



Исламское страхование и перспективы его развития

Е.Е. НЕЖЕВЕНКО, КОЛЛЕДЖ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И БИЗНЕСА
НАУЧНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ - Л.В. СОРОКИНА

Такафул, или исламское страхование основано на принципах взаимной помощи (таавун) и добровольных взносах (табарру), предусматривает коллективное и добровольное распределение рисков среди участников группы, а также соответствует принципам Шариата, и потому удовлетворяет потребностям мусульманского мира.

TAKAFUL = Islamic Insurance



Финансовые отношения между страхователями и страховщиком в такафул-страховании



Структура исламской финансовой системы



Исламские банки – финансовые институты, принимающие депозиты и осуществляющие инвестирование накопленных средств.



Исламские финансовые институты, не являющиеся банками: исламские лизинговые и факторинговые компании, финансовые компании, жилищно-строительные кооперативы, микрофинансовые институты, частные инвестиционные и венчурные фонды, а также институты, связанные с исполнением религиозных обрядов и благотворительностью.



Исламское страхование (такафул).



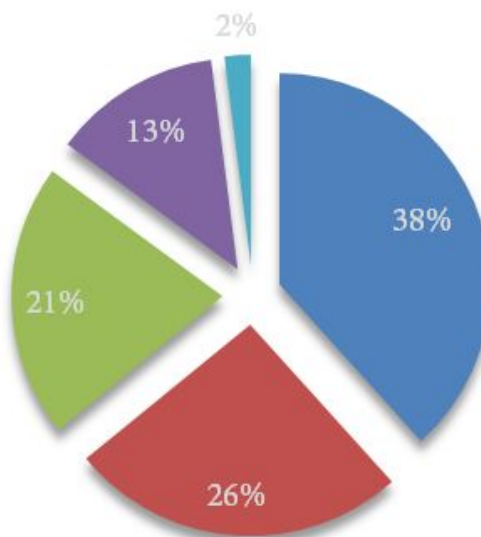
Исламский рынок капитала и его участники, такие как брокерские конторы, инвестиционные банки и т. д.

Исламская финансовая инфраструктура: средства осуществления платежных операций, скрининговые системы, регулирующие и контролирующие органы, рейтинговые агентства, образовательные и исследовательские организации.



взаимные обязательства, обеспечиваемые и осуществляемые ответственными и контролирующими органами, осуществляющими платежные операции, обеспечивающие исламскую финансовую инфраструктуру.

Структура рынка Исламских финансов



- Финансовые и инвестиционные компании
- Такафул-компании
- Исламские банки
- Банковские исламские окна
- Страховые исламские окна



Рост исламского рынка страхования (такафул) в глобальном масштабе, как ожидается, достигнет \$ 20 млрд. к 2017 году, согласно новому отчету консалтинговой компании Deloitte.

Валовый вклад такафул одних только стран Совета сотрудничества (GCC) (стран Персидского залива) по оценкам, достигает около \$ 8,9 млрд. в этом году.



ТАКАФУЛ

халалное страхование

«Қазақстанның Халал Индустриясы»
Занды Тұлғалар Ассоциациясы

Association of Legal Entities
"Halal Industry of Kazakhstan"

Ассоциация Юридических Лиц
«Халал Индустрия Казахстана»



СВИДЕТЕЛЬСТВО

регистрационный номер 072

Выдано

«Такафул» Халал сактандыру

“Халал” өнімнің өндірілуі және қызметтер көрсетілуінің барлық циклі “Өнім және қызмет көрсету талаптарының сәйкестігін растау бойынша. Уақытша ереже” және “HALAL өнімін өндіру, жасау, өңдеу және сақтау сәйкестігін растайтын” MS 1500-2004 халықаралық стандарты бойынша іске асады.

Подтверждает, что весь цикл производства продукции, услуг “Халал” осуществляется согласно “Временного положения “Халал” ПРОДУКЦИЯ И УСЛУГИ Требования и порядок подтверждения соответствия” и международный стандарт MS 1500-2004 “РУКОВОДСТВО ПО ПРОИЗВОДСТВУ, ИЗГОТОВЛЕНИЮ, ОБРАБОТКЕ И ХРАНЕНИЮ ПРОДУКЦИИ HALAL”

Confirms that the whole cycle of production, services Halal carried out according to “Provisional Regulations” Halal Products and Services Requirements and procedures of conformity assessment and international standard MS 1500-2004 “GUIDELINES FOR MANUFACTURING, CONSTRUCTION, PROCESSING AND STORAGE PRODUCTS HALAL”

Президент



Сарсенбаев М.А.

Срок действия с: “17”.06.2010 г.

по: “17”.06.2011 г.

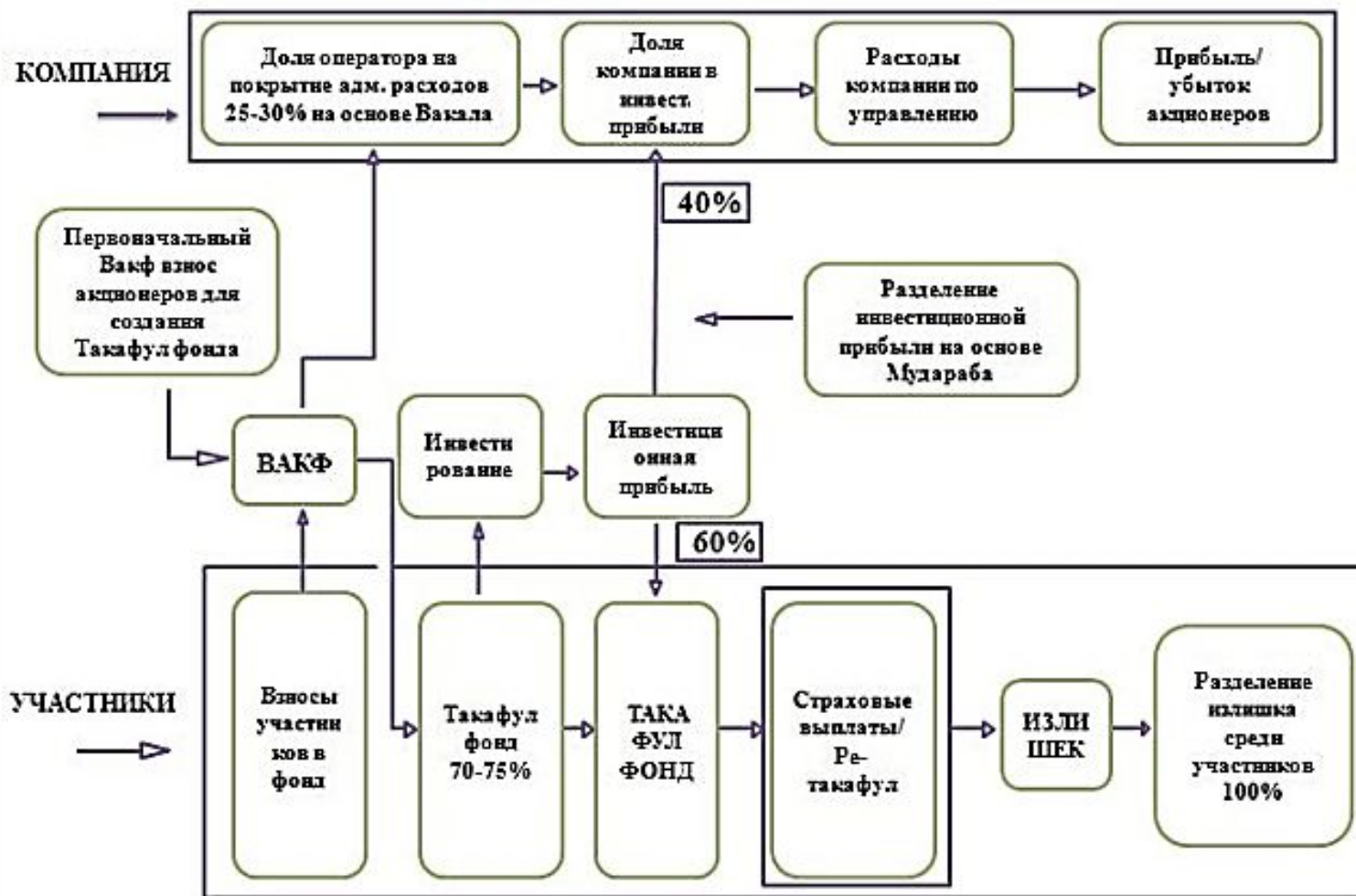
Серия СО 0024070



Бизнес Модель

В своей деятельности компания применяет "ВАКФ" модель Исламского страхования (Такафул), с использованием принципов "Мудараба" и "Вакала".

Структура ВАКФ модели





Перспективы исламского страхования в Казахстане достаточно хорошие, так как есть несколько обуславливающих факторов. Одним из главных можно отметить растущее количество не только этнических, но и практикующих мусульман, рост их покупательской способности. Так же увеличивается количество шарийа бизнес-проектов (соответствующие исламским нормам), которым, в свою очередь, может быть необходим такафул, а с ростом исламских банков в Казахстане необходимость в исламском страховании будет только расти. Немаловажным фактором является поддержка регуляторов и принятие соответствующих законодательных документов.

Сильные стороны	Слабые стороны
1. Дает возможность мусульманам пользоваться услугами страхования не противоречащим принципам Шариата; 2. Низкий риск дефолта компании; 3. Основная цель – общественное благосостояние; 4. Новые страховые продукты; 5. Участники имеют возможность контролировать деятельность менеджмента.	1. Отсутствие опыта; 2. Отсутствие специалистов в области исламского страхования; 3. Отсутствие экспертов по нормам мусульманского права; 4. Отсутствие законодательной базы и норм регулирования; 5. Отсутствие знаний о принципах исламского финансирования среди населения; 6. Отсутствие необходимых инвестиционных инструментов на рынке ценных бумаг.
Возможности	Угрозы
1. Развитие полноценной исламской финансовой системы; 2. Усиление конкуренции на рынке страхования; 3. Способствует развитию реального сектора экономики; 4. Способствует привлечению иностранного капитала в экономику страны; 5. Возможность выхода отечественных страховых компаний на рынки исламских	1. Слабая развитость рынка страхования и низкая финансовая грамотность населения; 2. Риск мошенничества; 3. Угроза захвата рынка иностранными игроками.



Благодарю за внимание