

Тема. Содержание экономической работы на предприятии. Система экономических показателей деятельности предприятия

1. Основные этапы экономической работы на предприятии.
2. Основные экономические показатели деятельности предприятия.
3. Взаимосвязь экономических показателей в динамике. Анализ безубыточности.
4. Рентабельность капитала и факторы ее формирующие.

Этапы экономической работы:

- учет и отчетность;
- анализ;
- прогнозирование.

1. Отчетность создает необходимую информационную основу для принятия управленческих решений.

Виды отчетности:

- внутрифирменная отчетность (для акционеров, учредителей, внешних пользователей – банков, налоговых органов и органов статистики);
- информация о внешней среде.

Цель отчетности – сбор и целенаправленная обработка экономической информации.

2. Анализ предполагает:

- оценку степени достижения прогнозов;
- оценку динамики развития предприятия и внешней среды;
- оценку влияния различных факторов на результаты деятельности предприятия и т.д.

Цель анализа – определить резервы роста рентабельности деятельности предприятия и подготовить базу для прогноза.

3. Прогнозирование означает оценку перспектив и риска изменений в деятельности предприятий.

Цель прогнозирования – поиск оптимального варианта развития предприятия.

- 2. Основные экономические показатели деятельности предприятия.

- *1. Выручка от реализации* товаров (работ, услуг).
- В производственной деятельности выручка приравнивается к доходу предприятия, а в торговле *доход* – это разница между выручкой и покупной стоимостью товара. Таким образом, у промышленного предприятия доход от единицы товара равен цене, а у торгового предприятия доход от единицы товара равен разности цены продажи и цены покупки данного товара, т.е. торговой надбавке.

■ 2. Доходы

В соответствии с ПБУ 9/99 «Доходы организации» **доходами** признаётся увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этого предприятия.

- Доходы в зависимости от их характера, условий получения и направлений деятельности предприятия подразделяются на:
 - а) доходы от обычных видов деятельности;
 - б) прочие поступления:
 - операционные доходы;
 - внереализационные доходы;
 - чрезвычайные доходы.

а) Доходы от обычных видов деятельности - выручка от продажи продукции и товаров.

б) Прочие доходы:

-Операционные доходы :

- полученная арендная плата;
- поступления, связанные с участием в уставных капиталах других организаций;
- поступления от продажи основных средств и иных активов;
- проценты, полученные за предоставление в пользование денежных средств предприятия.

-Внереализационные доходы :

- полученные штрафы, пеня, неустойки;
- активы, полученные безвозмездно;
- суммы кредиторской и депонентской задолженности, по которым истёк срок исковой давности;
- курсовые разницы;
- сумма дооценки активов.

-Чрезвычайные доходы - поступления, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств хозяйственной деятельности (стихийного бедствия, пожара, аварии)

- *3. Затраты (расходы)*
- Затраты в производстве (себестоимость) включают стоимость расходуемого сырья и материалов.
- Основная часть затрат торгового предприятия представлена издержками обращения, в состав которых стоимость покупки товаров не входит.

В соответствии с ПБУ 10/99 расходы предприятий подразделяются :

а) расходы по обычным видам деятельности (материальные затраты, затраты на оплату труда, отчисления на социальные нужды, амортизация и т.д.);

б) прочие расходы:

- операционные расходы;
- внереализационные расходы;
- чрезвычайные расходы.

Затраты предприятия содержат в себе два основных блока: условно-постоянные, сумма которых не зависит от объёма деятельности хозяйствующего субъекта (расходы по амортизации, аренде и т.д.) и условно-переменные, сумма которых изменяется вместе с изменением объёма деятельности (транспортные расходы, расходы по хранению товаров, сдельная заработная плата и т.д.).

- 4. Сумма средств, оставшаяся у предприятия после покрытия доходами всех затрат, представляет собой его прибыль.
- Сумма, из которой производится расчёт налога на прибыль называется налогооблагаемой прибылью.

- *5. Чистая прибыль* – это прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия после уплаты налогов.
- Она может быть направлена на формирование фонда накопления, фонда потребления, резервного фонда и т.д.

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

Форма №2

■ Доходы и расходы по обычным видам деятельности

1. Выручка от продажи
2. Себестоимость проданных товаров -
3. **Валовая прибыль (с.1-с.2)**

4. Коммерческие расходы -
5. Управленческие расходы -
6. **Прибыль (убыток) от продаж (с.3-с.4 – с.5)**

■ Прочие доходы и расходы

7. Проценты к получению +
8. Проценты к уплате -
9. Доходы от участия в других организациях +
10. Прочие операционные доходы +
11. Прочие операционные расходы -
12. Внереализационные доходы +
13. Внереализационные расходы -
14. **Прибыль (убыток) до налогообложения (с.6 +с.7-с.8+с.9+с.10-с.11+с.12-с.13)**
15. Текущий налог на прибыль -
16. **Чистая прибыль (убыток) (с.14 – с.15)**

- **Начиная с отчетности за 2011 год согласно Приказу Минфина РФ от 2 июля 2010 г. N 66н организации (кроме кредитных, государственных (муниципальных)) сдают бухгалтерскую отчетность по новым формам**

Структура отчета о прибылях и убытках

В соответствии с Приказом Минфина РФ №66н от 02.07.2010 (новая форма)	В соответствии с Приказом Минфина РФ №67н от 22.07.2003
Выручка	Доходы и расходы по обычным видам деятельности Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)
Себестоимость продаж	Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг
Валовая прибыль (убыток)	Валовая прибыль
Коммерческие расходы	Коммерческие расходы
Управленческие расходы	Управленческие расходы
Прибыль (убыток) от продаж	Прибыль (убыток) от продаж
	Прочие доходы и расходы:
Доходы от участия в других организациях	Проценты к получению
Проценты к получению	Проценты к уплате
Проценты к уплате	Доходы от участия в других организациях
Прочие доходы	Прочие доходы
Прочие расходы	Прочие расходы
Прибыль (убыток) до налогообложения	Прибыль (убыток) до налогообложения
Текущий налог на прибыль	Отложенные налоговые активы
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	Отложенные налоговые обязательства
Изменение отложенных налоговых обязательств	Текущий налог на прибыль
Изменение отложенных налоговых активов	
Прочее	
Чистая прибыль (убыток)	Чистая прибыль (убыток) отчетного периода

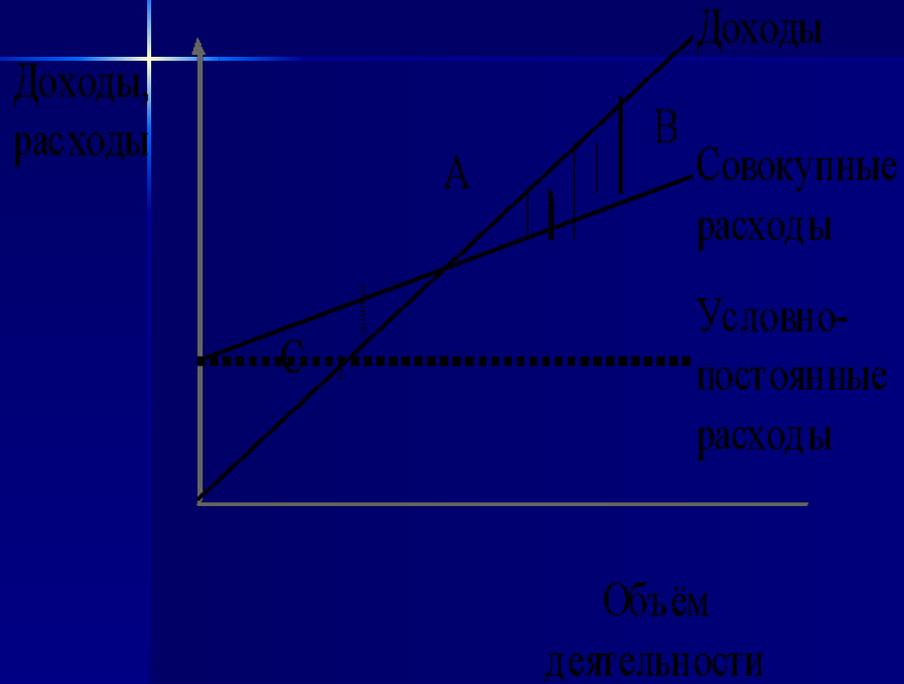
- 3. Взаимосвязь экономических показателей в динамике. Анализ безубыточности.

- Одним из важнейших видов экономической взаимосвязи является обусловленность динамики качественных показателей деятельности предприятия от динамики его объёмных показателей.
- В практике экономической работы эта взаимосвязь анализируется с позиции влияния масштабов деятельности на уровень рентабельности.

Эта взаимосвязь в экономических расчётах используется:

- для оценки относительной экономии расходов в связи с увеличением объёмов деятельности;
- для анализа безубыточности (самоокупаемости), когда определяют необходимый объём деятельности для покрытия совокупных расходов.

- Чем выше у предприятия **постоянные** расходы, тем больше **коммерческий риск**, т.к. больше товаров нужно реализовать, чтобы их компенсировать.
- С другой стороны – совокупный расход предприятия будет расти медленнее, чем сумма выручки, а значит и сумма доходов. Следовательно, **с ростом масштабов** деятельности до определённого качественного предела **рентабельность будет повышаться автоматически.**



$$M = \frac{I_{\text{н}}}{C_1 - \text{НДС}_1 - I_3},$$

где M - минимальный объём деятельности для предприятий, работающих с узким (однородным) ассортиментом, кг, шт, л;

$I_{\text{н}}$ – сумма независимых статей издержек (условно-постоянных);

C_1 – цена одного изделия;

НДС_1 – сумма налога на добавленную стоимость и других косвенных налогов в расчёте на одно изделие;

I_3 – сумма зависимых (условно-переменных) статей издержек в расчёте на одно изделие.

$$M = \frac{ИН}{Y_q - Y_3} \times 100,$$

где M - минимальный объём деятельности для предприятий, работающих с широким ассортиментом, тыс.руб.

Y_q - уровень валового дохода по предприятию после уплаты НДС и других косвенных налогов (в % к выручке);

Y_3 - уровень зависимых переменных статей издержек в целом по предприятию (в % к выручке).

$$Z_{\text{H}} = \frac{Q_{\text{Ф}} - M}{Q_{\text{Ф}}} \times 100,$$

где Z_{H} – запас надежности (запаса финансовой прочности);

$Q_{\text{Ф}}$ – фактическая выручка.

M - минимальный объем деятельности

Анализ безубыточности основывается на взаимосвязи динамики объёмных и качественных показателей деятельности предприятия. **Цель анализа безубыточности:**

- определение минимального объёма деятельности для обеспечения безубыточной работы;
- планирование выручки от целевой прибыли;
- планирование цен реализации при заданном объёме деятельности и заданной сумме постоянных затрат;
- определение лимита постоянных расходов при заданном масштабе деятельности;
- определение прироста выручки, необходимого для покрытия прироста постоянных затрат.

- **4. Рентабельность капитала и факторы ее формирующие.**

■ **Рентабельность капитала**
формируется под воздействием
множества **факторов:**

- цена покупки, цена продажи и их динамика;
- цена услуг других отраслей;
- масштабы деятельности;
- структура ресурсов
- рентабельность оборота
- скорость оборота.

Рентабельность капитала предприятия (простая формула Дюпона):

$$\frac{\Pi}{К} = \frac{\Pi}{В} \times \frac{В}{К},$$

$\frac{\Pi}{К}$ – рентабельность капитала (Π – сумма прибыли);

сумма собственного капитала; В – сумма выручки);

$\frac{\Pi}{В}$ – рентабельность выручки (оборота);

$\frac{В}{К}$ – оборачиваемость капитала.

Развёрнутая формула Дюпона:

$$\frac{\text{П}}{\text{К}} = \frac{\text{П}}{\text{В}} \times \frac{\text{В}}{\text{А}} \times \frac{\text{А}}{\text{К}},$$

где А – активы предприятия;

$\frac{\text{В}}{\text{А}}$ – оборачиваемость активов;

$\frac{\text{А}}{\text{К}}$ – коэффициент превышения активов над собственным капиталом.