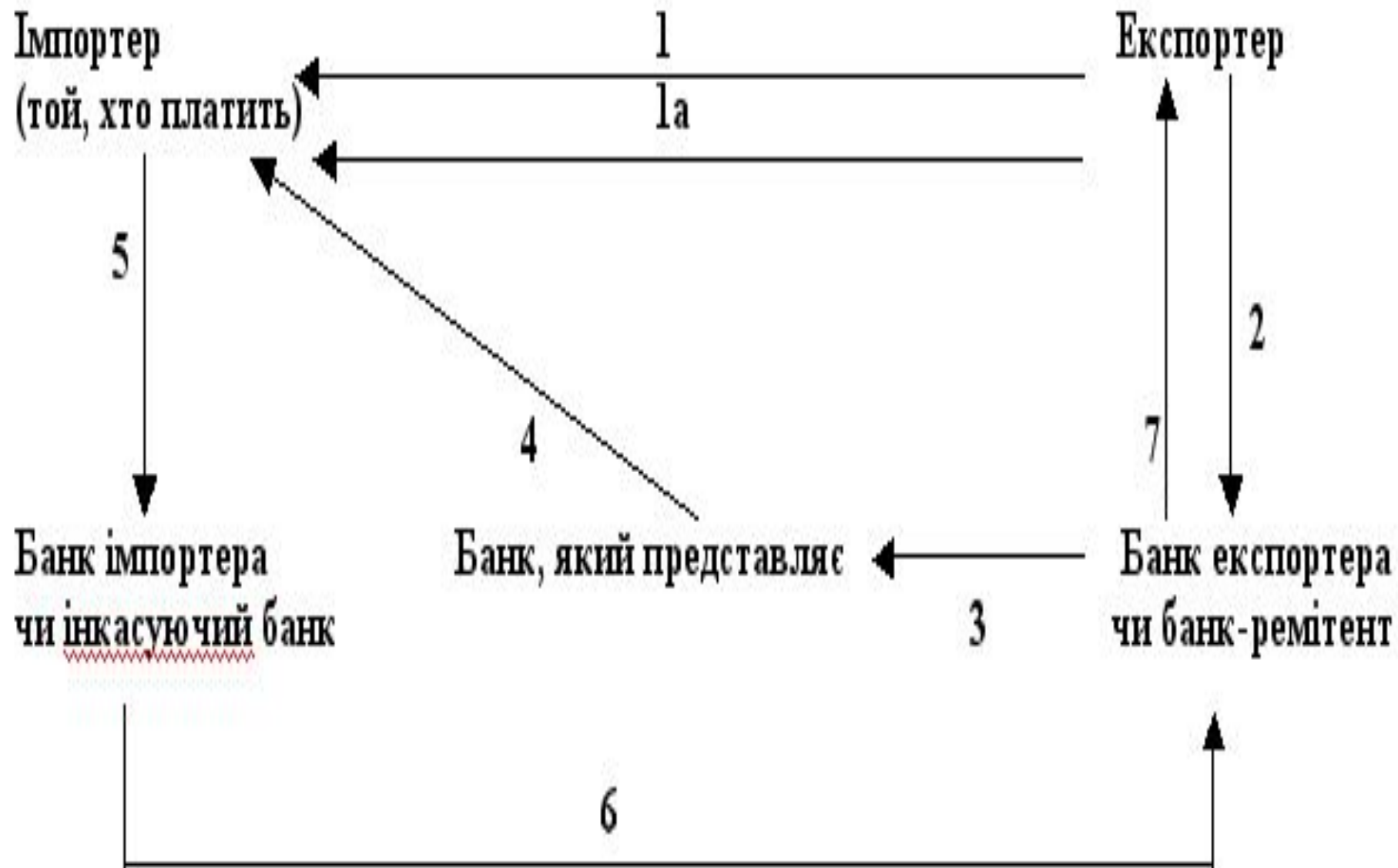
Обсяги акредитивних розрахунків проведені банками

- ❖ **VAB банк:** станом на 01.06.2010 р. – \$258 млн.

Більшість експортних акредитивів, відкриті на користь резидентів України припадають на Узбекистан, В'єтнам, Індію та Китай.

Інкасо –

банківська операція, завдяки якій банк за дорученням клієнта отримує платіж від імпортера за відвантажені на його адресу товари та послуги, зараховуючи ці кошти на рахунок експортера в банку.



- 1.** Експортер заключає контракт з імпортером про продажу товарів на умовах розрахунків по документарному інкасо і відправляє йому товар (1а).
- 2.** Експортер відправляє своєму банку інкасове доручення та комерційні документи.

3. Банк експортера пересилає інкасове доручення і комерційні документи банку, який представляє (чи банку імпортера).
4. Банк, який представляє, надає ці документи імпортеру.

- 5.** Імпортёр оплачує документи банку, який інкасує (чи своєму банку)
- 6.** Банк, який інкасує, переказує платіж банку-ремітенту (чи банку експортера).
- 7.** Банк-ремітент зараховує переказну суму на рахунок експортера.

Переваги інкасо:

для імпортера — немає
необхідності завчасно
відволікати кошти зі свого
обігу;

для експортера — зберігає
юридичне право
розпорядження товаром до
оплати імпортером.

Недоліки для експортера:

ризик, пов'язаний з
відмовою від платежу;

значний проміжок часу між
надходженням валюти по
інкасо і відвантаженням
товару.