



WeAreAble

Online store development

LEAD
LABS

Сайт

Страница
товара

Профиль
клиента

Инфо о
заказе

Оплата и
Доставка

Оформление
заказа

Обратная
связь

Отзывы

Рассылки

Статус заказа

- **Артикул**
- **Цена** (все цены задаются в гривне, в настройках выводим коэффициент)
- **Название**
- **Описание**
- **Загрузка фото** (мин 4 шт)
- **Сопутствующие товары**
- **Тэг** (добавление тэга, это нужно для внутренней сортировки)
- **Добавление маркера акция/новинка**
- **Производитель**
- **Вывести все мета-тэги** (description,title,keywords, image - alt, description)
- **Технические характеристики** (цвет, размеры, объем, материалы)
- **КВЭД**



- ФИО
- Телефон
- E-mail
- Адрес доставки
- Дата регистрации
- Историю заказов

*если клиент зарегистрировался или залогинился через соц сети, сохранять данные о профайле и выводить их в карточке клиента (vk,facebook,google+,instagram,twitter)



- **№ заказа**
- **Дата и время создания заказа**
- **ФИО клиента**
- **Телефон**
- **E-mail**
- **Способ доставки**
- **Адрес доставки**
- **Способ оплаты**
- **Статус заказа**
- **Примечание** (комментарий клиента при создании заказа)
- **Артикул товара**

- **Кол-во** (едениц товара в заказе)

- **Сумма к оплате**



- № заказа
- Дата и время создания заказа
- ФИО
- Телефон
- Email
- Способ доставки
- Адрес доставки
- Способ оплаты
- Сумма к оплате

*после успешной оплаты, клиент получает уведомление



Оплата

- **Наличными курьеру**
- **Visa\Mastercard**
- **Безналичный платеж (счет-фактура)**
- **Наложенный платеж**

*При выборе способа "Visa\Mastercard" статус заказа меняется автоматически (API)

**При выборе остальных способов доставки - статус заказа изменятся в ручную менеджером.

Доставка

- **Курьерская доставка по Киеву**
- **Отправка Новой Почтой**
- **Самовывоз**

Страница чекаута

- Наличными курьеру
- Visa\Mastercard - имя
- Email
- Телефон
- Город
- Комментарий
- Способ доставки
- Способ оплаты

- Фото товара,
- Итоговую стоимость и
- "Купить в один клик"

*Все клиенты, вне зависимости от способа совершения заказа, сохраняются и отображаются в категории "Клиенты", с возможностью внесения корректировок со стороны менеджера.

Форма

- **Имя**
- **Email**
- **Тема**
- **Сообщение**

*Вся информация выводится в админку, в соответствующей категории.

Возможность создания отзывов под каждым товаром. Отзывы можно создавать с внутреннего аккаунта и с помощью соц сетей.

Отзывы проходят модерацию и отображаются в соответствующей категории админки.



Рассылки

- На сайте отображается форма для ввода email. Все данные сохраняются и выводятся в админке в соответствующей категории.

*Возможности рассылок:

- Сегментация рассылки по категориям (подписавшиеся и зарегистрированные клиенты)
- Осуществления рассылок по мобильным телефонам пользователей.

Обработка заказа

После создания заказа, ему присваивается соотв. статус. Статусы информативный характер как для клиента так и для менеджера.

- **№ заказа**
- **Дата и время создания заказа**
- **ФИО клиента**
- **Телефон**
- **E-mail**
- **Способ доставки**
- **Адрес доставки**
- **Способ оплаты**
- **Статус заказа**
- **Примечание** (комментарий клиента при создании заказа)
- **Артикул товара**

- **Кол-во** (едениц товара в заказе)

- **Сумма к оплате**



- **Настройка и отладка плагинов** (чат, обратный звонок, покупка в один клик и тд).
- **Подключение и отладка товара для приема оплаты.**

+Верстка по готовому дизайну

CRM

- **Интеграция CRM в веб-админку магазина**

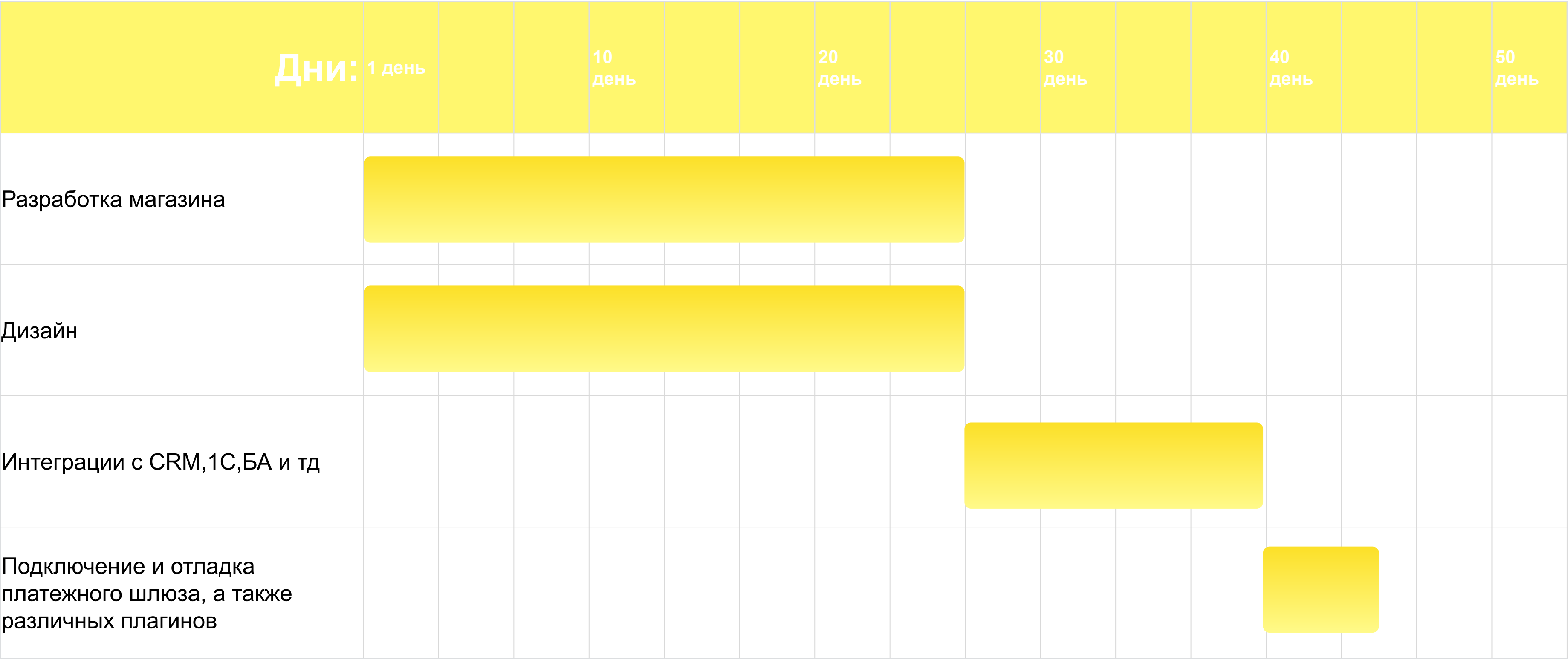
(CRM используется для отслеживания и оптимизации бизнес процессов, позволяет проводить аналитику по ключевым показателям эффективности и оптимизировать работу менеджеров и всего что связано с продажами (средний отклик на заявку, длительность сделки и т.д)

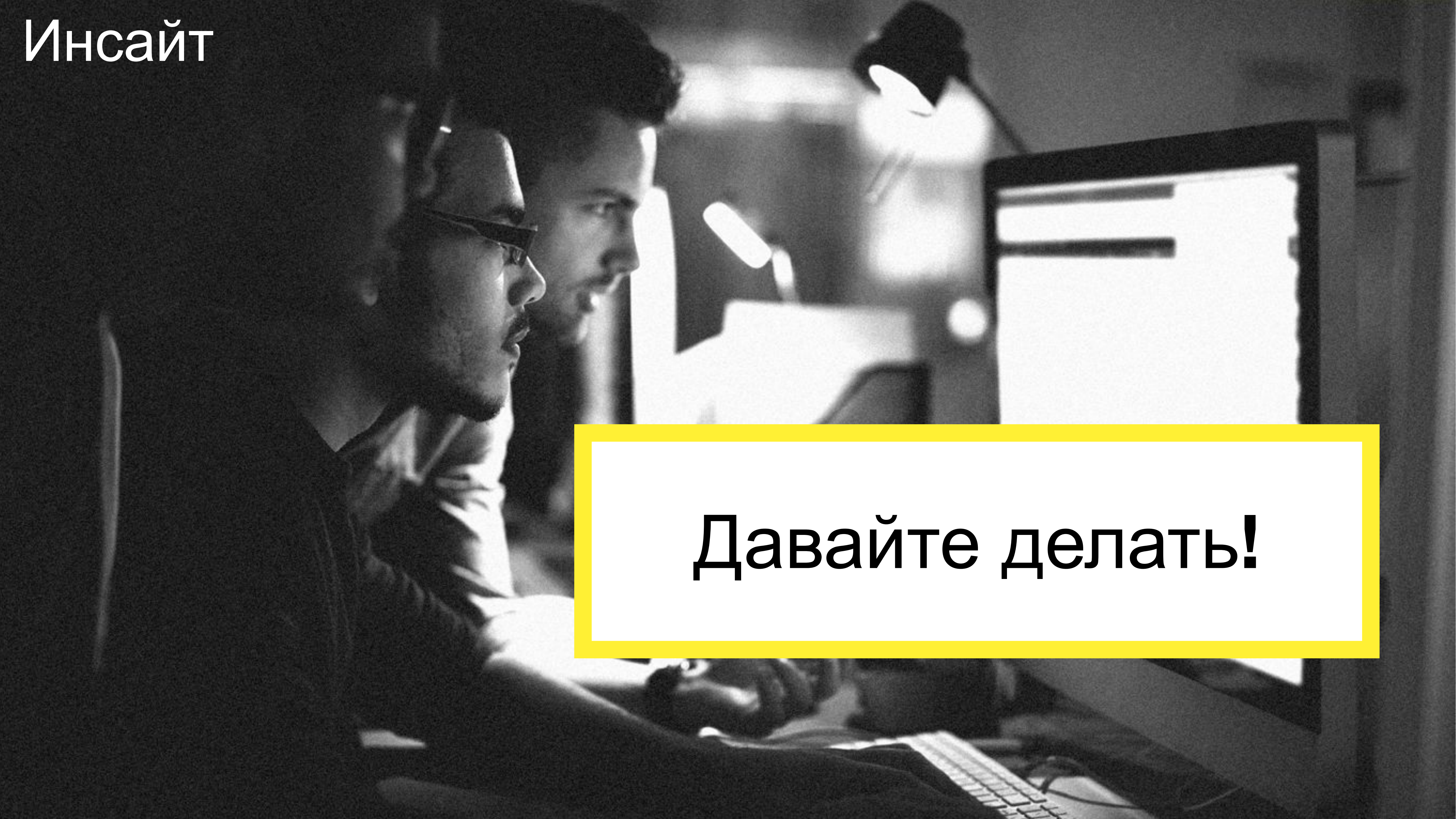
- **Интеграция системы бизнес аналитики в CRM**

(Система бизнес-аналитики используется для подробного отчета по рекламным компаниям, оптимизации ключевых показателей конверсии (ROI), управление ставками в тизерных сетях)

- **Интеграция 1С в CRM магазина**







Инсайт

Давайте делать!