Раздел III. СТРУКТУРА РЫНКА БЛАГ И ФАКТОРОВ

Тема 3.1. Цена в условиях совершенной конкуренции

Тема 3.2. Ценообразование на монополизированном рынке

Тема 3.3. Ценообразование на рынке монополистической конкуренции

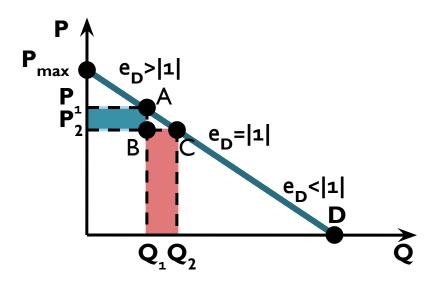
Тема 3.4. Ценообразование в условиях олигополии предложения

Тема 3.5. Ценообразование на рынке факторов производства

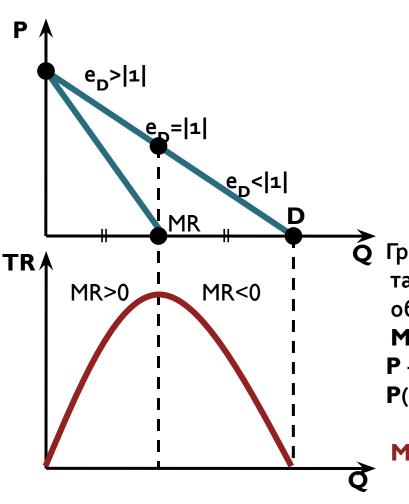
Тема 3.2. Ценообразование на монополизированном рынке

- I. Монополия и ее цели
- 2. Регулирование монополии
- 3. Ценовая дискриминация
- 4. Естественная монополия

- **Монополия** тип структуры рынка, который характеризуется следующими чертами:
- на рынке присутствует единственный производитель, продающий свою продукцию множеству покупателей
- нет близких заменителей продукта монополиста
- барьеры входа на рынок столь существенны, что приток новых фирм невозможен



Монополист один сталкивается со всей линией спроса. Т. е. чтобы увеличить объем продаж но должен снижать цену. Итоговое изменение выручки зависит от эластичности спроса

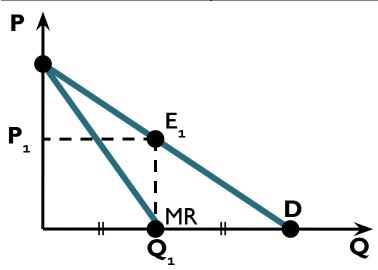


при e_d 1 **TR** возрастает при e_d 1 **TR** убывает

 \overline{Q} Графически **MR** определяется как тангенс касательной к функции общей выручки. Алгебраически: MR = Δ TR/ Δ Q = TR'(Q) = (PQ)'= P + Q×dP/dQ = P + Q/P× dP/dQ ×P = P(1+1/e_d)

 $MR = P(1+1/e_d)$ или $MR = P(1-1/|e_d|)$

I. Монополия, максимизирующая выручку

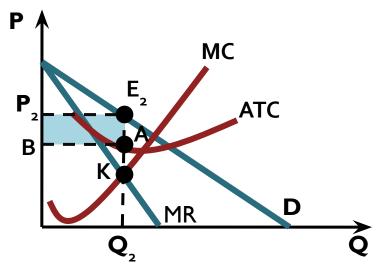


Рассмотрим функцию выручки на максимум, получим условие максимизации выручки:

$$MR = 0$$

⇒Q_I. Для монополиста линию спроса можно трактовать как линию цен и соответственно линию среднего дохода ⇒ P_I

2. Монополия, максимизирующая прибыль

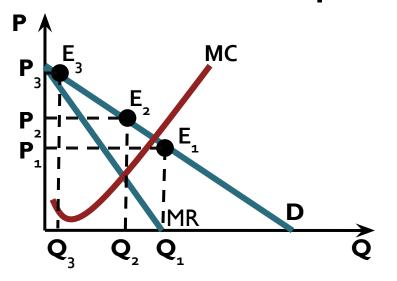


Рассмотрим функцию прибыли на максимум. Получим: MC= MR ≠ P
Предельный доход и предельные издержки пересекаются при выпуске Q₂(K – точка Курно). С помощью кривой спроса определяется цена P₂

Прибыль на единицу равна разнице между P_2 и ATC – отрезок E_2 A. Суммарная прибыль монополии равна площади P_2 E $_2$ AB

3. Монополия, максимизирующая норму прибыли на вложенный капитал
Примем без доказательств, что реализуя данную цель монополия выберет минимальный объем выпуска и назначит самую высокую цену

Объединим все три цели на одном рисунке



$$P_3 > P_2 > P_1$$

 $Q_3 < Q_2 < Q_1$

У монополии отсутствует функция предложения

При объеме производства, максимизирующем прибыль:

$$MR=P+P(I/e_d) = MC$$
 или $(P-MC)/P= - I/e_d$

Данная формула представляет собой правило «большого пальца» для ценообразования. Иначе:

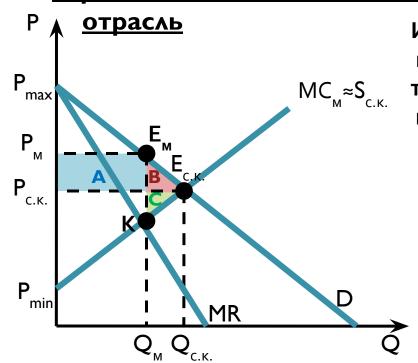
$$P=MC/(I+I/e_d)$$
 или $|e_d| = P/(P-MC)$

Данный способ определения монопольной власти получил название показателя монопольной власти Лернера:

$$L=(P-MC)/P.$$

Для совершенно конкурентной фирмы P = MC и L = 0. Чем больше L, тем больше монопольная власть

Сравним монополию и совершенно конкурентную



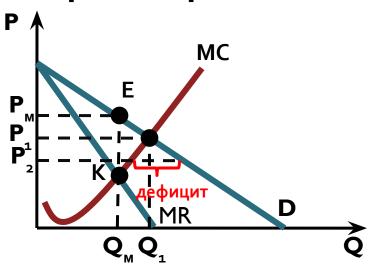
Излишек потребителей: при монополии **потребители** теряют часть излишка, показанную на графике площадью A + B

Излишек производителя: монополист получает дополнительный излишек A, но теряет часть излишкаС ⇒ **изменение излишка составит A** − C

Площадь на графике, равная сумме В + С, — это полные чистые убытки от монопольной власти

2. Регулирование монополии

І. Верхний предел цены для монополии

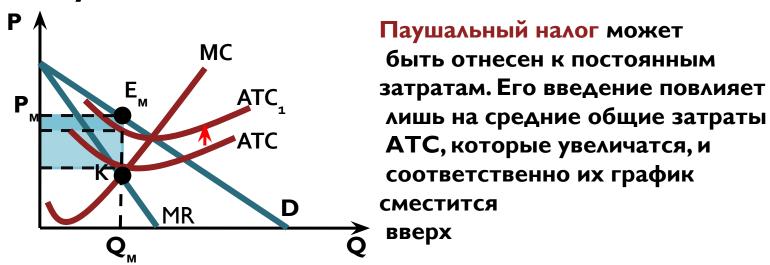


Введение верхнего предела цены ставит монополию в положение совершенного конкурента, а условие максимизации прибыли принимает вид P = MC

Предел цены на монопольном рынке первоначально может увеличить предлагаемое количество товара. Максимальный объем продукции монополия предложит при фиксированной цене $P_1 = MC$ Дальнейшее снижение верхнего предела цены до P_2 приведет к сокращению предложения и возникновению дефицита

2. Регулирование монополии

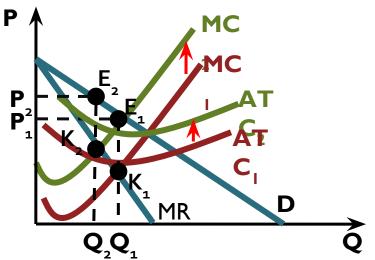
2. Паушальный налог для монополии



Объем производства, цена и ущерб от существования монополии не меняются; прибыль монополии сокращается

2. Регулирование монополии

3. Потоварный налог для монополии



Потоварный налог зависит от объема выпуска ⇒ может рассматриваться как элемент переменных затрат. Следовательно, сдвинутся вверх графики средних общих и предельных затрат

Объем производства сокращается и цена на рынке растет ⇒ регулирование неэффективно. Но монополия на потребителя перекладывает меньшую долю налога. Соответственно меньше будет потребителям доставаться субсидий в условиях монополии по сравнению с совершенной конкуренцией

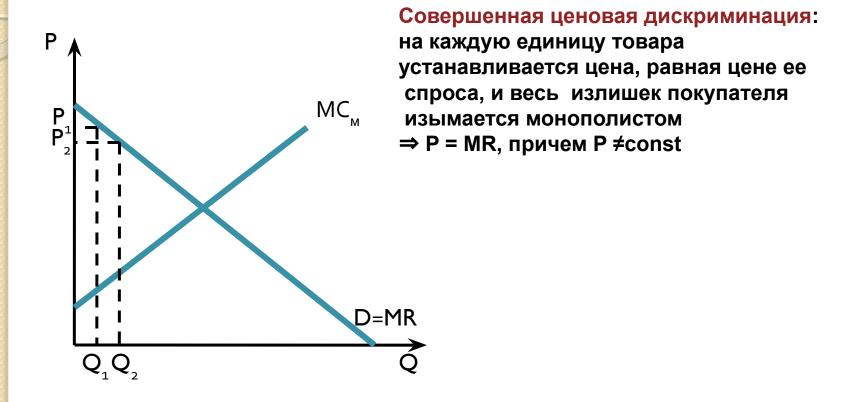
3. Ценовая дискриминация

Ценовой дискриминацией называют продажу по разным ценам одной и той же продукции, изготовленной одним производителем (с одинаковыми затратами), разным покупателям

Для осуществления ценовой дискриминации необходимо выполнение трех условий:

- І. Фирма обладает некоторой монопольной властью
- 2. Покупатели или продавцы легко идентифицируемы. Причем эластичность спроса для монополии по цене у разных покупателей должна быть существенно разной
- 3. Товар или услуга, в отношении которых осуществляется ценовая дискриминация, не может перепродаваться покупателями одного рынка покупателям другого

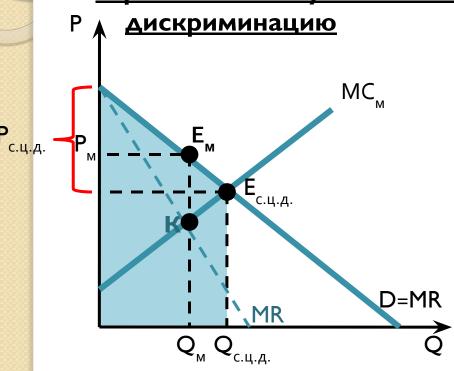
3.1. Совершенная ценовая дискриминация



Выручка монополиста, осуществляющего совершенную ценовую дискриминацию вычисляется как сумма цен всех проданных единиц продукции (**TR**≠**P**×**Q**)

3.1. Совершенная ценовая дискриминация

Сравним обычную монополию и совершенную ценовую



Проводя дискриминацию монополист сможет увеличить объем выпуска до ситуации совершенной конкуренции. Однако, единая цена совершенной конкуренции соответствует цене последней проданной монополистом единице продукции Р€[Р_{посл.ед.};Р_{max})

Выручка монополиста в этом случае соответствует выделенной на графике фигуре.

3.2. Ценовая дискриминация на сегментированных рынках

Ценовая дискриминация второй степени наблюдается когда монополия продает по разным ценам определенные партии товара в соответствии с одной и той же кривой спроса

Ценовая дискриминация третьей степени отличается тем, что за основу ее принимается разделение покупателей на группы с различными функциями спроса (сегментация рынка)

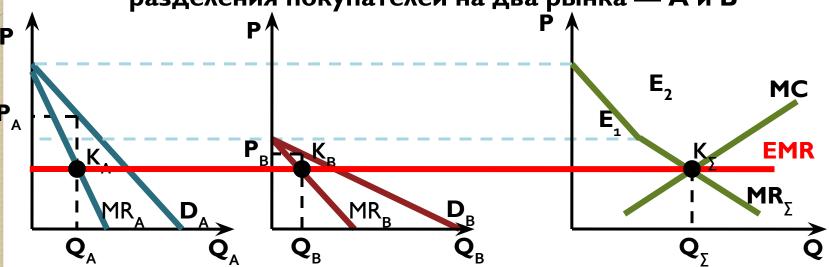
В этом случае задача монополиста — установить такие цены для каждой группы покупателей, которые максимизируют общую прибыль

Условие максимизации общей прибыли для монополии, проводящей ценовую дискриминацию третьей степени:

$$MR_1 = MR_2 = ... = MR_{\Sigma} = MC$$

3.2. Ценовая дискриминация на сегментированных рынках

Монополия проводит ценовую дискриминацию на основе разделения покупателей на два рынка — A и B



 $\mathsf{MR}_{\scriptscriptstyle{\sum}}$ — линия общего предельного дохода монополиста

EMR — линия равного предельного дохода

Поскольку предельные доходы двух рассматриваемых рынков равны и MR = P(I+I/e) можно написать равенство:

$$P_A/P_B = (I + I/e_B) / (I + I/e_A)$$

При одинаковой эластичности спроса $(e_A = e_B)$ ценовая дискриминация невозможна $(P_A = P_B)$

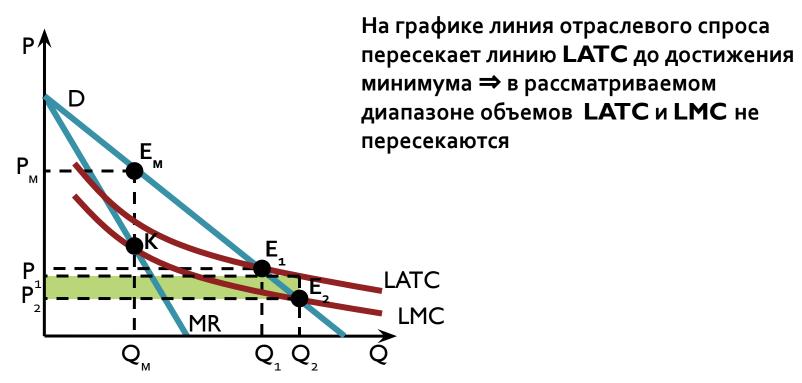
4. Естественная монополия

Естественная монополия – это такая ситуация, когда экономически целесообразно сосредоточение производства какой-либо продукции или услуг на одном предприятии. Характерный признак: снижение средних затрат длинного периода вплоть до полного насыщения отраслевого спроса

Одновременно:

- Экономически эффективный объем выпуска (LAC_{min}) недостижим в силу ограниченности рыночного спроса
- Для них характерно наличие сетевых структур, в которых высоки постоянные издержки, что и обеспечивает возможность экономии на масштабах производства
- Конкуренция здесь невозможна вследствие высоких невозвратных издержек

4. Естественная монополия



По отношению к естественной монополии возможны различные варианты государственной политики:

- установление фиксированной цены на уровне P_1 = LATC \Rightarrow безубыточность
- установление фиксированной цены на уровне Р = LMC ⇒ для безубыточности нужна дотация равная (LATC-LMC)× Q