

# профессия продавец

Подготовил  
ученик 7-в класса  
Седов Илья

Вы часто сталкиваетесь с этой профессией, когда делаете покупки. Эта профессия называется -

**ПРОДАВЕЦ**



Эта профессия связана с продажей товаров населению, оказанием помощи покупателю в выборе товаров и предоставлении услуг, связанных с подробным описанием интересующего товара.

В своей работе продавец должен хорошо знать математику.

Профессия продавца подразделяется на несколько специальностей. Есть продавцы - **непродовольственных товаров** (одежды, обуви, мебели, книг, электроаппаратуры и т. д.) и продавцы **продовольственных товаров** (овощей, фруктов, кондитерских изделий и т. д.).



Послушайте стихотворение:

## **ПРОДАВЕЦ**

Продавец — молодец!  
он товары продает —  
Молоко, сметану, мед.

А другой — морковь, томаты,  
Выбор у него богатый!

Третий продает сапожки,  
Туфельки и босоножки.

А четвертый — стол и шкаф,  
Стулья, *вешалки для шляп.*

Продавцы товары знают,  
Даром время не теряют,  
все, что просим, продадут.  
Это их привычный труд!



Из чего же в самом деле  
складывается работа продавца?

**Работники приходят в магазин до его открытия.  
Им надо успеть подготовить товар к продаже, раз  
ложить на витрине и прилавке.**

**Продавец должен прекрасно знать свой товар,  
его свойства, помнить цены, размеры, расположе-  
ние товаров. Значит, продавцу необходима хоро-  
шая профессиональная память!**



Спецодежда работника торговли должна быть безукоризненно чистой, прическа — аккуратной.

Согласитесь, у мрачного, неряшливо одетого продавца не хочется покупать товар! Но главное, конечно, доброе уважительное отношение к людям, вежливость, тактичность, обаятельная улыбка.



## Каким людям стоит выбрать профессию продавца?

Тем, кто любит общаться с людьми. Ведь большую часть времени продавец находится на людях. Умение сохранять ровное спокойное настроение в любой ситуации, сдержанность, такт, вежливая речь, доброжелательная улыбка и, конечно, хорошее здоровье — вот качества, необходимые продавцу.



**Продавцу ежедневно за прилавком приходится решать десятки задач, причем иногда это необходимо сделать очень быстро...**

**Сейчас мы с вами попробуем решить задачи:**

**- Бублик разрезали на 3 части. Сколько сделали разрезов?**

**- Батон разрезали на 3 части. Сколько сделали разрезов?**

Порой покупатель не может выразить свое желание должным образом. В этом случае продавцу приходится применять логическое мышление, чтобы догадаться, что требуется клиенту.



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

