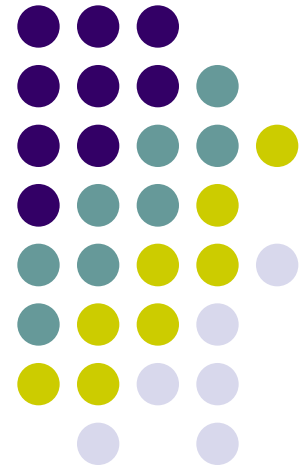
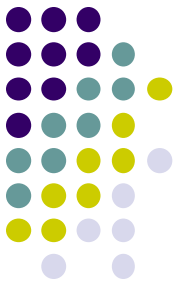


Тема 8

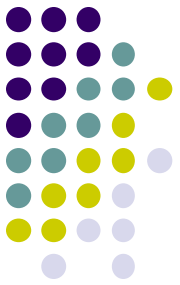
МАКРОЭКОНОМИКА



Содержание темы:

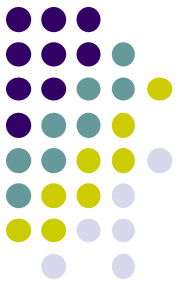


1. Сущность макроэкономики, ее основные цели.
2. Основные инструменты макроэкономики.
3. Основные показатели макроэкономики.
ВНП (ВВП) и методы его расчета.
4. Национальный доход и его измерение.
Уровень и качество жизни.



1. Сущность макроэкономики

Макроэкономика — теория, которая изучает поведение экономики в целом как совокупности отраслей, секторов экономики и мировых связей. В отличие от микроэкономики, макроэкономика оперирует совокупными величинами: валовой внутренний продукт, национальный доход, совокупный спрос, совокупное предложение, инвестиции, общий уровень цен, уровень безработицы, государственный бюджет, государственный долг и др.



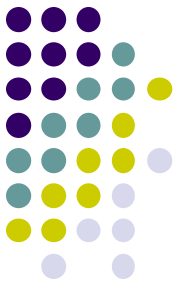
На становление макроэкономики как раздела экономической науки оказали влияние:

- меркантилисты: политика «сильной руки» государства
- физиократы: «Экономическая таблица» Кенэ
- экономические теории конца XIX-начала XX века
- главный вклад: выход в 1936 г. работы Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег». Кейнс впервые обосновал необходимость государственного вмешательства в экономику для достижения полной занятости и преодоления кризисных явлений. До Кейнса, в классическом подходе господствовало представление о том, что в рыночной экономике масштабные кризисы невозможны. Однако Великая американская депрессия опровергла этот постулат классиков. Кейнс показал, что для преодоления кризисов необходима целенаправленная политика государства по поддержанию «эффективного спроса» в экономике через стимулирование инвестиций.

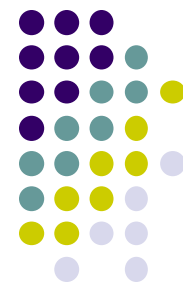
Основные цели макроэкономики:

- рост производства и высокие темпы роста
- высокий уровень занятости и низкая вынужденная безработица
- стабильный уровень цен на свободном рынке
- внешнеэкономический баланс: экспортно-импортное соответствие, стабилизация обменного курса национальной валюты

Макроэкономическая политика допускает отбор альтернативных целей, поскольку выбор целей и методы их реализации могут действовать в противоположном направлении. Например, между инфляцией и безработицей существует обратная зависимость, поэтому правительство, пытаясь ограничить инфляцию, обычно провоцирует рост безработицы.



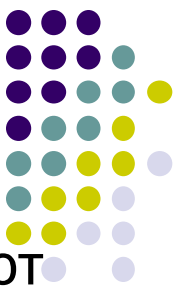
Субъекты макроэкономики (макроэкономические агенты)



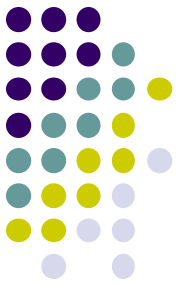
- **Домохозяйства** – целью экономической деятельности этого агента выступает максимизация полезности. Домохозяйства являются в экономике:
 - а) собственниками экономических ресурсов (труда, земли, капитала и предпринимательских способностей). Продавая экономические ресурсы, домохозяйства получают доходы, большую часть которых они тратят на потребление (потребительские расходы) и поэтому выступают:
 - б) основным покупателем товаров и услуг. Оставшуюся часть дохода домохозяйства сберегают и поэтому являются:
 - в) основным сберегателем или кредитором, т.е. обеспечивают предложение кредитных средств в экономике.



- **фирмы** - целью экономической деятельности этого агента выступает максимизация прибыли. Фирмы выступают:
 - а) покупателем экономических ресурсов, с помощью которых обеспечивается процесс производства, и поэтому фирмы являются:
 - б) основным производителем товаров и услуг в экономике. Полученную выручку от продажи товаров и услуг фирмы выплачивают домохозяйствам в виде факторных доходов. Для расширения процесса производства, обеспечения прироста запаса капитала и возмещения износа капитала фирмам необходимы инвестиционные товары (в первую очередь, оборудование), поэтому фирмы являются:
 - в) инвесторами, т.е. покупателями инвестиционных товаров и услуг. Для финансирования своих инвестиционных расходов фирмы используют, как правило, заемные средства, следовательно, они выступают:
 - г) основным заемщиком в экономике, т.е. предъявляют спрос на кредитные средства.



- **Государство** – совокупность государственных учреждений и организаций, которые обладают политическим и юридическим правом воздействовать на ход экономических процессов, регулировать экономику. Государство – самостоятельный, рационально действующий макроэкономический агент, основная задача которого – устранение провалов рынка и максимизация общественного благосостояния – и выступающий поэтому: а) производителем общественных благ; б) покупателем товаров и услуг для обеспечения функционирования государственного сектора и выполнения своих функций; в) перераспределителем национального дохода (через систему налогов и трансфертов); г) в зависимости от состояния государственного бюджета – кредитором или заемщиком на финансовом рынке. Кроме того, государство выступает: д) регулятором и организатором функционирования рыночной экономики.



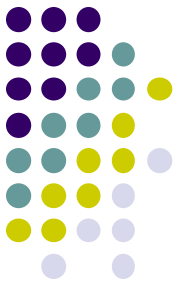
2. Инструменты макроэкономики

- Денежно-кредитная политика
- Бюджетно-налоговая (фискальная политика)
- Внешне-экономическая политика

Денежно-кредитная политика. Действие данного инструмента основано на изменении предложения денег с целью стабилизации совокупного объема производства (стабильного роста), занятости и уровня цен. Когда денег становится в экономике больше, то есть денежная масса увеличивается, это способствует оживлению производства и росту занятости. Но при этом может возрасти инфляция. Когда же денежная масса уменьшается, это сокращает инфляцию, но одновременно может провоцировать безработицу и падение темпов экономического роста.

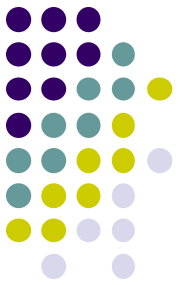


Бюджетно-налоговая (фискальная политика) представляет собой воздействие на экономику путем маневрирования доходами и расходами государственного бюджета. В рыночной экономике госбюджет выполняет важные макроэкономические функции: обеспечение создания общественных благ; решение социальных вопросов, поддержание стабильного развития экономики, реализация стратегических проектов и т.д. Средства для этих целей аккумулируются в государственном бюджете, основным источником пополнения которого – налоги. Но рост налогов негативно сказывается на деловой активности в экономике, поэтому правительство должно очень аккуратно маневрировать между необходимостью повышать доходы бюджета и уровнем налоговой нагрузки.



Внешнеэкономическая политика - это государственная политика в области экспорта и импорта, таможенных пошлин, тарифов, квот, привлечения иностранного капитала и вывоза капитала за рубеж, внешних займов, предоставления экономической помощи другим странам, осуществления совместных экономических проектов. Внешнеэкономическая политика регулирует внешнюю торговлю, иностранные инвестиции, валютно-кредитные отношения, передачу новых технологий, а также миграцию рабочей силы.

Регулирование внешней торговли (2 режима)

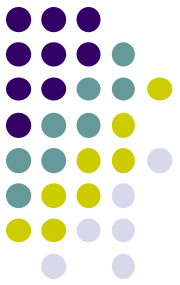


Протекционизм

Ограничение импорта
путем введения
таможенных пошлин, квот
и пр.

Режим свободной торговли

Отмена или ослабление
ограничительных мер
(таможенных пошлин, квот
и пр.)



Валютная политика - составная часть внешнеэкономической политики государства, проводимая посредством воздействия на валюту, валютный курс, валютные операции. Валютная политика страны проводится ее правительством и Центральным банком. Как правило, государство заинтересовано в стабильном курсе национальной валюты. Поэтому для ее стабилизации при значительных колебаниях могут применяться валютные интервенции и валютные рестрикции.

Валютные интервенции – продажа иностранной валюты на рынке с целью снижения ее курса при резком и ажиотажном спросе. Способствуют стабилизации курса национальной валюты при ее падении, уменьшают ее ослабление.

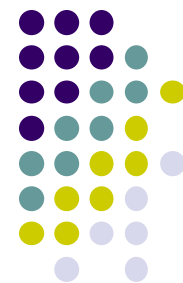


Валютные рестрикции — покупка иностранной валюты с целью повышения ее курса и ослабления национальной валюты.

Девальвация — это обесценивание национальной валюты по отношению к резервным валютам.

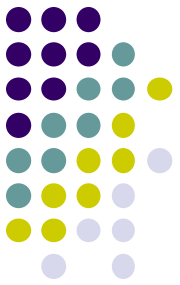
Ревальвация - повышение курса национальной валюты по отношению к валютам других стран.
Действие, противоположное девальвации.

3. Основные показатели макрэкономии. ВВП (ВВП) и методы его расчета



В макроэкономике все показатели рассматриваются и анализируются в совокупном (агрегированном) виде. К основным показателям макроэкономии относятся: объем национального производства, уровень безработицы, уровень инфляции, процентная ставка.

Наиболее информативным из них является показатель объема национального производства, для характеристики которого используется показатель валовой национальный продукт (ВНП) или валовой внутренний продукт (ВВП).



ВНП – валовой национальный продукт -

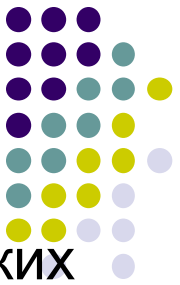
представляет собой рыночную стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в экономике за определенный период времени.

ВВП – валовой внутренний продукт – рыночная стоимость конечной продукции, произведенная на территории данной страны (внутри страны) за определенный период времени.

В ВНП (ВВП) не включаются затраты на приобретение товаров, произведенных в предыдущие годы, и затраты на покупку промежуточных продуктов.

Три способа измерения ВНП (ВВП):

- 1) по расходам (метод конечного использования);
- 2) по добавленной стоимости (производственный метод);
- 3) по доходам (распределительный метод).



Расчет ВВП (ВВП) по расходам

В данном случае, суммируются расходы всех экономических субъектов: домашних хозяйств, фирм, государства и заграницы:

$$Y (\text{ВВП}) = C + I + G + X_n,$$

где C – личные потребительские расходы (расходы домашних хозяйств на приобретение товаров и услуг, кроме покупки жилья);

I – валовые частные инвестиции (производственные капиталовложения, инвестиции в жилищное строительство, инвестиции в запасы).

Валовые инвестиции = Чистые инвестиции + Амортизация.

G – государственные закупки товаров и услуг;

X_n – чистый экспорт экономических благ за рубеж.

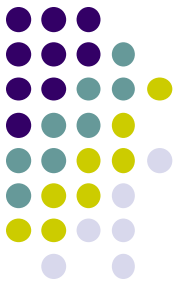
Определяется как разность между экспортом и импортом.

Расчет ВВП (ВВП) по добавленной стоимости



Суммируется стоимость, добавленная на каждой стадии производства конечного продукта.

Добавленная стоимость – разность между стоимостью продукции, произведенной фирмой, и уплаченной за приобретение факторов производства у других фирм. Данный метод позволяет исключить возможность двойного счета конечной продукции.



Расчет ВВП (ВВП) по доходам

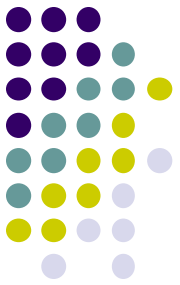
Суммируются все виды факторных доходов (заработная плата, прибыль, проценты, рента) и два элемента, не являющиеся доходами (амортизационные отчисления и косвенные налоги на бизнес.

Факторные доходы:

- 1) оплата за труд работающим по найму (заработная плата, премии и др.);
- 2) процент собственников;
- 3) рентные доходы;
- 4) прибыль, в том числе: дивиденды акционеров, нераспределенная прибыль корпораций, налоги на прибыль;

Нефакторные доходы:

- 5) амортизация, или расходы на восстановление изношенного капитала;
- 6) косвенные налоги на бизнес.



Различают реальный и номинальный ВВП.

Номинальный ВВП рассчитывается в действующих, текущих ценах.

Реальный ВВП рассчитывается с помощью корректировки номинального ВВП на индекс цен:

Реальный ВВП = номинальный ВВП / индекс цен

Дефлятор ВВП = Номинальный ВВП / реальный ВВП

Индексы цен используются для оценки изменения темпов инфляции и динамики стоимости жизни.

Индекс цен = Цены исследуемого периода / Цены базового периода

Потенциальный ВВП - максимально возможный реальный ВВП, который может быть произведен при условии полной занятости ресурсов в экономике.

Полная занятость достигается, когда безработица не превышает естественный уровень.



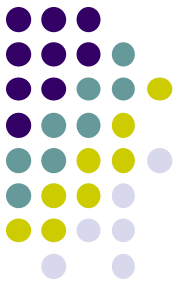
Рейтинг стран по размеру ВВП за 2017 г. (в млрд. долл. США) по данным Всемирного банка

МЕСТО	ЭКОНОМИКА	РАЗМЕР ВВП (\$ МЛН.)
	Весь мир	127 571
1	Китай	23 301
2	США	19 391
3	Индия	9 449
4	Япония	5 487
5	Германия	4 187
6	Россия	3 817
7	Индонезия	3 243
8	Бразилия	3 241
9	Франция	2 876
10	Великобритания	2 857
11	Италия	2 387

ВВП на душу населения по состоянию на 2014 г. (долл. США) по данным Всемирного банка



Место	страна	значение
1	<u>Катар</u>	128 378
2	<u>Люксембург</u>	103 745
3	<u>Сингапур</u>	93 905
4	<u>Бруней</u>	78 836
7	<u>Кувейт</u>	71 943
8	<u>Швейцария</u>	64 715
10	<u>Норвегия</u>	61 414
11	<u>США</u>	59 532
17	<u>Германия</u>	50 639
23	<u>Финляндия</u>	44 866
38	<u>Эстония</u>	31 742
52	<u>Румыния</u>	25 841
53	<u>Россия</u>	25 533
54	<u>Хорватия</u>	25 264



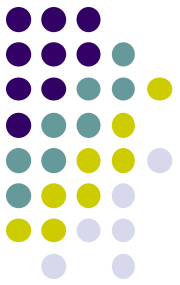
4. Национальный доход и его измерение. Уровень, качество жизни и их оценка.

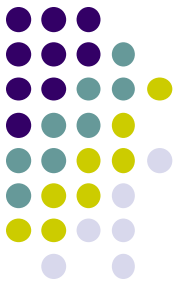
Национальный доход (НД) - сумма доходов всех владельцев факторов, участвующих в производстве, за вычетом косвенных налогов. С точки зрения собственников ресурсов, национальный доход является измерителем их доходов от участия в производстве за текущий период. Структура НД является важнейшим показателем распределения доходов разных слоев населения и социальной стратификации общества. Основными компонентами НД являются:

НД = заработная плата + прибыль + дивиденды + рента + проценты

НД делится на два фонда: фонд потребления (часть НД, обеспечивающая удовлетворение материальных и культурных потребностей населения и потребностей общества в целом) и фонд накопления (часть НД, поступающего на развитие производства).

Большое значение для увеличения национального дохода, ускорения социально-экономического прогресса и расширенного воспроизводства экономической системы имеет **оптимальное соотношение между потреблением и накоплением национального дохода**. Между ними постоянно существует противоречие. С одной стороны, чрезмерно большой фонд потребления не дает возможности строить новые заводы, фабрики, внедрять новую технику и технологию, развивать науку, образование, с другой – чрезмерное накопление части созданного национального дохода сдерживает потребление населения, рост его личных доходов, что подрывает стимулы к труду, формирует тип экономики, не ориентированной на удовлетворение потребностей населения, то есть затратную экономику. Соотношение между потреблением и накоплением считается оптимальным в пропорции 75:25.





Расчет национального дохода

НД=ВНП-амортизационные отчисления – косвенные налоги на бизнес

Амортизация не является доходом, поэтому вычитается из показателя ВНП при расчете национального дохода. Также вычитаются косвенные налоги на бизнес, поскольку государство, взимая косвенные налоги с предприятий, ничего не вкладывает в производство и поэтому его нельзя рассматривать как поставщика экономических ресурсов.

ВНП – амортизация=ЧНП (чистый национальный продукт)

Качество жизни населения



Качество жизни населения — это степень удовлетворения материальных, духовных и социальных потребностей человека. Для оценки качества жизни используется система показателей:

- доходы населения;
- качество питания(калорийность, состав продуктов);
- комфорт жилища (общая площадь занимаемого жилья на одного жителя);
- качество здравоохранения (число больничных коек на 1000 жителей);
- качество образования (число вузов и средних специальных учебных заведений, удельная доля студентов в численности населения);
- качество культуры (издание книг, обеспеченность театрами, музеями)
- демографические тенденции (показатели ожидаемой продолжительности жизни, рождаемости, смертности);
- безопасность (число зарегистрированных преступлений).

Уровень жизни населения



Уровень жизни населения — показывает уровень обеспеченности населения необходимыми материальными благами и услугами.

Для сопоставления уровня жизни в разных странах в мировой практике используют следующие показатели:

- Объем ВВП на душу населения
- Индекс цен
- Структура потребления
- коэффициент смертности
- Коэффициент рождаемости
- Ожидаемая продолжительность жизни при рождении
- Уровень младенческой смерти

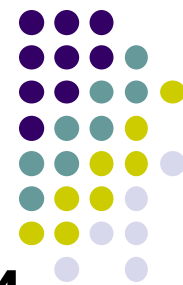
Средняя продолжительность жизни (сравнение)

Источник: Population Reference Bureau. 2012



Страны с самой высокой средней продолжительностью жизни		Страны с самой низкой средней продолжительностью жизни	
Весь мир — 71			
Япония	84,6	Ботсвана	35
Исландия	83,3	Свазиленд	50
Китай (Гонконг)	83,8	Лесото	51
Швеция	83	Замбия	55,5
Сан-Марино	83,5	Нигерия	53
Великобритания	81	Ангола	52
Норвегия	81,9	Д.Р. Конго	49,5
Испания	82,5	Сомали	50
Франция	82,3	Центрально-Африканская республика	48,5
Швейцария	82,8	Сьерра-Леоне	38
США	79,8		
Россия	70,5		

Индекс человеческого развития



В качестве **основной комплексной характеристики уровня жизни населения** в настоящее время применяется индекс человеческого развития (ИЧР), исчисляемый как интегральный показатель трех составляющих: ВВП на душу населения, ожидаемой продолжительности жизни при рождении, достигнутого уровня образования.

Все государства ранжируются на основе ИЧР и классифицируются четырьмя категориями:

- Страны с очень высоким уровнем ИЧР.
- Страны с высоким уровнем ИЧР.
- Страны со средним уровнем ИЧР.
- Страны с низким уровнем ИЧР.

Страны с очень высоким индексом человеческого развития (более 0,8) (по данным Программы развития ООН 2015 г.)

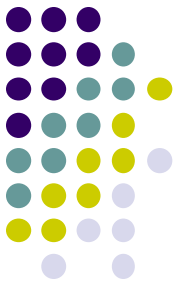


МЕСТО	СТРАНА	ИЧР
1	Норвегия	0.944
2	Австралия	0.935
3	Швейцария	0.930
4	Дания	0.923
5	Нидерланды	0.922
6	Германия	0.916
6	Ирландия	0.916
8	Соединённые Штаты Америки	0.915
9	Канада	0.913
9	Новая Зеландия	0.913
11	Сингапур	0.912
12	Гонконг	0.910

Страны с высоким ИЧР



МЕСТО	СТРАНА	ИЧР
50	<u>Беларусь</u>	0.798
50	<u>Россия</u>	0.798
52	<u>Оман</u>	0.793
52	<u>Румыния</u>	0.793
52	<u>Уругвай</u>	0.793
55	<u>Багамские Острова</u>	0.790
56	<u>Казахстан</u>	0.788
57	<u>Барбадос</u>	0.785
58	<u>Антигуа и Барбуда</u>	0.783
59	<u>Болгария</u>	0.782



- В глобальном рейтинге Россия в 2013 году оказалась на 108 месте по общей продолжительности жизни - между Ираком и КНДР. По продолжительности здоровой жизни она заняла 107 место - между Гондурасом и Тонга.
- Это означает, что за 23 года с начала наблюдений Россия опустилась на 20 позиций по общей продолжительности жизни и на 19 - по продолжительности здоровой жизни. В 1990 году она занимала 88 место.