

БИЗНЕС-АНГЕЛЫ



Ракчеева Екатерина

- ▶ **Бизнес-ангел - это физические и юридические лица, инвестирующие часть собственных средств в инновационные компании самых ранних стадий развития - "посевной" (seed) и "начальной" (start-up).**



СТАДИИ РАЗВИТИЯ ПРОЕКТА

Seed – это стадия, на которой существует только бизнес-план, идея. Ни о каком выходе на рынок пока не идет даже речи. Необходим капитал.

Start-up – компания только начала свою деятельность.

Early Stage – у компании есть первые клиенты. Продукт уже существует и исправно продается. Продажи растут.

Expansion – а вот эта стадия интересна тем, что компания начинает стремительно развиваться, и ей требуются дополнительные инвестиции на это;

Exit – стадия, на которой бизнес-ангел выходит из проекта, чтобы забрать свои деньги.



РАЗЛИЧИЯ:

Венчурные фонды

управляют не своими капиталами

Фонд с множеством участников

Бизнес-ангелы

инвестирование средств осуществляется исключительно из собственных сбережений

часто работают в одиночку



К бизнес-ангелам обращаются в тот момент, когда еще совершенно бессмысленно идти за кредитом в венчурный фонд или банк. Чаще всего, бизнес-ангелами становятся бывшие предприниматели, которые сумели «сколотить» на своем бизнесе приличные деньги, и готовые инвестировать их в молодые компании с целью получения прибыли от них в будущем. На сегодняшний день технологическая отрасль является самым активным полем деятельности независимых инвесторов, а все потому, что само понятие бизнес-ангелы зародилось в Кремниевой долине.



Бизнес-ангелы используют принципиально новый - венчурный механизм инвестирования, в соответствии с которым финансирование предоставляется на длительный (3-7 лет) срок, без залогов и гарантий, за долю (пакет акций) в компании. Снижение рисков таких вложений обеспечивается за счет инвестирования одновременно в несколько компаний, тщательной проверки и отбора проектов (так называемая процедура due diligence), участия в управлении бизнесом.



УСПЕХ БИЗНЕС-АНГЕЛЬСКОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ В МНОГОМ ДОСТИГАЕТСЯ ЗА СЧЕТ ФОРМИРОВАНИЯ БЛАГОПРИЯТНЫХ ДЕЛОВЫХ ДРУЖЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ ИНВЕСТОРАМИ, ИЗОБРЕТАТЕЛЯМИ, МЕНЕДЖЕРАМИ КОМПАНИИ, И СОВМЕСТНОЙ РАБОТОЙ ЕДИНОЙ КОМАНДОЙ. БИЗНЕС-АНГЕЛЫ ВНОСЯТ В КОМПАНИИ НЕ ТОЛЬКО ДЕНЬГИ, НО ТАКЖЕ ОПЫТ, ЗНАНИЯ И ДЕЛОВЫЕ СВЯЗИ.



- ▶ **Цель вложений бизнес-ангелов** - рост стоимости проинвестированных ими компаний за счет разработки и продвижения на рынок высокотехнологичных продуктов. Основной доход бизнес-ангел получает на "выходе" через продажу своей доли (пакета акций) за стоимость значительно превышающую первоначальные вложения.

ОСНОВНЫЕ ТИПЫ БИЗНЕС АНГЕЛОВ:

- ▶ Lead Investor — данную стратегию, в основном, используют достаточно опытные инвесторы, которые уже провели несколько сделок и имеют опыт в предпринимательстве. Эти бизнес-ангелы активно участвуют в жизни компании, в которую они вложились.



- ▶ Manager — чаще всего это бывший сотрудник корпораций, который вместе с инвестицией пытается найти место для своего трудоустройства. Не профессиональный частный инвестор — обычно его интересует проект или новый продукт, желание инвестировать в новую компанию.

БИЗНЕС-АНГЕЛЫ УРАЛА НЕКОММЕРЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО

- ▶ БАУР представляет собой структуру, объединяющую единомышленников, которые являются или готовы стать бизнес-ангелами. Необходимость объединения связана с тем, чтобы использовать лучший международный опыт по анализу и предварительной оценке перспективных проектов, а также наладить отношения с другими инвесторами - венчурными и посевными фондами. Бизнес-ангельское инвестирование - один из важнейших элементов новой экономики - экономики знаний. Инвестируя в технологии, интеллект, креативные команды, бизнес-ангел закладывает будущее благополучие для себя, партнеров, страны.



БАУР



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

