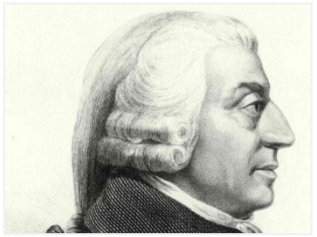
Международная торговля

Теория абсолютного экономического преимущества (Адам Смит «Исследование о природе и причине богатства народов» 1776)



Основная идея:

«разные страны могут производить одни и те же товары с разной эффективностью»

В чем причины разной эффективности?

- Естественные преимущества связанные с климатом и природными ресурсами
- Приобретенное преимущество (преимущество в технологии производства)
- Размер страны (эффект масштаба производства)

Теория абсолютного экономического преимущества

Индия	США	всего
1. 100 ед. ресурсов 2. 1т. Пшеницы= 10 ед. ресурсов 3. 1 т чая = 4 ед. ресурсов **Страна имеет преимущество в производстве чая.**	1. 100 ед. ресурсов 2. 1т. Пшеницы= 5 ед. ресурсов 3. 1 т чая = 20 ед. ресурсов **Страна имеет преимущество в производстве пшеницы**.	
Пусть ресурсы используются 50 на 50 ТОГДА 1. Пшеница – (50:10)=5т 2. Чай – (50:4)=12,5 т	Пусть ресурсы используются 50 на 50 ТОГДА 1. Пшеница –(50:5)=10т 2. Чай – (50:20)= 2,5т	**Торговли нет** 1. Пшеница – (5+10)=15т. 2. Чай – (12,5+2,5)=15т.
Все ресурсы используются для производства чая 100:4=25 т	Все ресурсы используются для производства пшеницы 100:20 = 20т	**Торговля есть** 1. Пшеница = 20т 2. Чай = 25т

Вывод: путем специализации страны могут повысить свою производительность,
а путем международной торговли, удовлетворить свои нужды

Теория относительного экономического преимущества(Давид 1817)

- Даже если какая – либо страна обладает экономическим преимуществом во всех отраслях по сравнению с другой страной , международная торговля все равно даст выигрыш за счет разницы в эффективности производства в разных отраслях этой страны
- Выигрыш возникает в том случае, если в экономике страны происходит перераспределение ресурсов в пользу наиболее эффективных отраслей за счет возможностей внешней торговли

Теория относительного экономического преимущества

Индия	**США** (превосходство во всех отраслях)	**всего**
1. 100 ед. ресурсов 2. 1т. Пшеницы= 10 ед. ресурсов 3. 1 т чая = 10 ед. ресурсов	1. 100 ед. ресурсов 2. 1т. Пшеницы= 4 ед. ресурсов 3. 1 т чая = 5 ед. ресурсов	
Пусть ресурсы используются 50 на 50 ТОГДА 1. Пшеница – (50:10)=5т 2. Чай – (50: 10)= 5 т	Пусть ресурсы используются 50 на 50 ТОГДА 1. Пшеница –(50:4)= 12,5т 2. Чай – (50:5)= 10т **Преимущество по пшенице (12,5 -5 =7.5) больше, чем по чаю (10 – 5 =5)**	**Торговли нет** 1. Пшеница – (5+ 12,5)=17,5т. 2. Чай – (5 + 10)=15т.
Все ресурсы используются для производства чая 100: 10= 10 т	Для удовлетворения всех потребностей в пшенице (5т +12,5т = 17,5т) необходимо использовать = 70ед. (17,5х4) А оставшиеся 30ед. можно использовать на производство чая (30: 5) = 6т	**Торговля есть** 1. Пшеница = 17,5т 2. Чай = 16 т 3. Торговля дает выигрыш в 1т чая

Вывод: Обе страны могут выиграть если Индия часть произведенного ее чая обменяет на часть пшеницы США

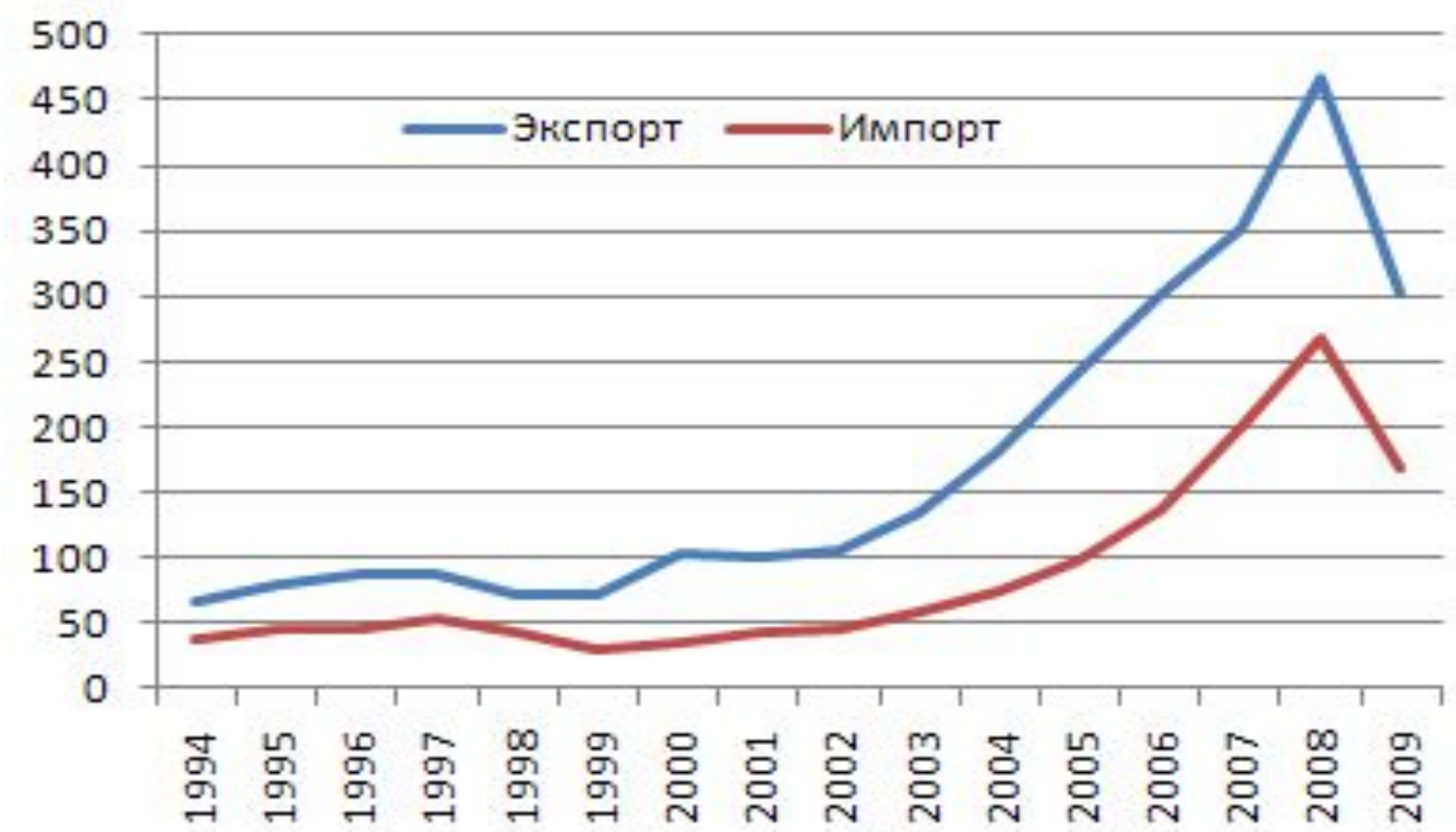
Два типа экономических преимуществ

- **Естественные преимущества** – экономические преимущества страны связанные с природно–географическими условиями(климат, полезные ископаемые, географическое положение)
- **Приобретенные преимущества –** экономические преимущества страны, являющиеся результатом экономических, социальных и политических преобразований (способность изготавливать разнообразную сложную продукцию).

Основные показатели международной торговли

- **Экспорт** – продажа отечественных товаров за границу (может измеряться в денежных или физических единицах)
- **Импорт** – покупка и ввоз товаров из-за рубежа
- **Внешнеторговый оборот** – сумма экспорта и импорта в денежном измерении
- **Внешнеторговое сальдо** – разность между экспортом и импортом в денежном выражении. Сальдо может быть **положительным** (экспорт больше импорта) ли **отрицательным**(экспорт меньше импорта)

Внешняя торговля России



Внешняя торговля России

Внешняя торговля России в январе-июле 2013 г.
(млрд. долларов)

	Оборот	Экспорт	Импорт	Сальдо
Всего	**476,5**	**297,2**	**179,3**	**117,9**
темпы прироста в %	*0,1*	*-1,6*	*3,1*	*...*
Дальнее зарубежье	**413,4**	**258,3**	**155,1**	**103,2**
темпы прироста в %	*1,6*	*0,4*	*3,6,*	*...*
Страны СНГ	**63,1**	**38,9**	**24,2**	**14,7**
темпы прироста в %	*-8,4*	*-13,0*	*0,1*	*...*

Коэффициент покрытия импорта экспортом снизился со 173,6% в январе-июле2012 г. до 165,8% январе-июле2013 г.

Коэффициент несбалансированности торгового оборота (доля чистого сальдо в обороте) снизился с 26,9% в январе-июле2012 г. до 24,7% в январе-июле 2013г.

Торговая война Россия - ЕЭС

- За пять дней до публикации интервью Мешкова министр финансов Антон Силуанов оценил потери России в 2014 г. от санкций в $40 млрд, от падения цен на нефть — в $90-100 млрд. По расчетам Центра развития НИУ ВШЭ, санкции приведут к дополнительному оттоку капитала из России в $60 млрд в 2014 г. и в ближайшие три года (если санкции не отменят) еще в $170 млрд. Журнал Economist оценивает потери российского бизнеса от санкций в 744 млрд евро.

- Сравнение абсолютных цифр выглядит странно из-за несопоставимых размеров экономик ЕС и России. В 2013 г. российский экспорт в страны ЕС превысил **54%** его общего объема, импорт из Европы — 42%. Доля российского импорта в странах ЕС — 12,2%, экспорта стран Европы в Россию **— 6,9%** общего объема.

Производные (аналитические) показатели международной торговли страны

- **Товарная структура экспорта**
- **Товарная структура импорта**
- **Географическая диверсификация экспорта**
- **Географическая диверсификация импорта**
- **Экспорториентированность** экономики **(доля экспорта в ВВП)**

Структура внешней торговли России в 2008 году

Структура экспорта (по данным ФТС РФ)[48]

Наименование	Объём, $млрд	Доля	Годовой прирост
Нефть сырая	151,67	32,40 %	▲ 32,87 %
Газ природный	66,40	14,19 %	▲ 55,30 %
Дизельное топливо	32,59	6,96 %	▲ 52,02 %
Мазут	30,73	6,56 %	▲ 68,72 %
Чёрные металлы (кроме чугуна, ферросплавов, отходов и лома)	21,10	4,51 %	▲ 34,66 %
Машины и оборудование (без автомобилей)	20,47	4,37 %	▲ 15,06 %
Нефтепродукты (кроме мазута, бензина и дизельного топлива)	11,82	2,52 %	▲ 40,50 %
Полуфабрикаты из углеродистой стали	10,74	2,29 %	▲ 61,43 %
Уголь каменный	7,75	1,66 %	▲ 44,77 %
Алюминий необработанный	7,49	1,60 %	▲ 0,86 %
Оружие[50]	6,73	1,44 %	▼-4,61 %
Прокат плоский из углеродистой стали	5,59	1,19 %	▲ 17,18 %
Никель необработанный	4,96	1,06 %	▼-42,66 %
Удобрения минеральные калийные	4,32	0,92 %	▲ 156,79 %
Удобрения минеральные смешанные	4,09	0,87 %	▲ 100,20 %
Лесоматериалы необработанные	3,49	0,75 %	▼-15,60 %
Удобрения минеральные азотные	3,42	0,73 %	▲ 73,55 %
Бензин автомобильный	3,19	0,68 %	▼-6,40 %
Пшеница и меслин	2,86	0,61 %	▼-20,63 %
Лесоматериалы обработанные	2,82	0,60 %	▼-13,26 %
Чугун	2,55	0,54 %	▲ 43,94 %
Руды и концентраты железные	2,02	0,43 %	▲ 54,67 %
Ферросплавы	1,87	0,40 %	▲ 42,11 %
Каучук синтетический	1,85	0,40 %	▲ 41,25 %
Аммиак безводный	1,64	0,35 %	▲ 122,44 %
Медь рафинированная	1,24	0,26 %	▼-34,32 %
Целлюлоза древесная	1,09	0,23 %	▲ 5,22 %
Электроэнергия	0,99	0,21 %	▲ 82,04 %
Автомобили легковые	0,91	0,19 %	▲ 12,63 %
Кокс и полукокс	0,85	0,18 %	▲ 73,12 %
Бумага газетная	0,77	0,17 %	▲ 22,70 %
Фанера клееная	0,76	0,16 %	▼-0,29 %
Автомобили грузовые	0,73	0,16 %	▼-8,97 %
Метанол	0,60	0,13 %	▲ 20,39 %
Фосфаты кальция	0,49	0,10 %	▲ 181,9 %

Структура импорта (по данным ФТС РФ)[51]

Наименование	Объём, $млрд	Доля	Годовой прирост
Машины и оборудование	136,46	51,12 %	▲ 39,14 %
Автомобили легковые	30,26	11,34 %	▲ 41,85 %
Медикаменты	7,47	2,80 %	▲ 35,41 %
Чёрные металлы (кроме чугуна, ферросплавов, отходов и лома)	5,43	2,03 %	▲ 5,22 %
Автомобили грузовые	4,24	1,59 %	▲ 46,01 %
Мясо свежее и мороженое (кроме мяса птицы)	3,58	1,34 %	▲ 4,30 %
Напитки алкогольные и безалкогольные	2,61	0,98 %	▲ 16,10 %
Одежда (без обуви)	2,43	0,91 %	▲ 63,00 %
Мебель	2,05	0,77 %	▲ 37,79 %
Обувь кожаная	1,79	0,67 %	▲ 32,64 %
Трубы стальные	1,79	0,67 %	▼-25,90 %
Рыба свежая и мороженая	1,66	0,62 %	▲ 17,52 %
Мясо птицы свежее и мороженое	1,34	0,5 %	▲ 27,41 %
Цитрусовые	0,95	0,36 %	▲ 12,84 %
Сахар-сырец	0,94	0,35 %	▼-14,97 %
Уголь каменный	0,89	0,33 %	▲ 89,69 %
Нефть сырая	0,88	0,33 %	▲ 33,91 %
Нефтепродукты (кроме бензина, дизельного топлива и мазута)	0,77	0,29 %	▲ 35,04 %
Продукты, содержащие какао	0,55	0,21 %	▲ 25,46 %
Химические средства защиты растений	0,53	0,20 %	▲ 57,10 %
Чай	0,51	0,19 %	▲ 18,18 %
Дизельное топливо	0,26	0,10 %	▲ 37 685,71 %
Волокно хлопковое, нечёсаное	0,25	0,09 %	▲ 2,02 %
Масло сливочное	0,25	0,09 %	▲ 43,14 %
Кофе	0,24	0,09 %	▲ 42,80 %
Бензин автомобильный	0,22	0,08 %	▲ 1 990,57 %
Каучук натуральный и синтетический	0,22	0,08 %	▲ 47,10 %
Газ природный	0,19	0,07 %	▲ 39,48 %
Кукуруза	0,18	0,07 %	▲ 183,10 %
Масло подсолнечное	0,18	0,07 %	▲ 32,96 %
Мазут	0,18	0,07 %	▲ 3 997,67 %
Какао-бобы	0,16	0,06 %	▲ 11,82 %
Сигареты и сигары	0,16	0,06 %	▲ 49,09 %
Изделия и консервы из мяса	0,14	0,05 %	▲ 39,32 %
Ткани хлопчатобумажные	0,12	0,04 %	▲ 25,64 %

Значение приобретенных преимуществ

Что важнее, для определения торговых партнеров естественные или приобретенные преимущества?

- **Наибольший объем торговли происходит между развитыми странами, значит большие значение приобретает не естественные, а приобретенные преимущества.**

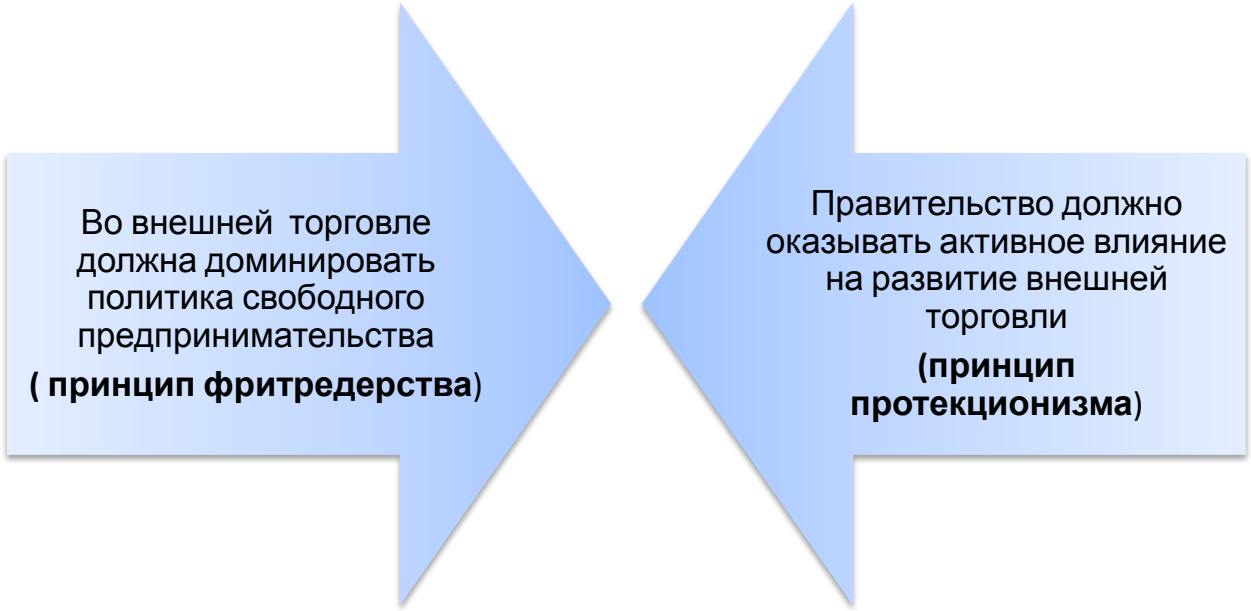
Развитые страны стремятся к лидерству в избранных отраслях:

- США – электроника
- Британия – биохимия
- Франция - фармакология

Проблема внешнеторговой зависимости

- **Страны делающие в международной торговле упор на естественные преимущества находятся в большей,, зависимости от международной торговли, чем те страны, которые создают приобретенные преимущества**
- 57% развивающихся стран получают не менее 25% своих экспортных поступлений от одного продукта
- **Слишком большая зависимость страны во внешней торговле от естественных преимуществ делают ее экономику неустойчивой, а суверенитет уязвимым**

Две позиции на роль государства в международной торговле



Протекционизм и фритредерство

- **Фритредерство** (англ. **free trade** — свободная торговля) - доктрина свободной торговли сформулирована Адамом Смитом – доказывает, что свобода торговли и невмешательство государства в частнопредпринимательскую сферу жизни приводит к наилучшим результатам в развитии национальной экономики
- **Протекционизм** (до середины 19 века - меркантилизм)— политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции через систему определённых ограничений: импортных и экспортных пошлин, субсидий и других мер с целью развития национального производства.

Сторонники протекционизма критикуют доктрину свободной торговли с позиций роста национального производства, занятости населения и улучшения демографических показателей.

Оппоненты протекционизма критикуют его с позиций свободы предпринимательства и защиты прав потребителей

Аргументы фритредеров

1. Таможенные пошлины повышают стоимость импортных товаров внутри страны, от чего могут пострадать потребители.
2. Протекционизм приводит к монополизации: защита от внешней конкуренции может помочь монополистам установить полный контроль над внутренним рынком. Примером может служить быстрая монополизация промышленности в США, Германии и России в конце XIX — начале XX вв., произошедшая в условиях проведения ими протекционистской политики.
3. Протекционизм приводит к научному и технологическому отставанию

На практике свобода торговли означает отсутствие высоких экспортных и импортных пошлин, квот на импорт определённых товаров и субсидий для местных производителей определённых товаров.

Аргументы протекционистов

Протекционизм стимулирует экономический рост в целом, а также промышленный рост и рост благосостояния страны

Теория протекционизма утверждает, что наибольший эффект достигается:

1) при единообразии применения импортных и экспортных пошлин, субсидий и налогов по отношению ко всем субъектам, без каких-либо исключений;
2) при повышении размеров пошлин и субсидий по мере увеличения глубины переработки и при полной отмене пошлин на импортируемое сырьё;
3) при сплошном обложении импортными пошлинами всех товаров и изделий, либо уже производимых в стране, либо тех, производство которых в принципе имеет смысл развивать (как правило, в размере не менее 25-30 %, но и не на уровне, который является **запретительным** для любого конкурирующего импорта);
4) при отказе от таможенного обложения импорта товаров, производство которых в стране невозможно или нецелесообразно (например, бананов на севере Европы)

Утверждают, что все периоды бурного промышленного роста развитых стран совпадали с периодами протекционизма, включая новый рывок в экономическом развитии, произошедший в странах Запада в середине XX в

Причины государственного вмешательства во внешнюю торговлю

- Рост безработица из – за растущего импорта
- Защита молодых отраслей
- Стимулирование индустриализации
- Стимулирование притока иностранных инвестиций
- Стимулирование диверсификации экономики
- Средство регулирования торгового баланса
- Стимулирование импортозамещения
- Стимулирование экспортных отраслей

Инструменты протекционизма во внешней торговле

- Импортные пошлины
- Импортные квоты
- Внутренние стандарты
- Лицензирование импортной продукции
- Государственное субсидирование экспорта
- Дискриминация иностранных поставщиков в государственных закупках
- Эмбарго

Таможенные тарифы – инструмент государственой политики в области внешней торговли

- представляющий собой свод ставок таможенных пошлин систематизированных в соответствии с товарной номенклатурой
- **Импортные (ввозные) пошлины** — наиболее распространённый как в мировой практике, так и в России вид пошлин;
- **Экспортные (вывозные) пошлины** — встречается значительно реже импортных, в России применяется в отношении сырьевых товаров (например, нефти), ВТО призывает к полной отмене таких пошлин.

В зависимости от способа исчисления ставок таможенные пошлины подразделяют на:

- **Адвалорные** (от лат. advalorem — от стоимости) — определяются в процентах от таможенной стоимости товаров.
- **Специфические** — устанавливаются в виде конкретной денежной суммы за единицу (веса, объёма, штуки и др.) товара. Применяются, как правило, к готовым изделиям, в России устанавливаются в евро, например, 0,3 евро за килограмм;
- **Комбинированные** — при исчислении используются оба вышеупомянутых вида ставок, при этом чаще всего уплате подлежит большая из исчисленных сумм. Например, 10 % от таможенной стоимости, но не менее 0,5 евро за килограмм.

Таможенные пошлины для автомобилей до 3 лет с момента выпуска

Таможенная стоимость автомобиля	Размер таможенной пошлины
до 325 000 руб.	54 % таможенной стоимости, но не менее 2,5 евро за 1 куб. см. рабочего объема двигателя
от 325000 до 650000 руб.	48% таможенной стоимости, но не менее 3,5 евро за 1 куб. см. рабочего объема двигателя
от 650000 до 1625000 руб.	48% таможенной стоимости, но не менее 5,5 евро за 1 куб. см. рабочего объема двигателя
от 1625 000 до 3250000 руб.	48% таможенной стоимости, но не менее 7,5 евро за 1 куб. см. рабочего объема двигателя
от 3250000 до 6500000 руб.	48% таможенной стоимости, но не менее 15 евро за 1 куб. см. рабочего объема двигателя
более 6500 000 руб.	48% таможенной стоимости, но не менее 20 евро за 1 куб. см. рабочего объема двигателя

Государственные субсидии

- Субсидии экспортерам в виде услуг (информация, выставки, контакты)
- Государственное кредитование экспортеров
- Государственное финансирование «R and D»
- Связное кредитование импортеров отечественной продукции

Таможенная оценка продукции

- Таможенные органы могут манипулировать оценкой стоимости экспортной продукции с целью увеличения таможенной пошлины

Для исключения этого фактора страны выработали общие принципы оценки:

- Оценка на основе стоимости идентичных товаров
- Оценка на основе конечной цены продажи
- Оценка на основе обоснованных издержек

Государственные квоты

Импортная квота – ограничение количества конкретного товара для ввоза в страну в течении определенного времени

При квотировании импорта **денежный выигрыш достается не государству, а отечественному производителю**

Экспортные квоты - ограничение количества конкретного товара для вывоза из страны в течении определенного времени

Цель:

- обеспечение отечественного потребителя достаточным количеством товара
- Предотвращение истощения природных ресурсов

Эмбарго

Полный запрет на экспорт или импорт конкретного или всех товаров в отношении определенной страны или группы стран

Успехи протекционизма внешней торговл (пример Шри Ланки)

До 1975 года более 60% внешней торговли – чай. Цена на чай может изменяться от года на 90%. Экономика не стабильна

Политика правительства:

- Были выявлены товары с хорошей перспективой для экспорта (17 видов)
- Учреждение зон промышленного развития
- Освобождение в этих зонах компаний от налогов на 15 лет
- Освобождение от таможенных пошлин оборудования и материалов необходимых для производства экспортных товаров
- Повышение импортных пошлин на товары, которые могут подорвать развитие новых отраслей (производство текстиля и одежды)

Результат: доля чая в экспорте снизилась до 20%, а общая доля экспорта в ВВП выросла

Российское продовольственное эмбарго (2014)

- Российское продовольственное эмбарго — запрет ввоза в Россию «отдельных видов» сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых является государство, вводившее экономические санкции в отношении российских юридических и физических лиц в 2014 году.
- Под действие эмбарго попали страны Европейского союза, США, Австралия, Канада и Норвегия
- По оценке Центра агропродовольственной политики РАНХиГС ограничения на ввоз импортных продуктов поставят на грань выживания порядка 30 % российских семей. Они не смогут обеспечить себя минимальным необходимым питанием из-за подорожания продовольствия вследствие снижения конкуренции и исчезновения отдельных дешевых товаров, которыми питались в основном малоимущие (куриные «ножки Буша» из США, украинский сыр и говядина).

Экономические санкции Евросоюза против России

- Установлен запрет на инвестиции в инфраструктурные, транспортные, телекоммуникационные и энергетические секторы, а также добычу нефти, газа и минералов. Запрещена поставка оборудования для этих секторов, а также оказание для них финансовых и страховых услуг.
- Установлен запрет на покупку более 250 наименований товаров, среди которых полезные ископаемые минералы и углеводороды.
- Европейским финансовым структурам запрещено выдавать кредиты или приобретать доли в проектах, которые затронуты секторальными санкциями.
- санкции против «Сбербанка России», банка ВТБ, «Газпромбанка», «Внешэкономбанка», «Россельхозбанка».
- Эмбарго на импорт и экспорт оружия и подобного материала в Россию
- Запрет на поставки в Россию высокотехнологичного оборудования для добычи нефти в Арктике, на глубоководном шельфе и сланцевой нефти
- Запретил организацию долгового финансирования трех топливно-энергетических компаний России: «Роснефти», «Транснефти», «Газпром нефти». Запрещены торговля облигациями этих компаний со сроком обращения свыше 30 дней и участие в организации выпусков таких бумаг.

Реакция на Российское продовольственное эмбарго (2014)

- Предполагается, что ВТО среагирует на жалобы не ранее осени, что вызвано летними отпусками. Члены ВТО могут инициировать дебаты без участия ВТО сроком до 60 дней. В случае неудачи дебатов в данный срок возможна передача дела в суд ВТО.
- Обычно рассмотрение дела в ВТО занимает от 1.5 до 5 лет, тогда как эмбарго анонсировано сроком на 1 год. В случае, если Россия откажется от эмбарго во время разбирательства, ущерб с неё не взыскивается
- 5 сентября Мурманский рыбокомбинат подал в Верховный суд иск к правительству России о признании незаконным части постановления №778 от 7 августа, запретившего поставки продовольствия из западных стран, применивших санкции против России.
- В иске отмечается:

«Постановление правительства противоречит основным целям государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации, (ведет) к росту цен в России для потребителей, банкротству сотен перерабатывающих заводов в России, смещению потоков сырья из Мурманска и Санкт-Петербурга в Белоруссию, потере сотен тысяч рабочих мест, потере налогов и бюджетных поступлений»

Торговые стратегии развивающихся стран

Цель стратегии: снизить торговую зависимость и обеспечить устойчивое развитие

- Производство и экспорт высокотехнологичной продукции

(Гонконг, Южная Корея, Сингапур, Израиль, Тайвань)

- Углубленная переработка природных ресурсов (Аргентина, Чили, Бразилия, Мексика, Турция)
- Производство стандартизированных промежуточных и конечных продуктов (Индия, Китай, Египет, Пакистан)

Торговые мотивы компаний к выходу на зарубежные рынки

- Использование избыточных мощностей
- Снижение издержек производства за счет увеличения масштаба производства
- Увеличения прибыльности за счет выхода на рынки с меньшей конкуренцией
- Диверсификация рисков
- Доступ к новым технологиям и материалам

Препятствия на пути международной торговли

- Плохое знание зарубежного рынка
- Слабое знание правил, стандартов, законов
- Плохая транспортная доступность
- Прямые ограничения экспорта и импорта (таможенные тарифы, квоты,)
- Валютные риски
- Политическая нестабильность

Всемирная торговая организация

- Заявленная цель ВТО — распространение идей и принципов свободной торговли и стимуляция экономического роста.

Основные принципы ВТО:

- **Равные права.** Все члены ВТО обязаны предоставлять всем другим членам режим наибольшего благоприятствования в торговле (РНБ). Принцип РНБ означает, что преференции, предоставленные одному из членов ВТО, автоматически распространяются и на всех остальных членов организации в любом случае .
- **Взаимность.** Все уступки в ослаблении двусторонних торговых ограничений должны быть взаимными, устранение «проблемы безбилетника».
- **Прозрачность.** Члены ВТО должны полностью публиковать свои торговые правила и иметь органы, отвечающие за предоставление информации другим членам ВТО.
- **Справедливая конкуренция**. Члены не должны использовать природоохранные мероприятия в качестве средства маскировки протекционистской политики
- **Создание действующих обязательств**. Обязательства по торговым тарифам стран регулируются в основном органами ВТО, а не взаимоотношениями между странами.
- **Защитные клапаны**. В некоторых случаях, правительство в состоянии вводить торговые ограничения. Соглашение ВТО позволяет членам принимать меры не только для защиты окружающей среды, но и для поддержки здравоохранения, здоровья животных и растений.
- **Исключения из принципа РНБ . Предоставляется** Развивающимся странам. Они имеют льготный режим в ВТО. Есть исключения для региональных зон свободной торговли и Таможенных союзов.