

ТИХООКЕАНСКИЙ АЛЪЯНС

Макс Дональ Камачо Чаваррия

Тихоокеанский альянс

- ▶ Тихоокеанский альянс является механизмом экономической и торговой интеграции четырех латиноамериканских стран: Чили, Колумбии, Мексики и Перу. Официально Альянс был создан июня 2012 г.

Alianza del Pacífico



México

Población: 114.000.000

Valor del PIB: \$1,15 billones

Crecimiento del PIB (2012): +3,9%

Colombia

Población: 46.900.000

Valor del PIB: \$335.000 millones

Crecimiento del PIB (2012): +4,0%

Perú

Población: 30.000.000

Valor del PIB: \$177.000 millones

Crecimiento del PIB (2012): +6,3%

Chile

Población: 17.300.000

Valor del PIB: \$250.000 millones

Crecimiento del PIB (2012): +5,6%

Brasil

Población: 196.000.000

Valor del PIB: \$2,28 billones

Crecimiento del PIB (2012): +2,7%

Argentina

Población: 40.700.000

Valor del PIB: \$446.000 millones

Crecimiento del PIB (2012): +8,9%

ТИХООКЕАНСКИЙ АЛЬЯНС

Страны-члены:

- ▶ Колумбия,
- ▶ Чили,
- ▶ Перу,
- ▶ Мексика;
- ▶ Коста-Рика движется к тому, чтобы стать пятым членом;

Государства-наблюдатели:

- ▶ Панама, Гондурас, Гватемала, Сальвадор и Эквадор .

Таким образом, в настоящий момент в качестве членов или наблюдателей альянс включает в себя **десять** стран.



- ▶ Одной из целей данного регионального объединения является постепенное создание зоны свободного передвижения товаров, услуг, капиталов и людей на территории с населением 216 миллионов человек.

- ▶ Население четырех стран составляет 216 млн человек,
- ▶ вместе с Коста-Рикой и Панамой - 226 млн,
- ▶ суммарный ВВП - 2,2 триллионов долл., или 37% ВВП региона.

Альянс призван

- ▶ стать совместной платформой экономической и торговой интеграции с другими странами мира, в первую очередь, со странами Азиатско-Тихоокеанского региона.
- ▶ В процессе формирования данного пространства, страны-участницы заключили ряд соглашений, направленных на развитие товарооборота между членами Альянса.

На начальном этапе учредителями были рассмотрены следующие основные вопросы:

Торговля и интеграция:

- ▶ либерализация тарифов;
- ▶ упрощение процедур торговли и таможенное сотрудничество;
- ▶ санитарные и фитосанитарные меры;
- ▶ технические барьеры в торговле.

На начальном этапе учредителями были рассмотрены следующие основные вопросы:

Торговля услугами и движение капиталов:

- ▶ **трансграничные услуги;
- ▶ финансовые услуги;
- ▶ инвестиции;
- ▶ воздушный транспорт;
- ▶ морской транспорт;
- ▶ телекоммуникации.

Основные преимущества в сфере торговли:

- ▶ Экспортные возможности Тихоокеанского альянса воспринимаются потенциальными партнерами как более стабильные и дифференцированные, чем потенциал одной страны;

Основные преимущества в сфере торговли:

- реализация возможностей взаимодополняемости при разработке продукции позволяет преодолеть производственные или технологические ограничения одной страны (компании);

Основные преимущества в сфере торговли:

- ▶ упрощение процедур и единая сертификация дает возможность развитию многих производственных секторов.

Основные преимущества в сфере торговли:

- ▶ интеграция активов двух или более стран стимулирует предпринимателей к поиску стратегических решений в целях повышения конкурентоспособности продукции;

Основные преимущества в сфере торговли:

➤ Возможность проведения совместных кампаний для продвижения определенных видов продукции, в целях увеличения продаж;

Основные преимущества в сфере торговли:

- ▶ **ВОЗМОЖНОСТЬ СВОБОДНОГО передвижения людей, в частности, специалистов и технического персонала является важным фактором для привлечения в регион иностранных компаний, прежде всего занятых в сфере услуг.**

Тихоокеанский альянс

- ▶ Тихоокеанский альянс заинтересован в установлении активных и продуктивных отношений со всем остальным миром.
- ▶ И эта задача выполняется. На данный момент, помимо Панамы и Коста-Рики, которые получили статус наблюдателей-кандидатов, в качестве наблюдателей в альянсе еще 30 государств Америки, Африки, Европы, Азии и Океании.

Тихоокеанский альянс

- ▶ Первые четыре страны-участницы альянса, хотя и имеют много общего в области экономической политики, находятся на разных уровнях развития и имеют разные социальные проблемы. Это, однако, не помешало совместной реализации исходных задач. Экономическое сотрудничество четырех государств развивается также стремительно.

Тихоокеанский альянс

- ▶ Отношения с наблюдателями осуществляются с помощью проектов, программ и предложений сотрудничества в конкретных отраслях.
- ▶ Особое внимание уделяется таким областям, как образование, торговля, малое и среднее предпринимательство, инновации, наука технологии и инфраструктура, а также дальнейшему исследованию возможностей доступа к мировым рынкам и, в частности, - к рынкам Азиатско-Тихоокеанского региона.

Тихоокеанский альянс

- ▶ Для утверждения рабочей программы с наблюдателями создана Рабочая группа по внешним связям, которая проводит встречи и устанавливает каналы связи с государствами-наблюдателями.

Тихоокеанский альянс.

- ▶ 37% ВВП Латинской Америки приходится на страны Тихоокеанского альянса,
- ▶ товарооборот составляет 50% от общего товарооборота региона.
- ▶ В 2014 году объем иностранных инвестиций превысил 77 миллиардов долларов.
- ▶ Это 41% от объема иностранного капитала, инвестированного в страны Латинской Америки и Карибского бассейна.

Договоренности альянса

- ▶ Для дальнейшей интеграции введена нулевая ставка для всех торговых тарифов.
- ▶ Отмена тарифов для 92-ух % товаров была введена немедленно, остальные 8% тарифов планируется отменить в течение нескольких лет.

Договоренности альянса

Для дальнейшего продвижения взаимных инвестиций и расширения свободной торговли заключено торговое соглашение, куда включены статьи :

- ▶ о доступности рынков,
- ▶ торговые, санитарные и фитосанитарные правила,
- ▶ предоставление трансграничных услуг,
- ▶ телекоммуникация,
- ▶ морские и авиационные нормативы,
- ▶ механизмы разрешения споров.

Договоренности альянса *****

- ▶ Тихоокеанский альянс имеет специальный фонд, который осуществляет финансирование проектов, направленных на социальное и экономическое развитие. Это выделение стипендий, финансирование научных исследований по изменению климата на земле, уменьшению вредных выбросов.

Договоренности альянса

- ▶ Разрабатывается соглашение о сотрудничестве в сфере туризма, которое будет способствовать:
- ▶ свободному передвижению людей и капиталов.
- ▶ вскоре будут отменены туристические и деловые визы между странами-членами Тихоокеанского альянса.

Договоренности альянса

- ▶ Успешное сотрудничество в фармацевтической сфере.
- ▶ Санитарные службы стран-членов альянса договорились упростить порядок разрешения на продажи лекарственных препаратов, что, несомненно, приведет к снижению цен на лекарства .

Договоренности альянса

- ▶ Сотрудничество в разработке программы, которая повысит конкурентоспособность и инновации в малом и среднем бизнесе.
- ▶ Малый и средний бизнес должен стать движущей силой экономического роста и создания новых рабочих мест. Создается предпринимательский совет, который займется вопросами взаимодействия между бизнесменами по продвижению товаров стран-членов альянса на третьи рынки.

Договоренности альянса

Придается большое значение открытию в ближайшее время совместных торговых представительств в Стамбуле (Турция) и Касабланке (Марокко).

В рамках совместной программы, планируется открытие объединенных посольств и консульств Тихоокеанского альянса, как это уже сделано, в Аккре (Гана).****

Выводы

- ▶ Тихоокеанский Альянс стал прямой реакцией на инициативу Барака Обамы в конце 2010 года по созданию Транс-тихоокеанского сообщества, которое направлено на противодействие экспансии Китая, который туда не приглашен. Но не следует забывать, что такие члены Альянса, как Чили и Перу, являются своеобразными «тихоокеанскими платформами» для Китая в его стратегии проникновения в Латинскую Америку. Они заинтересованы в развитии связей именно с Китаем.

Выводы

- ▶ Все четыре государства- члены альянса очень разные, в том числе и с точки зрения своего экономического потенциала.
- ▶ Кроме того, между некоторыми из них продолжают существовать территориальные споры, причем в активной фазе (Перу — Чили).
- ▶ Что касается привлекательности альянса для других государств, то несмотря на то, что Испания и ряд других нетихоокеанских стран заявили о заинтересованности присоединиться к Альянсу, в том числе и в качестве ассоциированных членов, пока рано судить, что из этого проекта реально получится.

Боливарианский альянс для народов Латинской Америки и Карибского бассейна (АЛБА)

- ▶ Идея была представлена президентом Венесуэлы Уго Чавесом в декабре 2001 года на 3-й встрече глав государств Карибского бассейна.
- ▶ Направлен на борьбу с бедностью и социальной несправедливостью в странах Латинской Америки.
- ▶ Учредители альянса (Куба и Венесуэла) договорились о проекте по сотрудничеству в сферах экономики, политики и социальных программ между странами этого региона.



Kuba

Honduras

Nicaragua

Venezuela

Ecuador

Bolivien

Antigua und Barbuda

Dominica

St. Vincent und die Grenadinen

Статистические данные альянса АЛБА

- ▶ Площадь альянса АЛБА составляет , более 2, 5 млн км²,
- ▶ население — 70 млн человек,
- ▶ ВВП — \$1170 млрд (по версии Международного Валютного Фонда; 2014 год).
- ▶ В период с 2004 по 2014 годы экономика альянса развивалась , что привело к росту ВВП на 25% за этот период.

Реальная экономическая основа *ALBA*

- ▶ - экспорт венесуэльской нефти в США, Китай и страны ЕС.
- ▶ ВВП Венесуэлы (примерно 350 миллиардов долларов) превосходит ВВП остальных стран блока вместе взятых.
- ▶ Другие страны альянса привлечены к участию в нем, прежде всего, надеждой получить долю от продажи нефти Венесуэлой.

- ▶ Венесуэла является одним из двигателей Боливарианской Альтернативы для стран Америки, логично, что одной из наиболее выдающихся особенностей АЛЬБА является энергетическая интеграция стран Латинской Америки и Карибского бассейна.

БОЛИВИЯ (2006)



Инициативы Боливии в АЛБА

- ▶ Некоторые из этих соглашений были подписаны Боливией, Кубой и Венесуэлой. В их основе лежит бартерный обмен.
- ▶ Например, Куба предложила Боливии установку шести офтальмологических центров, включая оборудование и расходы на персонал.
- ▶ Кроме того, будет построено 20 полевых госпиталей.
- ▶ Также 5000 стипендий для студентов из Боливии для изучения медицины на Кубе.
- ▶ Вклад Боливии по сравнению с другими странами более скромный. Она обеспечивает энергетическую безопасность странам-участникам альянса.
- ▶ Куба и Венесуэла расширяют торговые льготы в Боливии.
- ▶ При этом Боливия не снижает таможенные пошлины.

Экономика Боливии

- ▶ Экономически - Боливия является наименее развитой страной Латинской Америки.
- ▶ Период 2003-2005 годы характерен политической нестабильностью в стране, расовыми напряженными отношениями.
- ▶ В 2005 году был принят закон, обязывающий добывающие компании платить гораздо большие налогов в бюджет государства, частично благодаря этому до 2008 ого года экономика Боливии показывала значительный ежегодный рост.
- ▶ В 2009 ом году экономика находилась в кризисном состоянии.

Структура экономики Боливии

- ▶ **-сельское хозяйство: 10 %**
- ▶ **-промышленность: 40 %**
- ▶ **-услуги: 50 %**
- ▶ **ВВП 25 миллиардов \$ (2014)**

Продукция сельского хозяйства:

соя, кофе, кока, хлопок, кукуруза, сахарный тростник, рис, картофель и пиломатериалы.

Отрасли промышленности:

Горная промышленность, производство металлов, нефтяная промышленность, производство продуктов питания и напитков, табака, кустарных товаров и одежды.

Импорт

- ▶ Бразилия - 40%,
- ▶ Аргентина - 16 %,
- ▶ Чили - 21 %,
- ▶ США - 10 %,
- ▶ Перу - 13 %

Экспорт

- ▶ **Бразилия - 56 %,**
- ▶ **США - 20 %,**
- ▶ **Япония - 9 %,**
- ▶ **Аргентина - 6 %,**
- ▶ **Южная Корея - 5 %,**
- ▶ **Перу - 4 %**

ВЕНЕСУЭЛА

(учредитель) 2004

Вступление Венесуэлы в АЛБА дало следующие преимущества:

- ▶ Венесуэла, со своей стороны, поставляет в Боливию нефтепродукты и асфальт. Некоторая часть долга оплачивается боливийскими продуктами.
- ▶ Кроме того, предлагается кооперация и технологическая помощь двум боливийским государственным компаниям: нефтяной и горнодобывающей.
- ▶ Также предоставляет боливийскому фонду, который финансирует инвестиции в производство на 100 миллионов долларов и дарит 300 миллионов на социальные программы.

Экономика Венесуэлы

- ▶ Валовой внутренний продукт (ВВП) Венесуэлы составляет приблизительно 358 млрд. долл.
- ▶ Венесуэла в настоящий момент очень зависима от экспорта нефти,
- ▶ доля нефти в экспорте Венесуэлы составляет около 90%,
- ▶ добыча нефти дает 50% государственного бюджета и примерно 30% ВВП.

Структура экономики Венесуэлы

- ▶ *-сельское хозяйство: 4%*
- ▶ *-промышленность: 35%*
- ▶ *-услуги: 61 %*
- ▶ *ВВП составил
\$358 миллиардов (в 2014)*

Продукция сельского хозяйства:

- ▶ зерно, сорго обыкновенное, сахарный тростник, рис, бананы, овощи, кофе; говядина, свинина, молоко, яйца и рыба.

Отрасли промышленности:

- ▶ нефть, строительные материалы, пищевая промышленность, текстиль; горная промышленность, сталь, алюминий и сборка автомашин.

Импорт

- ▶ Колумбия - 43 %,
- ▶ Бразилия - 31 %,
- ▶ Китай - 16 %,
- ▶ Мексика - 10%,

Экспорт

- ▶ *Нидерландские
Антильские острова*
20%,
- ▶ *США - 53 %,*
- ▶ *Россия - 7%*
- ▶ *Китай - 20 %,*

Общий товарооборот между Россией и Венесуэлой составил \$2,5 млрд. USD в 2014 году

- ▶ Основная доля российского экспорта в Венесуэлу приходится на следующие категории товаров:
- ▶ Топливо и нефть (72%)
- ▶ Удобрения (10%)
- ▶ Электрические машины, оборудование и их части; (8%)
- ▶ Средства наземного транспорта (5%)

- ▶ Ядерные реакторы (2%)
- ▶ Инструменты и аппараты (1%)
- ▶ Изделия из черных металлов (0,1%)
- ▶ Органические химические соединения (0,1%)
- ▶ Каучук, резина, изделия из них (0,1%)
- ▶ Черные металлы (2%)

Импорт венесуэльских товаров в Россию

- ▶ Органические химические соединения (71,5%)
- ▶ Какао и продукты из него (13,5%)
- ▶ Алкогольные, безалкогольные напитки и уксус (8,5%)
- ▶ Топливо и нефть (2%)
- ▶ Съедобные фрукты и орехи (2%)
- ▶ Электрические машины и оборудование (1%)
- ▶ Средства наземного транспорта (0,5%)
- ▶ Печатные книги и газеты (0,5%)

Эквадор (2009)

Экономика Эквадора

Основа бюджета и экономика Эквадора - добыча и экспорт нефти.

- ▶ нефть - это 50 % всего экспорта и 25 % всех доходов государства.
- ▶ В 2000 году Эквадор пережил серьезный экономический кризис с падением ВВП более чем 6 % с увеличением бедности, был почти полностью разрушен банковский сектор.
- ▶ С 2002 года по 2006 год наблюдался рост экономики, но уровень бедности остался высоким.
- ▶ В 2006 году- этот показатель был 38 % от общего числа населения.

Структура экономики Эквадора

- ▶ сельское хозяйство: 6.5 %
- ▶ промышленность: 35 %
- ▶ услуги: 58.5 %
- ▶ *ВВП 66 миллиардов \$ (2014)*

Продукция сельского хозяйства:

- ▶ бананы, кофе, какао, рис, картофель, маниока, сахарный тростник; крупный рогатый скот, овцы, свиньи, говядина, свинина, молочные продукты; рыба и креветки.

Отрасли промышленности:

- ▶ нефтяная, пищевая, текстильная, металлообрабатывающая, бумажная, деревообрабатывающая, химическая и лесная промышленность, производство пластмасс и рыболовство.

Импорт

- **США - 35 %,**
- **Колумбия - 23 %,**
- **Китай - 22 %,**
- **Бразилия - 11 %,**
- **Япония - 9 %**

Экспорт

- ▶ **США - 62 %,**
- ▶ **Перу - 15 %,**
- ▶ **Чили - 9 %,**
- ▶ **Россия - 8 %,**
- ▶ **Колумбия - 6 %**

Общий товарооборот с Россией составил \$1,5 млрд долларов в 2014 году

- ▶ Основная доля российского экспорта в Эквадор приходится на следующие категории товаров
- ▶ Топливо и нефть (40,5%)
- ▶ Удобрения(40%)
- ▶ Бумага и картон (8%)
- ▶ Ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства (2%)
- ▶ Черные металлы(2%)
- ▶ Изделия из черных металлов(1,5%)

Общий товарооборот с Россией составил \$1,5 млрд долларов в 2014 году

- ▶ Продукты неорганической химии (1%)
- ▶ Каучук, резина, изделия из них (1,0%)
- ▶ Инструменты и аппараты (1,0%)
- ▶ Пластмассы (1%)
- ▶ Электрические машины и оборудование (0,5%)
- ▶ Соль; сера; цемент (0,5%)
- ▶ Древесина (0,5%)

Общий товарооборот с Россией составил \$1,5 млрд долларов в 2014 году

- ▶ Фрукты и орехи (74,5%)
- ▶ Живые деревья и другие растения (18,5%)
- ▶ Рыба, ракообразные и моллюски (3,5%)
- ▶ Разные пищевые продукты (2,5%)
- ▶ Готовые продукты из мяса, рыбы, ракообразных и моллюсков (0,5%)

Куба (учредитель)

2004

Присоединение Кубы к альянсу дало следующие плюсы:

- Поддержка Кубы в секторах здравоохранения и образования занимают очень важное место в сотрудничестве Кубы и Венесуэлы. В рамках совместной стратегии реализации , согласованной в апреле 2005 года, Куба обязалась передать до 30 000 медицинских работников миссии “Внутри Квартала”, что дает впервые в истории, базовое медицинское обслуживание в бедных кварталах Венесуэлы.

Экономика Кубы

- ❑ Куба — аграрно-индустриальная страна, традиционный поставщик на мировой рынок сахара, никеля, тропических фруктов, рома, табака и сигар.
- ❑ Государство играет основную роль в кубинской экономике: ему принадлежит монополия на внешнюю торговлю, большинство промышленных предприятий и вся банковская сфера.

- ❑ **Главный источник валютных поступлений — сфера услуг, связанная с обслуживанием иностранных туристов.**
- ❑ **ВВП на душу населения 9700 долл. (2014)**
- ❑ **В настоящее время Куба частично отошла от практики строительства социализма по советскому образцу и вступила в фазу ограниченных рыночных реформ.**

- ❑ **Главный промышленный центр — Гавана.**
- ❑ **Главная сельскохозяйственная культура — сахарный тростник (производство 9-9,5 млн тонн сахара в год).**
- ❑ **Крупнейшим импортером кубинского сахара остается Россия.**

- ❑ Выращивают также цитрусовые, кофе, ананасы, бананы и другие овощи и фрукты.
- ❑ Важная традиционная культура — табак.
- ❑ Главная продовольственная культура — рис.

Структура экономики Кубы

Государственный сектор охватывает
все промышленное производство,
строительство,
торговлю,
98% транспорта и
80% сельскохозяйственных угодий.
ВВП: 16,9 млрд. \$ (2014)

Основная отрасль промышленности — сахарная. Ведется добыча никеля, хрома и меди.

Развиты черная и цветная металлургия, минеральных удобрений; машиностроение, нефтеперерабатывающая, легкая и пищевая промышленность.

- ▶ Куба является единственной страной региона, находящейся в многолетней экономической блокаде со стороны США, что в значительной степени осложняет ее экономическое развитие.

- ▶ Obama nombra al primer embajador de EE UU en Cuba en medio siglo
- ▶ La decisión de nombrar a Jeffrey DeLaurentis podría ser bloqueada en el Senado
- ▶ “Me enorgullece nominar a Jeffrey DeLaurentis para convertirse en el primer embajador de EE UU en Cuba en más de 50 años”, dijo Obama en un comunicado. Designar a un embajador es “un paso de sentido común hacia una relación más normal y productiva entre nuestros países”, agregó

La embajada de Estados Unidos en La Habana, Cuba



Продукция Кубы

Продукция сельского хозяйства:

- ▶ сахарный тростник, табак, цитрусовые, кофе, рис, картофель, бобовые и домашний скот.

Отрасли:

сахарная, нефтяная, табачная и химическая промышленность, строительство, сфера услуг, производство никеля, стали, цемента и сельскохозяйственное машиностроение

Экспорт

- Нидерланды - 30%
- Испания - 25%
- Дания - 20%
- Великобритания - 9%
- Германия - 11%
- Россия - 5%

Импорт

- Китай - 20%
- Испания - 25%
- Бразилия - 35%
- Канада - 8%
- Мексика - 6%
- Италия - 6%

Торговые отношения Кубы и России

- ▶ В 2014 году внешняя торговля услугами России с Кубой увеличилась по сравнению с предыдущим годом на 13% и составила **76,5 млн. долл. США.**
- ▶ Экспорт вырос на 9% и составил 17,0 млн. долл. США,
- ▶ а импорт - на 14,5% и составляет 59,5 млн. долл. США.

Структура российского экспорта на Кубу по итогам 2014 года:

- ▶ машины, оборудование и транспортные средства - 61,5%;
- ▶ продукция химической промышленности - 14,5%;
- ▶ металлы и изделия из них - 7%;
- ▶ продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье - 6%;
- ▶ древесина и целлюлозно-бумажные изделия - 6%;
- ▶ минеральные продукты - 4%.

Основными экспортными товарами являются:

- ▶ летательные аппараты - 11%
- ▶ части и принадлежности моторных транспортных средств - 10%;
- ▶ масло соевое - 6%;
- ▶ азотные удобрения - 6%;
- ▶ бумага газетная - 6%;
- ▶ машины и механические устройства, имеющие индивидуальные функции - 5%;
- ▶ удобрения - 4%.

Структура российского импорта с Кубы в 2014 году:

- ▶ продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье - 98%;
- ▶ продукция химической промышленности - 2%.
- ▶ **Основными товарами российского импорта являются:**
 - ▶ сахар тростниковый - 82%;
 - ▶ сигары и сигариллы - 8,5%;
 - ▶ спиртные напитки (ром) - 6%.

Совместные проекты альянса

- ▶ Куба и Венесуэла создали коммерческую концессию: покупать продукты экспорта Боливии, целевые рынки которой исчезают в результате действия международных договоров о свободной торговле, подписанных США и Европейским Союзом со странами-соседними Боливии.
- ▶ Например, до сих пор Боливия экспортировала около трети производства соевых бобов в Колумбии и Перу. С подписанием договора о свободной торговле с США, они открыли свои рынки для сельскохозяйственной продукции США.

Совместные проекты альянса

- Поскольку Боливия не может конкурировать с дешевыми продуктами из США, Венесуэла и Куба взяли на себя компенсацию потерь, покупая их сою.

Совместные проекты альянса

- ▶ Один из важных аспектов АЛБА связан с кооперацией государственных компаний.
- ▶ Примером может служить альянс континентальных государственных энергетических компаний «Петроамерика».
- ▶ Региональные примеры: Petrocaribe, Petroandina и Petrosur -это нефтяные компании из Венесуэлы.

Совместные проекты альянса

- ▶ **Одна из наиболее амбициозных инициатив – строительство газопровода более чем на 8000 км от Атлантического побережья Венесуэлы и даст выигрыш Аргентине, Бразилии, Парагваю и Уругваю.**

Совместные проекты альянса

- **Большое значение в экономике имеет план создания банка стран Латинской Америки, “Банк Юга”, который даст кредиты для реализации инфраструктурных проектов двусторонних и многонациональных, без лимитов Всемирного Банка, Международного Валютного Фонда и других банков развития региона.**

Совместные проекты альянса

- ▶ **Примером государственного предприятия на основе принципов АЛБА, является телеканал “Телесур”, который работает с середины 2005 года и является альтернативой консервативным Средства Массовой Информации , особенно, как CNN, Univisión или би-БИ-Си. Телесур распределяется между пятью странами, Венесуэла (46%), Аргентина (20%), Куба (19%), Боливии (5%) и Уругвай (10%) . Программы проводятся в разных странах через сеть собственных корреспондентов.**

- ▶ Основа энергетики АЛББА является PetroAmérica. Цель Petroamérica является “интеграция государственных энергетических компаний Латинской Америки и Карибского бассейна” и проведение совместных предприятий.
- ▶ Венесуэла считает Petroamérica инициативой в долгосрочной перспективе, которая может привести в латиноамериканский энергетический союз.

Совместные проекты альянса

- ▶ Петрокарибе включает 14 стран карибского бассейна. (Antigua y Barbuda, Bahamas, Belice, Cuba, Dominica, República Dominicana, Granada, Guyana, Jamaica, San Vicente y las Granadinas, Santa Lucía, San Cristóbal y Nevis, Surinam y Venezuela).
- ▶ "Петрокарибе" представляет собой продолжение преференциальных соглашений, что Венесуэла подписала со странами Центральной Америки и Карибского бассейна в рамках Соглашения Сан-Хосе (в 1980 году) и Соглашение по Сотрудничеству в области Энергетики Каракаса в 2000 году.
- ▶ Соглашение Сан-Хосе", по которому обе страны (Венесуэла и Мексика) поставляют 160 000 баррелей нефти в день (80 000 каждая) по более низким ценам, чем на рынке стран Центральной Америки и Карибского бассейна.
- ▶ Эта нефть предоставляется следующим странам:
- ▶ Barbados, Belice, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Haití, Honduras, Jamaica, Nicaragua, Panamá y República Dominicana.

Совместные проекты альянса

- ▶ Петросур включает страны Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай.
- ▶ Петроандина, в свою очередь, объединяет Общину стран Анд (Боливия, Перу, Эквадор и Колумбия).

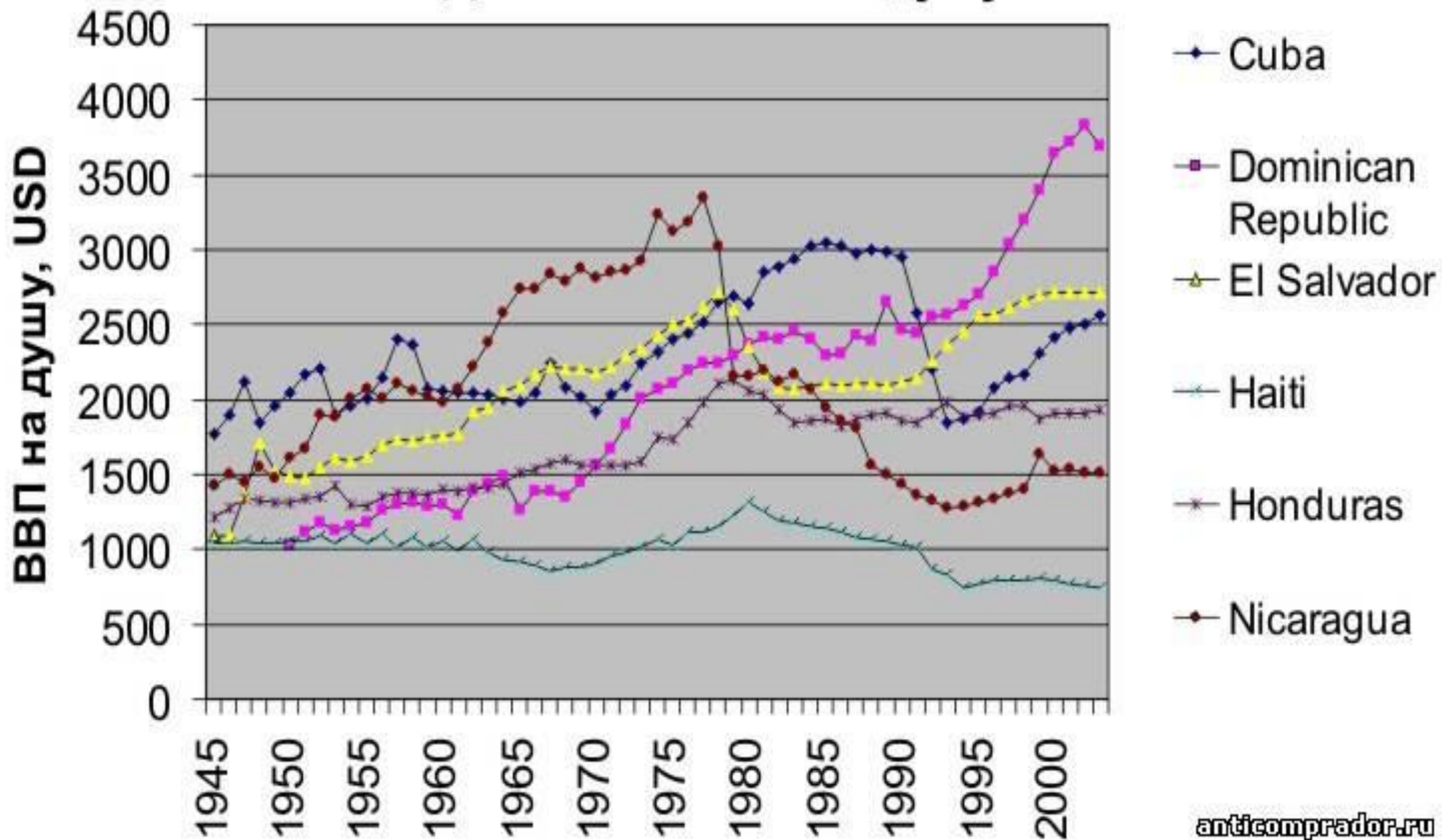
В различных проектах отражены руководящие принципы Боливарианской Альтернативы: взаимное сотрудничество, солидарности и уважения суверенитета

- ▶ а) Аргентина производит продукты питания, в которых сегодня нуждается Венесуэла и у Венесуэлы есть топливо, что для Аргентины сегодня являются незаменимым.
- ▶ В) Бразилия специализируется на экспорте нефти “внутри моря”, Венесуэла- в производстве на “твердой земле”. Вот тогда возникает соглашение о сотрудничестве, каждое из которых сможет расширить круг своих знаний в тех областях, где она специализируется.

▶ Страны Карибского бассейна имеют очень мало месторождений углеводородов. Венесуэла, таким образом, придерживается принципа -не дарить ничего, этим странам, оказывая помощь в приобретении топлива по справедливым ценам.

▶ Уважение суверенитета: Все соглашения без исключения производятся с соблюдением суверенитета и права на самоопределение для каждой нации, подписавшей документ.

Динамика ВВП на душу



- ▶ На пятой, важнейшей, встрече членов альянса в Венесуэле в 2007 году принято решение по вопросам не только развития энергетики, но и по ряду других направлений: образование, здравоохранение, культура, продовольствие, телекоммуникации, транспорт, туризм, финансы, добыча полезных ископаемых и производство.

Среди многочисленных совместных проектов, мы можем отметить следующие:

- Культурный Фонд АЛБА,
- Национальный План для развития грамотности,
- совместное кино,
- телевидение,
- радио
- публикации.
- Предприятия Поставки Промышленных товаров АЛБА.

Среди многочисленных совместных проектов, мы можем отметить следующие:

- ▶ Создание центра для разработки и реализации научно-исследовательских проектов, инноваций, технической помощи и профессиональной подготовки для повышения объема производства и качества производства стран-членов.
- ▶ Создание Банка Продуктов питания для обеспечения питания.
- ▶ Создание Корпорации Авиакомпаний альянса.
- ▶ Создания судоходной компании.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Положительные стороны создания и развития альянса:

- ▶ Идея Уго Чавеса состояла в помощи латиноамериканским странам в сфере энергетики и сохранении культурных и национальных традиций каждой страны-члена альянса.

- 
- ▶ Развитие в рамках альянса образования,
 - ▶ здравоохранения,
 - ▶ культуры,
 - ▶ продовольствия, телекоммуникаций,
 - ▶ транспорта,
 - ▶ туризма,
 - ▶ финансов,
 - ▶ добычи полезных ископаемых и производства.

Главные факторы слабости блока ALBA

- ▶ заключаются в том, что к нему не присоединилась ни одна крупная страна Латинской Америки. Бразилия, Аргентина и Чили предпочитают сотрудничать в рамках «Союза южноамериканских наций» и экономического союза **MERCOSUR**. (Mercado Comu'n del Cono Sur) - субрегиональный торгово-экономический союз, в который входят Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай. Ассоциированные члены - Боливия и Чили.)

Экономическое развитие стран-участниц альянса находится на разном уровне.

Более развитые (Венесуэла) оказывают экономическую помощь менее развитым странам , что снижает темпы роста экономического развития альянса в целом.

Южноамериканский общий рынок МЕРКОСУР (Mercado Comun de Cono del Sur)

образован Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем на основе Асунсьонского договора, подписанного в 1991 году.

- ▶ По размерам и экономическому потенциалу МЕРКОСУР - второй в мире после ЕС и крупнейший в развивающемся мире таможенный союз.
- ▶ Он объединяет страны с населением более, чем в 250 млн. чел.,

что составляет 72% территории Южной Америки и 70% её населения. Совокупный ВВП стран МЕРКОСУР в размере \$3,2 трлн долларов представляет собой 77% всей экономики южноамериканского континента.

Главной целью

- ▶ при создании таможенного союза являлись либерализация взаимной торговли, открытие рынков как средства проведения структурных реформ и модернизации национальных экономик.

МЕРКОСУР имеет шесть ассоциированных членов

- ▶ Первыми ассоциированными членами группировки в 1996 году стали Боливия и Чили, а с 2003 года - Колумбия, Эквадор, Перу, Венесуэла и Мексика.
- ▶ В июле 2006 г. был подписан протокол о вступлении Венесуэлы в МЕРКОСУР.

Асунсьонский договор о создании МЕРКОСУР предусматривал такие этапы интеграции, как:

- ▶ отмена тарифных и нетарифных ограничений между странами блока;
- ▶ введение единого таможенного тарифа по отношению к третьим странам;
- ▶ координация макроэкономической и отраслевой политик, в том числе фискальной и валютной, а также в части движения услуг и капитала.

Плюсы союза

- ▶ в результате либерализации внутризональная торговля активизировалась: ее объем увеличился в период с 1991 по 2008 годы в 8 раз и превысил 30 млрд.долл.

Интеграция в рамках МЕРКОСУР дала не только успехи, но и новые испытания для членов союза.

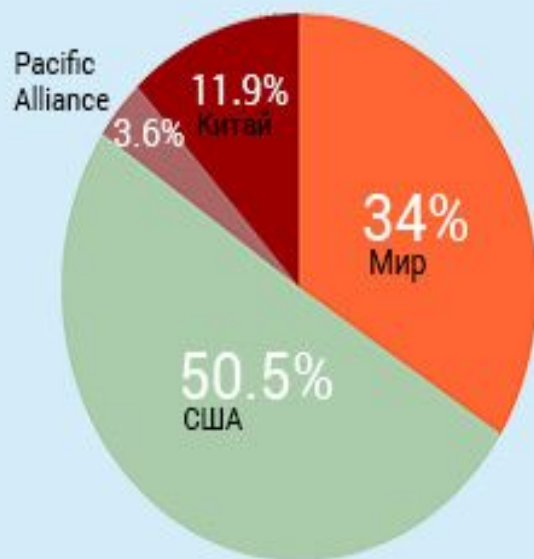
- ▶ Либерализация экономик стала причиной высоких социальных издержек реформ и роста внешних рисков («ловушки глобализации»).
- ▶ Уже в середине 1990-х гг. страны МЕРКОСУР вошли в полосу финансово-экономических проблем, имеющих характер цепной реакции.
- ▶ Финансовый кризис стран Юго-Восточной Азии негативно отразился на экономике Бразилии — крупнейшей страны группировки, а затем и на всех странах МЕРКОСУР. Постепенно кризис был преодолен.

РОССИЯ И МЕРКОСУР

- ▶ Россия среди основных торговых партнеров МЕРКОСУР занимала 15-е место с общим объемом торговли \$12 млрд долларов в 2014 г.
- ▶ Импорт России из МЕРКОСУР в основном включает продукты питания.
- ▶ На Россию в 2014 г. приходилось около 2 ух % общего объема экспорта этого объединения,
- ▶ а на МЕРКОСУР, в свою очередь, пришлось 1,5% общего объема импорта из России в том же году.
- ▶ 78% экспорта МЕРКОСУР в Россию составляли десять товарных статей, в основном говядина, сахар, бобы и табак.

➤ Импорт МЕРКОСУР из России в первую очередь включает топливо и минеральные удобрения, которые составляли около 1,5% общего объема импортных закупок МЕРКОСУР в 2014 г. и менее 2 -х % общего объема экспорта России.

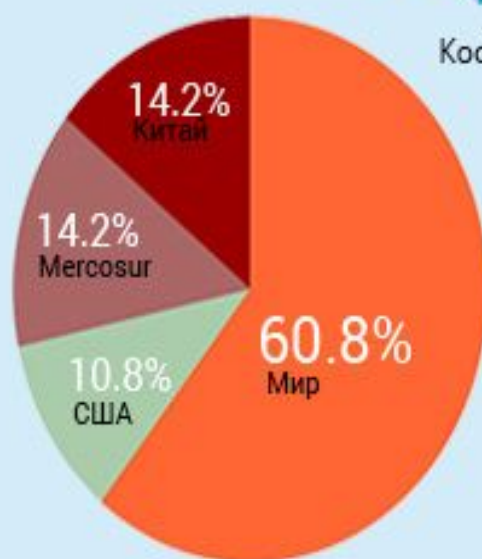
Товaroоборот Тихоокеанского альянса и МЕРКОСУР



Тихоокеанский альянс



- Полные члены
- Наблюдатели



МЕРКОСУР



- Полные члены
- Ассоциированные члены

